
ỦY BAN NHÂN DÂN THÀNH PHỐ HỒ CHÍ MINH
TRUNG TÂM XÚC TIẾN THƯƠNG MẠI VÀ ĐẦU TƯ TP.HCM

BÁO CÁO
THỊ TRƯỜNG NIGERIA

Thành phố Hồ Chí Minh 2023

MỤC LỤC

THỊ TRƯỜNG NIGERIA.....	4
I. TỔNG QUAN VỀ THỊ TRƯỜNG NIGERIA	4
ĐỊA LÝ	5
KHÍ HẬU	9
ĐỘNG THỰC VẬT.....	10
CON NGƯỜI VÀ XÃ HỘI	11
CHÍNH QUYỀN.....	19
THAM GIA VÀO TỔ CHỨC QUỐC TẾ.....	23
AN NINH CỦA NIGERIA.....	23
SỨC KHỎE VÀ PHÚC LỢI	23
NHÀ Ở.....	24
GIÁO DỤC	25
VĂN HÓA	26
LỊCH SỬ NIGERIA	30
NĂNG LƯỢNG.....	53
TRUYỀN THÔNG	54
VẬN TẢI	56
QUÂN SỰ VÀ AN NINH	57
II. TỔNG QUAN VỀ NỀN KINH TẾ.....	58
TỈ LỆ TĂNG TRƯỞNG GDP	59
TỶ LỆ LAM PHÁT (giá tiêu dùng)	60
XẾP HẠNG TÍN DỤNG	60
GDP BÌNH QUÂN ĐẦU NGƯỜI (sức mua tương đương).....	61
TỔNG TIẾT KIỆM QUỐC GIA (%GDP).....	61
GDP THEO LĨNH VỰC (% GDP).....	61
LAO ĐỘNG THEO LĨNH VỰC.....	62
TỶ LỆ THẤT NGHIỆP (% lực lượng lao động).....	62
NÔNG, LÂM, NGƯ NGHIỆP.....	62
CÁC NGUỒN TÀI NGUYÊN	64
SẢN XUẤT CHẾ TẠO	65
TÀI CHÍNH.....	66
THƯƠNG MẠI.....	66
DỊCH VỤ	67
LAO ĐỘNG.....	67
GIAO THÔNG VẬN TẢI VÀ VIỄN THÔNG.....	68
III. THƯƠNG MẠI.....	69
TỔNG QUAN THỊ TRƯỜNG	70
THÁCH THỨC THỊ TRƯỜNG	77
CƠ HỘI THỊ TRƯỜNG	80
TIẾP CẬN THỊ TRƯỜNG	81
LĨNH VỰC XUẤT KHẨU VÀ ĐẦU TƯ TẠI NIGERIA.....	81
RÀO CẢN THƯƠNG MẠI.....	145
THUẾ NHẬP KHẨU	147
THỦ TỤC NHẬP KHẨU	148
YÊU CẦU VỀ NHÂN DÁN	149
TẠM NHẬP.....	150
HẠN CHẾ NHẬP KHẨU	153
THỦ TỤC HẢI QUAN.....	159
TIÊU CHUẨN THƯƠNG MẠI	160
HIỆP ĐỊNH THƯƠNG MẠI.....	164

YÊU CẦU CẤP PHÉP VỚI DỊCH VỤ CHUYÊN BIỆT	164
XUẤT NHẬP KHẨU	165
IV. ĐẦU TƯ	175
V. VĂN HÓA KINH DOANH.....	176
VI. THỦ TỤC XIN VISA NIGERIA	183
Nơi nộp hồ sơ xin visa Nigeria	188
Lệ phí xin visa Nigeria.....	188
Thời gian xử lý hồ sơ xin visa Nigeria	189
Hồ sơ xin visa du lịch / Thăm thân	189
Hồ sơ xin visa công tác	190
Quy trình thủ tục xin visa Nigeria.....	190
VII. THÔNG TIN LIÊN LẠC	191

THỊ TRƯỜNG NIGERIA

I. TỔNG QUAN VỀ THỊ TRƯỜNG NIGERIA

Nigeria là quốc gia nằm ở bờ biển phía tây châu Phi. Nigeria có địa lý đa dạng, với khí hậu từ khô cằn đến xích đạo ẩm ướt. Tuy nhiên, đặc điểm nổi bật nhất của Nigeria là về con người. Hàng trăm ngôn ngữ được sử dụng trong nước, bao gồm Yoruba, Igbo, Fula, Hausa, Edo, Ibibio, Tiv và tiếng Anh. Đất nước này có nguồn tài nguyên thiên nhiên dồi dào, đặc biệt là trữ lượng dầu mỏ và khí đốt tự nhiên lớn.

Vào thời cổ đại và tiền thuộc địa, khu vực Nigeria ngày nay có rất nhiều nhóm dân tộc với ngôn ngữ và truyền thống khác nhau. Đó bao gồm các vương quốc Hồi giáo lớn như Borno, Kano và Sokoto Caliphate thống trị miền bắc, Đế chế Benin và Oyo kiểm soát phần lớn miền tây Nigeria hiện đại, các thực thể chính trị và thành phố phi tập trung ở phía nam và đông nam. Năm 1914, người Anh hợp nhất các lãnh thổ phía bắc và phía nam được quản lý riêng biệt thành Thuộc địa và Vùng bảo hộ Nigeria. Nigeria giành được độc lập vào năm 1960 và chuyển sang chế độ cộng hòa liên bang với ba quốc gia cấu thành vào năm 1963 dưới thời Tổng thống Nnamdi AZIKIWE. Cấu trúc này góp phần làm bùng lên căng thẳng khu vực và sắc tộc, góp phần dẫn đến một cuộc đảo chính đẫm máu do các sĩ quan quân đội chủ yếu là người miền Đông Nam lãnh đạo vào năm 1966, cuộc phản đảo chính diễn ra cuối năm đó do các sĩ quan miền Bắc chủ mưu. Sau căng thẳng này, thống đốc vùng phía Đông của Nigeria, đã tuyên bố khu vực này độc lập với tên gọi Cộng hòa Biafra. Cuộc nội chiến đang diễn ra (1967-1970) khiến hơn một triệu người chết, nhiều người chết đói. Dù chiến tranh đã tạo nên một nhà nước và bản sắc dân tộc Nigeria mạnh mẽ hơn, chiến tranh cũng góp phần gây ra sự ngờ vực lâu dài đối với người dân chủ yếu là người Igbo ở phía đông nam.

Lãnh đạo quân sự Yakubu GOWON cai trị cho đến khi một cuộc đảo chính không đổ máu của các sĩ quan cấp dưới diễn ra vào năm 1975. Thế hệ sĩ quan này, bao gồm Olusegun OBASANJO, Ibrahim BABANGIDA và Muhammadu BUHARI, tiếp tục gây ảnh hưởng đáng kể ở Nigeria cho đến ngày nay. Sự cai trị của quân đội diễn ra cho đến khi có sự chuyển đổi sang chính quyền dân sự vào năm 1999. Cuộc tổng tuyển cử năm 2007 đánh dấu sự chuyển giao quyền lực sang dân sự đầu tiên trong lịch sử đất nước. Các cuộc bầu cử cấp quốc gia và cấp bang vào năm 2011 và 2015 nhìn chung được coi là đáng tin cậy. Trong cuộc bầu cử năm 2015, đảng đối lập lúc bấy giờ là

Đảng tiến bộ đảm nhận chức tổng thống, đánh dấu sự chuyển giao quyền lực một cách hòa bình đầu tiên từ một đảng. Các cuộc bầu cử tổng thống và lập pháp vào năm 2019 và 2023 nhìn chung được coi là tự do và công bằng mặc dù có những hành vi bỏ phiếu bất thường, đe dọa và bạo lực. Chính phủ tiếp tục phải đối mặt với nhiệm vụ khó khăn là thể chế hóa nền dân chủ và cải cách nền kinh tế dựa vào dầu mỏ, nơi nguồn thu đã bị lãng phí qua nhiều thập kỷ tham nhũng và quản lý yếu kém. Ngoài ra, Nigeria còn phải đối mặt với tình trạng bạo lực ngày càng gia tăng do chủ nghĩa khủng bố Hồi giáo, chủ yếu ở phía đông bắc, nạn cướp bóc, tội phạm quy mô lớn tập trung ở phía tây bắc, bạo lực ly khai ở phía đông nam, cạnh tranh về đất đai và tài nguyên diễn ra trên toàn quốc.

Tên gọi chính thức: Cộng hòa Liên bang Nigeria

Loại hình chính phủ: Cộng hòa tổng thống liên bang

Thủ đô: Abuja

ĐỊA LÝ

Nigeria giáp Niger ở phía bắc, Chad và Cameroon ở phía đông, Vịnh Guinea của Đại Tây Dương ở phía nam và Benin ở phía tây. Nigeria không chỉ có diện tích lớn, mà còn là quốc gia đông dân nhất Châu Phi.

Nhìn chung, địa hình của Nigeria bao gồm các đồng bằng ở phía bắc, phía nam có nhiều cao nguyên, đồi núi tập trung ở trung tâm đất nước. Đồng bằng Sokoto nằm ở góc tây bắc của đất nước, trong khi Đồng bằng Borno ở góc đông bắc kéo dài đến tận lưu vực Hồ Chad. Lưu vực Hồ Chad và các khu vực ven biển, bao gồm đồng bằng sông Niger và phần phía tây của vùng Sokoto ở phía tây bắc, được bao phủ bởi các loại đá trầm tích trẻ, mềm về mặt địa chất. Những đồng bằng nhấp nhô thoải, bị úng nước vào mùa mưa, tập trung ở những khu vực này. Địa hình đặc trưng của cao nguyên là các đồng bằng cao với các thung lũng rộng, nông rải rác với nhiều đồi hoặc núi biệt lập, gọi là inselbergs; các lớp đá bên dưới là kết tinh, đá sa thạch xuất hiện ở các khu vực sông. Cao nguyên Jos ở trung tâm đất nước; bao gồm các bề mặt dung nham rộng lớn rải rác với nhiều ngọn núi lửa đã tắt. Các bề mặt bị xói mòn khác, chẳng hạn như vách đá Udi-Nsukka (xem Cao nguyên Udi-Nsukka), dang cao đột ngột trên đồng bằng ở độ cao ít nhất 1.000 feet (300 mét). Khu vực nhiều núi nhất nằm dọc biên giới phía đông nam với Cameroon, nơi Cao nguyên Cameroon vươn tới những

điểm cao nhất trong nước, Chappal Waddi (7.936 feet [2.419 mét]), Dãy núi Gotel và Núi Dimlang (6.699 feet [2.042 mét]).

Các khu vực thoát nước chính ở Nigeria là lưu vực Niger-Benue, lưu vực Hồ Chad và lưu vực Vịnh Guinea. Sông Niger, tên được đặt theo tên đất nước, và sông Benue là những con sông chính. Sông Niger có nhiều thác ghềnh và thác nước, nhưng sông Benue không bị gián đoạn bởi những thác nước này và tàu thuyền có thể qua lại suốt chiều dài của sông, ngoại trừ trong mùa khô. Các sông thoát nước ở khu vực phía bắc rãnh Niger-Benue bao gồm Sokoto, Kaduna, Gongola và các sông chảy vào Hồ T Chad. Các khu vực ven biển bị thoát nước bởi các con sông ngắn chảy vào Vịnh Guinea. Các dự án phát triển lưu vực sông đã tạo ra nhiều hồ nhân tạo lớn, bao gồm Hồ Kainji trên sông Niger và Hồ Bakolori trên sông Rima.

Đồng bằng Niger là một vùng trũng rộng lớn, qua đó nước sông Niger chảy vào Vịnh Guinea. Các địa hình đặc trưng ở khu vực này bao gồm các hồ hình cung bò, các vành đai sông uốn khúc và các con đê nổi bật. Những đầm lầy nước ngọt lớn nhường chỗ cho những bụi cây ngập mặn nước lợ gần bờ biển.

Đất ở Nigeria và ở Châu Phi nói chung thường có chất lượng kém hơn so với các khu vực khác trên thế giới. Tuy nhiên, qua nhiều thế kỷ, người Nigeria đã áp dụng các kỹ thuật nông nghiệp như đốt nương làm rẫy, trồng xen và sử dụng các công cụ trồng trọt cày để đối phó với những thiếu sót của đất đai. Trong thời kỳ tiền thuộc địa, đất nước này thường sản xuất đủ hàng hóa nông nghiệp để nuôi sống người dân và thậm chí còn duy trì thặng dư để xuất khẩu.

Các vùng đất của Nigeria phù hợp với vị trí địa lý. Đất cát xộp bao gồm trầm tích do gió và cát ven sông ở các khu vực phía bắc, ở những khu vực có mùa khô rõ rệt, lớp bề mặt dày đặc của đá ong phát triển, khiến những loại đất này khó canh tác. Tuy nhiên, đất ở các bang phía bắc Kano và Sokoto không bị rửa trôi và do đó dễ dàng canh tác. Phía nam Kano, đất hỗn hợp chứa đá granit và hoàng thổ có nguồn gốc địa phương (trầm tích gió). Hai phần ba giữa đất nước, vùng hoang mạc, có đất màu đỏ, đá ong; chúng có phần kém màu mỡ hơn so với những vùng phía bắc vì không bị khô hạn theo mùa nhiều và cũng không nhận được lượng mưa lớn hơn như ở các vùng phía nam. Đất rừng đại diện cho vùng thứ ba. Ở đó thảm thực vật cung cấp mùn và bảo vệ khỏi xói mòn do lượng mưa lớn. Mặc dù những loại đất này có thể dễ dàng bị rửa trôi và mất đi độ phì nhiêu nhưng chúng lại là loại đất có năng suất cao nhất về mặt nông

nghiệp. Đất hữu cơ và thủy hóa, phần lớn được giới hạn ở các khu vực nằm dưới lớp đá trầm tích dọc theo bờ biển và vùng đồng bằng sông, là những loại đất trẻ nhất.

Diện tích

- Tổng cộng: 923.768 km²
- Đất: 910.768 km²
- Nước: 13.000 km²

Vùng biên giới

- Tổng cộng: 4.477 km
- Nước có biên giới (4): Benin 809 km; Cameroon 1.975 km; Tchad 85 km; Niger 1.608 km

Hàng hải

- Lãnh hải: 12 hải lý
- Vùng đặc quyền kinh tế: 200 hải lý
- Thềm lục địa: độ sâu 200 m

Tài nguyên thiên nhiên: khí đốt tự nhiên, dầu mỏ, thiếc, quặng sắt, than đá, đá vôi, niobi, chì, kẽm, đất canh tác

Sử dụng đất

- Đất nông nghiệp: 78% (ước tính năm 2018)
- Đất canh tác: 37,3% (ước tính năm 2018)
- Cây lâu năm: 7,4% (ước tính năm 2018)
- Đồng cỏ cố định: 33,3% (ước tính năm 2018)
- Rừng: 9,5% (ước tính năm 2018)
- Khác: 12,5% (ước tính năm 2018)
- Đất được tưới tiêu: 2.930 km² (2012)

Các vùng địa lý

Sự khác biệt rõ rệt tồn tại giữa miền Bắc và miền Nam, không chỉ về cảnh quan tự nhiên, khí hậu và thảm thực vật mà còn về tổ chức xã hội, tôn giáo, trình độ đọc viết và tập quán nông nghiệp của người dân. Những khác biệt này tạo thành cơ sở cho việc phân chia Nigeria thành ba vùng địa lý: vùng duyên hải phía nam, hay Guinea; khu vực miền Trung; và phía bắc, hoặc Nigeria Sudan.

Phía nam

Miền nam là khu vực phát triển kinh tế nhất của Nigeria. Tài nguyên rừng của nước này bị khai thác mạnh mẽ và cây trồng được thu hoạch ở các trang trại nông dân và các đồn điền thương mại. Tất cả các trung tâm công nghiệp và mỏ dầu lớn của đất nước cũng như các cảng biển đều tập trung ở khu vực này. Các trung tâm văn hóa quan trọng cũng được tìm thấy ở phía nam, chẳng hạn như Yoruba ở phía tây của khu vực, Edo ở khu vực trung tâm của khu vực và Igbo-Ibibio ở phía đông. Các khu vực có người Igbo và Ibibio sinh sống ở nước này là những khu vực có mật độ dân cư đông đúc nhất ở châu Phi cận Sahara. Các khu vực có người Yoruba sinh sống nơi trồng cacao cũng có mật độ dân cư đông đúc và thu hút nhiều người di cư từ các khu vực đông đúc của người Igbo và Ibibio. Khu vực phía đông sông Cross hầu như không có người ở do đất và khí hậu nghèo nàn.

Vùng trung tâm

Khu vực trung tâm là khu vực có dân cư thưa thớt nhất và kém phát triển nhất ở Nigeria, bao gồm khoảng 2/5 diện tích đất liền của đất nước nhưng sinh sống chưa đến 1/5 tổng dân số. Các nhóm nhỏ dân cư dày đặc xuất hiện trên các cánh đồng ở Cao nguyên Jos và ở khu vực phía nam có người Tiv sinh sống. Phần còn lại của khu vực này hầu như không có người ở do đất và khí hậu nghèo nàn.

Trước năm 1970, sự phát triển quy mô lớn ở khu vực này, thường được gọi là vành đai giữa, bị giới hạn ở một số dự án được chính phủ hỗ trợ, như Đập Kainji và dự án đường Bacita (cả hai đều ở phía tây bắc của khu vực) và một số ngành công nghiệp ở các thị trấn Jos và Kaduna (nay là thủ đô của các bang Plateau và Kaduna). Sau cuộc tái tổ chức hành chính quốc gia năm 1975, khu vực trung tâm này trở nên quan trọng vì 7 trong số 19 thủ phủ bang (hiện nay là 36), cũng như Lãnh thổ Thủ đô Liên bang rộng khoảng 2.800 dặm vuông (7.250 km vuông). Ngoài ra, vào đầu những năm 1980, một khu liên hợp sắt thép khổng lồ đã được xây dựng tại Ajaokuta, gần Lokoja.

Phía bắc

Miền bắc, hay còn gọi là Sudan thuộc Nigeria, đã trải qua sự thay đổi đáng kể vào đầu thế kỷ 20, khi một mô hình kinh tế mới được tạo ra nhờ việc xây dựng tuyến đường sắt nối khu vực với các cảng ven biển của đất nước. Trước đó, Sudan ở Nigeria có định hướng hướng ngoại hơn thông qua các mối liên hệ xuyên Sahara với Bắc Phi, Địa Trung Hải và Trung Đông. Ngoại trừ lưu vực Hồ Chad, nơi người Kanuri thành lập bang Borno, Sudan ở Nigeria bị thống trị bởi sự pha trộn giữa các nền văn hóa Fulani

và Hausa. Những người Fulani là những người chăn nuôi gia súc du mục theo truyền thống, những người Hausa là những người trồng trọt định cư; cả hai nhóm chủ yếu là người Hồi giáo.

Hai khu vực có mật độ dân số dày đặc ở cực bắc: khu vực Sokoto và khu vực Kano-Katsina. Sự tập trung ở Kano dựa vào thâm canh nông nghiệp ở một vùng đất tương đối màu mỡ, các khu vực định cư đông đúc xung quanh Katsina có đất nghèo dinh dưỡng và không sản xuất đủ lương thực cho người dân địa phương.

KHÍ HẬU

Nigeria có khí hậu nhiệt đới với mùa mưa và mùa khô thay đổi tùy theo địa phương. Nóng và ẩm ướt hầu hết quanh năm ở phía đông nam nhưng khô ở phía tây nam và tận trong đất liền. Khí hậu xavan, với mùa mưa và mùa khô rõ rệt, chiếm ưu thế ở phía bắc và phía tây, trong khi khí hậu thảo nguyên với ít mưa ở phía bắc xa xôi.

Nhìn chung, độ dài mùa mưa giảm dần từ Nam ra Bắc. Ở miền Nam mùa mưa kéo dài từ tháng 3 đến tháng 11, trong khi ở miền Bắc xa xôi chỉ kéo dài từ giữa tháng 5 đến tháng 9. Sự gián đoạn đáng kể về lượng mưa xảy ra vào tháng 8 ở miền Nam, dẫn đến một mùa khô ngắn thường được gọi là “khoảng nghỉ vào tháng 8”. Lượng mưa lớn hơn ở phía nam, đặc biệt là ở phía đông nam, với lượng mưa hơn 120 inch (3.000 mm) mỗi năm, so với khoảng 70 inch (1.800 mm) ở phía tây nam. Lượng mưa giảm dần khi ra xa bờ biển; vùng cực bắc nhận được không quá 20 inch (500 mm) mỗi năm.

Nhiệt độ và độ ẩm tương đối ổn định quanh năm ở miền Nam, trong khi các mùa có sự thay đổi đáng kể ở miền Bắc; vào mùa khô phía Bắc, biên độ nhiệt độ trong ngày cũng trở nên lớn. Trên bờ biển, nhiệt độ tối đa trung bình hàng tháng ổn định trong suốt cả năm, duy trì ở khoảng 90 °F (32 °C) tại Lagos và khoảng 91 °F (33 °C) tại Port Harcourt; nhiệt độ tối thiểu trung bình hàng tháng là khoảng 72 °F (22 °C) ở Lagos và 68 °F (20 °C) ở Port Harcourt. Nhìn chung, nhiệt độ tối đa trung bình cao hơn ở phía bắc. Ví dụ, ở thành phố Maiduguri phía đông bắc, nhiệt độ tối đa trung bình hàng tháng có thể vượt quá 100 °F (38 °C) trong những tháng nóng như tháng 4 và tháng 5, trong khi cùng mùa đó sương giá có thể xảy ra vào ban đêm. Độ ẩm thường cao ở phía bắc, nhưng rơi vào thời điểm có gió harmattan (gió mậu dịch đông bắc nóng và khô), thổi kéo dài hơn ba tháng ở phía bắc nhưng hiếm khi kéo dài quá hai tuần dọc theo bờ biển.

ĐỘNG THỰC VẬT

Các kiểu thảm thực vật chính tập trung ở vành đai đông-tây, song song với Xích đạo. Các đầm lầy ngập mặn và nước ngọt xuất hiện dọc theo bờ biển và đồng bằng Niger. Đi một đoạn ngắn vào đất liền, các đầm lầy nhường chỗ cho những khu rừng mưa nhiệt đới dày đặc. Cọ dầu mọc hoang và thường được bảo tồn khi rừng bị phát quang để trồng trọt. Ở những khu vực đông dân hơn ở phía đông nam, thảm thực vật rừng nguyên thủy đã được thay thế bằng những bụi cọ lộ thiên. Ở phía Tây Nam, diện tích rừng rộng lớn đã được thay thế bằng các đồn điền trồng ca cao và cao su. Đồng cỏ nhiệt đới chiếm diện tích phía bắc vành đai rừng và được bao phủ bởi cây bao báp, cây me và cây châu chấu. Xavan trở nên rộng mở hơn ở phía bắc xa xôi và đặc trưng với những cây còi cọc rải rác và những thảm cỏ ngắn. Điều kiện bán sa mạc tồn tại ở vùng Hồ Chad, nơi có nhiều loài keo và loài cọ doum phổ biến. Rừng trung bày (các khu rừng hẹp ven sông) cũng là đặc trưng của thảo nguyên rộng mở phía Bắc. Ở những khu vực đông dân cư trên thảo nguyên, chẳng hạn như những khu vực xung quanh thị trấn Sokoto, Kano và Katsina, thảm thực vật đã bị loại bỏ do liên tục cắt xén, chăn thả quá mức và đốt bụi rậm. Ở những khu vực xa về phía bắc, sự biến mất gần như hoàn toàn của đời sống thực vật đã tạo điều kiện cho sa mạc Sahara tiến dần về phía nam.

Lạc đà, linh dương, linh cẩu, sư tử, khỉ đầu chó và hươu cao cổ từng sinh sống trên toàn bộ vùng hoang mạc; lợn sông đỏ, voi rừng và tinh tinh sống trong vành đai rừng nhiệt đới. Các loài động vật ở cả rừng và xavan bao gồm báo hoa mai, mèo vàng, khỉ, khỉ đột và lợn rừng. Ngày nay, những loài động vật này chỉ có thể được tìm thấy ở những nơi được bảo vệ như Vườn quốc gia Yankari ở bang Bauchi, Vườn quốc gia Gashaka Gumti ở bang Taraba, Vườn quốc gia hồ Kainji ở bang Kwara (xem Hồ Kainji) và Vườn quốc gia Cross River ở bang Cross River. Các loài gặm nhấm như sóc, nhím và chuột mía tạo thành họ động vật có vú lớn nhất. Savanna phía bắc có rất nhiều chuột lang. Các loài chim phổ biến khác bao gồm chim cú, kền kền, diều và vẹt xám. Các con sông có cá sấu, hà mã và nhiều loại cá.

Môi trường: dân số quá đông và đô thị hóa nhanh chóng đã dẫn đến nhiều vấn đề về môi trường; ô nhiễm không khí và nước đô thị; nạn phá rừng nhanh chóng; thoái hóa đất; mất đất canh tác; ô nhiễm dầu - nước, không khí và đất đã bị thiệt hại nghiêm trọng do sự cố tràn dầu

CON NGƯỜI VÀ XÃ HỘI

Dân số: 230.842.743 (ước tính năm 2023)

Các nhóm dân tộc:

Hausa 30%, Yoruba 15,5%, Igbo (Ibo) 15,2%, Fulani 6%, Tiv 2,4%, Kanuri/Beriberi 2,4%, Ibibio 1,8%, Ijaw/Izon 1,8%, khác 24,9% (ước tính năm 2018)

Ước tính có khoảng 250 nhóm dân tộc ở Nigeria. Mỗi nhóm sinh sống trên một lãnh thổ mà họ coi là của riêng mình theo quyền sở hữu và thừa kế. Những cá nhân không phải là thành viên của nhóm dân tộc, dù đã sống và làm việc hàng chục năm trên lãnh thổ đó vẫn bị coi là người ngoài. Ở hầu hết các khu vực nông thôn, những người nhập cư như vậy có thể không có quyền sở hữu đất đai hoàn toàn, tuy nhiên một số lượng đáng kể người dân đã di cư từ lãnh thổ dân tộc này sang lãnh thổ dân tộc khác để tìm kiếm đất nông nghiệp. Có ba nhóm dân tộc chính trong cả nước: Hausa-Fulani, Yoruba và Igbo.

Người Hausa sống ở phía bắc, một trong những nhóm đông đảo nhất trong nước, đã hòa nhập với nhóm Fulani nhỏ hơn, đã chinh phục vùng Hausaland vào đầu thế kỷ 19; phần lớn đều là người Hồi giáo. Người Fulani tự do kết hôn với người Hausa và các nhóm khác, và họ tiếp tục kiểm soát việc quản lý các thị trấn ở Hausa. Những người Fulani ở nông thôn chăn gia súc, thường không kết hôn với nhau, nói tiếng Fulani, Fula, thay vì tiếng Hausa.

Một nhóm lớn và thống trị về mặt chính trị khác là người Yoruba ở tây nam Nigeria. Họ coi thành phố Ile-Ife là quê hương của tổ tiên và vị thần Oduduwa là tổ tiên của họ. Hầu hết người Yoruba là nông dân nhưng sống ở khu vực thành thị cách xa đất nông nghiệp nông thôn của họ. Mỗi phân nhóm Yoruba được cai trị bởi một thủ lĩnh tối cao, hay oba, người thường được hỗ trợ bởi một hội đồng thủ lĩnh. Ooni (oni) của Ile-Ife, thủ lĩnh tinh thần của người Yoruba và alafin (alafin) của Oyo, nhà lãnh đạo chính trị truyền thống của họ, là những người cai trị quyền lực nhất và ảnh hưởng của họ vẫn được thừa nhận trên khắp khu vực Yoruba.

Nhóm dân tộc lớn thứ ba, người Igbo ở đông nam Nigeria, sống trong các khu định cư dân chủ và phi tập trung nhỏ. Đơn vị chính trị lớn nhất là làng, được cai trị bởi một hội đồng trưởng lão (được lựa chọn theo công lao chứ không phải do di truyền) chứ không phải bởi một tù trưởng. Một tỷ lệ nhỏ hơn sống ở các thị trấn lớn và có văn hóa gần

gũi hơn nhiều với Edo của Thành phố Benin lân cận (ở bang Edo) so với người Igbo ở phía đông thung lũng Niger.

Số lượng ít hơn là người Ibibio, sống gần người Igbo và có nhiều đặc điểm văn hóa tương đồng, và người Edo, những người đã tạo ra vương quốc Benin thời tiền thuộc địa. Ở vành đai giữa, nơi tập trung nhiều dân tộc nhất (hơn 180), Tiv và Nupe là những nhóm lớn nhất. Cả hai đều là những người trồng trọt định cư, tuy nhiên, xã hội Nupe có hệ thống phân cấp thì xã hội Tiv có xu hướng phi tập trung.

Ngôn ngữ: Tiếng Anh (chính thức), Hausa, Yoruba, Igbo (Ibo), Fulani, hơn 500 ngôn ngữ bản địa bổ sung

Các ngôn ngữ của Nigeria được phân thành ba nhóm ngôn ngữ: Niger-Congo, Nilo-Saharan và Afro-Asiatic. Nhóm Niger-Congo không lồ được chia thành chín nhánh chính, bao gồm phân nhóm Kwa, ở góc cực tây nam của đất nước; nhánh Ijoid, ở vùng đồng bằng Niger; phân nhóm Đại Tây Dương, trong đó đáng chú ý nhất bao gồm Fula; phân nhóm Benue-Congo rộng lớn, bao gồm Tiv, Jukun, Edo, Igbo, Igala, Idoma, Nupe, Gwari, Yoruba và một số ngôn ngữ của lưu vực sông Cross như Efik, Ibibio, Anang và Ekoi; và các ngôn ngữ Adamawa-Ubangi, như Awak, Waja, Waka và Tula, ở miền bắc Nigeria. Nhóm Nilo-Saharan chủ yếu ở Kanuri, mặc dù những người nói tiếng Bagirmi và Zerma cũng có mặt. Afro-Asiatic là một nhóm ngôn ngữ lớn hơn nhiều và bao gồm Hausa, Margi và Bade, cùng với những ngôn ngữ khác. Một số dân tộc (chẳng hạn như Fulani và Tiv) là những người nhập cư tương đối gần đây, nhưng, trên cơ sở nghiên cứu ngôn ngữ học hiện đại, người ta cho rằng phần lớn các ngôn ngữ Nigeria - đặc biệt là phân nhóm Kwa - ở gần như cùng một địa điểm trong khoảng 4.000 năm.

Tiếng Hausa là ngôn ngữ chính thức của các bang phía bắc từ năm 1951 đến năm 1967. Đây là ngôn ngữ được sử dụng rộng rãi nhất, mặc dù tiếng Anh là ngôn ngữ chính thức của Nigeria. Ngoài tiếng Anh, tiếng Hausa, Yoruba, Igbo, Fula và tiếng Anh Creole cũng được sử dụng rộng rãi. Nhiều ngôn ngữ tồn tại ở dạng viết.

Tôn giáo: Hồi giáo 53,5%, Công giáo La Mã 10,6%, Kitô giáo 35,3%, khác 0,6% (ước tính năm 2018)

Vào đầu thế kỷ 20, hầu hết người Nigeria đều theo các tôn giáo truyền thống, nhưng các chính sách thuộc địa của Anh không khuyến khích điều này đến mức vào thời điểm giành độc lập vào năm 1960, đại đa số người dân là người Hồi giáo hoặc Cơ đốc

giáo. Vào đầu thế kỷ 21, khoảng một nửa dân số theo đạo Hồi, ít hơn một chút là theo đạo Thiên chúa và chỉ một số nhỏ tuyên bố theo các tôn giáo truyền thống. Tuy nhiên, nhiều người trong tự xưng là người Hồi giáo và Thiên chúa giáo cũng công khai thực hiện một số nghi lễ hoặc nghi lễ của các tôn giáo truyền thống mà không còn bị lên án như thời thuộc địa. Một vị thần tối cao (được gọi là Olorun Olodumare ở Yoruba, Chukwu ở Igbo, Osalobua ở Edo và Abasi Ibom ở Ibibio) là trung tâm của nhiều tôn giáo truyền thống.

Tự do tôn giáo được hiến pháp đảm bảo, người Hồi giáo và Cơ đốc giáo sống và làm việc cùng nhau, mặc dù vẫn tiếp tục có xung đột giữa hai nhóm và giữa họ với những người theo các tôn giáo truyền thống. Nơi tập trung đông đảo người Hồi giáo nhất là ở các bang phía bắc. Ở đó 3/4 người dân theo đạo Hồi, đây cũng là tôn giáo chiếm ưu thế ở một số bang miền nam. Người theo đạo Thiên chúa chiếm hơn 3/4 dân số ở các bang phía đông.

Các nhóm Kitô giáo được thành lập chính là Công giáo La Mã, Giám lý, Anh giáo và Baptist. Ngày càng có nhiều nhà thờ Thiên chúa giáo ly khai, theo truyền thống văn hóa bản địa, đang trở nên phổ biến - một sự phát triển được các nhà thờ lâu đời coi là mối đe dọa. Các nhà thờ Thiên chúa giáo ly khai thường bao gồm đánh trống và khiêu vũ trong các buổi lễ của họ, một tập tục đã được các nhà thờ lâu đời áp dụng. Một vấn đề khác là Hồi giáo và Cơ đốc giáo đã chọn cách kết hợp tập tục đa thế truyền thống như thế nào. Cơ đốc giáo đã chính thức không cho phép điều đó, trong khi Hồi giáo cho phép đàn ông lấy tối đa bốn vợ; tuy nhiên, các nhà thờ Thiên chúa giáo ly khai thường không đặt ra giới hạn nào cho việc thực hành.

Nhân khẩu học

Dân số Nigeria được dự đoán sẽ tăng từ hơn 186 triệu người vào năm 2016 lên 392 triệu vào năm 2050, trở thành quốc gia đông dân thứ tư thế giới. Tỷ lệ tăng dân số cao được duy trì ở Nigeria sẽ tiếp tục trong tương lai gần do đã tăng trưởng dân số và tỷ lệ sinh cao. Quốc gia này đã không thực hiện thành công các chương trình kế hoạch hóa gia đình nhằm giảm thiểu và tăng khoảng cách sinh con vì thiếu ý chí chính trị, tài chính của chính phủ, sự sẵn có và khả năng chi trả với các dịch vụ và sản phẩm, văn hóa ưu tiên gia đình đông con. Cần nâng cao trình độ học vấn, đặc biệt là ở phụ nữ và cải thiện dịch vụ chăm sóc sức khỏe để khuyến khích và tạo điều kiện tốt hơn cho các bậc cha mẹ lựa chọn gia đình có kích thước nhỏ hơn.

Nigeria cần khai thác tiềm năng của dân số thanh niên đang phát triển để thúc đẩy phát triển kinh tế, giảm nghèo, thu hút số lượng lớn thanh niên thất nghiệp vào các hoạt động sản xuất để tránh xa bạo lực tôn giáo và sắc tộc đang diễn ra. Hầu hết sự di chuyển của người Nigeria là trong nước, việc di cư đáng kể trong khu vực và sang phương Tây mang lại cơ hội cho người Nigeria tìm kiếm cơ hội kinh tế, xin tị nạn và theo đuổi giáo dục đại học. Sự nhập cư của người Tây Phi không đủ để bù đắp cho sự di cư và sự mất mát của những người lao động có tay nghề cao. Nigeria cũng là quốc gia cung cấp, trung chuyển và đích đến chính cho hoạt động buôn bán lao động cưỡng bức và buôn bán tình dục.

Cơ cấu tuổi: (ước tính năm 2023)

- 0-14 tuổi: 40,69% (nam 47.978.838/nữ 45.940.446)
- 15-64 tuổi: 55,95% (nam 64.923.147/nữ 64.241.948)
- 65 tuổi trở lên: 3,36% (ước tính năm 2023) (nam 3.635.334/nữ 4.123.030)

Nigeria, giống như các nước đang phát triển khác, có tỷ lệ sinh và tử cao hơn mức trung bình thế giới. Tuy nhiên, kể từ giữa thế kỷ 20, tỷ lệ tử vong ở trẻ sơ sinh đã giảm đáng kể và tuổi thọ tăng lên; Kết quả là dân số tăng nhanh. Gần ba phần tư dân số trẻ hơn 30 tuổi.

Việc di cư khá nhiều ở Nigeria, đặc biệt là giữa miền bắc và miền nam. Một lượng lớn người di cư miền Nam đã định cư ở các thành phố phía bắc Kano, Sokoto, Kaduna và Jos, trong khi những người di cư theo mùa thường di chuyển từ các khu vực Sokoto và Kano phía bắc đến các khu vực phía nam nơi trồng cacao. Một số lượng đáng kể người dân đã di cư từ phía đông nam đến các bang phía tây công nghiệp hóa và đô thị hóa hơn như Lagos, Oyo và Ogun hoặc đến các bang nông nghiệp phía tây Ondo và Edo.

Trước khi kết thúc cuộc nội chiến ở nước này vào năm 1970, nhiều người Nigeria đã di cư đến làm việc ở Benin, Ghana, Guinea, Cameroon và Sierra Leone. Di cư châu Phi vào Nigeria bắt đầu vào khoảng năm 1972 và được chính thức khuyến khích vào năm 1978 bằng việc thành lập Cộng đồng kinh tế các quốc gia Tây Phi (ECOWAS), theo đó công dân của các quốc gia thành viên được đảm bảo di chuyển tự do. Vào đầu những năm 1980, nền kinh tế Nigeria suy thoái và cáo buộc người nước ngoài tham gia vào các cuộc bạo loạn tôn giáo đã khiến chính phủ đảo ngược chính sách nhập cư. Đến năm 1985, khoảng 2,7 triệu người ngoài hành tinh đã bị trục xuất; tuy nhiên, những biện pháp như vậy đã không được lặp lại. Những hành động của hàng loạt chính

phủ quân sự trong thập niên 1980 và 90 đã khiến nhiều công dân Nigeria phải di cư sang châu Âu và Mỹ.

Tỷ lệ phụ thuộc (ước tính năm 2021)

- Tổng tỷ lệ phụ thuộc: 86
- Tỷ lệ phụ thuộc thanh niên: 80,6
- Tỷ lệ phụ thuộc người cao tuổi: 5,5
- Tỷ lệ hỗ trợ tiềm năng: 18

Độ tuổi trung bình

- tổng cộng: 18,6 tuổi
- nam: 18,4 tuổi
- nữ: 18,9 tuổi (ước tính năm 2020)

Tỷ lệ tăng dân số: 2.53% (ước tính năm 2023)

Tỉ lệ sinh

- 34 ca sinh/1.000 dân (ước tính năm 2023)

Tỉ lệ tử vong

- 8,52 người chết/1.000 dân (ước tính năm 2023)

Sự phân bố dân cư:

- Dân số thành thị: 54,3% tổng dân số (2023)
- Tỷ lệ đô thị hóa: 3,92% tỷ lệ thay đổi hàng năm (ước tính 2020-25)

Các đô thị lớn - dân số: 15,946 triệu Lagos, 4,348 triệu Kano, 3,875 triệu Ibadan, 3,840 triệu ABUJA (thủ đô), 3,480 triệu Port Harcourt, 1,905 triệu Thành phố Benin (2023)

Nông thôn

Khoảng một nửa dân số sống ở khu vực nông thôn. Các khu định cư đông dân cư dọc theo bờ biển ở khu vực có người Yoruba sinh sống ở phía tây nam và ở các khu vực có người ở Hausa và Kanuri ở phía bắc xa xôi. Các khu vực có người Igbo và người Anang-Ibibio sinh sống ở phía đông nam; các khu vực có người Tiv sinh sống ở khu vực miền Trung; các khu định cư bao gồm các trang trại rải rác được gọi là các khu nhà. Mỗi khu nhà truyền thống gồm có ít nhất một người đàn ông, gia đình trực hệ của anh ta và một số người thân. Một số khu phức hợp tạo nên ngôi làng, thường là nơi sinh sống của những người có cùng tổ tiên - thường là người sáng lập làng.

Ở các bang phía đông, mỗi làng có một trưởng làng, hay người đứng đầu, là một trong những người đàn ông lớn tuổi nhất và thịnh vượng nhất trong cộng đồng, cai trị theo sự đồng thuận của người dân. Tại các khu vực có người Yoruba và Edo sinh sống cũng như ở hầu hết các vùng của các bang phía bắc, người đứng đầu được lựa chọn với sự đồng ý của người cai trị truyền thống của khu vực. Một đặc điểm đặc trưng của cuộc sống làng quê là hệ thống phân cấp tuổi, trong đó mọi người được nhóm lại với nhau với những người cùng độ tuổi. Hệ thống này theo truyền thống dùng để phân chia nam giới thành các nhóm cách nhau khoảng ba tuổi nhằm mục đích lao động, nhưng ngày nay việc này đã giảm dần.

Đô thị

Chỉ có người Yoruba, Hausa, Edo, Kanuri và người dân ven biển là cư dân trước thế kỷ 20. Người Yoruba từ lâu đã là dân tộc đô thị hóa nhất ở vùng nhiệt đới châu Phi. Các thị trấn của họ, hầu hết đều có tuổi đời vài trăm năm, ban đầu là các trung tâm hành chính và thương mại, một chức năng vẫn còn tồn tại. Khoảng một nửa người Yoruba hiện sống ở các thị trấn có hơn 5.000 dân, đặc biệt là Ibadan, Ogbomoso, Abeokuta, Ile-Ife và Oyo. Thành phố Benin, giống như Ibadan và Oyo, là thủ đô chính trị cũng như văn hóa; lịch sử bắt nguồn từ vài thế kỷ trước khi còn là trung tâm của bang Benin.

Thị trấn Bonny, thị trấn Opobo, Okrika, Buguma, Brass, Forcados, thị trấn Creek và Calabar phát triển từ các làng đánh cá và buôn bán muối ven biển thành các thị trấn khi hoạt động buôn bán (đầu tiên là nô lệ và sau đó là hàng nông sản) tăng lên giữa các dân tộc ven biển và người châu Âu. Vào thời kỳ đầu của chế độ thuộc địa, những thị trấn cảng này có dân số thành thị nhiều hơn các thị trấn Yoruba và vùng cực bắc.

Kano, Zaria và Katsina, các thị trấn phía bắc của Nigeria thuộc Sudan, lâu đời hơn nhiều so với các thị trấn Yoruba. Tồn tại nhờ hoạt động thương mại xuyên Sahara cũng như sự giàu có về nông nghiệp của khu vực xung quanh. Ngày nay thị trấn cổ Kano có các khu riêng dành cho người Hausa-Fulani, người miền nam Nigeria và người châu Âu.

Lagos, một thành phố quốc tế bao gồm các hòn đảo và khu vực đất liền, là thủ đô cũ và là vùng đô thị lớn nhất ở Nigeria. Được thành lập (có thể thông qua sự mở rộng của vương quốc Benin) trước thế kỷ 15 và có dân số khoảng 250.000 người khi nó được tuyên bố là thuộc địa của Anh vào năm 1861; con số đó đã tăng lên khoảng 8.000.000

vào đầu thế kỷ 21. Việc thành lập nhiều bang kể từ năm 1967 đã chuyển hướng một số ngành công nghiệp và người di cư tìm việc làm từ Lagos đến các thủ phủ mới của bang, đặc biệt là các thủ phủ cũ và lớn hơn như Ibadan, Kaduna, Kano và Enugu. Một số thị trấn nhỏ, đặc biệt là Minna, Uyo, Makurdi, Maiduguri và Bauchi, đã có sự tăng trưởng đáng kể về dân số và kinh tế sau khi trở thành thủ phủ của bang.

Abuja, một thành phố được quy hoạch ở trung tâm đất nước, là thủ đô chính thức của Nigeria từ năm 1991, mặc dù một số văn phòng chính phủ vẫn ở Lagos, thủ đô cũ. Quyết định thành lập thủ đô mới vào giữa những năm 1970 và công việc xây dựng bắt đầu vào những năm 1980. Vị trí được chọn để không một nhóm dân tộc nào được ưu ái hơn nhóm dân tộc khác, mặc dù nhóm dân tộc Gwari bị di dời do quá trình xây dựng.

Tỷ lệ giới tính

- Khi sinh: 1,06 nam/nữ
- 0-14 tuổi: 1,04 nam/nữ
- 15-64 tuổi: 1,01 nam/nữ
- Từ 65 tuổi trở lên: 0,88 nam/nữ
- Tổng dân số: 1,02 nam/nữ (ước tính năm 2023)

Tuổi trung bình khi sinh con lần đầu của mẹ: 20,4 tuổi (ước tính năm 2018)

Tỷ lệ tử vong của người mẹ: 1.047 ca tử vong/100.000 ca sinh (ước tính năm 2020)

Tỷ lệ tử vong trẻ sơ sinh

- Tổng cộng: 55,17 ca tử vong/1.000 ca sinh sống
- Nam: 60,43 ca tử vong/1.000 ca sinh sống
- Nữ: 49,6 ca tử vong/1.000 ca sinh sống (ước tính năm 2023)

Tuổi thọ bình quân

- Tổng dân số: 61,79 tuổi
- Nam: 59,93 tuổi
- Nữ: 63,75 tuổi (ước tính năm 2023)

Tỷ suất sinh

- 4,57 trẻ sinh ra/phụ nữ (ước tính năm 2023)

Tỷ lệ sử dụng các biện pháp tránh thai

- 16,6% (2018)

Nguồn nước uống

- Được cải thiện: thành thị: 95,3% dân số
 - Nông thôn: 68,8% dân số
 - Tổng số: 82,6% dân số
- Chưa được cải thiện: thành thị: 4,7% dân số
 - Nông thôn: 31,2% dân số
 - Tổng cộng: 17,4% dân số (ước tính năm 2020)

Chi tiêu y tế hiện tại

- 3,4% GDP (2020)

Mật độ bác sĩ

- 0,38 bác sĩ/1.000 dân (2018)

Các bệnh truyền nhiễm chính

- Mức độ rủi ro: rất cao (2023)
- Các bệnh lây truyền qua đường thực phẩm hoặc nước: tiêu chảy do vi khuẩn và động vật nguyên sinh, viêm gan A và E, sốt thương hàn
- Các bệnh truyền qua vector: sốt rét, sốt xuất huyết và sốt vàng da
- Bệnh tiếp xúc với nước: bệnh sán máng
- Bệnh tiếp xúc với động vật: bệnh dại
- Bệnh về đường hô hấp: viêm màng não mô cầu
- Bệnh tiếp xúc với bụi hoặc đất khí dung: sốt lassa

Trẻ dưới 5 tuổi bị nhẹ cân: 18,4% (2019/20)

Phụ nữ hiện đã kết hôn (15-49 tuổi): 66,2% (ước tính năm 2023)

Tảo hôn

- Phụ nữ kết hôn trước 15 tuổi: 15,7%
- Phụ nữ kết hôn trước 18 tuổi: 43,4%
- Nam giới kết hôn trước 18 tuổi: 3,2% (ước tính năm 2018)

Chi phí giáo dục: 0,5% GDP (2013)

Trình độ học vấn

Định nghĩa: từ 15 tuổi trở lên có thể đọc và viết

- Tổng dân số: 62%
- Nam: 71,3%

- Nữ: 52,7% (2018)

Tỷ lệ thất nghiệp ở thanh niên (15-24 tuổi)

- Tổng cộng: 19,6%
- Nam: 19,8%
- Nữ: 19,4% (ước tính năm 2021)

CHÍNH QUYỀN

Đơn vị hành chính

36 tiểu bang và 1 vùng lãnh thổ; Abia, Adamawa, Akwa Ibom, Anambra, Bauchi, Bayelsa, Benue, Borno, Cross River, Delta, Ebonyi, Edo, Ekiti, Enugu, Lãnh thổ Thủ đô Liên bang, Gombe, Imo, Jigawa, Kaduna, Kano, Katsina, Kebbi, Kogi, Kwara, Lagos, Nasarawa, Niger, Ogun, Ondo, Osun, Oyo, Plateau, Rivers, Sokoto, Taraba, Yobe, Zamfara

Ngày độc lập: 1 tháng 10 năm 1960

Lãnh đạo

- Nguyên thủ quốc gia: Tổng thống Bola Ahmed Adekunle TINUBU (kể từ ngày 29 tháng 5 năm 2023); Phó Chủ tịch Kashim SHETTIMA (kể từ ngày 29 tháng 5 năm 2023). Lưu ý: tổng thống vừa là nguyên thủ quốc gia, người đứng đầu chính phủ, vừa là tổng tư lệnh các lực lượng vũ trang
- Người đứng đầu chính phủ: Tổng thống Bola Ahmed Adekunle TINUBU (kể từ ngày 29 tháng 5 năm 2023); Phó Chủ tịch Kashim SHETTIMA (từ ngày 29 tháng 5 năm 2023)
- Nội các: Hội đồng điều hành liên bang do tổng thống bổ nhiệm nhưng bị ràng buộc theo hiến pháp phải bao gồm ít nhất một thành viên từ mỗi bang trong số 36 bang.
- Bầu cử/bổ nhiệm: tổng thống được bầu trực tiếp bằng phiếu phổ thông đa số đủ điều kiện và ít nhất 25% số phiếu bầu ở 24 trong số 36 bang của Nigeria; tổng thống được bầu với nhiệm kỳ 4 năm (có thể bầu cử nhiệm kỳ thứ hai); cuộc bầu cử gần đây nhất được tổ chức vào ngày 25 tháng 2 năm 2023 (tiếp theo được tổ chức vào ngày 27 tháng 2 năm 2027)
- Kết quả bầu cử:

- 2023: Bola Ahmed Adekunle TINUBU được bầu làm tổng thống; phần trăm phiếu bầu - Bola Ahmed Adekunle TINUBU (APC) 36,6%, Atiku ABUBAKAR (PDP) 29,1%, Peter OBI (LP) 25,4%, Rabiu KWANKWASO (NNPP) 6,4%, những người khác 2,5%
- 2019: Muhammadu Buhari được bầu làm tổng thống; phần trăm phiếu bầu - Muhammadu BUHARI (APC) 53%, Atiku ABUBAKAR (PDP) 39%, những người khác 8%

Khung hiến pháp

Theo hiến pháp năm 1999, quyền hành pháp được trao cho một tổng thống vừa là nguyên thủ quốc gia vừa là người đứng đầu hành pháp, được bầu trực tiếp với nhiệm kỳ 4 năm và đề cử phó tổng thống và các thành viên nội các. Hiến pháp quy định một Quốc hội lưỡng viện, bao gồm Hạ viện và Thượng viện. Mỗi bang bầu 10 thành viên vào Hạ viện với nhiệm kỳ 4 năm; các thành viên của Thượng viện—ba từ mỗi tiểu bang và một từ Lãnh thổ Thủ đô Liên bang—cũng được bầu vào nhiệm kỳ bốn năm.

Chính quyền địa phương

Có hai cấp chính quyền - tiểu bang và địa phương - dưới cấp liên bang. Các chức năng của chính quyền ở cấp địa phương đã bị chính quyền tiểu bang soán ngôi cho đến năm 1988, khi chính phủ liên bang quyết định tài trợ trực tiếp cho các tổ chức chính quyền địa phương.

Nigeria được chia thành 36 tiểu bang và Lãnh thổ Thủ đô Liên bang, nơi tọa lạc thủ đô của đất nước, Abuja; hiến pháp cũng bao gồm một điều khoản cho phép thành lập thêm nhiều bang khi cần thiết. Khi độc lập, đất nước được chia thành ba khu vực: Bắc, Đông và Tây. Khu vực Trung Tây được thành lập từ khu vực phía Tây vào năm 1963. Năm 1967, Đại tá Yakubu Gowon, lúc đó là lãnh đạo quân sự, đã biến các khu vực này thành 12 bang: 6 bang ở phía bắc, 3 bang ở phía đông và 3 bang ở phía tây. Tướng Murtala Mohammed đã thành lập thêm 7 bang vào năm 1976. Tướng Ibrahim Babangida thành lập thêm 11 bang nữa - 2 bang vào năm 1987 và 9 bang vào năm 1991 - tổng cộng là 30. Năm 1996, Tướng Sani Abacha bổ sung thêm 6 bang nữa.

Cơ quan lập pháp

Quốc hội lưỡng viện bao gồm: Thượng viện (109 ghế - 3 ghế cho 36 bang và 1 cho Lãnh thổ thủ đô liên bang Abuja; các thành viên được bầu trực tiếp tại các khu vực bầu cử một ghế theo phương thức bỏ phiếu đa số đơn giản để phục vụ nhiệm kỳ 4 năm).

Hạ viện (360 ghế theo luật định, 258 ghế hiện tại; các thành viên được bầu trực tiếp tại các khu vực bầu cử một ghế theo đa số phiếu đơn giản để phục vụ nhiệm kỳ 4 năm).

Bầu cử:

- Thượng viện - được tổ chức lần cuối vào ngày 25 tháng 2 năm 2023 (tiếp theo được tổ chức vào ngày 25 tháng 2 năm 2027)
- Hạ viện - được tổ chức lần cuối vào ngày 25 tháng 2 năm 2023 (tiếp theo được tổ chức vào ngày 25 tháng 2 năm 2027)

Tư pháp

Hệ thống pháp luật và tư pháp Nigeria có ba bộ luật: luật tục, luật thành văn của Nigeria (theo luật Anh) và Shariah (luật Hồi giáo). Luật tục, được quản lý bởi các tòa án bản địa hoặc theo phong tục, thường được chủ trì bởi những người cai trị truyền thống, những người thường xét xử các vụ án về các vấn đề gia đình như ly hôn. Kadis (thẩm phán) áp dụng Shariah dựa trên bộ luật Hồi giáo Maliki. Từ năm 1999, một số bang đã ban hành luật Shariah. Mặc dù các bang tuyên bố rằng luật chỉ áp dụng cho người Hồi giáo, nhưng nhóm thiểu số không theo đạo Hồi lập luận rằng cũng bị luật này ảnh hưởng. Ví dụ, phụ nữ theo đạo Cơ đốc phải đi xe buýt chỉ dành cho nữ và một số bang đã cấm phụ nữ tham gia các môn thể thao.

Luật thành văn của Nigeria bao gồm luật thuộc địa của Anh (hầu hết đã được sửa đổi). Các cơ quan lập pháp của bang có thể thông qua luật về các vấn đề không thuộc Danh sách lập pháp độc quyền, bao gồm các lĩnh vực như quốc phòng, chính sách đối ngoại và khai thác mỏ - tất cả đều thuộc thẩm quyền của chính phủ liên bang. Luật liên bang chiếm ưu thế bất cứ khi nào luật liên bang xung đột với luật pháp tiểu bang. Ngoài các đạo luật của Nigeria, luật của Anh còn được các thẩm phán và tất cả các tòa án cấp cao hơn sử dụng. Mỗi bang có một Tòa án tối cao do một chánh án đứng đầu. Tòa án tối cao, đứng đầu là chánh án Nigeria, là tòa án cao nhất.

Tòa án cao nhất: Tòa án tối cao (bao gồm chánh án và 15 thẩm phán)

Lựa chọn thẩm phán và nhiệm kỳ: các thẩm phán do tổng thống bổ nhiệm theo đề nghị của Hội đồng Tư pháp Quốc gia, một cơ quan độc lập gồm 23 thành viên gồm các

quan chức tư pháp liên bang và tiểu bang; việc bổ nhiệm thẩm phán được Thượng viện xác nhận; thẩm phán phục vụ cho đến khi 70 tuổi.

Tòa án cấp dưới: Tòa phúc thẩm; Tòa án Tối cao Liên bang; Tòa án tối cao Lãnh thổ Thủ đô Liên bang; Tòa phúc thẩm Sharia của Lãnh thổ Thủ đô Liên bang; Tòa phúc thẩm theo tục lệ của Lãnh thổ Thủ đô Liên bang; hệ thống tòa án tiểu bang có cấu trúc tương tự như hệ thống liên bang

Chính trị

Hiến pháp trao cho mọi công dân ít nhất 18 tuổi quyền bầu cử. Nhóm Hành động (AG) và Đại hội Nhân dân miền Bắc (NPC) là các đảng lớn ở Nigeria khi đất nước giành được độc lập vào năm 1960. Hội đồng Nigeria và Cameroon ở phía đông - cuối cùng đã góp phần vào sự bùng nổ của cuộc nội chiến vào giữa những năm 1960 và hơn 20 năm dưới sự cai trị của quân đội. Các đảng chính trị được phép hoạt động trong một thời gian ngắn vào năm 1993 và bắt đầu lại từ năm 1998, nhưng chỉ các đảng có đại diện cấp quốc gia thay vì đại diện khu vực mới hợp pháp, chẳng hạn như Đảng Dân chủ Nhân dân (PDP) mới được thành lập Liên minh vì Dân chủ và Đảng Nhân dân Toàn Nigeria. Kể từ đó, nhiều đảng khác đã được thành lập, đáng chú ý nhất là Đại hội toàn thể những người tiến bộ (APC), Đại liên minh toàn thể những người tiến bộ (APGA) và Đảng Lao động.

Phụ nữ đã tham gia chính quyền từ thời thuộc địa, đặc biệt là ở miền Nam. Sức mạnh chính trị bắt nguồn từ truyền thống thời tiền thuộc địa giữa các nhóm dân tộc cụ thể, chẳng hạn như người Igbo, truyền thống trao cho phụ nữ quyền điều chỉnh hành vi quá mức của nam giới. Phụ nữ Igbo, thể hiện sức mạnh của mình, đã nổi loạn vào năm 1929 khi họ tin rằng các quan chức thuộc địa sẽ đánh thuế phụ nữ. Phụ nữ thị trường Yoruba nắm giữ quyền lực kinh tế đáng kể, kiểm soát thị trường ở các thành phố Yoruba như Lagos và Ibadan. Một số nhóm dân tộc, chẳng hạn như người Edo đã tạo nên vương quốc Benin, cũng trao quyền lực chính trị quan trọng cho phụ nữ; mẹ của oba (vua) đóng một vai trò quan trọng trong nhà nước thời tiền thuộc địa. Những phụ nữ như Funmilayo Ransome-Kuti (mẹ của nhạc sĩ Fela, nhà hoạt động nhân quyền và bác sĩ Beko) tích cực tham gia vào cuộc đấu tranh thuộc địa, và một số phụ nữ đã giữ các vị trí bộ trưởng trong chính phủ. Mặc dù phụ nữ Nigeria có thể nắm giữ ảnh hưởng và quyền lực chính trị, đặc biệt ở cấp gia đình và địa phương, điều này không phải lúc

nào cũng được phản ánh ở cấp liên bang: vào đầu thế kỷ 21, phụ nữ chiếm khoảng 5% trong Hạ viện và Thượng viện.

THAM GIA VÀO TỔ CHỨC QUỐC TẾ

ACP, AfDB, ATMIS, AU, C, CD, D-8, ECOWAS, EITI (quốc gia tuân thủ), FAO, G-15, G-24, G-77, IAEA, IBRD, ICAO, ICC (ủy ban quốc gia), ICCt, ICRM, IDA, IDB, IFAD, IFC, IFRCs, IHO, ILO, IMF, IMO, IMSO, Interpol, IOC, IOM, IPU, ISO, ITSO, ITU, ITUC (NGO), LCBC, MIGA, MINURSO, MINUSMA , MNJTF, MONUSCO, NAM, OAS (quan sát), OIC, OPCW, OPEC, PCA, UN, UNAMID, UNCTAD, UNESCO, UNHCR, UNIFIL, UNISFA, UNITAR, UNMIL, UNMISS, UNOCI, UN WTO, UPU, WCO, WFTU (NGO), WHO, WIPO, WMO, WTO

AN NINH CỦA NIGERIA

Lực lượng cảnh sát Nigeria, được thành lập theo hiến pháp liên bang, đứng đầu là tổng thanh tra cảnh sát được tổng thống bổ nhiệm. Sự kém hiệu quả chung của lực lượng một phần là do trình độ học vấn thấp và tinh thần của các tân binh cảnh sát, những người có nhà ở kém tiện nghi và lương thấp cũng như thiếu trang thiết bị hiện đại. Tham nhũng phổ biến.

Quân đội liên bang bao gồm các lực lượng lục quân, hải quân và không quân. Quân đội Nigeria đã tham gia các nhiệm vụ được tài trợ bởi Nhóm giám sát (ECOMOG) Cộng đồng kinh tế các quốc gia Tây Phi (ECOWAS) và Liên hợp quốc (LHQ).

SỨC KHỎE VÀ PHÚC LỢI

Sự tập trung của người dân ở các thành phố đã tạo ra những vấn đề vệ sinh to lớn, đặc biệt là xử lý nước thải không đúng cách, thiếu nước và thoát nước kém. Những đồng rác thải sinh hoạt lớn tràn ra các con phố hẹp, gây tắc nghẽn giao thông, trong khi việc đổ rác dọc theo lòng suối gây nguy hiểm lớn cho sức khỏe và góp phần gây ra lũ lụt ở Ibadan, Lagos và các thành phố khác trong mùa mưa. Nhiễm trùng đường hô hấp dưới, bệnh tiêu chảy, sốt rét và HIV/AIDS là một trong những nguyên nhân gây tử vong hàng đầu. Trung tâm kiểm soát dịch bệnh Nigeria được thành lập vào năm 2011 để hỗ trợ sức khỏe cộng đồng.

Điều kiện sức khỏe đặc biệt kém ở các vùng ngoại ô khu ổ chuột ở Greater Lagos và các thành phố lớn khác, nơi nguồn cung cấp nước sinh hoạt được lấy từ các giếng thường bị ô nhiễm do rò rỉ từ hố xí. Cộng đồng nông thôn cũng phải chịu đựng nguồn cung cấp nước không đủ hoặc không tinh khiết. Một số dân làng phải đi bộ xa đến 6

dặm (10 km) mới tới điểm có nước gần nhất - thường là một con suối. Do người dân giặt quần áo, tắm rửa, đánh cá (đôi khi dùng thuốc diệt cá) trên cùng một con suối nên nguồn nước khiến người dân ở các thôn xa hơn về hạ lưu thường bị ô nhiễm. Trong mùa mưa, các hồ chứa nước mưa ven đường thường được đào gần khu dân cư là nguồn cung cấp nước sinh hoạt chính. Gia súc thường được uống nước trong các hồ nước nông hơn, điều này góp phần làm tăng tỷ lệ mắc các bệnh về đường ruột và giun guinea ở nhiều vùng nông thôn.

Dịch vụ y tế và sức khỏe là trách nhiệm của tất cả các cấp chính quyền. Có bệnh viện ở các thành phố và thị trấn lớn. Hầu hết các thủ phủ của bang đều có bệnh viện chuyên khoa, và nhiều nơi có bệnh viện giảng dạy đại học. Có rất nhiều bệnh viện tư nhân, phòng khám và trung tâm thai sản. Tuy nhiên, dịch vụ y tế còn thiếu ở nhiều nơi trên cả nước do thiếu nhân viên y tế, trang thiết bị và vật tư hiện đại.

Mất an ninh lương thực

Thiếu khả năng tiếp cận trên diện rộng: do xung đột dân sự dai dẳng ở các khu vực phía Bắc, lũ lụt, giá lương thực cao và suy thoái kinh tế - khoảng 25,3 triệu người phải đối mặt với tình trạng mất an ninh lương thực nghiêm trọng từ tháng 6 đến tháng 8 năm 2023. Đây sẽ là một sự suy giảm đáng kể so với năm ngoái, khi ước tính có 19,45 triệu người bị mất an ninh lương thực trầm trọng. Tình trạng mất an ninh lương thực trầm trọng chủ yếu xảy ra do tình trạng an ninh suy giảm và xung đột ở các bang phía bắc, dẫn đến khoảng 3,17 triệu người phải di dời tính đến tháng 3 năm 2022 (dữ liệu mới nhất hiện có) và đang hạn chế khả năng tiếp cận đất đai của nông dân. Lũ lụt lan rộng vào năm 2022, ảnh hưởng đến khoảng 4,5 triệu người trên cả nước, gây ra tình trạng phức tạp hơn, đặc biệt là ở những khu vực vốn đã phải đối mặt với mức độ mất an ninh cao; giá lương thực cao và tốc độ tăng trưởng kinh tế dự kiến sẽ chậm lại vào năm 2023. Đây là những nguyên nhân bổ sung gây ra tình trạng mất an ninh lương thực trầm trọng (2023).

NHÀ Ở

Tình trạng quá tải ở các thành phố đã khiến các khu ổ chuột lan rộng và các khu ổ chuột ngoại ô xuất hiện ở hầu hết các trung tâm đô thị lớn hơn. Hầu hết các ngôi nhà đều do các cá nhân xây dựng và vì các ngân hàng thường không cho vay tiền để xây nhà nên hầu hết những cá nhân này phải dựa vào tiền tiết kiệm của mình. Chương trình nhà ở liên bang cung cấp vốn để xây dựng nhà ở giá rẻ cho người lao động có thu nhập

thấp và trung bình ở thủ phủ của bang, trụ sở chính quyền địa phương và các thị trấn lớn khác.

Các loại nhà khác nhau tùy theo vị trí địa lý. Ở các khu vực ven biển, tường và mái nhà được làm từ cọ raffia, loại cây có rất nhiều trong vùng. Những ngôi nhà đất hình chữ nhật với mái chiếu được tìm thấy ở vành đai rừng, những ngôi nhà ở khá giả hơn có mái tôn. Ở các khu vực thảo nguyên của miền Trung và một số vùng phía Bắc, nhà ở là những tòa nhà bằng bùn hình tròn có mái dốc bằng cỏ tranh, mái bằng bùn phẳng lại xuất hiện ở những khu vực khô hạn hơn ở cực Bắc. Một số ngôi nhà bằng bùn còn được phủ một lớp xi măng. Những ngôi nhà lớn hơn được thiết kế xung quanh một khoảng sân rộng và có các thùng hoặc bể chứa theo truyền thống để có thể thu gom nước mưa.

Trong thời kỳ thuộc địa, các quan chức Anh sống trong những khu nhà biệt lập được gọi là Khu dự trữ của Chính phủ (GRA). Sau khi độc lập, nhà ở GRA rất được người dân châu Phi mong muốn.

GIÁO DỤC

Vương quốc Anh rất ít thúc đẩy giáo dục trong thời kỳ thuộc địa. Cho đến năm 1950, hầu hết các trường học đều do các cơ quan truyền giáo Thiên chúa giáo điều hành, họ đã đưa nền giáo dục kiểu phương Tây vào Nigeria bắt đầu từ giữa thế kỷ 19. Chính quyền thuộc địa Anh đã tài trợ cho một số trường học, mặc dù chính sách của họ là cấp trợ cấp cho các trường truyền giáo hơn. Ở khu vực phía bắc, nơi chủ yếu là người Hồi giáo, nền giáo dục kiểu phương Tây bị cấm vì các nhà lãnh đạo tôn giáo không muốn các nhà truyền giáo Cơ đốc can thiệp vào Hồi giáo, và giáo dục Hồi giáo được cung cấp trong các trường học Hồi giáo truyền thống.

Ngày nay, giáo dục tiểu học là miễn phí và bắt buộc, bắt đầu từ sáu tuổi và kéo dài trong sáu năm. Giáo dục trung học bao gồm hai chu kỳ ba năm, chu kỳ đầu tiên là miễn phí và bắt buộc. Mặc dù chính phủ liên bang và tiểu bang có trách nhiệm chính về giáo dục, các tổ chức khác, chẳng hạn như chính quyền địa phương và các nhóm tôn giáo, có thể thành lập và quản lý các trường tiểu học và trung học. Hầu hết các trường trung học, trung tâm thương mại, học viện kỹ thuật, cao đẳng sư phạm và cao đẳng giáo dục và công nghệ đều do chính quyền các bang kiểm soát.

Nigeria có hơn 400 trường đại học và cao đẳng rải rác khắp đất nước với nỗ lực giúp giáo dục đại học dễ dàng tiếp cận. Nhiều trường đại học do liên bang kiểm soát, ngôn

ngữ giảng dạy ở tất cả các trường đại học và cao đẳng là tiếng Anh. Vào thời điểm Nigeria giành được độc lập vào năm 1960, chỉ có hai cơ sở giáo dục sau trung học được thành lập, cả hai đều nằm ở phía tây nam của đất nước: University College at Ibadan (thành lập năm 1948, nay là Đại học Ibadan) và Yaba Higher College (thành lập năm 1934, nay là Trường Cao đẳng Công nghệ Yaba). Bốn trường đại học do chính phủ điều hành nữa được thành lập vào những năm 1960: Đại học Nigeria, Nsukka (1960), ở phía đông; Đại học Ife (thành lập năm 1961, nay là Đại học Obafemi Awolowo) ở phía Tây; Đại học Bắc Nigeria (thành lập năm 1962, nay là Đại học Ahmadu Bello) ở phía Bắc; và Đại học Lagos (1962) ở phía nam. Trong những năm 1970 và 1980, chính phủ đã cố gắng thành lập một trường đại học ở mọi bang, nhưng với số lượng bang ngày càng tăng, hoạt động này đã bị hủy bỏ. Nhiều trường đại học liên bang và tiểu bang đã được thành lập kể từ đó, đặc biệt là trong thế kỷ 21. Những nỗ lực của các cá nhân và tổ chức tư nhân, bao gồm cả các nhà thờ Thiên chúa giáo, nhằm thành lập các trường đại học đã không được sự chấp thuận của Bộ Giáo dục liên bang cho đến tận những năm 1990. Kể từ đó, hàng chục cơ sở giáo dục sau trung học tư thục đã được thành lập.

VĂN HÓA

Môi trường văn hóa

Di sản văn hóa phong phú và đa dạng của Nigeria bắt nguồn từ sự pha trộn giữa các nhóm dân tộc với ảnh hưởng của tiếng Ả Rập và Tây Âu. Đất nước này kết hợp văn hóa truyền thống với sự tinh tế của đô thị quốc tế. Các hội kín, chẳng hạn như Ekpo và Ekpe của người Igbo, trước đây được xem là công cụ của chính phủ, trong khi các tổ chức khác gắn liền với hôn nhân. Theo phong tục Sharo (kiểm tra tuổi thanh niên) của người Fulani, những người cầu hôn phải trải qua thử thách bằng roi như một biện pháp để loại bỏ những người kém kiên trì hơn. Ở lãnh thổ Ibibio, các cô gái sắp đến tuổi kết hôn sẽ bị giam vài năm trong phòng võ béo cô dâu trước khi được giao cho chồng. Một cô gái được cho ăn uống đầy đủ trong thời gian bị giam giữ, với mục đích làm cho cô ấy trở nên bụ bẫm và do đó hấp dẫn hơn đối với chồng tương lai của mình; cô ấy cũng sẽ nhận được sự hướng dẫn từ những người phụ nữ lớn tuổi về cách trở thành một người vợ tốt. Những phong tục này và những phong tục khác không được các nhà quản lý thuộc địa và các nhà truyền giáo khuyến khích. Một số thể chế văn hóa có khả năng thích ứng tốt hơn đã c hời sinh kể từ khi giành được độc lập; chúng bao gồm các

tổ chức Ekpo và Ekong dành cho các cậu bé ở các vùng phía đông nam và tổ chức Ogboni được tìm thấy ở các khu vực Yoruba và Edo ở miền nam Nigeria.

Cuộc sống hàng ngày và phong tục xã hội

Nền văn hóa đại chúng sôi động của Nigeria phản ánh những thay đổi lớn trong truyền thống kế thừa và sự thích nghi với những truyền thống du nhập. Các cơ sở phục vụ đồ uống có cồn có ở khắp mọi nơi trừ những nơi luật Hồi giáo cấm. Khách sạn và câu lạc bộ đêm là một phần cảnh quan của các thành phố lớn. Các rạp chiếu phim, chủ yếu chiếu phim Ấn Độ và Mỹ, rất phổ biến đối với nhóm thu nhập trung bình và thấp ở thành thị. Đài phát thanh, truyền hình và các hình thức giải trí gia đình khác (ví dụ: ghi âm nhạc và phim ảnh) cũng ngày càng phổ biến, mặc dù việc sử dụng phụ thuộc vào nguồn điện sẵn có.

Dù ở thành thị hay nông thôn, gia đình vẫn là thiết chế trung tâm. Các gia đình tụ tập để tổ chức sinh nhật và đám cưới. Đám ma cũng là lúc gia đình quây quần. Vì có rất nhiều người Nigeria sống ở nước ngoài nên đám tang của những người không theo đạo Hồi thường bị trì hoãn từ một tháng trở lên để tất cả các thành viên trong gia đình lên kế hoạch trở về nhà.

Thực phẩm là một phần quan trọng trong cuộc sống của người Nigeria. Hải sản, thịt bò, thịt gia cầm và dê là nguồn cung cấp protein chính. Với rất nhiều nền văn hóa và vùng miền khác nhau, thực phẩm có thể khác nhau rất nhiều. Ở các khu vực phía Nam, nhiều loại súp làm từ cà chua, hành tây, ớt đỏ và dầu cọ được chế biến từ các loại rau như đậu bắp và thịt hoặc cá. Súp có thể đặc hơn bằng cách thêm hạt egusi (dưa) xay. Gari (sắn xay), iyan (bột khoai mỡ) hoặc chuối đi kèm với súp. Gạo được ăn khắp cả nước, và ở miền Bắc các loại ngũ cốc như kê và lúa mì chiếm phần lớn trong chế độ ăn uống. Đậu và các loại rau củ có mặt khắp nơi. Nhiều món ăn có hương vị hành, dầu cọ và ớt.

Người Nigeria kỷ niệm một số ngày lễ trong năm, bao gồm Ngày Độc lập (1 tháng 10), Ngày Công nhân (1 tháng 5) và nhiều ngày lễ Kitô giáo và Hồi giáo khác nhau.

Nghệ thuật

Nigeria có di sản nghệ thuật phong phú, bao gồm cả các loại hình nghệ thuật truyền thống và đương đại. Từ những bức tượng theo chủ nghĩa tự nhiên được sản xuất tại Ife cho đến những bức tượng bằng đồng được làm cho vua Benin, các nghệ sĩ Nigeria đã tạo ra những tác phẩm nghệ thuật nổi tiếng thế giới. Các bức tượng nhỏ bằng đất nung

của Nok là một số bức tượng sớm nhất còn tồn tại ở châu Phi cận Sahara. Mặt nạ Ekpe và ikenga từ người Igbo ở miền đông Nigeria và tác phẩm điêu khắc ibeji từ Yoruba ở miền tây Nigeria chỉ là ba ví dụ về nghệ thuật được tạo ra ở Nigeria thời tiền thuộc địa. Trong khi nhiều nghệ sĩ vẫn làm theo những truyền thống này, thì cũng có rất nhiều nghệ sĩ đương đại hơn, những người kết hợp truyền thống châu Phi và phương Tây. Một trong những người sớm nhất trong số này là Ben Ewonwu, người vẽ tranh bằng sơn dầu cũng như tạo ra các tác phẩm điêu khắc; Để kỷ niệm chuyến thăm Nigeria của Nữ hoàng Elizabeth II của Anh vào năm 1956, Ewonwu đã làm một bức tượng đồng về bà, sau đó được trưng bày tại Hạ viện Nigeria ở Lagos. Các nghệ sĩ Nigeria khác bao gồm nhóm Nsukka, được thành lập tại Đại học Nigeria ở Nsukka vào đầu những năm 1970, bao gồm Uche Okeke, Chike Aniakor, Obiora Udechukwu, El Anatsui, Tayo Adenaike, Ada Udechukwu và Olu Oguibe. Phong trào Oshogbo, được thành lập vào đầu những năm 1960, bao gồm các nghệ sĩ Muraina Oyelami, Twins Seven-Seven (Hoàng tử Taiwo Osuntoki), Bisi Fabunmi, Tijani Mayakiri, Rufus Ogundele và Ademola Onibonokuta.

Âm nhạc và khiêu vũ là một phần không thể thiếu trong văn hóa Nigeria và mỗi dân tộc đều có những đặc sản riêng. Nhạc cụ truyền thống bao gồm nhiều loại sáo, kèn, cung nhạc, xylophone, kèn gỗ, cũng như nhiều loại trống. Âm nhạc được sử dụng để tôn vinh những người cai trị và đồng hành cùng các cuộc hội họp công cộng, đám cưới và đám tang, lễ hội và kể chuyện. Có một thời, người Edo của vương quốc Benin đã phân biệt giữa âm nhạc thành thị được biểu diễn tại cung điện và âm nhạc ít phức tạp hơn được chơi ở các vùng nông thôn. Múa cũng có nhiều biến thể: các vũ công cà kheo Ishan trong trang phục sắc sảo uốn mình trên không; một điệu nhảy Tiv, được gọi là ajo, có các vũ công nam theo cặp và một điệu nhảy khác có sự tham gia của các nhóm phụ nữ biểu diễn điệu nhảy tên là icough trong khi sáng tác các bài hát về các sự kiện hiện tại. Khiêu vũ dành cho người Ubakala thể hiện hệ thống giá trị của họ, giúp giải quyết xung đột và cũng tạo ra sự thay đổi. Các vũ công Ekiti Yoruba đeo mặt nạ nặng đến mức họ chỉ có thể thực hiện các điệu múa rước. Người Hausa không coi khiêu vũ là một nghệ thuật nên chia các điệu múa của họ thành các loại múa xã giao và múa nghi lễ.

Nhà viết kịch và nhạc sĩ người Nigeria Hubert Ogunde, người sáng lập công ty sân khấu chuyên nghiệp đầu tiên của Nigeria đã kết hợp các nhạc cụ truyền thống vào các

vở nhạc kịch những năm 1940 trong nỗ lực khôi phục mối quan tâm đến văn hóa bản địa. Sau khi các đài phát thanh và truyền hình được thành lập ở tất cả các thủ phủ của bang, họ bắt đầu phát sóng các chương trình gồm âm nhạc và múa truyền thống, các vở opera dân gian và kể chuyện; những chương trình này hiện có khoảng 25 ngôn ngữ. Âm nhạc đương đại Nigeria, kết hợp âm nhạc đại chúng phương Tây với các hình thức bản địa, đã được xuất khẩu khắp thế giới và có ảnh hưởng rộng rãi. Các nhạc sĩ đáng chú ý bao gồm King Sunny Ade, người đã biểu diễn theo phong cách gọi là juju kết hợp âm thanh của một số guitar, giọng hát và trống; và Fela Anikulapo-Kuti là người có âm nhạc đặc trưng bởi các bài hát ngắn và các bản nhạc cụ mở rộng, mang tính chính trị. Mỗi nhạc sĩ tổ chức một ban nhạc lớn với phần kèn, nhiều tay trống và nhiều người chơi guitar.

Văn học Nigeria được biết đến trên toàn thế giới. Wole Soyinka, người đoạt giải Nobel Văn học năm 1986, là người châu Phi da đen đầu tiên nhận giải. Các nhà văn Nigeria khác có khán giả toàn cầu bao gồm Chinua Achebe, Buchi Emecheta, Flora Nwapa, Amos Tutuola, Gabriel Okara, Kole Omotoso, John Pepper Clark, Ben Okri và Chimamanda Ngozi Adichie.

Cơ sở văn hóa

Nigeria có nhiều bảo tàng quốc gia, thường ở các thành phố lớn và thủ phủ của các bang. Thư viện Quốc gia Nigeria nằm ở Lagos, cũng như Nhà hát Quốc gia. Viện Nghiên cứu Châu Phi, tại Đại học Ibadan và Nigeria (Nsukka), đã làm được nhiều việc để đánh thức lại mối quan tâm đến múa dân gian và thơ ca truyền thống.

Các đặc điểm tự nhiên có ý nghĩa văn hóa bao gồm cảnh quan văn hóa Sukur ở bang Adamawa, cung cấp cái nhìn về quá khứ của người Sukur và Rừng thiêng Osun-Osogbo ở bang Osun, một khu rừng có nhiều đền thờ và tác phẩm nghệ thuật để tôn vinh người Yoruba, thần Osun. Những nơi này lần lượt được UNESCO công nhận là Di sản Thế giới vào năm 1999 và 2005.

Thể thao và Giải trí

Vào thời tiền thuộc địa, môn thể thao đấu vật là phương tiện để thể hiện bản sắc, địa vị và uy tín của cá nhân và xã hội. Thực dân Anh đã giới thiệu các môn thể thao khác đến Nigeria vào đầu thế kỷ 20; bóng đá, quyền anh, điền kinh và quần vợt được lan truyền qua các trường truyền giáo, công ty đường sắt, lực lượng vũ trang và bộ máy quan liêu thuộc địa. Sau khi giành được độc lập vào năm 1960, chính phủ Nigeria đã sử dụng

các sự kiện thể thao trong nước và quốc tế để thúc đẩy ý thức về bản sắc dân tộc giữa các nhóm dân tộc khác nhau và để đạt được sự công nhận toàn cầu.

Bóng đá là nổi ám ảnh quốc gia ở Nigeria. Đội tuyển quốc gia, Super Eagles, được dẫn dắt bởi những cầu thủ xuất sắc như Nwanko Kanu và Jay-Jay Okocha, đã lọt vào vòng chung kết World Cup vào các năm 1994, 1998 và 2002 và giành huy chương vàng tại Thế vận hội 1996. Tương tự như vậy, đội tuyển nữ quốc gia đã nhiều lần lọt vào vòng chung kết World Cup nữ. Sự tán thưởng của nhiều cầu thủ Nigeria thi đấu ở nước ngoài được phản ánh bởi Hakeem Olajuwon, người đã trở thành siêu sao trong Hiệp hội bóng rổ quốc gia ở Hoa Kỳ, làm dấy lên sự quan tâm rộng rãi đến môn thể thao này ở Nigeria vào cuối thế kỷ 20. Các võ sĩ người Nigeria cũng đã đạt được thành công trên trường quốc tế, đáng chú ý nhất là nhà vô địch thế giới hạng trung và hạng nhẹ - nặng Richard Ihetu, người chiến đấu với tên gọi “Dick Tiger”. Người Nigeria đã thể hiện xuất sắc trong môn quyền anh và điền kinh tại Thế vận hội Olympic mà nước này cử đội đầu tiên đến tham dự vào năm 1952 tại Helsinki.

Truyền thông và xuất bản

Có hàng chục tờ báo hàng ngày, chủ nhật và hàng tuần ở Nigeria, hầu hết đều bằng tiếng Anh. Cơ quan Truyền hình Nigeria điều hành các đài trên khắp đất nước và Tổng công ty Phát thanh Liên bang Nigeria phát sóng bằng tiếng Anh cũng như một số ngôn ngữ châu Phi; cũng có nhiều đài phát thanh và truyền hình tư nhân.

LỊCH SỬ NIGERIA

Nền văn hóa đầu tiên của Nigeria

Văn hóa Nok

Bằng chứng về sự chiếm đóng của con người ở Nigeria có từ hàng ngàn năm trước. Dấu tích hóa thạch lâu đời nhất được các nhà khảo cổ tìm thấy ở khu vực phía tây nam Iwo Eleru, gần Akure, có niên đại khoảng 9000 năm trước Công nguyên. Có những bộ sưu tập biệt lập gồm các công cụ và đồ tạo tác cổ xưa thuộc các thời kỳ khác nhau của Thời kỳ Đồ đá, nhưng bằng chứng lâu đời nhất có thể nhận biết về một xã hội có tổ chức thuộc về văn hóa Nok (khoảng 500 BCE – 200 CN).

Được đặt tên theo làng Nok, nền văn hóa cổ xưa đã tạo ra những bức tượng nhỏ bằng đất nung tinh xảo, được những người thợ mỏ thiếc vô tình phát hiện trên Cao nguyên Jos vào những năm 1930. Ban đầu là thời kỳ đồ đá mới, văn hóa Nok đã chuyển sang Thời đại đồ sắt. Người dân nơi đây trồng trọt, chăn nuôi gia súc và dường như đặc biệt

chú ý đến việc trang điểm cá nhân, đặc biệt là mái tóc. Các đặc điểm nổi bật của nghệ thuật Nok bao gồm chủ nghĩa tự nhiên, cách xử lý miệng và mắt, tỷ lệ tương đối của đầu, cơ thể và bàn chân con người, sự biến dạng của các đặc điểm trên khuôn mặt con người và cách xử lý các hình dạng động vật. Sự lan rộng của các nhân vật kiểu Nok ở một khu vực rộng lớn phía nam Cao nguyên Jos, bao trùm miền nam bang Kaduna về phía đông nam đến Katsina Ala, phía nam sông Benue, gợi ý một nền văn hóa lâu đời vẫn để lại dấu vết trong đời sống của các dân tộc ở đây. Nhiều đặc điểm nổi bật của nghệ thuật Nok bắt nguồn từ sự phát triển sau này của nghệ thuật Nigeria, sản xuất ở những nơi như Igbo Ukwu, Ife, Esie và Thành phố Benin.

Igbo Ukwu

Đồ đồng có niên đại khoảng thế kỷ thứ 9 CN, được phát hiện vào những năm 1930 và 40 tại Igbo Ukwu, gần thành phố Onitsha phía tây nam. Chúng không chỉ bộc lộ truyền thống nghệ thuật cao mà còn bộc lộ một xã hội có cấu trúc tốt với các mối quan hệ kinh tế rộng khắp. Nguồn đồng và chì được sử dụng để chế tạo đồ đồng có thể là Tadmekka ở sa mạc Sahara; các hạt thủy tinh màu, một số có thể đến từ Venice và Ấn Độ, sau này thông qua các tuyến đường thương mại xuyên qua Ai Cập, thung lũng sông Nile và lưu vực Tchad. Người ta tin rằng những đồ đồng là một phần đồ nội thất trong phòng chôn cất của một nhân vật cao cấp, có thể là tiền thân của eze nri (một vị vua linh mục, người nắm giữ quyền lực tôn giáo nhưng không phải chính trị đối với phần lớn khu vực có người Igbo sinh sống) vào thế kỷ 20.

Vương quốc và đế chế của Nigeria thời tiền thuộc địa

Nhiều chính thể bản địa xuất hiện ở Nigeria trước khi người Anh nắm quyền kiểm soát vào cuối thế kỷ 19. Ở phía bắc có một số hệ thống lớn và phát triển bao gồm các bang Hausa Kano, Katsina, Zaria và Gobir; Kanem-Borno; và các bang Jukun của Kwararafa, Kona, Pinduga và Wukari. Các vương quốc nhỏ hơn bao gồm Igala, Nupe và Ebira. Đáng chú ý ở phía nam là các bang Yoruba của Ife và Oyo, bang Edo của Bénin, bang Itsekiri của Warri, bang Efik của Calabar và các thành phố Ijo (Ijaw) của Nembe, Elem Kalabari, Bonny và Okrika.

Kanem-Borno

Lịch sử của Borno có từ thế kỷ thứ 9, khi các nhà văn Ả Rập ở Bắc Phi lần đầu tiên ghi nhận vương quốc Kanem, phía đông Hồ Chad. Hồ khi đó lớn hơn nhiều so với lượng nước ngày nay và lưu vực của nó thu hút các khu định cư và khuyến khích giao

thương. Một nhóm du mục, tổ tiên của người Kanuri, đã thiết lập một nhà nước tập trung đối với những người được gọi chung là “Sao”. Ban đầu, các tuyến thương mại mở rộng đến thung lũng sông Nile của Ai Cập. Có một số bằng chứng cho thấy Kanem đã liên lạc với vương quốc Nubia của Cơ đốc giáo trước khi bị người Hồi giáo tràn ngập giành được chỗ đứng trong gia đình cầm quyền Kanem vào thế kỷ 11. Từ Kanem, những người cai trị cố gắng thống trị các khu vực phía nam và phía tây của hồ. Đến thế kỷ 12, trước các cuộc tấn công của người Sao, họ buộc phải dời đô đến khu vực phía tây Hồ Chad, và dần mất quyền kiểm soát Kanem ban đầu.

Trong một thời gian dài, Borno là cường quốc thống trị miền trung Sudan, bao gồm phần lớn Hausaland. Truyền thuyết Bayajidda, liên quan đến tổ tiên thần thoại Trung Đông của người Hausa, cho rằng sự trỗi dậy của một hệ thống chính trị tập trung ở Hausaland chịu ảnh hưởng từ Borno. Mặc dù những người cai trị Borno theo đạo Hồi, cấu trúc của chế độ quân chủ vẫn theo truyền thống, với thái hậu và các nữ quan chức khác nắm giữ quyền lực đáng kể. Việc lựa chọn quốc vương, nghi thức đăng quang và các cơ sở quyền lực khác của hoàng gia đều được quy định bởi niềm tin tiên Hồi giáo. Các hoàng tử và các thành viên khác của gia đình hoàng gia được cấp các thái ấp và được đưa ra khỏi thủ đô để quản lý các khu vực biên giới, trong khi những người gốc nô lệ được ưu tiên làm vệ binh hoàng gia và các quan chức cung điện.

Hausaland

Trong nhiều thế kỷ, người Hausa đã chiếm đóng các vùng đồng bằng phía bắc ngoài Cao nguyên Jos; nơi là ngã tư đến Borno, đến các bang Mali và Songhai ở phía tây Sudan, các tuyến đường xuyên Sahara đến Bắc Phi và nhiều tuyến đường thương mại khác nhau đến các khu rừng Borgu, Oyo và Benin. Có lẽ vì vị trí chiến lược này, người Hausa đã phát triển một số bang tập trung hóa - chẳng hạn như Daura, Katsina, Kano, Zaria, Gobir, và sau này là Kebbi - mỗi bang có một thành phố riêng có tường bao quanh, một trung tâm chợ và một hệ thống chính quyền quân chủ. Hồi giáo, được du nhập từ đế chế Mali vào thế kỷ 14, đã củng cố cả hệ thống quân chủ và các mối liên hệ thương mại, nhưng vẫn là một tôn giáo đô thị cho đến đầu thế kỷ 19. Tuy nhiên, ngay cả trong các thành phố có tường bao quanh, một số nghi lễ Hồi giáo vẫn là một phần của các nghi lễ duy trì quyền lực quân chủ. Có sự cạnh tranh đáng kể tồn tại giữa các bang về đất nông nghiệp cũng như quyền kiểm soát thương mại và các tuyến đường

thương mại, Hausaland thường xuyên bị các nước láng giềng hùng mạnh như Borno và Songhai chinh phục.

Yorubaland và Benin

Vương quốc Ife phát triển mạnh mẽ từ thế kỷ 11 đến thế kỷ 15, nổi lên như một cường quốc ở các khu vực rừng rậm phía tây Niger và phía nam Hausaland. Một số đặc điểm của văn hóa Yoruba trong thời gian đó: một hệ thống quân chủ dựa trên các bang và các làng; đền thờ các vị thần; bói toán tập trung vào vị thần Ifa, với tập hợp các bài thánh ca thiêng liêng. Ife được biết đến với những vỉa hè lát gốm và nghệ thuật đồ đất nung và đồ đồng, đặc biệt là nhiều bức tượng bằng đồng. Ảnh hưởng của Ife đối với các quốc gia xung quanh được thể hiện rõ ở chỗ tất cả các chế độ quân chủ của các quốc gia Yoruba đều tuyên bố có nguồn gốc từ Ife như một cách để thiết lập tính hợp pháp, đôi khi sử dụng nghi thức từ Ife trong nghi thức đăng quang và đôi khi gửi hài cốt của những người cai trị đã mất đến Ife để chôn cất.

Oyo được thành lập vào thế kỷ 14 và nằm ở thảo nguyên phía bắc, dần dần thay thế vương quốc Ife. Sau hơn một thế kỷ đấu tranh với Borgu và Nupe đã tự khẳng định tính chiến lược như một trung tâm trao đổi hàng hóa từ phía bắc - muối đá, đồng, dệt may, đồ da và ngựa - với các sản phẩm từ phía nam - hạt kola, chà, vẹt và ốc. Vào thế kỷ 17, vương quốc này đã xây dựng được một lực lượng kỵ binh và thống trị người dân ở phía tây Yorubaland và vùng đất khô cằn đến bờ biển.

Khi người Bồ Đào Nha đến vương quốc Benin vào thế kỷ 15, họ đã tìm thấy một chế độ quân chủ có niên đại từ nhiều thế kỷ, với cơ cấu phức tạp gồm các thủ lĩnh và quan chức cung điện và một vương quốc đang mở rộng về mọi hướng. Theo thời gian, Benin không chỉ thống trị các dân tộc nói tiếng Edo ở phía bắc và phía nam mà còn thống trị cả khu vực phía đông đến Niger và dọc theo bờ biển đến Lagos, thậm chí đến cả Ghana ngày nay. Vương quốc cũng gây ảnh hưởng đáng kể đến miền đông Yorubaland và duy trì kết nối thương mại với Oyo. Nghệ thuật Benin bắt đầu phát triển vào thế kỷ 15 đặc trưng với các tác phẩm điêu khắc bằng đồng theo phong cách tự nhiên và các tấm cửa bằng đồng bao phủ bên ngoài cung điện hoàng gia.

Igboland và các thành phố khu vực đồng bằng

Nhiều dân tộc Nigeria không phát triển nhà nước quân chủ tập trung. Trong số này, người Igbo có lẽ là đáng chú ý nhất vì quy mô lãnh thổ và mật độ dân số. Xã hội phi tập trung đặc trưng của người Igbo dường như là sự khởi đầu khỏi những truyền thống

trước đó của Nri; các thế chế quân chủ ở các thành phố xa xôi như Asaba, Onitsha và Aboh có lẽ đã hình thành nhờ ảnh hưởng của các vương quốc Igala và Benin. Các dòng dõi Igbo được tổ chức trong các làng khép kín hoặc các liên đoàn cộng đồng làng, với các hội người cao tuổi và các hiệp hội chia sẻ các chức năng chính phủ khác. Điều tương tự xảy ra với người Ijo ở đồng bằng Niger và các dân tộc ở khu vực sông Cross, nơi đây các hội kín cũng đóng vai trò nổi bật trong quản lý. Các cấu trúc quân chủ bắt đầu xuất hiện vào thế kỷ 18 để đáp ứng nhu cầu buôn bán với nước ngoài.

Ban đầu, các mối liên hệ của Bồ Đào Nha tập trung vào Benin và Warri. Đến thế kỷ 17 và 18, ở đỉnh cao của hoạt động buôn bán nô lệ, các bang đồng bằng châu thổ đã trở thành đầu ra chính của hoạt động này. Nhiều cộng đồng ven biển khác đã tự tổ chức thành những trung tâm buôn bán nô lệ để không trở thành nạn nhân của hoạt động này. Tương tự, người Igbo, giống như vương quốc Benin và Yoruba, cung cấp nô lệ cho bờ biển, Benin phần lớn đã chấm dứt tham gia buôn bán nô lệ ở Đại Tây Dương vào thế kỷ 18. Tác động tai hại của việc buôn bán nô lệ đối với xã hội và nền kinh tế ở khắp mọi nơi, nhưng xét về tình trạng mất dân số, những người phải chịu đựng nhiều nhất dường như là những dân tộc không ở vành đai giữa. Việc buôn bán cũng gây ra sự xáo trộn nghiêm trọng về kinh tế và chính trị, sự cạnh tranh giữa các cộng đồng và buộc hàng triệu người phải di cư ra khỏi Nigeria.

Thánh chiến Sokoto

Vào đầu thế kỷ 19, Hồi giáo đã được thiết lập vững chắc ở tất cả các trung tâm lớn của các bang Hausa và Borno. Các etsu (người cai trị) của Nupe đã chấp nhận đạo Hồi, một số giáo viên và nhà thuyết giáo lưu động xuất hiện ở các vùng của đế chế Oyo. Một nhóm trí thức Hồi giáo, hầu hết là người Fulani do Usman dan Fodio lãnh đạo, không hài lòng khi ở tất cả những nơi này những người cai trị cho phép thực hành đạo Hồi trộn lẫn với các khía cạnh của tôn giáo truyền thống và không nơi nào luật Hồi giáo (Shariah) được tuân thủ đầy đủ. Sau 20 năm viết lách, giảng dạy và thuyết giảng ở Gobir và các bang lân cận, Shehu (có nghĩa là “thủ lĩnh” hoặc “cấp cao”) Usman (như ông được gọi bây giờ) đã rút những người theo mình đến Gudu, nơi họ chính thức tuyên bố ông là amīr al-mu’minīn (“chỉ huy của các tín hữu”), cam kết trung thành và chuẩn bị cho chiến tranh. Năm 1804, ông kêu gọi những người theo ông và tất cả những người yêu thích đạo Hồi chân chính đứng lên lật đổ những kẻ thống trị

bất công. Ông kêu gọi quần chúng nô lệ và Fulani du mục là những người bị áp bức tham gia cuộc nổi dậy.

Mối quan hệ mật thiết vào thời điểm này giữa các dân tộc khác nhau trong khu vực sau này trở thành Nigeria đã được chứng minh khi lời kêu gọi thánh chiến (“đấu tranh” hay “trận chiến”) - được đưa ra ở Gudu, phía tây bắc - có ảnh hưởng khắp toàn bộ khu vực. Do sự tương tác đáng kể dọc theo các tuyến đường thương mại và các con sông chảy từ vùng đồng bằng phía bắc đến thung lũng Niger-Benue, qua đồng bằng và qua các đầm phá ven biển, lời kêu gọi thánh chiến đã được đáp lại không chỉ ở các bang Hausa, như Kano, Katsina và Zaria, mà còn ở Borno, Bauchi, Gombe, Adamawa và cuối cùng ở Nupe, Ilorin, và những nơi khác có nhiều học giả Fulani.

Do đó, một thể chế đã được thành lập, có trụ sở tại thị trấn Sokoto mới thành lập. Mỗi tiểu vương quốc được hưởng quyền tự trị nhưng cam kết trung thành với chỉ huy và đóng góp để duy trì Sokoto. Các tranh chấp trong hoặc giữa các tiểu vương quốc được chuyển đến Sokoto để giải quyết bởi các quan chức thường xuyên đi lại để giám sát sự phát triển. Bản thân Usman đã nghỉ hưu vào năm 1811 để tập trung vào chỉ đạo trí tuệ của phong trào, tuân theo những lời dạy của hội anh em Qadiri và tuân thủ nghiêm ngặt bộ luật Maliki. Anh trai của ông là Abdullahi và con trai ông là Muhammad Bello đã tiếp tục thánh chiến, đặt nền móng cho chính quyền sau này. Khi Usman qua đời vào năm 1817, Muhammad Bello kế vị ông với tư cách là chỉ huy, trong khi Abdullahi, với tư cách là tiểu vương của Gwandu, được giao phụ trách các tiểu vương quốc phía Tây, đặc biệt là Nupe và Ilorin. Bằng cách này, tất cả các bang Hausa, một phần của các tiền đồn Borno, Nupe, Ilorin và Fulani ở Bauchi và Adamawa đã nằm trong một hệ thống chính trị - tôn giáo duy nhất. Những người cai trị Borno đã mời Shehu (Sheikh) Muhammad al-Amin al-Kanemi, một học giả và chính khách nổi tiếng, người không đồng ý với quan điểm của Fulani rằng thánh chiến là một công cụ có thể chấp nhận để chống lại những người Hồi giáo thoái lui, để lãnh đạo cuộc bảo vệ Borno chống lại thánh chiến Fulani. Trong quá trình này, Hồi giáo được hồi sinh ở Borno, và triều đại Seyfawa cũ cuối cùng đã bị thay thế bởi triều đại Shehu Muhammad al-Kanemi.

Sự sụp đổ của Oyo

Mặc dù việc Fulani xâm nhập vào Ilorin góp phần lớn vào sự sụp đổ của đế chế Oyo nhưng đó không phải là nguyên nhân duy nhất. Những xung đột sâu sắc đã nảy sinh

giữa người cai trị và các thủ lĩnh của ông ta, bao gồm cả những người cai trị cấp tỉnh, các thủ lĩnh dòng dõi và ủy viên hội đồng tại thủ đô. Bất chấp mối đe dọa bên ngoài từ Fulani và những người khác, xung đột vẫn không thể giải quyết được. Sự lên ngôi của Fulani tại Ilorin đã cắt đứt nguồn cung cấp ngựa cho Oyo và khiến việc bảo vệ thủ đô trở nên bất khả thi. Các nhóm lớn người từ Oyo phải di cư về phía nam, nơi họ thành lập thủ đô mới (Oyo ngày nay) và các trung tâm khác như Ibadan và Ijaye. Ngược lại, áp lực này đã đẩy người Egba xa hơn về phía nam, nơi họ thành lập thị trấn Abeokuta vào khoảng năm 1830. Sự sụp đổ của đế chế Oyo đã gây ra sự tái phân bố lớn người Yoruba và gây ra một loạt cuộc chiến tranh Yoruba kéo dài cho đến năm 1886.

Sự xuất hiện của người Anh

Cuộc thánh chiến Sokoto và các cuộc chiến tranh Yoruba đã kích thích hoạt động buôn bán nô lệ vào thời điểm người Anh đang cố gắng ngăn chặn. Nô lệ trước đây được buôn bán để lấy hàng hóa châu Âu, đặc biệt là súng và thuốc súng, nhưng giờ đây người Anh khuyến khích buôn bán dầu cọ ở các bang đồng bằng Niger, bên ngoài là để thay thế việc buôn bán nô lệ. Sau đó, họ phát hiện ra rằng nhu cầu về dầu cọ trên thực tế đang kích thích hoạt động buôn bán nô lệ trong nước, bởi vì nô lệ chịu trách nhiệm chính trong việc thu thập trái cọ, sản xuất dầu cọ và vận chuyển đến bờ biển, dù bằng ca nô hay do con người khuân vác. Việc buôn bán dầu cọ cũng có liên quan đến thánh chiến Sokoto và các cuộc chiến tranh Yoruba, bởi vì nhiều chiến binh nhận ra tầm quan trọng của nô lệ không chỉ với tư cách là binh lính và nhà sản xuất thực phẩm để nuôi binh lính mà còn là nhà sản xuất dầu cọ để buôn bán súng của châu Âu và các loại mặt hàng khác.

Nhiều nô lệ xuất khẩu trong những năm 1820 và 1830 đã bị tàu của Hải quân Hoàng gia chặn lại, được giải phóng và gửi đến Sierra Leone dưới sự giám hộ của nhà truyền giáo. Một số người trong số họ bắt đầu di cư trở lại từ Sierra Leone để tìm kiếm nhà ở và buôn bán. Họ mời các nhà truyền giáo đi theo họ và vào những năm 1840, họ sẵn sàng làm đại lý cho phép các nhà truyền giáo và thương nhân người Anh tiếp cận những nơi như Lagos, Abeokuta, Calabar, Lokoja, Onitsha, Brass và Bonny. Năm 1841, người Anh cố gắng định cư một số người Egba trong một trang trại kiểu mẫu ở Lokoja, nhưng kế hoạch bị hủy bỏ vì tỷ lệ tử vong của các quan chức châu Âu quá cao. Cũng một phần để bảo vệ Egba mà người Anh đã pháo kích vào Lagos vào năm 1851, trục xuất Kosoko, vị vua đang trị vì, và phục hồi chú của ông, Akitoye, người tỏ ra sẵn

sàng tham gia hơn vào chiến dịch xóa bỏ buôn bán nô lệ. Người Anh sáp nhập Lagos vào năm 1861 để bảo vệ con trai và người kế vị của Akitoye, ngăn chặn nỗ lực quay trở lại của Kosoko và đảm bảo căn cứ cho các hoạt động tiếp theo.

Người Anh vẫn chưa sẵn sàng gánh chịu chi phí duy trì chính quyền ở Nigeria. Để giảm chi phí, Lagos trước tiên được quản lý từ Sierra Leone, cùng với các pháo đài ở Gold Coast như Elmina, và sau đó là từ Accra (thuộc Ghana ngày nay); chỉ đến năm 1886, Lagos mới trở thành một thuộc địa riêng biệt. Một lãnh sự được duy trì tại Fernando Po để giám sát việc buôn bán dầu cọ sinh lợi trong khu vực được gọi là Sông Dầu. Các nhà truyền giáo hoạt động tích cực trong thời gian này: Trưởng lão ở Calabar và Hiệp hội Truyền giáo Nhà thờ (CMS), Giám lý và Báp-tít ở Lagos, Abeokuta, Ibadan, Oyo và Ogbomoso. CMS đi tiên phong trong hoạt động thương mại trên sông Niger bằng cách khuyến khích nhà thám hiểm và thương gia người Scotland Macgregor Laird chạy tàu hơi nước hàng tháng, cung cấp phương tiện di chuyển cho các đại lý truyền giáo và thương nhân Sierra Leonean đi lên Niger. Bằng cách này, Giám mục Samuel Ajayi Crowther—sinh ra ở khu vực Oshogbo có người Yoruba sinh sống và là người châu Phi đầu tiên được CMS tán phong - đã có thể thành lập các trạm truyền giáo tại Onitsha, Lokoja, Eggan và sau đó là tại Brass và Bonny.

Đến những năm 1870, hoạt động thương mại ở Niger đã trở nên có lãi và một số công ty Pháp đã chú ý đến việc này. Các nhà truyền giáo Công giáo La Mã người Pháp, được thành lập ở Ouidah đến Lagos và xem xét công việc truyền giáo ở Niger. Người Anh phản ứng trước những bằng chứng về sự cạnh tranh như vậy bằng cách bảo vệ quyền tự do hàng hải trên sông tại Hội nghị Tây Phi Berlin năm 1884-85. Đồng thời, George Dashwood Goldie, một doanh nhân người Anh, đã mua lại tất cả các công ty đối thủ của Pháp và thành lập Công ty Hoàng gia Niger (được cấp phép năm 1886) nhằm kiểm soát hoạt động thương mại trên sông Niger và quản lý các lãnh thổ rộng lớn của vương quốc Sokoto và Borno. Ngoài ra, hai vùng bảo hộ khác đã được tuyên bố, một vùng trên sông Oil và vùng kia trên Lagos, để khẳng định rằng những khu vực này cũng là “khu vực quan tâm của Anh”.

Ranh giới của hai vùng bảo hộ và lãnh thổ của Công ty Hoàng gia Niger rất khó xác định, nhưng căng thẳng đã giảm bớt vào năm 1894 khi cả hai thực thể được sáp nhập vào Vùng bảo vệ Bờ biển Niger. Sự cạnh tranh giữa Công ty Hoàng gia Niger và Chính quyền bảo hộ Lagos về ranh giới giữa tiểu vương quốc Ilorin và đế chế Ibadan

đã được giải quyết bằng việc bãi bỏ điều lệ của Công ty Hoàng gia Niger vào ngày 1 tháng 1 năm 1900, để đổi lấy các nhượng bộ về khoáng sản.

Ở phía bắc, ông Frederick Lugard là người được ủy quyền đầu tiên của miền Bắc Nigeria, cũng là người có công trong việc chinh phục các tiểu vương Fulani. Đến năm 1903, cuộc chinh phục các tiểu vương quốc đã hoàn tất. Thành phố Kano có tường bao quanh bằng bùn đã bị chiếm vào tháng 2, và sau một cuộc giao tranh dữ dội ở Kotorkwashi, thủ đô Sokoto của quốc vương đã thất thủ. Tất cả các vùng lãnh thổ hiện nằm dưới sự kiểm soát của Anh, đầu tiên là ở miền Bắc và miền Nam Nigeria và sau đó là sự hợp nhất cuối cùng.

Sự xâm nhập của người Anh vào Nigeria đã gặp phải nhiều hình thức phản kháng khác nhau trên khắp đất nước. Ở miền nam, người Anh phải tham gia nhiều cuộc chiến, đặc biệt là cuộc chiến chống lại Ijebu (một nhóm Yoruba) năm 1892, người Aro ở miền đông Igboland, và cho đến năm 1914, cuộc chiến chống lại Aniocha ở miền tây Igboland. Ở phía bắc, nhiều tiểu vương quốc không thực hiện hành động quân sự, nhưng vị vua bị phế truất, Atahiru I, đã nổi dậy vào năm 1903. Nhiều người Hồi giáo xem việc di cư như một hình thức phản kháng.

Sự phản kháng diễn ra mạnh mẽ ở phía tây Igboland, nơi diễn ra một loạt cuộc chiến tranh chống lại người Anh. Tổ chức Ekumeku được tổ chức tốt, các thủ lĩnh của họ đã tuyên thệ bí mật, và sử dụng hiệu quả các chiến thuật du kích để tấn công người Anh. Lực lượng này được rút ra từ hàng trăm thanh niên Igbo từ khắp nơi trong vùng, tạo ra nhiều vấn đề cho người Anh, nhưng người Anh đã sử dụng chiến thuật mạnh mẽ và vũ khí hạng nặng (phá hủy nhà cửa, trang trại và đường sá) để giành ưu thế. Tuy nhiên, Ekumeku đã trở thành nguồn gốc của chủ nghĩa dân tộc Igbo.

Nigeria khi là thuộc địa

Sau khi chính phủ Anh nắm quyền kiểm soát trực tiếp các lãnh thổ của Công ty Hoàng gia Niger, các khu vực phía bắc được đổi tên thành Vùng bảo hộ Bắc Nigeria, vùng đất ở đồng bằng Niger và dọc theo hạ lưu sông được thêm vào Vùng bảo hộ Bờ biển Niger và đổi tên thành Vùng bảo hộ Nam Nigeria. Lagos vẫn là thủ đô của miền nam, với Zungeru là thủ đô mới của miền bắc. Vào ngày 1 tháng 1 năm 1914, theo khuyến nghị của Ngài Frederick Lugard, hai vùng bảo hộ đã được hợp nhất để thành lập Thuộc địa và Vùng bảo hộ Nigeria dưới sự chỉ đạo của một toàn quyền duy nhất ở Lagos. Từ năm 1919 đến năm 1954, chức danh này được chuyển lại cho thống đốc.

Sau thành công của Lugard ở miền bắc, ông đặt ra các nguyên tắc của hệ thống hành chính mà sau đó được thể chế hóa thành “quy tắc gián tiếp”. Về cơ bản, chính quyền địa phương được giao cho các thủ lĩnh truyền thống, dưới sự hướng dẫn của các quan chức châu Âu. Các thể chế bản địa được tận dụng và sự can thiệp vào phong tục địa phương được giữ ở mức tối thiểu, mặc dù người Anh không phải lúc nào cũng hiểu được phong tục địa phương. Mặc dù hệ thống này tiềm ẩn những mâu thuẫn, nhưng qua nhiều năm, hệ thống của Nigeria đã phát triển thành một hình thức chính quyền địa phương phức tạp, đặc biệt là ở các tiểu vương quốc và dưới biểu ngữ “chính quyền bản địa”, vốn đã trở thành dấu ấn của chế độ cai trị của thực dân Anh ở Châu Phi.

Nhiều thay đổi đi kèm với sự cai trị của người Anh: giáo dục phương Tây, tiếng Anh và Cơ đốc giáo lan rộng trong thời kỳ này; các hình thức tiền tệ, vận tải và truyền thông mới được phát triển; nền kinh tế Nigeria dựa vào việc xuất khẩu cây trồng thương mại. Các khu vực trồng cây sinh lợi như cacao và đậu phộng (lạc) được hưởng lợi, trong khi nhiều người ở các vùng khác nhau của đất nước phải di cư đi nơi khác làm tá điền hoặc sử dụng trình độ học vấn và kỹ năng mới có được để làm việc ở các thành phố với tư cách là người làm công, thương nhân, và các nghệ nhân. Hai cấp chính quyền nổi lên, trung ương và địa phương. Chính quyền trung ương, do toàn quyền chủ trì và chịu trách nhiệm trước thư ký các thuộc địa ở London, có quyền lực hơn nhưng xa cách với người dân. Chính quyền địa phương, nơi các công dân thuộc địa thường trải qua quyền lực thuộc địa, dựa trên chính sách cai trị gián tiếp lần đầu tiên được phát triển ở miền Bắc.

Để ngăn chặn bất kỳ sự phản đối nào đối với chính quyền của mình, người Anh đã áp dụng chính sách chia để trị, giữ cho các nhóm người Nigeria tách biệt với nhau càng nhiều càng tốt. Các nhà chức trách truyền thống được lựa chọn ở phía bắc, nơi đây việc truyền bá nền giáo dục phương Tây của các nhà truyền giáo Thiên chúa giáo đã bị các nhà lãnh đạo Hồi giáo phản đối mạnh mẽ. Ở miền nam, người Anh tạo ra một hệ thống phân cấp chính trị mà trước đây chưa từng có; họ cai trị thông qua những người dễ uốn nắn nhất, cho dù những người này có nắm giữ các vị trí quyền lực truyền thống hay không. Bởi vì nền giáo dục phương Tây và Cơ đốc giáo lan truyền nhanh chóng ở miền Nam chứ không phải ở miền Bắc, nên sự phát triển ở miền Bắc chậm hơn nhiều, sự chênh lệch ngày càng tăng giữa miền Bắc và miền Nam sau đó gây ra căng thẳng chính trị.

Sự xáo trộn tiếp diễn đi kèm với sự bùng nổ của Thế chiến thứ nhất. Về mặt địa phương, điều này liên quan đến cuộc xâm lược ngay lập tức vào Kamerun (Cameroon) của người Đức bằng lực lượng Nigeria, tiếp đó là một chiến dịch tốn kém kéo dài cho đến năm 1916. Sau đó, quân đội Nigeria được gửi đến Đông Phi. Năm 1922, Kamerun bị chia cắt dưới hợp tác của Hội Quốc Liên giữa Pháp và Anh, Anh quản lý khu vực này thông qua chính phủ Nigeria; sau năm 1946, các khu vực ủy thác được thiết kế lại thành lãnh thổ ủy thác của Liên hợp quốc (LHQ).

Dù chế độ thuộc địa có vẻ an toàn trong hai thập kỷ đầu của thế kỷ 20, sau đó người Anh đã phải vật lộn để giữ quyền kiểm soát thuộc địa Nigeria và tiếp tục làm như vậy cho đến khi Nigeria giành được độc lập vào năm 1960. Người Anh, khi đối mặt với những người bất đồng chính kiến, có xu hướng thực hiện các cải cách chính trị trong nỗ lực xoa tan sức hấp dẫn của những đề xuất cấp tiến hơn. Ví dụ, ngay từ thời kỳ thuộc địa, người dân Nigeria đã phản đối cách thu thuế nước và thuế thân. Người Nigeria cũng yêu cầu có thêm đại diện chính trị. Hội đồng Lập pháp Nigeria được thành lập năm 1914 và có thẩm quyền hạn chế; được thay thế vào năm 1922 bởi một cơ quan lớn hơn bao gồm các thành viên được bầu từ Lagos và Calabar, mặc dù quyền lực cũng bị hạn chế và các tỉnh phía bắc vẫn nằm ngoài tầm kiểm soát. Một hệ thống mang tính đại diện hơn xuất hiện vào năm 1946, khi mỗi nhóm địa lý cấp tỉnh có Hạ viện riêng với đa số thành viên không chính thức (mặc dù chưa phải tất cả đều được bầu); còn có Viện trưởng và ở Lagos có Hội đồng lập pháp trung ương. Đến năm 1919, Hội đồng Quốc gia Tây Phi thuộc Anh, một tổ chức bao gồm giới tinh hoa khắp Tây Phi, đã yêu cầu một nửa số thành viên của Hội đồng Lập pháp phải là người châu Phi; họ cũng muốn có một trường đại học ở Tây Phi và nhiều vị trí cấp cao hơn cho người châu Phi trong cơ quan dân sự thuộc địa.

Bắt đầu từ những năm 1920, một số người Nigeria đã cùng với những người da đen khác ở nhiều nơi trên thế giới bắt tay vào dự án rộng lớn hơn về chủ nghĩa Liên châu Phi, nhằm tìm cách giải phóng người da đen khỏi nạn phân biệt chủng tộc và sự thống trị của người châu Âu. Năm 1923, Herbert Macaulay, cháu trai của Samuel Ajayi Crowther, đã thành lập đảng chính trị đầu tiên ở Nigeria, Đảng Dân chủ Quốc gia Nigeria, đảng này đã tranh giành thành công ba ghế ở Lagos trong Hội đồng Lập pháp. Macaulay bị người Anh khinh thường nhưng ông lại được coi là “cha đẻ của chủ nghĩa dân tộc Nigeria hiện đại”.

Sau những năm 1930, các hoạt động chính trị tập trung chủ yếu vào việc chấm dứt sự cai trị của Anh. Một đảng quốc gia tên là Phong trào Thanh niên Nigeria nổi lên vào năm 1934, các thành viên của đảng này đã giành chiến thắng trong cuộc bầu cử vào Hội đồng Lập pháp. Sau năm 1940, các hoạt động chính trị được mở rộng để thu hút nhiều người hơn. Năm 1944, Macaulay và Nnamdi Azikiwe, một người Igbo từng học ở Hoa Kỳ, đã hợp nhất hơn 40 nhóm khác nhau để thành lập Hội đồng Quốc gia Nigeria và Cameroon (NCNC). Các lực lượng chống lại người Anh giờ đây rất đa dạng, bao gồm những người lính từng phục vụ trong Thế chiến thứ hai, giới truyền thông, thanh niên, phụ nữ nội chợ, người có học và nông dân, tất cả đều cam kết với phong trào chống thực dân. Các nhà lãnh đạo chính trị đã sử dụng các đảng phái chính trị và các phương tiện truyền thông để huy động hàng triệu người Nigeria chống lại việc tiếp tục cai trị của Anh.

Người Anh đáp lại hoạt động này bằng cách cố gắng tạo ra một hệ thống thuộc địa mang tính đại diện hơn. Hiến pháp Macpherson, được ban hành năm 1951, quy định về Hạ viện trung ương, nhưng mâu thuẫn giữa cơ quan lập pháp trung ương và khu vực (liên quan đến câu hỏi quyền lực tối cao của đảng nằm ở đâu) đã sớm gây ra sự chia cắt. Để đối phó với Azikiwe và những người theo chủ nghĩa dân tộc khác, hiến pháp Lyttelton năm 1954 đã tạo ra một hệ thống liên bang hoàn chỉnh, bao gồm ba khu vực địa lý là Nigeria, Nam Cameroons và Lãnh thổ Liên bang Lagos. Mỗi khu vực có một thống đốc, thủ tướng, nội các, cơ quan lập pháp và cơ quan dân sự, với chính phủ liên bang được đại diện ở Lagos bởi một toàn quyền, bộ máy quan liêu, Hạ viện và Thượng viện.

Vùng bảo hộ phía nam được chia thành hai tỉnh vào năm 1939 - Tây và Đông - và vào năm 1954, cùng với vùng bảo hộ phía bắc được đổi tên thành các vùng phía Tây, phía Đông và phía Bắc như một phần trong quá trình tái thiết Nigeria thành một quốc gia liên bang. Chính quyền tự trị nội bộ được trao cho các khu vực phía Tây và phía Đông vào năm 1957. Khu vực phía Đông do Azikiwe thống trị và khu vực phía Tây do Cảnh sát trưởng Obafemi Awolowo, một luật sư người Yoruba, người thành lập Nhóm Hành động vào năm 1950. Yêu cầu quyền tự trị ngay lập tức, Nhóm Hành động đã bị phản đối bởi Đại hội Nhân dân miền Bắc (NPC), cơ quan gồm phần lớn là người miền Bắc và đứng đầu là một số nhà lãnh đạo, trong đó có Abubakar Tafawa Balewa. Theo yêu cầu riêng của mình, khu vực phía Bắc đã không được trao quyền tự trị nội bộ cho đến

năm 1959, bởi vì người miền Bắc lo ngại rằng khu vực của họ có thể mất sự chia sẻ bình đẳng trong hoạt động và các cơ hội nếu không có thời gian để bắt kịp với chính phủ liên bang miền Nam có nền giáo dục tiên tiến. Trong số các vấn đề cần được chú ý trước khi người Anh trao quyền độc lập hoàn toàn cho người dân tộc thiểu số là nỗi lo sợ bị chính phủ tương lai dựa trên các nhóm dân tộc đa số phân biệt đối xử. Sau khi Ủy ban Willink xem xét và báo cáo về vấn đề này vào năm 1958, sự độc lập đã được trao cho quốc gia.

Nigeria giành độc lập

Nigeria được trao độc lập vào ngày 1 tháng 10 năm 1960. Một hiến pháp mới đã thiết lập hệ thống liên bang với một thủ tướng được bầu và một nguyên thủ quốc gia. Balewa tiếp tục giữ chức thủ tướng, một vị trí mà ông đã giữ từ năm 1957, trong khi Azikiwe đảm nhận vị trí chủ yếu mang tính nghi lễ là chủ tịch Thượng viện. Sau một cuộc trưng cầu dân ý do Liên Hợp Quốc giám sát, phần phía bắc của Lãnh thổ của người Cameroon đã gia nhập khu vực phía Bắc vào tháng 6 năm 1961, trong khi vào tháng 10, người dân miền Nam hợp nhất với Cameroon để thành lập Cộng hòa Liên bang Cameroon. Vào ngày 1 tháng 10 năm 1963, Nigeria trở thành một nước cộng hòa. Ông Azikiwe trở thành tổng thống của đất nước, mặc dù với tư cách là thủ tướng, ông Balewa vẫn có nhiều quyền lực hơn.

Sau một thời gian ngắn ngủi, những căng thẳng khu vực kéo dài của Nigeria, do cạnh tranh sắc tộc, bất bình đẳng giáo dục và mất cân bằng kinh tế, một lần nữa lại nổi lên trong cuộc điều tra dân số gây tranh cãi năm 1962-63. Trong nỗ lực ngăn chặn xung đột sắc tộc, khu vực Trung Tây được thành lập vào tháng 8 năm 1963 bằng cách chia cắt khu vực phía Tây. Dù thế, đất nước vẫn bị chia cắt thành ba vùng địa lý lớn, mỗi vùng về cơ bản được kiểm soát bởi một nhóm dân tộc: phía tây bởi người Yoruba, phía đông bởi người Igbo và phía bắc bởi Hausa-Fulani. Xung đột mang tính chất địa phương vì các nhà lãnh đạo khu vực bảo vệ đặc quyền của họ; miền nam phàn nàn về sự thống trị của miền bắc, và miền bắc lo ngại rằng giới tinh hoa miền nam đang muốn giành quyền lực. Ở phương Tây, chính phủ đã tan rã vào năm 1962, cuộc tẩy chay cuộc bầu cử liên bang vào tháng 12 năm 1964 đã đưa đất nước đến bờ vực tan vỡ. Vào tháng 1 năm 1966, khi, sau sự sụp đổ ở miền Tây khi gian lận bầu cử vào tháng 10 năm 1965, một nhóm sĩ quan quân đội đã lật đổ chính phủ liên bang, Thủ tướng Balewa cùng hai quan chức địa phương thủ tướng bị sát hại. Một chính quyền quân sự

được thành lập dưới quyền của Thiếu tướng Johnson Aguiyi-Ironsi, nhưng kế hoạch bãi bỏ các khu vực và áp đặt một chính phủ đơn nhất của ông đã gặp phải các cuộc bạo loạn chống người Igbo ở phía bắc. Sự can thiệp quân sự đã làm tình hình chính trị trở nên tồi tệ hơn, khi quân đội tự chia rẽ theo các sắc tộc, các sĩ quan xung đột quyền lực, những kẻ xúi giục và lãnh đạo cuộc đảo chính tháng Giêng bị cáo buộc ủng hộ sự thống trị của người Igbo. Vào tháng 7 năm 1966, các sĩ quan miền Bắc tổ chức một cuộc phản đảo chính, Aguiyi-Ironsi bị ám sát và Đại tá (sau này là Tướng) Yakubu Gowon lên nắm quyền. Cuộc khủng hoảng càng trở nên trầm trọng hơn bởi các cuộc đụng độ giữa các cộng đồng ở phía bắc và các mối đe dọa ly khai ở phía nam.

Nỗ lực của Gowon nhằm tổ chức một hội nghị nhằm giải quyết tương lai của Nigeria đã bị hủy bỏ sau một loạt vụ thảm sát sắc tộc vào tháng 10. Nỗ lực cuối cùng để cứu đất nước vào tháng 1 năm 1967, khi phái đoàn miền Đông do Đại tá (sau này là Tướng) Odumegwu Ojukwu dẫn đầu, đã đồng ý gặp những người khác trên khu vực trung lập tại Aburi, Ghana, nhưng tình hình trở nên xấu đi sau khi nảy sinh những khác biệt trong cách giải thích hiệp định. Vào tháng 5, hội đồng tư vấn của khu vực phía Đông đã ủy quyền cho Ojukwu thành lập một nước cộng hòa có chủ quyền, đồng thời, chính phủ quân sự liên bang ban hành sắc lệnh chia bốn khu vực thành 12 bang, trong đó có 6 bang ở phía bắc và 3 bang ở phía đông, cố gắng phá vỡ quyền lực của các khu vực.

Nội chiến

Vào ngày 30 tháng 5 năm 1967, Ojukwu tuyên bố ly khai ba bang ở khu vực phía Đông dưới tên Cộng hòa Biafra, mà chính phủ liên bang xem là một hành động nổi loạn. Giao tranh nổ ra vào đầu tháng 7 và trong vòng vài tuần đã leo thang thành một cuộc nội chiến toàn diện. Vào tháng 8, quân Biafran đã vượt sông Niger, chiếm giữ Thành phố Benin và đang trên đường đến Lagos trước khi bị kiểm tra tại Ore, một thị trấn nhỏ ở bang miền Tây (nay là bang Ondo). Ngay sau đó, quân đội liên bang tiến vào Enugu, thủ đô lâm thời của Biafra, và tiến vào khu trung tâm của người Igbo. Hai năm tiếp theo sự kháng cự gay gắt ở vùng đất Biafran và thương vong nặng nề trong dân thường cũng như cả hai quân đội, tất cả đều nằm trong tình trạng có nguy cơ dẫn đến bế tắc quân sự. Các nỗ lực hòa giải của Tổ chức Thống nhất Châu Phi (nay là Liên minh Châu Phi) vẫn không hiệu quả, Biafra bắt đầu nhận được sự công nhận từ các

quốc gia Châu Phi và nhận được viện trợ từ các tổ chức quốc tế cho dân số lúc đó xảy ra nạn đói.

Sự sụp đổ của Biafran bắt đầu vào ngày 24 tháng 12 năm 1969, khi quân đội liên bang phát động một nỗ lực lớn vào thời điểm Biafra thiếu đạn dược, người dân thiếu lương thực và các nhà lãnh đạo chỉ kiểm soát 1/6 lãnh thổ có chính quyền. Ojukwu chạy trốn đến Côte d'Ivoire vào ngày 11 tháng 1 năm 1970, Biafran chính thức đầu hàng ở Lagos bốn ngày sau đó.

Tướng Gowon thông qua sức hút của cá nhân mình đã có thể hòa giải hai bên để các bang Biafran trước đây một lần nữa được hòa nhập vào đất nước. Sự bùng nổ dầu mỏ sau chiến tranh cho phép chính phủ liên bang tài trợ cho các chương trình phát triển và củng cố quyền lực. Năm 1974, Gowon hoãn lại chế độ dân sự mãi cho đến năm 1976, ông bị lật đổ vào tháng 7 năm 1975 và trốn sang Anh. Nguyên thủ quốc gia mới, Tướng Murtala Ramat Mohammed, đã khởi xướng nhiều thay đổi trong thời gian ngắn tại vị: ông bắt đầu quá trình chuyển thủ đô liên bang đến Abuja, giải quyết vấn đề về sự kém hiệu quả của chính phủ, và quan trọng nhất là khởi xướng quá trình quay trở lại chế độ dân sự. Ông bị ám sát vào tháng 2 năm 1976 trong một cuộc đảo chính, và trợ lý hàng đầu của ông Tướng Olusegun Obasanjo trở thành người đứng đầu chính phủ.

Nền Cộng hòa thứ hai

Obasanjo theo đuổi mong muốn của Mohammed là đưa đất nước trở lại chế độ dân sự. Bước đầu tiên, một hiến pháp mới đã được ban hành nhằm thay thế hệ thống nghị viện kiểu Anh bằng hệ thống tổng thống. Tổng thống được trao nhiều quyền lực hơn nhưng chỉ có thể nhậm chức sau khi giành được 1/4 số phiếu ở 2/3 số bang trong liên bang.

Nhiều đảng chính trị nổi lên, nhưng chỉ có năm đảng được đăng ký: Đảng Quốc gia Nigeria (NPN), Đảng Thống nhất Nigeria, Đảng Cứu chuộc Nhân dân (PRP), Đảng Nhân dân Nigeria vĩ đại và Đảng Nhân dân Nigeria. Tất cả đều hứa hẹn sẽ cải thiện giáo dục và dịch vụ xã hội, cung cấp phúc lợi, xây dựng lại nền kinh tế, hỗ trợ ngành công nghiệp tư nhân, đồng thời theo đuổi chính sách đối ngoại cấp tiến, chống chủ nghĩa đế quốc. PRP đáng chú ý vì thể hiện các ý tưởng và luận điệu xã hội chủ nghĩa. Shehu Shagari ứng cử viên của đảng thống trị và NPN cánh hữu đã giành chiến thắng sát sao trong cuộc bầu cử tổng thống năm 1979, đánh bại Thủ lĩnh Obafemi Awolowo.

Các nhà lãnh đạo đảng NPN đã sử dụng quyền lực chính trị như một cơ hội để tiếp cận kho bạc công và phân phối các đặc quyền cho những người theo họ. Các thành viên của công chúng tức giận, và nhiều người công khai thách thức sự phù hợp của một nền dân chủ không thể tạo ra những nhà lãnh đạo có thể cải thiện cuộc sống của họ và mang lại quyền lực đạo đức. Tuy nhiên, Shagari vẫn được bầu lại làm tổng thống vào tháng 8 đến tháng 9 năm 1983, mặc dù chiến thắng vang dội của ông được cho là do những bất thường trong việc bỏ phiếu. Shagari đã không thể giải quyết cuộc khủng hoảng chính trị sau đó hoặc chấm dứt tình trạng suy thoái kinh tế liên tục của Nigeria, quân đội đã chớp lấy cơ hội để tiến hành một cuộc đảo chính vào ngày 31/12/1983, đưa Thiếu tướng Muhammad Buhari lên nắm quyền.

Chế độ quân sự 1983–99

Buhari biện minh cho cuộc đảo chính và các hành động tiếp theo bằng cách viện dẫn những rắc rối của nền Cộng hòa thứ hai và nền kinh tế đang suy thoái. Chế độ này đã tuyên bố “Cuộc chiến chống vô kỷ luật” (WAI) dẫn đến việc bắt giữ, giam giữ và bỏ tù một số chính trị gia. Khi WAI được mở rộng cho các nhà báo và những người không chịu trách nhiệm về sự suy thoái xã hội và các vấn đề kinh tế, uy tín của chính phủ bắt đầu suy giảm. Tướng Ibrahim Babangida lên nắm quyền sau cuộc đảo chính không đổ máu vào tháng 8 năm 1985.

Ban đầu Babangida giới thiệu với công chúng và giới truyền thông hình ảnh một nhà lãnh đạo giàu tình cảm và ân cần. Ông trả tự do cho những người bị giam giữ chính trị và hứa rằng dư luận sẽ ảnh hưởng đến các quyết định của ông và của Hội đồng cai trị lực lượng vũ trang, cơ quan quản lý tối cao. Tuy nhiên, công chúng yêu cầu chấm dứt sự cai trị của quân đội. Babangida bề ngoài ủng hộ việc quay trở lại chính quyền dân sự nhưng lại tìm cách phá hoại quá trình này để giữ quyền lực.

Một chương trình chuyển tiếp được công bố vào năm 1986 và sẽ chấm dứt vào năm 1990 (sau đó kéo dài đến năm 1993), quân đội kiểm soát quá trình này. Chính phủ đã thành lập hai đảng chính trị, Đảng Dân chủ Xã hội (SDP) và Đại hội Đảng Cộng hòa Quốc gia (NRC), đồng thời đưa ra các chương trình nghị sự; các đảng được thành lập tự do không được đăng ký, và nhiều chính trị gia bị cấm hoạt động chính trị. Hiến pháp năm 1979 đã được Quốc hội lập hiến sửa đổi và sau đó một loạt cuộc bầu cử được tổ chức để bầu ra các ủy viên hội đồng chính quyền địa phương, thống đốc bang và cơ quan lập pháp.

Mặc dù Babangida hủy bỏ các cuộc bầu cử sơ bộ tổng thống được tổ chức vào năm 1992 và tất cả các ứng cử viên đều bị cấm tham gia chính trị, một cuộc bầu cử tổng thống đã được lên kế hoạch vào tháng 6 năm 1993 giữa hai ứng cử viên ủng hộ chính phủ: Thủ lĩnh M.K.O. Abiola của SDP và Alhaji Bashir Tofa của NRC. Chính phủ Babangida tin rằng các cuộc bầu cử sẽ không bao giờ diễn ra và cảm thấy rằng sự chia rẽ bắc-nam sẽ dẫn đến bế tắc, vì Abiola đến từ phía nam và Tofa từ phía bắc. Tuy nhiên, trái ngược với mong đợi của chính phủ, cuộc bầu cử đã được tổ chức đúng tiến độ và diễn ra tự do, công bằng và hòa bình. Đội trưởng Abiola đã thắng, nhưng Babangida đã hủy kết quả trước khi chính thức. Đây hóa ra là một tính toán sai lầm nghiêm trọng khiến ông phải mất quyền lực vào tháng 8 năm 1993, Chính phủ Quốc gia Lâm thời (ING) được thành lập, do doanh nhân Yoruba Ernest Shonekan lãnh đạo. ING vấp phải sự phản đối từ mọi phía, và Tướng Sani Abacha, bộ trưởng quốc phòng dưới quyền Babangida lật đổ ING vào tháng 11, khôi phục quyền cai trị của quân đội. Giống như Babangida, ông hứa sẽ chuyển sang chế độ dân sự khi theo đuổi các biện pháp để duy trì quyền lực, nhưng không giống như Babangida, ông đã sử dụng vũ lực quá mức để đạt được tham vọng của mình.

Nếu tương lai chính trị của Nigeria có vẻ tươi sáng với chiến thắng của Thủ lĩnh Abiola vào tháng 6 năm 1993, thì việc Abacha nắm quyền và cai trị sau đó đã đảo ngược hầu hết những thành tựu mà đất nước đã đạt được kể từ năm 1960. Chưa bao giờ kể từ giữa những năm 1960 lại gây ra nhiều nghi vấn về sự tồn tại của Nigeria như một thực thể chính trị. Khi các chính trị gia hàng đầu không kêu gọi chia cắt đất nước, họ chủ trương thành lập một liên minh, lực lượng quân đội và cảnh sát. Các lực lượng đối lập kêu gọi tổ chức một hội nghị quốc gia để đàm phán lại cơ sở thống nhất Nigeria. Hình ảnh quốc tế của đất nước bị tổn hại, bị lên án và cô lập nghiêm trọng.

Chế độ Abacha đã bỏ qua thủ tục tổ tụng hợp pháp, tự do báo chí, tự do cá nhân và nhân quyền. Chính phủ sử dụng bạo lực như một vũ khí chống lại những người phản đối và chỉ trích. Khi Abiola tuyên bố mình là tổng thống, ông bị bắt vào tháng 6 năm 1994 và chết trong tù năm 1998. Các phong trào công đoàn bị đình chỉ và những người biểu tình bị giết, nhưng sự phản đối chính phủ, đặc biệt là ở bên ngoài đất nước, vẫn không hề giảm bớt. Abacha và những người trung thành với ông một lần nữa sử dụng nhà nước như một công cụ thu lợi cá nhân.

Bước ngoặt quyết định trong việc rút quân từ cái chết đột ngột của Abacha vào tháng 6 năm 1998. Tướng Abdulsalam Abubakar, được bổ nhiệm thay thế ông, hứa sẽ chuyển giao quyền lực cho dân thường. Ông trả tự do cho các tù nhân chính trị, chấm dứt hành vi quấy rối đối thủ chính trị và đặt ra thời gian biểu cho quá trình chuyển đổi sang chế độ dân sự. Hình ảnh quốc tế của đất nước được cải thiện, nhưng hiệu quả kinh tế vẫn chậm chạp.

Trở lại chế độ dân sự - Cuộc bầu cử năm 1999

Sau cái chết của Abacha, hoạt động chính trị nở rộ khi nhiều đảng phái được thành lập. Trong số này, ba đảng nổi lên có khả năng tranh cử: Đảng Dân chủ Nhân dân (PDP), Liên minh vì Dân chủ và Đảng Toàn dân. Một loạt cuộc bầu cử được tổ chức từ tháng 1 đến tháng 3 năm 1999, trong đó các ủy viên hội đồng của chính quyền địa phương, cơ quan lập pháp của các hội đồng tiểu bang và liên bang, các thống đốc tiểu bang đã được chọn. Cuộc bầu cử tổng thống diễn ra vào tháng 2 và được một nhóm quan sát viên quốc tế theo dõi cẩn thận. Olusegun Obasanjo của PDP, người với tư cách là nguyên thủ quốc gia năm 1976-79 đã giám sát quá trình chuyển đổi cuối cùng từ chế độ quân sự, là người chiến thắng.

Nigeria dưới thời Olusegun Obasanjo

Obasanjo tuyên thệ nhậm chức vào ngày 29 tháng 5 năm 1999. Một hiến pháp mới được ban hành trong tháng đó. Người dân Nigeria, mệt mỏi với chế độ quân sự kéo dài và dễ xảy ra khủng hoảng, đã hoan nghênh sự thay đổi chính phủ. Trong cuộc bầu cử dân sự đầu tiên kể từ khi đất nước giành được độc lập vào năm 1960, Obasanjo đã tái đắc cử năm 2003, mặc dù có nhiều báo cáo về những bất thường trong bầu cử.

Tình trạng bất ổn và bất an trong nước

Mặc dù điều kiện ở Nigeria nhìn chung đã được cải thiện dưới thời Obasanjo, nhưng vẫn có xung đột đáng kể trong nước. Xung đột sắc tộc - trước đây được kiểm soát trong thời kỳ cai trị của quân đội – giờ đã nổ ra ở nhiều vùng khác nhau của Nigeria, xích mích gia tăng giữa người Hồi giáo và Cơ đốc giáo khi một số bang miền bắc và miền trung chọn áp dụng luật Hồi giáo (Shariah). Các cuộc biểu tình được tổ chức để phản đối chính sách dầu mỏ của chính phủ và giá nhiên liệu cao. Người dân vùng đồng bằng Niger cũng phản đối hoạt động của các công ty dầu khí trong khu vực của họ, khẳng định rằng các công ty này đã khai thác đất của họ trong khi không chia sẻ hợp lý lợi nhuận từ dầu mỏ. Các cuộc biểu tình của họ đã phát triển thành hành động quân sự

phối hợp vào năm 2006. Các công ty dầu mỏ trở thành mục tiêu: nhân viên bị bắt cóc, các nhà máy lọc dầu và đường ống bị hư hại khi các chiến binh cố gắng làm gián đoạn hoạt động sản xuất dầu và gây thiệt hại kinh tế. Phong trào Giải phóng Đồng bằng Niger (MEND) là nhóm chiến binh tích cực nhất, mặc dù hoạt động đã giảm sau khi nhóm này tuyên bố ngừng bắn đơn phương và chính phủ đưa ra chương trình ân xá vào năm 2009.

Tranh chấp bán đảo Bakassi

Obasanjo cũng phải đối mặt với việc giải quyết tranh chấp biên giới đang diễn ra với nước láng giềng Cameroon, bao gồm câu hỏi quốc gia nào có quyền đối với Bán đảo Bakassi, một khu vực giàu dầu mỏ mà cả hai nước đều có mối quan hệ văn hóa chặt chẽ. Theo các điều khoản của phán quyết của Tòa án Công lý Quốc tế năm 2002, khu vực này được trao cho Cameroon và ông Obasanjo bị cộng đồng quốc tế chỉ trích khi Nigeria không tuân thủ ngay lập tức bằng cách rút quân khỏi khu vực trong những năm tiếp theo. Ông cũng nhận được nhiều lời chỉ trích trong nước vì dự tính rút khỏi bán đảo bởi những câu hỏi về số phận của số lượng lớn người Nigeria đang sống trong khu vực, viện dẫn mối quan hệ văn hóa lâu đời giữa Bán đảo Bakassi và Nigeria. Tuy nhiên, Obasanjo cuối cùng đã tôn trọng các điều khoản của phán quyết vào năm 2006 khi Nigeria từ bỏ yêu sách đối với bán đảo và rút lực lượng.

Quá trình chuyển giao bán đảo cho Cameroon không phải là không có vấn đề, bao gồm cả vấn đề đang diễn ra trong việc tái định cư những người Nigeria phải di dời do việc chuyển giao và sự bất mãn của những người ở lại nhưng hiện nằm dưới sự cai trị của Cameroon. Vào tháng 11 năm 2007, Thượng viện Nigeria đã bỏ phiếu hủy bỏ thỏa thuận nhượng bán đảo Bakassi cho Cameroon. Tuy nhiên, hành động này không ảnh hưởng đến tình trạng thực tế của bán đảo và buổi lễ được tổ chức vào ngày 14 tháng 8 năm 2008 đã đánh dấu việc hoàn tất việc chuyển bán đảo từ Nigeria sang Cameroon.

Những tranh cãi xung quanh cuộc bầu cử tổng thống năm 2007

Ông Obasanjo là đối tượng bị chỉ trích trong nước và quốc tế vì nỗ lực sửa đổi hiến pháp để cho phép ông ứng cử tổng thống nhiệm kỳ thứ ba; đề xuất sửa đổi đã bị Thượng viện bác bỏ vào năm 2006. Với việc Obasanjo không thể tranh cử, ông Umaru Musa Yar'Adua được chọn làm ứng cử viên của PDP trong cuộc bầu cử tổng thống vào tháng 4 năm 2007. Ông được tuyên bố là người chiến thắng, nhưng các nhà quan sát quốc tế lên án mạnh mẽ cuộc bầu cử là bị hủy hoại do bỏ phiếu bất thường và gian

lận. Tuy nhiên, Yar'Adua đã tuyên thệ nhậm chức tổng thống vào ngày 29 tháng 5 năm 2007.

Nigeria dưới thời Umru Musa Jar'edua và Goodluck Jonathan

Sức khỏe của Yar'Adua là chủ đề của tin đồn, vì ông đã ra nước ngoài chữa bệnh nhiều lần trong những năm trước nhiệm kỳ tổng thống và tiếp tục làm như vậy sau cuộc bầu cử. Khả năng giữ chức vụ tổng thống trong khi giải quyết các vấn đề sức khỏe đã bị đặt dấu hỏi sau khi ông đến Ả Rập Saudi vào cuối tháng 11 năm 2009 để điều trị các vấn đề về tim và thận. Sau khi ông vắng mặt ở Nigeria được vài tuần, các nhà phê bình phàn nàn về khoảng trống quyền lực ở nước này và có những lời kêu gọi Yar'Adua chính thức chuyển giao quyền lực cho phó tổng thống Goodluck Jonathan. Mặc dù phán quyết của tòa án Nigeria vào ngày 29 tháng 1 năm 2010 chỉ ra rằng Yar'Adua không có nghĩa vụ chuyển giao quyền lực cho phó tổng thống khi ông ra nước ngoài để điều trị y tế, nhưng tranh cãi xung quanh sự vắng mặt kéo dài của ông vẫn tiếp tục. Vào ngày 9/2/2010, Quốc hội đã bỏ phiếu để Jonathan nắm toàn bộ quyền lực và giữ chức quyền tổng thống cho đến khi Yar'Adua có thể tiếp tục nhiệm vụ của mình. Jonathan đồng ý và nắm quyền vào cuối ngày hôm đó, nhưng không rõ liệu việc nắm quyền có hợp hiến hay không. Khi Yar'Adua trở lại Nigeria vào ngày 24 tháng 2 năm 2010, có thông báo rằng Jonathan sẽ giữ chức quyền tổng thống trong khi Yar'Adua tiếp tục hồi phục sức khỏe.

Tuy nhiên, Yar'Adua không bao giờ bình phục hoàn toàn và ông qua đời vào ngày 5 tháng 5 năm 2010; Jonathan tuyên thệ nhậm chức tổng thống vào ngày hôm sau. Các ưu tiên của Jonathan trong thời gian còn lại của nhiệm kỳ bao gồm giải quyết nạn tham nhũng, giải quyết các vấn đề năng lượng của đất nước và tiếp tục tham gia vào các cuộc đàm phán hòa bình với quân nổi dậy ở đồng bằng Niger, điều mà ông đã tập trung vào khi còn là phó tổng thống.

Cuộc bầu cử năm 2011

Một lĩnh vực trọng tâm khác được Jonathan quan tâm là cải cách quy trình bầu cử. Lưu ý những điều bất thường liên quan đến cuộc bầu cử tổng thống năm 2007, ông tuyên bố sẽ ưu tiên các cuộc bầu cử công bằng và minh bạch, bắt đầu từ những cuộc bầu cử được lên kế hoạch cho năm 2011. Việc bỏ phiếu trong các cuộc bầu cử lập pháp ở Nigeria bắt đầu vào ngày 2 tháng 4 năm 2011, tuy nhiên, vì các tài liệu bầu cử cần thiết không có sẵn ở một số khu vực của Nigeria, việc bỏ phiếu bị tạm dừng và

hoãn lại đến ngày 9/4 (26/4 ở một số địa điểm). Kết quả là cuộc bầu cử tổng thống dự kiến diễn ra vào ngày 9 tháng 4 đã bị trì hoãn đến ngày 16 tháng 4. Jonathan là người chiến thắng áp đảo trong cuộc bầu cử tổng thống, nhận được gần 59% phiếu bầu trong số 19 đối thủ khác. Cựu lãnh đạo quân sự và nguyên thủ quốc gia Muhammadu Buhari đứng thứ hai với khoảng 32% phiếu bầu. Trong các cuộc bầu cử khác, Đảng PDP không thành công như những năm trước, nhưng đã duy trì được quyền kiểm soát cơ quan lập pháp và phần lớn các chức vụ thống đốc bang. Các nhà quan sát quốc tế ca ngợi cuộc bầu cử phần lớn diễn ra tự do và công bằng. Tuy nhiên, các cuộc thăm dò có bạo lực hoặc tranh cãi khi những người ủng hộ Buhari và các ứng cử viên thua cuộc khác đã náo loạn, chủ yếu ở miền bắc và cáo buộc Đảng PDP cầm quyền về gian lận bầu cử.

Sự nổi dậy của Boko Haram

Trong số những mối quan tâm cấp bách nhất trong nhiệm kỳ tổng thống đầu tiên của Jonathan là mối đe dọa đang diễn ra từ Boko Haram, một phong trào giáo phái Hồi giáo được thành lập năm 2002 ở đông bắc Nigeria; nhóm tuyên bố muốn chấm dứt tình trạng tham nhũng, bắt công trong nước và áp đặt Shariah, hay luật Hồi giáo. Boko Haram không nổi tiếng rộng rãi cho đến năm 2009 sau một cuộc xung đột với lực lượng quân đội và cảnh sát địa phương, phong trào bắt đầu tấn công các mục tiêu, giết chết và làm bị thương nhiều người. Để đáp trả, lực lượng an ninh đã tiến hành đàn áp nhóm này, giết chết nhiều thành viên. Ngay sau đó, thủ lĩnh của nhóm, Muhammed Yusuf, bị bắt và bị giết khi bị cảnh sát giam giữ, cùng với một số người theo phe. Sau một thời gian gián đoạn, nhóm này nổi lên trở lại dưới sự lãnh đạo của cấp phó của Abubakar Shekau, phát động một chiến dịch bạo lực vào năm 2010 và kéo dài trong những năm tiếp theo.

Các cuộc tấn công của Boko Haram ngày càng gia tăng về cường độ và tần suất, xảy ra chủ yếu ở vùng đông bắc, miền trung Nigeria và thường nhắm vào các tòa nhà chính phủ, doanh trại quân đội, cảnh sát, nhà thờ và trường học Thiên chúa giáo. Bạo lực phi pháp và giết người của cảnh sát và quân đội khi truy đuổi các thành viên của nhóm không phải là hiếm và làm gia tăng căng thẳng trong nước; hoạt động phi pháp cũng bị các nhóm nhân quyền lên án rộng rãi. Vào năm 2012, một số ước tính cho rằng hơn 2.800 người đã bị Boko Haram hoặc lực lượng an ninh truy đuổi nhóm này giết chết. Ý tưởng ân xá cho các thành viên trong nhóm nếu họ giải giáp vũ khí - tương tự như

những gì đã làm với phiên quân MEND năm 2009 - đã được đề xuất định kỳ nhưng bị bác bỏ vì nhiều lý do. Tuy nhiên, vào tháng 4 năm 2013, khi tình trạng bạo lực của Boko Haram không có nhiều dấu hiệu giảm và các chiến lược đối phó với nhóm này bằng vũ lực trước đây rõ ràng đã không hiệu quả, Jonathan đã chỉ định một ủy ban để điều tra việc thực hiện chương trình ân xá, nhưng nó không mang lại nhiều kết quả. Vào tháng 6, Jonathan chính thức tuyên bố Boko Haram là một nhóm khủng bố và bị cấm theo luật Nigeria. Các chiến binh và bất kỳ ai bị bắt vì giúp đỡ họ sau đó có thể bị truy tố theo Đạo luật ngăn chặn khủng bố của đất nước, dự kiến sẽ tạo điều kiện thuận lợi cho việc truy tố pháp lý bị cáo.

Các cuộc tấn công của Boko Haram tiếp tục diễn ra trong suốt thời gian còn lại của năm 2013 và sang năm 2014, khiến chính phủ không thể làm gì nhiều để ngăn chặn nhóm này. Vào tháng 4 năm 2014, vụ bắt cóc hàng loạt hơn 275 nữ sinh từ một trường nội trú ở Chibok thuộc bang Borno của Boko Haram đã khiến nhóm này và chiến dịch khủng bố trở thành tâm điểm chú ý của quốc tế. Vụ bắt cóc đã bị lên án rộng rãi trên toàn cầu và làm gia tăng các đề nghị hỗ trợ quốc tế dành cho Nigeria. Các nước láng giềng cũng như các nước phương Tây đã hợp tác với Nigeria để hạn chế hoạt động của nhóm này và cố gắng tìm kiếm các nữ sinh mất tích. Tháng tiếp theo, Hội đồng Bảo an Liên hợp quốc áp đặt các biện pháp trừng phạt đối với các cá nhân của Boko Haram - đóng băng tài sản, ban hành lệnh cấm đi lại và cấm vận vũ khí - nhưng, do tính chất hoạt động của nhóm này, không rõ liệu các biện pháp trừng phạt có thực sự có tác động đến hoạt động của Boko Haram hay không. Các cuộc tấn công của nhóm vẫn tiếp tục và vào tháng 8, Boko Haram tuyên bố các khu vực dưới sự kiểm soát của họ là một nhà nước Hồi giáo.

Cuộc bầu cử năm 2015

Việc chính phủ không có khả năng loại bỏ mối đe dọa từ Boko Haram là một trong những vấn đề then chốt trước cuộc bầu cử tổng thống và lập pháp năm 2015, cùng với nền kinh tế và tình trạng tham nhũng dai dẳng. Tiến bộ kinh tế không đồng đều: Nền kinh tế Nigeria tăng trưởng trở thành nền kinh tế lớn nhất lục địa vào năm 2014, nhưng nền kinh tế phụ thuộc vào dầu mỏ suy giảm mạnh vào cuối năm đó do giá dầu trên thị trường thế giới lao dốc. Ngoài ra, bất chấp tăng trưởng kinh tế chung trong nhiệm kỳ của Jonathan, nhiều người Nigeria, đặc biệt là những người ở khu vực nông thôn và miền bắc, vẫn sống trong cảnh nghèo đói. Cuộc bầu cử ban đầu được lên kế hoạch vào

giữa tháng 2, nhưng ủy ban bầu cử nước này đã hoãn lại sáu tuần, với lý do mức độ bạo lực hiện nay từ Boko Haram ở phía đông bắc là một trở ngại cho việc tổ chức bầu cử ở đó. Jonathan, người cùng với quân đội bị chỉ trích vì không có biện pháp hiệu quả chống lại Boko Haram, đã chấp nhận sự hỗ trợ từ các nước láng giềng Benin, Cameroon, Chad và Niger. Các kế hoạch bao gồm quân đội từ Nigeria và các quốc gia nói trên, và một cuộc tấn công được tiến hành nhằm vào các chiến binh. Tiến bộ rõ rệt đã đạt được trong cuộc chiến chống Boko Haram, với việc các lực lượng chiếm lại phần lớn khu vực do nhóm này nắm giữ trước đây.

Mặc dù có 14 ứng cử viên tham gia cuộc bầu cử tổng thống ngày 28 tháng 3 năm 2015, cuộc cạnh tranh thực sự được coi là giữa Jonathan (là ứng cử viên của PDP) và Buhari, cựu nguyên thủ quốc gia quân đội (1984-85) (là ứng cử viên của Đảng Cấp tiến (APC) và nổi tiếng là người cứng rắn với tham nhũng và giỏi xử lý các vấn đề an ninh). Cuộc bầu cử là cuộc tranh cử gay gắt nhất từ trước đến nay ở Nigeria. Ông Buhari đã thắng cử. Cuộc bầu cử đánh dấu lần đầu tiên một người đương nhiệm bị đánh bại và quyền lực sẽ được chuyển giao từ đảng này sang đảng khác.

Nigeria dưới thời Buhari

Buhari phải đối mặt với một số thách thức trên cương vị tổng thống. Năm 2016, doanh thu từ dầu mỏ sụt giảm đã dẫn đến cuộc suy thoái đầu tiên của Nigeria sau hơn 25 năm. Mặc dù một số phục hồi đã xảy ra vào năm 2018, nhưng nhiều người dân Nigeria vẫn không thấy nhẹ nhõm và quốc gia này đã đạt được danh hiệu vào năm đó khi có nhiều người nghèo cùng cực nhất thế giới. Nhiều người đặt câu hỏi liệu Buhari có đủ sức khỏe để giữ chức tổng thống hay không khi ông liên tục rời đất nước để điều trị một căn bệnh không được tiết lộ; năm 2017 ông đã vắng mặt vài tháng. Có tiến bộ trong cuộc chiến chống tham nhũng, nhưng đi kèm với đó là những lời chỉ trích việc tập trung vào các thành viên của phe đối lập trong khi phớt lờ các hoạt động tham nhũng của các đồng minh APC.

Vào đầu tháng 3 năm 2015, nhóm Boko Haram đã cam kết trung thành với Nhà nước Hồi giáo ở Iraq và Levant (ISIL) và lấy tên là Tỉnh Tây Phi của Nhà nước Hồi giáo (hoặc Nhà nước) (ISWAP; sau này thường được gọi là Nhà nước Hồi giáo ở Tây Phi, hoặc ISWA). Năm tiếp theo, nhóm trải qua một cuộc ly giáo, với một phe vẫn giữ tên đó và phe kia quay trở lại tên gọi ban đầu. Mặc dù quân đội đã đạt được tiến bộ trong việc chống lại Boko Haram và ISWA vào cuối năm 2016, nhưng các cuộc tấn công lại

tiếp tục. Các nguồn gây mất an ninh khác là các cuộc đụng độ đang diễn ra giữa những người chăn nuôi, nông dân ở miền trung Nigeria; tình trạng bất ổn ở phía đông nam xuất phát từ vấn đề kéo dài của cuộc bạo loạn làm gián đoạn sản xuất dầu; cũng như sự trỗi dậy của phong trào ly khai Biafran.

Cuộc bầu cử năm 2019

Trước cuộc tổng tuyển cử vào tháng 2 năm 2019, hơn 70 ứng cử viên đã tuyên bố ý định tranh cử tổng thống. Trong đó, hai ứng cử viên hàng đầu là Buhari (là ứng cử viên của APC) và Atiku Abubakar (một chính trị gia dày dạn kinh nghiệm từng giữ chức phó tổng thống dưới thời Obasanjo, đại diện cho PDP). Cuộc bầu cử ban đầu được lên kế hoạch vào ngày 16 tháng 2, nhưng vì các vấn đề hậu cần đã bị hoãn lại chỉ vài giờ trước khi bắt đầu và được tổ chức một tuần sau đó, vào ngày 23 tháng 2. Buhari tái đắc cử, chiếm 56% số phiếu bầu; Abubakar, đối thủ của ông, đã giành được 41%. Ông nhậm chức nhiệm kỳ thứ hai vào ngày 29 tháng 5 năm 2019.

NĂNG LƯỢNG

Tỷ lệ tiếp cận điện

- Dân số không có điện: 66 triệu (2020)
- Điện khí hóa - tổng dân số: 59,6% (2021)
- Điện khí hóa - khu vực thành thị: 89,2% (2021)
- Điện khí hóa - khu vực nông thôn: 26,3% (2021)

Điện

- Công suất lắp đặt: 11,691 triệu kw (ước tính năm 2020)
- Mức tiêu thụ: 24.611.480.000 kwh (ước tính năm 2019)
- Xuất khẩu: 0 kwh (ước tính năm 2019)
- Nhập khẩu: 0 kwh (ước tính năm 2019)
- Tổn thất truyền tải/phân phối: 4,713 tỷ kwh (ước tính năm 2019)

Nguồn phát điện

- Nhiên liệu hóa thạch: 78,1% tổng công suất lắp đặt (ước tính năm 2020)
- Hạt nhân: 0% tổng công suất lắp đặt (ước tính năm 2020)
- Năng lượng mặt trời: 0,2% tổng công suất lắp đặt (ước tính năm 2020)
- Gió: 0% tổng công suất lắp đặt (ước tính năm 2020)
- Thủy điện: 21,7% tổng công suất lắp đặt (ước tính năm 2020)

-
- Thủy triều và sóng: 0% tổng công suất lắp đặt (ước tính năm 2020)
 - Địa nhiệt: 0% tổng công suất lắp đặt (ước tính năm 2020)
 - Sinh khối và chất thải: 0,1% tổng công suất lắp đặt (ước tính năm 2020)

Than

- Sản lượng: 44.000 tấn (ước tính năm 2020)
- Tiêu thụ: 85.000 tấn (ước tính năm 2020)
- Xuất khẩu: 12.000 tấn (ước tính năm 2020)
- Nhập khẩu: 77.000 tấn (ước tính năm 2020)
- Trữ lượng đã được xác minh: 344 triệu tấn (ước tính năm 2019)

Dầu khí

- Tổng sản lượng dầu mỏ: 1.646.900 thùng/ngày (ước tính năm 2021)
- Tiêu thụ xăng tinh chế: 483.100 thùng/ngày (ước tính năm 2019)
- Xuất khẩu dầu thô và khí ngưng tụ: 1.889.100 thùng/ngày (ước tính năm 2018)
- Nhập khẩu dầu thô và khí ngưng tụ: 0 thùng/ngày (ước tính năm 2018)
- Trữ lượng dầu thô ước tính: 36,89 tỷ thùng (ước tính năm 2021)

Khí tự nhiên

- Sản lượng: 46.296.835.000 mét khối (ước tính năm 2019)
- Mức tiêu thụ: 18.787.602.000 mét khối (ước tính năm 2019)
- Xuất khẩu: 27.509.177.000 mét khối (ước tính năm 2019)
- Nhập khẩu: 0 mét khối (ước tính năm 2021)
- Trữ lượng đã được xác minh: 5.760.883.000.000 mét khối (ước tính năm 2021)

Lượng khí thải carbon dioxide

- 104,494 triệu tấn CO₂ (ước tính năm 2019)
- Từ than và than cốc luyện kim: 231.000 tấn CO₂ (ước tính năm 2019)
- Từ dầu mỏ và các chất lỏng khác: 67,406 triệu tấn CO₂ (ước tính năm 2019)
- Từ khí đốt tự nhiên tiêu thụ: 36,856 triệu tấn CO₂ (ước tính năm 2019)

TRUYỀN THÔNG

Điện thoại - cố định

- Tổng số đăng ký: 106.385 (ước tính năm 2021)
- Số đăng ký trên 100 dân: (ước tính năm 2021) dưới 1

Điện thoại - di động

- Tổng số đăng ký: 195.128.265 (ước tính năm 2021)
- Số đăng ký trên 100 dân: 91 (ước tính năm 2021)

Hệ thống viễn thông

Đánh giá chung: là một trong những thị trường viễn thông lớn ở Châu Phi, có khả năng tiếp cận điện năng ít; hầu hết các kết nối Internet đều thông qua mạng di động; Công nghệ LTE có sẵn nhưng GSM chiếm ưu thế; tỷ lệ sử dụng di động cao do sử dụng nhiều thẻ SIM và điện thoại; chính phủ cam kết mở rộng thâm nhập băng thông rộng; các nhà khai thác triển khai cáp quang tại sáu khu vực địa chính trị và Lagos; các nhà khai thác đã đầu tư vào các trạm gốc để giảm tắc nghẽn mạng; Nigeria đã kết thúc cuộc đấu giá phổ tần 5G đầu tiên vào năm 2021 và cấp giấy phép cho hai công ty; tuy nhiên, việc xây dựng hạ tầng 5G chưa hoàn thành (2022).

Trong nước: thuê bao cố định duy trì dưới 1/100 dân; thuê bao di động là 91 trên 100 người (2021)

Quốc tế: mã quốc gia - 234; điểm hạ cánh của cáp ngầm cáp quang SAT-3/WASC, NCSCS, mainone, Glo-1 & 2, ACE và Equiano cung cấp kết nối tới Châu Âu, Nam và Tây Phi; trạm vệ tinh mặt đất - 3 Intelsat (2 Đại Tây Dương và 1 Ấn Độ Dương) (2019)

Phương tiện truyền thông phát sóng

Gần 70 đài truyền hình khu vực và quốc gia do chính phủ liên bang kiểm soát; tất cả 36 bang đều có đài truyền hình; một số đài truyền hình tư nhân đang hoạt động; dịch vụ thuê bao truyền hình cáp và vệ tinh có sẵn; mạng lưới các đài phát thanh quốc gia, khu vực và tiểu bang do chính phủ liên bang kiểm soát; khoảng 40 đài phát thanh thuộc sở hữu của chính phủ tiểu bang thường phát các chương trình riêng bên cạnh các chương trình phát sóng tin tức; khoảng 20 đài phát thanh tư nhân; có đường truyền của các đài truyền hình quốc tế; quá trình phát sóng kỹ thuật số đã hoàn thành ở ba tiểu bang vào năm 2018 (2019)

Người sử dụng mạng

- Tổng cộng: 115,5 triệu (ước tính năm 2021)
- Phần trăm dân số: 55% (ước tính năm 2021)

Băng thông rộng - thuê bao cố định

- Tổng cộng: 65.313 (ước tính năm 2020)
- Số đăng ký trên 100 dân: 0,03 (ước tính năm 2020)

VẬN TẢI

Hệ thống vận tải hàng không quốc gia

- Số hãng hàng không đăng ký: 13 (2020)
- Tồn kho máy bay đã đăng ký do các hãng hàng không khai thác: 104
- Lưu lượng hành khách hàng năm trên các hãng hàng không đã đăng ký: 8.169.192 (2018)
- Lưu lượng vận chuyển hàng hóa hàng năm trên các hãng hàng không đã đăng ký: 19,42 triệu (2018) tấn/km

Sân bay: 54 (2021)

- **Sân bay - có đường băng trải nhựa: 40**
- **Sân bay - có đường băng không trải nhựa: 14**

Sân bay trực thăng: 5 (2021)

Đường ống: 124 km, 4.045 km khí đốt, 164 km khí dầu mỏ lỏng, 4.441 km dầu, 3.940 km sản phẩm tinh chế (2013)

Đường sắt

- Tổng cộng: 3.798 km (2014)
- Khổ tiêu chuẩn: 293 km (2014) khổ 1.435 m
- Khổ hẹp: 3.505 km (2014) khổ 1,067-m
- Lưu ý: tính đến cuối năm 2018, ở Nigeria chỉ có sáu đầu máy hoạt động chủ yếu phục vụ hành khách; phần lớn các tuyến đường sắt đang trong tình trạng hư hỏng nghiêm trọng và cần được thay thế

Đường bộ

- Tổng cộng: 195.000 km (2017)
- Trải nhựa: 60.000 km (2017)
- Chưa trải nhựa: 135.000 km (2017)

Đường thủy

- 8.600 km (2011) (Sông Niger và Benue, các sông lạch nhỏ hơn)

Đường biển

- Tổng cộng: 832
- Theo loại: hàng tổng hợp 16, tàu chở dầu 111, loại khác 705 (2022)

Cảng

- Cảng biển lớn: Bonny Inshore Terminal, Calabar, Lagos
- Bến dầu: Cảng Bonny, Cảng Brass, Cảng Escravos, Cảng Forcados, Cảng Pennington, Cảng Qua Iboe
- Cảng LNG (xuất khẩu): Đảo Bonny

QUÂN SỰ VÀ AN NINH

Lực lượng quân sự và an ninh

- Lực lượng vũ trang Nigeria: quân đội, hải quân (bao gồm cảnh sát biển), không quân
- Bộ Nội vụ: Quân đoàn An ninh và dân phòng Nigeria (NSCDC), Lực lượng Cảnh sát Nigeria (NPF) (2023)

Lưu ý 1: NSCDC là một cơ quan bán quân sự được giao nhiệm vụ hỗ trợ quân đội quản lý các mối đe dọa đối với an ninh nội bộ, bao gồm các cuộc tấn công và thiên tai

Lưu ý 2: Văn phòng Cố vấn An ninh Quốc gia chịu trách nhiệm điều phối tất cả các cơ quan an ninh và thực thi, bao gồm Bộ An ninh Nhà nước (DSS), NSCDC, Bộ Tư pháp và NPF; trách nhiệm an ninh biên giới được chia sẻ giữa NPF, DSS, NSCDC, Hải quan, Nhập cư và quân đội Nigeria

Lưu ý 3: một số bang đã thành lập lực lượng an ninh địa phương để đối phó với tình trạng bạo lực, mất an ninh và tội phạm gia tăng

Chi tiêu quân sự

- 0,6% GDP (ước tính năm 2022)
- 0,7% GDP (ước tính năm 2021)
- 0,6% GDP (ước tính năm 2020)
- 0,5% GDP (ước tính năm 2019)
- 0,5% GDP (ước tính năm 2018)

Quân nhân, an ninh

Khoảng 135.000 nhân viên lực lượng vũ trang tại ngũ (100.000 quân đội; 20.000 hải quân/cảnh sát biển; 15.000 không quân); khoảng 80.000 Quân đoàn An ninh và Dân phòng (2023)

Các mối đe dọa hàng hải

Cục Hàng hải Quốc tế báo cáo không có sự cố nào xảy ra ở vùng lãnh hải và ngoài khơi của Nigeria vào năm 2022, giảm so với sáu vụ tấn công vào năm 2021; vùng biển

ngoài khơi đồng bằng sông Niger và Vịnh Guinea vẫn có nguy cơ cướp biển và cướp tàu có vũ trang. Đã có báo cáo về việc tàu bị tấn công và thủy thủ đoàn bị bắt cóc; những vụ việc này cho thấy bọn cướp biển/cướp trong khu vực được trang bị vũ khí tốt và bạo lực; cướp biển đã cướp tàu và bắt cóc thủy thủ đoàn để đòi tiền chuộc; đã từng có trường hợp tàu chở sản phẩm bị cướp, hàng hóa bị đánh cắp.

Tranh chấp - quốc tế

Nigeria-Benin: không xác định được

Nigeria-Cameroon: Ủy ban Biên giới chung với Cameroon đã xem xét phán quyết năm 2002 của ICJ về toàn bộ ranh giới và giải quyết những khác biệt song phương, bao gồm Thỏa thuận Greentree tháng 6 năm 2006 ngay lập tức nhượng lại chủ quyền Bán đảo Bakassi cho Cameroon đồng thời chấm dứt quyền kiểm soát của Nigeria trong vòng hai năm đồng thời giải quyết các vấn đề về quốc tịch ; việc phân định bán đảo Bakassi và các khu vực biên giới liền kề cần hoàn thành vào năm 2022.

Nigeria-Cameroon-Guinea Xích đạo: ICJ ra phán quyết về việc giải quyết đường ranh giới biên giữa Cameroon-Guinea Xích đạo-Nigeria ở Vịnh Guinea, nhưng tọa độ được xác định không chính xác trong quyết định của ICJ, tranh chấp chủ quyền giữa Guinea Xích đạo và Cameroon đối với một hòn đảo tại cửa sông Ntem đều góp phần làm chậm trễ việc thực hiện.

Thuốc bất hợp pháp

Nigeria là trung tâm chính của các mạng lưới buôn bán ma túy xuyên quốc gia ở khắp thế giới, cung cấp cocaine đến châu Á và châu Âu, heroin đến châu Âu và Bắc Mỹ, và methamphetamine đến Nam Phi, Đông Nam Á, Úc và New Zealand; xuất khẩu số lượng lớn thuốc phiện như tramadol và captagon cùng với cocaine, tiền chất hoặc hóa chất thiết yếu được sử dụng để sản xuất ma túy bất hợp pháp.

II. TỔNG QUAN VỀ NỀN KINH TẾ

Nền kinh tế Nigeria là một trong những nền kinh tế lớn nhất ở châu Phi. Kể từ cuối những năm 1960, Nigeria chủ yếu dựa vào ngành dầu khí. Một loạt đợt tăng giá dầu thế giới từ năm 1973 đã tạo ra tăng trưởng kinh tế nhanh chóng trong lĩnh vực vận tải, xây dựng, sản xuất và dịch vụ chính phủ. Điều này dẫn đến một làn sóng lớn người dân nông thôn đổ vào các trung tâm đô thị lớn hơn, sản xuất nông nghiệp trì trệ đến mức các cây trồng thương mại như dầu cọ, đậu phộng (lạc) và bông không còn là mặt

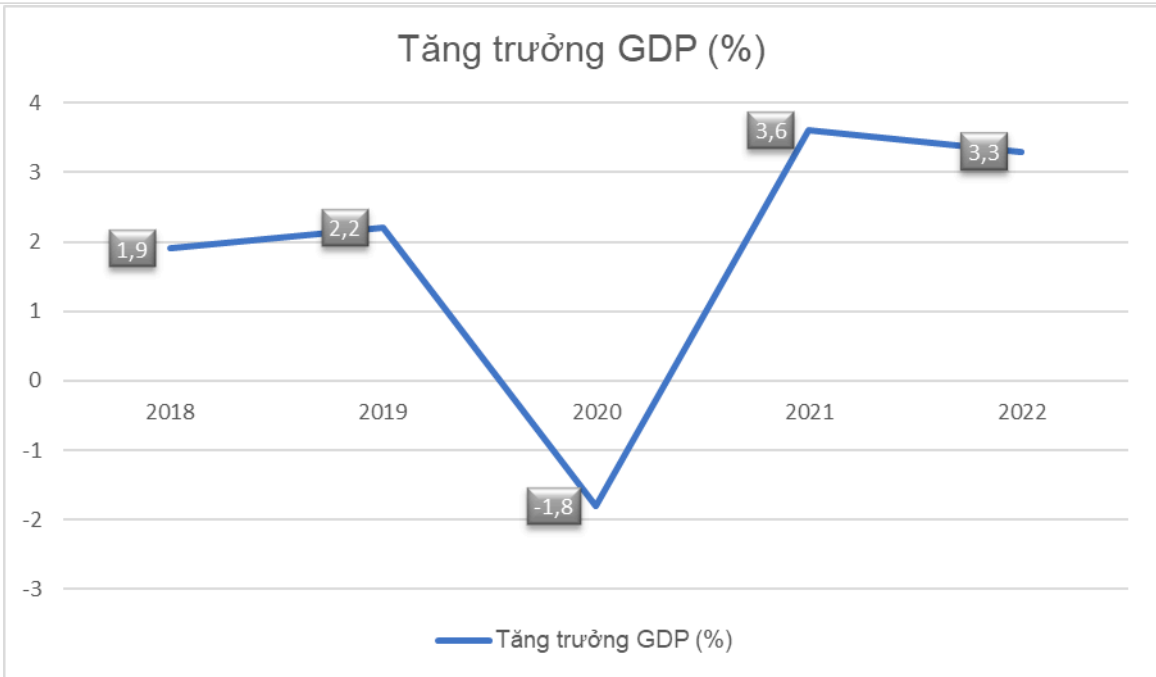
hàng xuất khẩu quan trọng nữa. Ngoài ra, từ khoảng năm 1975 Nigeria buộc phải nhập khẩu những mặt hàng cơ bản như gạo và sản phẩm tiêu dùng trong nước. Hệ thống này hoạt động tốt miễn là doanh thu từ dầu mỏ không đổi, nhưng kể từ cuối những năm 1970, ngành nông nghiệp tiếp tục gặp khủng hoảng do thị trường dầu mỏ thế giới biến động và tốc độ tăng dân số nhanh chóng của đất nước. Mặc dù phần lớn dân số vẫn tham gia vào nông nghiệp nhưng sản xuất quá ít thực phẩm, thực phẩm nhập khẩu ngày càng tốn kém. Nhiều chính phủ khác nhau (hầu hết do quân đội điều hành) đã giải quyết vấn đề này bằng cách cấm nhập khẩu nông sản và bằng cách tập trung (dù chỉ trong thời gian ngắn) vào các kế hoạch nông nghiệp và bản địa hóa khác nhau. Vào cuối những năm 1990, chính phủ bắt đầu tư nhân hóa nhiều doanh nghiệp nhà nước - đặc biệt là trong lĩnh vực truyền thông, năng lượng và vận tải - nhằm nâng cao chất lượng dịch vụ và giảm sự phụ thuộc vào chính phủ. Hầu hết các doanh nghiệp đã được tư nhân hóa thành công vào đầu thế kỷ 21, nhưng một số doanh nghiệp vẫn thuộc chính phủ.

Vào đầu thế kỷ 21, Nigeria tiếp tục phải đối mặt với dòng doanh thu không ổn định, chính phủ đã cố gắng xoay sở bằng cách vay từ các nguồn quốc tế, đưa ra nhiều biện pháp thắt lưng buộc bụng hoặc thực hiện cả hai cùng một lúc. Kết quả là, cần phải có ngân sách quốc gia ngày càng tăng để trả nợ, cùng với nạn tham nhũng chi phối các hoạt động của chính phủ, có nghĩa là rất ít thu nhập của Nigeria được chi cho người dân và nhu cầu của họ. Đất nước này được hưởng lợi từ kế hoạch giảm nợ năm 2005, theo đó phần lớn khoản nợ của nước này đối với một nhóm các nước chủ nợ được gọi là Câu lạc bộ Paris sẽ được xóa sau khi nước này đã hoàn trả một số tiền nhất định. Nigeria đã đáp ứng thành công điều kiện này vào năm 2006, trở thành quốc gia châu Phi đầu tiên giải quyết khoản nợ với nhóm này. Nigeria bước vào thời kỳ suy thoái vào năm 2016, một phần do giá dầu toàn cầu giảm, nhưng giá dầu có sự phục hồi trong vài năm tới.

TỈ LỆ TĂNG TRƯỞNG GDP

(Nguồn: World Bank)

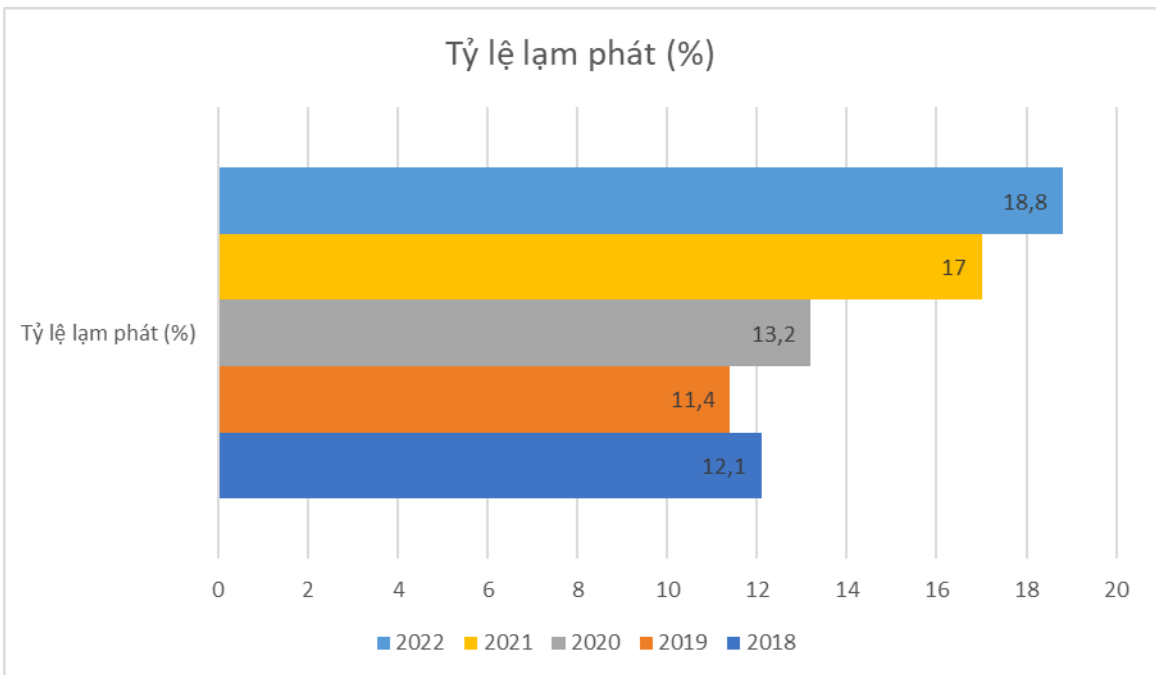
Năm	2018	2019	2020	2021	2022
Tăng trưởng GDP (%)	1,9	2,2	-1,8	3,6	3,3



TỶ LỆ LẠM PHÁT (giá tiêu dùng)

(Nguồn: World Bank)

Năm	2018	2019	2020	2021	2022
Tỷ lệ lạm phát (%)	12,1	11,4	13,2	17	18,8



XẾP HẠNG TÍN DỤNG

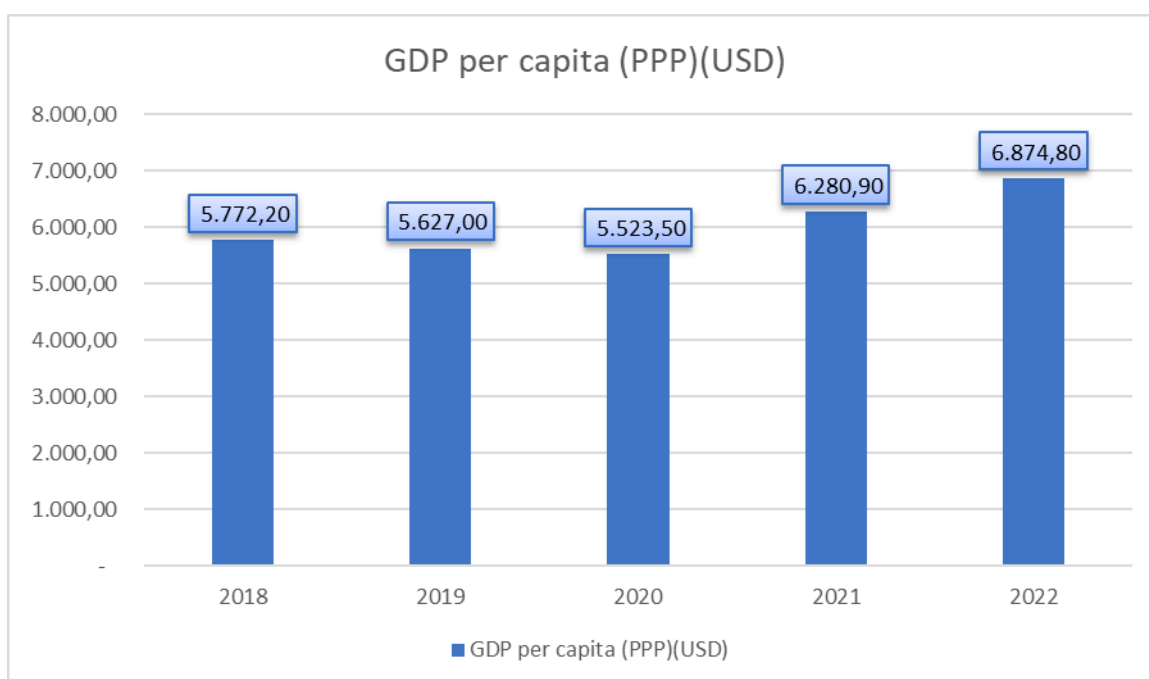
- Xếp hạng Fitch: B (2020)
- Xếp hạng của Moody: B2 (2017)

- Xếp hạng Standard & Poors: B- (2020)

GDP BÌNH QUÂN ĐẦU NGƯỜI (sức mua tương đương)

(Nguồn: World Bank)

Năm	2018	2019	2020	2021	2022
GDP per capita (PPP)(USD)	5772.2	5627	5523.5	6280.9	6874.8



TỔNG TIẾT KIỆM QUỐC GIA (%GDP)

(Nguồn: World Bank)

Năm	2018	2019	2020	2021
Tổng tiết kiệm quốc gia (%)	19	22	29	34

GDP THEO LĨNH VỰC (% GDP)

	2017	2018	2019	2020	2021
Nông nghiệp	20,85	21,2	21,91	24,14	23,36
Công nghiệp	22,32	25,73	27,38	28,22	31,41
Dịch vụ	55,8	52,02	49,73	46,39	43,79

LAO ĐỘNG THEO LĨNH VỰC

65,116 triệu (ước tính năm 2021)

- Dịch vụ: 20%
- Công nghiệp: 10%
- Nông nghiệp: 70%

TỶ LỆ THẤT NGHIỆP (% lực lượng lao động)

(World Bank)

Năm	2019	2020	2021
Tỷ lệ thất nghiệp (%)	8,53	9,71	9,79

NÔNG, LÂM, NGU' NGHIỆP

Nigeria nói chung không thiếu đất trồng trọt, nhưng lại cực kỳ thiếu đất nông nghiệp ở những khu vực đông dân cư nhất của các bang phía đông nam, xung quanh Kano, Katsina và Sokoto. Điều này đã buộc một lượng lớn người Igbo, Ibibio và Hausa phải di cư đến các vùng khác của đất nước. Tuy nhiên, thông thường, các truyền thống văn hóa, chẳng hạn như việc cấm bán đất của gia đình, đã hạn chế khả năng tiếp cận đất nông nghiệp ở một số địa phương dường như có nhiều đất canh tác, ở phía bắc xa xôi, tình trạng sa mạc hóa đã hạn chế nghiêm trọng diện tích đất dành cho canh tác.

Khoảng 1/5 đến 1/2 số người dân Nigeria sống nhờ sản xuất nông nghiệp. Hầu hết là những nông dân tự cung tự cấp quy mô nhỏ, những người chỉ sản xuất một lượng thặng dư nhỏ để bán và có thêm thu nhập từ một hoặc nhiều loại cây trồng hàng hóa và từ việc bán hàng thủ công địa phương. Bởi vì đất không hoàn toàn phù hợp với các thiết bị cơ giới hóa nên cuốc và diêm (rựa) tiếp tục là nông cụ chiếm ưu thế. Tình trạng thiếu đất nông nghiệp ở một số địa phương và khả năng tiếp cận đất đai hạn chế ở một số địa phương khác là một trong những yếu tố hạn chế quy mô đất canh tác của mỗi gia đình. Suy thoái môi trường, cơ sở bảo quản kém, hệ thống giao thông kém và thiếu vốn đầu tư góp phần dẫn đến năng suất thấp và tình trạng trì trệ chung trong nông nghiệp. Với dân số tăng nhanh, tốc độ đô thị hóa tăng nhanh, tình trạng thiếu lương thực tiếp tục trầm trọng hơn bất chấp những nỗ lực của chính phủ nhằm khắc phục tình trạng này.

Các loại cây lấy củ - đặc biệt là khoai mỡ, khoai môn và sắn - là những cây lương thực chính ở miền Nam, trong khi ngũ cốc và các loại đậu - chẳng hạn như lúa miến, kê, đậu đũa và ngô - là những cây trồng chủ yếu ở miền Bắc khô hạn hơn. Lúa cũng là cây trồng nội địa quan trọng. Cây cao su - đặc biệt là cây cọ dầu, cây ca cao và cây cao su - là những cây công nghiệp chính ở miền Nam, trong khi đậu phộng (lạc) và bông được sản xuất ở miền Bắc. Nông dân quy mô nhỏ thống trị việc sản xuất cây công nghiệp, giống như cây lương thực. Hạt ca cao từ cây ca cao là mặt hàng nông sản xuất khẩu chủ yếu; sản lượng cây công nghiệp khác giảm do nền nông nghiệp trì trệ.

Năm 1982, trong bước quan trọng đầu tiên nhằm ngăn chặn sự suy giảm sản lượng cây công nghiệp, chính phủ đã giải tán các ban tiếp thị sản phẩm. Kể từ đó, nhiều nông dân đã có động lực trồng cây, chính phủ liên bang và tiểu bang đã thành lập các đồn điền cọ dầu, cao su và ca cao. Các chương trình nhằm giảm bớt tình trạng thiếu lương thực bao gồm việc các cơ quan chính phủ mua và phân phối trực tiếp thực phẩm cũng như việc các cơ quan chính phủ sản xuất nhiều mặt hàng chủ lực khác nhau tại các trang trại thương mại lớn. Chương trình Operation Feed the Nation năm 1976-80 tìm cách tăng sản lượng lương thực địa phương và do đó giảm nhập khẩu. Người dân được khuyến khích canh tác bất kỳ mảnh đất trống nào, cư dân thành thị được khuyến khích làm vườn trên những mảnh đất xây dựng chưa được phát triển.

Việc chăn nuôi cừu, lợn và dê kém phát triển vào đầu thế kỷ 21. Người Fulani chăn gia súc là những người sản xuất thịt bò chính, mặc dù một số gia súc được những người du mục này chăm sóc thuộc về những nông dân định cư và cư dân thành phố. Tuy nhiên, mức độ tiêu thụ thịt ở Nigeria, cũng như ở hầu hết các nước châu Phi, không bằng mức tiêu thụ ở phương Tây.

Dự trữ rừng thường xuyên của Nigeria chiếm chưa đến 1/10 tổng diện tích đất. Bên ngoài các khu bảo tồn này, phần lớn diện tích rừng đã bị phá hủy do đốt rừng thường xuyên để chuẩn bị đất canh tác hoặc tạo điều kiện thuận lợi cho việc săn bắn. Sự tàn phá rừng diễn ra rộng rãi nhất ở những khu vực có mật độ dân cư đông đúc hơn, chẳng hạn như đồng bằng Niger và ở vùng hoang mạc khô hơn (nơi chăn thả quá mức), cháy rừng và nhu cầu lớn về củi ngăn cản sự tái sinh bình thường của thực vật trên đất bỏ hoang. Có nhiều đồn điền lớn trồng các loài ngoại lai, chẳng hạn như cây gmelina và gỗ téch, được chính phủ thành lập để cung cấp cột điện và củi đốt. Tại vùng khô cằn của các bang Sokoto, Kano và Borno, các vành đai rừng đã được thiết lập để giúp ngăn

chặn sự tiến về phía nam của sa mạc Sahara. Trồng rừng đã được thiết lập ở nhiều lưu vực sông để bảo vệ các khu vực chứa nước của sông và giảm nguy cơ xói mòn đất.

Đánh bắt cá đã trở thành nguồn thực phẩm có tầm quan trọng lớn hơn sau khi hàng nghìn con gia súc bị mất trong đợt hạn hán tái diễn ở Sahel kể từ đầu những năm 1970. Sản lượng đánh bắt trong nước cung cấp hơn một nửa nhu cầu cá. Hồ Tchad và vùng nước ven biển phía nam là nguồn cung cấp cá chính, nhưng số lượng lớn đánh bắt hàng năm tại các vũng ở các con sông theo mùa ở các bang phía bắc.

CÁC NGUỒN TÀI NGUYÊN

Nigeria có nhiều nguồn tài nguyên có thể tái tạo và không thể tái tạo, một số trong đó vẫn chưa được khai thác một cách hiệu quả. Năng lượng mặt trời, có lẽ là nguồn tài nguyên tái tạo chưa được sử dụng rộng rãi nhất, có thể sẽ vẫn chưa được khai thác trong một thời gian.

Khai thác tài nguyên là lĩnh vực quan trọng nhất của nền kinh tế. Các khoáng sản có giá trị kinh tế nhất là dầu thô, khí đốt tự nhiên, than đá, thiếc và columbite (một loại khoáng chất chứa sắt đi kèm với thiếc). Dầu mỏ, được phát hiện lần đầu tiên vào năm 1956, là nguồn thu nhập và ngoại hối quan trọng nhất của chính phủ. Hầu hết sản lượng dầu đến từ các mỏ trên đất liền ở đồng bằng Niger, mặc dù tỷ lệ dầu thô được sản xuất tại các địa điểm ngoài khơi ngày càng tăng. Có các nhà máy lọc dầu ở Port Harcourt, Warri và Kaduna. Nigeria là thành viên của OPEC từ năm 1971.

Có trữ lượng khí đốt tự nhiên rất lớn, nhưng hầu hết khí đốt được sản xuất là sản phẩm phụ của dầu thô. Trước đây, mặt hàng này đã bị đốt cháy vì không có thị trường cho nó, nhưng sản lượng đã tăng lên và Nigeria đã trở thành nước xuất khẩu mặt hàng này được xếp hạng toàn cầu. Việc sản xuất thường bị gián đoạn do các cuộc biểu tình, vì người dân ở các khu vực sản xuất dầu mỏ đòi hỏi tiền lương lớn hơn.

Nigeria sở hữu trữ lượng than đáng kể, nhưng trữ lượng này đang được phát triển dần dần. Than được sử dụng trong ngành đường sắt, các ngành công nghiệp kim loại truyền thống và các nhà máy điện để tạo ra điện. Khai thác than, ban đầu tập trung quanh thành phố Enugu và vùng phụ cận, bắt đầu vào năm 1915. Hoạt động này suy giảm sau những năm 1950 do phát hiện ra dầu nhưng sau đó lại tăng lên. Có thể tìm thấy trữ lượng than đáng kể với chất lượng khác nhau ở các bang miền trung nam trải dài từ Benin đến Cameroon. Các mỏ được phát hiện gần đây ở phía tây nam đất nước tại Lafia-Obi đang được phát triển cho khu liên hợp thép Ajaokuta.

Cao nguyên Jos, nơi bắt đầu khai thác thiếc vào năm 1905, cũng có columbite. Vào đầu thế kỷ 21, năng lực luyện thiếc của đất nước vẫn chưa đạt tới mức cao do nhu cầu thế giới giảm sút vào cuối những năm 1980; sản xuất columbite cũng đã giảm kể từ giữa những năm 1970. Có các mỏ quặng sắt ở khu vực Lokoja; đá vôi có ở nhiều khu vực, được khai thác rộng rãi để sản xuất xi măng và sử dụng trong ngành thép. Các mỏ quặng sắt dồi dào được tìm thấy ở bang Kwara được khai thác từ năm 1984. Các khoáng sản được khai thác khác bao gồm thạch cao, cao lanh, barit, vàng, ngọc bích, topaz và aquamarine. Ngoài ra còn có các mỏ uranium trong nước.

Khoảng 1/5 diện tích của đất nước từ thủy điện, mặc dù nguồn điện này có tiềm năng cung cấp lượng điện năng lớn hơn. Nguồn thủy điện chính là các đập ở Kainji, Hiroro (bang Niger) và Jebba (bang Kwara). Các nhà máy nhiệt điện đốt bằng khí đốt tự nhiên và than cung cấp khoảng 4/5 điện năng của đất nước, bao gồm các nhà máy ở Afam, Sapele, Lagos và trên sông Oji. Tuy nhiên, cầu luôn vượt quá cung. Củi và than củi vẫn là nguồn năng lượng quan trọng cho sinh hoạt.

SẢN XUẤT CHẾ TẠO

Chính phủ liên bang đã thành lập các ngành công nghiệp sử dụng nhiều vốn như nhà máy thép, nhà máy giấy và bột giấy, nhà máy hóa dầu và nhà máy luyện nhôm. Trước đây, ngành sản xuất quy mô lớn - chủ yếu là dệt may, thuốc lá, đồ uống và xi măng - do các nhà đầu tư nước ngoài kiểm soát. Những nỗ lực bản địa hóa của chính phủ đã làm thay đổi tình hình sở hữu, mặc dù việc quản lý và kiểm soát hiệu quả hầu hết các nhà máy lớn vẫn nằm trong tay đại diện người nước ngoài của các tập đoàn đa quốc gia. Điểm yếu lớn nhất của ngành là sự phụ thuộc vào nguyên liệu nhập khẩu. Tình hình đó đã thay đổi vào năm 1987, khi việc nhập khẩu nhiều loại nguyên liệu thô bị cấm, mặc dù lệnh cấm sau đó đã bị bãi bỏ. Mặc dù vậy, việc nhập khẩu vẫn phải chịu một số hạn chế vào đầu thế kỷ 21 và các nhà sản xuất được khuyến khích sử dụng nguyên liệu thô từ các nguồn địa phương. Nơi tập trung nhiều nhất các nhà máy lớn là ở khu vực Greater Lagos. Mỗi thủ phủ của bang có một số ngành công nghiệp sản xuất lớn, một số ngành công nghiệp chính như nhà máy giấy và nhà máy thép lại nằm ở những vùng sâu vùng xa.

Các ngành công nghiệp truyền thống tại nhà hoặc trong các xưởng tạm thời bao gồm chế tạo các dụng cụ bằng sắt như cuốc và rìu, bản lề cửa, bu lông và súng dane (các loại súng có thiết kế lỗi thời, ban đầu được sản xuất ở châu Âu). Các xưởng sản xuất

xà phòng và muối truyền thống xuất hiện với số lượng lớn sau khi nền kinh tế Nigeria gần như sụp đổ vào năm 1983, khi hầu hết những người làm công ăn lương không thể trả tiền cho xà phòng sản xuất tại nhà máy và muối ăn nhập khẩu. Các ngành công nghiệp này vẫn tiếp tục sau khi nền kinh tế phục hồi, nhưng tập trung ở khu vực nông thôn. Nghề làm đồ gốm và chạm khắc gỗ rất phổ biến, cũng như nghề làm đồ mica, làm túi và chiếu từ sợi cọ.

TÀI CHÍNH

Ngân hàng Trung ương Nigeria phát hành đồng tiền quốc gia, naira, đồng tiền này bị mất giá nhiều lần kể từ năm 1980. Ngân hàng Trung ương có chi nhánh ở tất cả các thủ phủ của bang và cung cấp hướng dẫn cho tất cả các ngân hàng thương mại và thương mại trong nước. Năm 1976, tất cả các ngân hàng nước ngoài buộc phải bán 60% cổ phần của họ cho người Nigeria. Các ngân hàng phát triển mạnh mẽ vào những năm 1980, sau khi khu vực tài chính được tự do hóa. Tuy nhiên, nhiều ngân hàng trong số này tỏ ra không ổn định và vào năm 1995, chính phủ buộc phải giải cứu một số ngân hàng trong số đó. Ngay sau đó, chính phủ bắt đầu tư nhân hóa các ngân hàng và đóng cửa những ngân hàng vi phạm quy định ngân hàng. Đến đầu thế kỷ 21, cả nước có khoảng 100 ngân hàng, tổ chức tài chính, và các địa điểm chi nhánh trải rộng khắp. Có một sàn giao dịch chứng khoán và một ủy ban giao dịch chứng khoán ở Lagos.

THƯƠNG MẠI

Thương mại nội địa các mặt hàng lương thực thiết yếu phần lớn là bắc-nam giữa các vùng sinh thái khác nhau, giữa các trung tâm đô thị lớn ở phía đông nam và tây nam. Các bang phía nam cung cấp chuối, sắn, hạt cola và trái cây cho các bang phía bắc, sau đó các bang này lại cung cấp đậu, hành và gia súc cho các bang phía nam. Khoai từ miền Trung được buôn bán ở các thành phố phía Nam và xa về phía Bắc. Hầu hết các mặt hàng thực phẩm và hàng hóa sản xuất đều được bán ở các quầy hàng ở chợ mở, trong các cửa hàng nhỏ ở khu vực lân cận và trên đường phố.

Các thị trường xuất khẩu chính của Nigeria - chủ yếu bao gồm dầu thô, hạt ca cao và cao su - bao gồm Ấn Độ, Hoa Kỳ và các nước thuộc Liên minh Châu Âu (EU). Các mặt hàng nhập khẩu chính là máy móc và thiết bị vận tải, hàng sản xuất (sản phẩm sắt thép, dệt may và sản phẩm giấy), hóa chất và thực phẩm, hầu hết đến từ EU, Trung Quốc và Hoa Kỳ.

Khi độc lập, Nigeria đã thâm hụt thương mại do nhập khẩu số lượng lớn máy móc và thiết bị. Vào cuối những năm 1960, nước này có thặng dư thương mại do doanh thu từ xuất khẩu dầu thô cho phép nước này nhập khẩu tư liệu sản xuất và nguyên liệu thô công nghiệp. Thâm hụt thương mại quay trở lại vào giữa những năm 1970. Kể từ đó, cán cân thương mại của Nigeria đã xen kẽ giữa các giai đoạn thâm hụt và thặng dư, do những biến động trên thị trường dầu mỏ toàn cầu và các quyết định của chính phủ về cách tiêu tiền. Ví dụ, thặng dư thương mại vào năm 1980 đã cho phép công việc tiếp tục diễn ra ở thủ đô mới của liên bang, Abuja, nhưng đến năm 1982, thặng dư đã trở thành thâm hụt, và đến cuối năm 1983, đất nước này gần như phá sản. Vào đầu thế kỷ 21, xuất khẩu lớn hơn nhập khẩu, nhưng lãi suất nợ nước ngoài của đất nước cao đến mức cán cân thương mại thực sự phụ thuộc vào tính hiệu quả của việc giảm nợ.

DỊCH VỤ

Nigeria có rất nhiều điểm tham quan được du khách quan tâm. Có bãi biển ven biển, khu bảo tồn động vật hoang dã, nền văn hóa đa dạng và nhiều bảo tàng chứa đựng kho tàng nghệ thuật. Tuy nhiên, nhiều thập kỷ Nigeria trải qua dưới sự cai trị của quân đội đã tạo ra một môi trường không phù hợp với khách du lịch. Kể từ khi thành lập, chính phủ được bầu cử dân chủ vào năm 1999, đất nước này phải đối mặt với thời kỳ bạo lực sắc tộc, điều này cũng không có lợi cho việc thu hút khách du lịch. Tuy nhiên, hơn hai triệu người/năm đã đến thăm đất nước này trong thập kỷ đầu tiên của thế kỷ 21; trong thập kỷ tiếp theo, con số đó tăng lên hơn bốn triệu.

LAO ĐỘNG

Nigeria có lịch sử phong trào lao động lâu đời và có nhiều công đoàn. Dưới các chính phủ quân sự khác nhau, hoạt động lao động bị cắt giảm mạnh. Tuy nhiên, sau cuộc bầu cử dân chủ năm 1999, các phong trào lao động một lần nữa lại có thể bày tỏ sự bất bình của mình, và nhiều cuộc đình công đã diễn ra vào cuối thế kỷ 20 và đầu thế kỷ 21.

Ở phía nam Nigeria, phụ nữ thực hiện phần lớn lao động nông nghiệp, ở các thành phố như Lagos, phụ nữ cũng làm chủ hoạt động thị trường. Không có rào cản pháp lý nào loại trừ phụ nữ khỏi các trường đại học và ngành nghề, đặc biệt là ở miền Nam. Tuy nhiên, phụ nữ ở các bang phía bắc, đặc biệt là những người tuân theo luật Hồi giáo (Shariah), hoạt động bị kiểm soát chặt chẽ hơn.

Các nguồn tài chính chính của chính phủ bao gồm tiền bản quyền và tiền thuê dầu mỏ, thuế nhập khẩu, thuế thu nhập doanh nghiệp và thuế giá trị gia tăng.

GIAO THÔNG VẬN TẢI VÀ VIỄN THÔNG

Đường bộ

Đường bộ là phương tiện giao thông quan trọng nhất ở Nigeria, vận chuyển hơn 4/5 tổng lưu lượng hành khách và hàng hóa. Mô hình chung của vận tải đường bộ, từ Bắc tới Nam và từ nội địa đến các cảng biển phía Nam, có từ thời thuộc địa, khi nguyên liệu thô được vận chuyển đến Anh và các nước Tây Âu khác, sau đó trả lại dưới dạng thành phẩm. Nhiều con đường được thêm vào, đặc biệt là vào những năm 1970 và đầu thập niên 80.

Giao thông đường bộ đông đúc nhất ở các khu vực đông dân cư và nơi có hoạt động kinh tế lớn, chẳng hạn như ở vành đai cacao phía tây nam Nigeria, vành đai đậu phộng và bông của vùng Kano-Katsina, cánh đồng thiếc Jos Plateau, vành đai cọ ở phía đông nam Nigeria. Những khu vực này có một mạng lưới đường dày đặc phù hợp với mọi thời tiết. Những khu vực có dân cư thưa thớt hơn hoặc năng suất kinh tế không cao thường có mạng lưới đường bộ kém phát triển hơn.

Do hệ thống đường bộ phát triển tốt trong những năm 1970 và 1980 không được bảo trì nên tình trạng đường sá xuống cấp, dẫn đến tình trạng nguy hiểm và thời gian di chuyển kéo dài hơn. Tiêu chuẩn an toàn đường bộ cũng kém; tỷ lệ tai nạn cao. Chính phủ đã thành lập Nhóm Phát triển Đường bộ vào năm 2009 để điều phối việc sửa chữa và cải thiện mạng lưới đường bộ của đất nước.

Lagos và các thành phố lớn khác có nhiều vấn đề giao thông; đường phố chật cứng cả người đi bộ và phương tiện giao thông tạo ra tình trạng tắc nghẽn giao thông được gọi là “đi chậm”. Để giảm bớt vấn đề giao thông, mọi người thường đi chung taxi hoặc xe tải.

Đường sắt

Dù đã bị đường bộ vượt qua, đường sắt từng là hệ thống giao thông thống trị tại Nigeria. Hệ thống đường sắt có hai tuyến đường trục đơn: tuyến phía đông từ Port Harcourt đến Maiduguri và tuyến phía tây từ Lagos đến Kano. Các tuyến nhánh kết nối tuyến trục phía tây với Kaura Namoda, Nguru và Baro trên sông Niger. Kể từ năm 1960, đường ray đã được lắp lại bằng những đường ray nặng hơn để cho phép tải trọng lớn hơn và tốc độ cao hơn, tín hiệu đã được cải thiện để tăng tốc độ di chuyển của

đường sắt và động cơ hơi nước đã được thay thế bằng đầu máy diesel. Bắt đầu từ những năm 1990, hệ thống đường sắt đã được mở rộng, bao gồm việc đặt đường ray mới giữa Warri và Ajaokuta và bổ sung các tuyến vận tải công cộng giữa Lagos và một số thành phố ở phía tây. Kế hoạch 25 năm đầy tham vọng được công bố vào những năm 2000 đã chứng kiến những nỗ lực không ngừng nhằm cải thiện và mở rộng hệ thống đường sắt, bao gồm một tuyến mới từ Abuja đến Kaduna được khánh thành vào năm 2016. Hệ thống đường sắt hạng nhẹ bắt đầu hoạt động ở Abuja vào năm 2018.

Vận chuyển và vận tải hàng không

Lạch và sông trong lịch sử là con đường vận chuyển chính. Các tuyến đường thủy quan trọng nhất, Niger và Benue, đã được nạo vét vào những năm 1990 vẫn chở một lượng hàng hóa đáng kể. Sông Cross vận chuyển hàng xuất khẩu đến cảng Calabar, nhưng cũng giống như các con sông khác ở Nigeria, sông này không thể thông thuyền vào mùa khô. Tàu chở khách và hàng hóa hoạt động trên các đầm phá và trên nhiều lạch dọc bờ biển Nigeria từ Lagos đến sông Cross. Các cảng Delta (ở Warri), Calabar và Port Harcourt, do Chính quyền Cảng Nigeria quản lý, là các cảng biển quốc tế chính. Tổ hợp cảng Lagos (bao gồm cảng Apapa) và tổ hợp cảng Đảo Tin Can gần đó cũng rất quan trọng. Bonny và Burutu là những cảng chính vận chuyển xăng dầu.

Hầu như tất cả các thủ đô của bang đều được phục vụ bằng vận tải hàng không. Lagos, Kano, Abuja và Port Harcourt xử lý phần lớn giao thông hàng không quốc tế. Vào đầu thế kỷ 21, Nigeria nổi tiếng là có an toàn hàng không kém nhưng sau đó đã được cải thiện.

Viễn thông

Dịch vụ điện thoại di động đã mở rộng nhanh hơn đáng kể so với dịch vụ điện thoại cố định. Mặc dù đường dây điện thoại đã tồn tại ở các thành phố lớn từ cuối những năm 1970, nhưng dịch vụ vẫn đắt đỏ, thiếu thôn và thường bị cắt mà không có lý do rõ ràng; nên việc sử dụng đã giảm. Mặt khác, việc sử dụng điện thoại di động đã lan rộng đều đặn kể từ cuối những năm 1990. Dịch vụ Internet bắt đầu mở rộng nhanh chóng vào đầu thế kỷ 21.

III. THƯƠNG MẠI

TỔNG QUAN THỊ TRƯỜNG

Nigeria có thị trường lớn nhất ở châu Phi với dân số hơn 200 triệu người. Như vậy, Nigeria có nguồn lao động dồi dào với chi phí thấp hơn nhiều so với các nước có thu nhập cao và một số nước có thu nhập trung bình. Đất nước này cũng có nguồn tài nguyên thiên nhiên dồi dào bao gồm dầu mỏ, khoáng sản và đá quý. Đây là một trong những nơi sản xuất dầu quan trọng của châu Phi, sản xuất dầu thô có hàm lượng lưu huỳnh thấp, giá trị cao. Sự phụ thuộc nặng nề vào dầu mỏ đã giảm đi phần nào trong vài năm qua. Trong quý 3 năm 2022, dầu mỏ chiếm khoảng 5,6% tổng sản phẩm quốc nội (GDP) của Nigeria, giảm từ mức 7,5% được ghi nhận trong quý 3 năm 2021. Doanh thu từ dầu mỏ vẫn là nguồn thu quan trọng của chính phủ, chiếm 29% tổng thu nhập chính phủ trong nửa đầu năm 2022. Dầu tiếp tục chiếm phần lớn thu nhập từ xuất khẩu của Nigeria.

Nền kinh tế Nigeria được phân loại thành các khu vực chính thức và phi chính thức. Các nhà phân tích kinh doanh ước tính rằng khu vực phi chính thức chiếm tới 65% tổng nền kinh tế, mặc dù khu vực này không được đưa vào tính toán GDP do thiếu dữ liệu đáng tin cậy vì các hoạt động chủ yếu dựa vào tiền mặt.

Dưới thời Tổng thống Muhammadu Buhari, Nigeria đã ưu tiên tự cung tự cấp là chìa khóa cho tăng trưởng kinh tế và an ninh quốc gia, thúc đẩy hội nhập, thay thế nhập khẩu và luật hàm lượng địa phương. Ngoài dầu khí, các hoạt động kinh tế khu vực chính thức của Nigeria được tiến hành trên nhiều lĩnh vực bao gồm nông nghiệp, dịch vụ và công nghiệp. Lĩnh vực dịch vụ bao gồm viễn thông, tài chính và các dịch vụ khác; đây là lĩnh vực lớn nhất ở Nigeria và chiếm 52% GDP trong quý 3 năm 2022. Lĩnh vực công nghệ thông tin và truyền thông (ICT) đóng góp 16,2% vào GDP trong Quý 1 2022. Khu vực nông nghiệp và công nghiệp lần lượt chiếm 30% và 18% trong cùng thời kỳ. Khu vực dịch vụ tăng trưởng 7%, trong khi nông nghiệp và công nghiệp tăng trưởng lần lượt 1,3% và 8%.

Nền kinh tế và các hoạt động thương mại của Nigeria đã bị ảnh hưởng bởi một số cú sốc kinh tế toàn cầu, bao gồm cả dịch bệnh Covid-19 và việc Nga xâm chiếm Ukraine. Một số trở ngại trong nước cũng đang tác động đến nền kinh tế, bao gồm sụt giảm khối lượng xuất khẩu dầu thô, trợ cấp xăng dầu tốn kém, lạm phát gia tăng và đồng tiền mất giá nhanh chóng. Những trở ngại đáng kể khác đối với sự phát triển và thương mại bao gồm nguồn cung cấp điện không đầy đủ, cơ sở hạ tầng giao thông thiếu thốn,

hệ thống tư pháp chậm chạp và kém hiệu quả, tham nhũng lan tràn trong khu vực công, tăng trưởng không toàn diện, nghèo đói, chỉ số tử vong bà mẹ và trẻ sơ sinh cao, các lĩnh vực giáo dục và chăm sóc sức khỏe thiếu nguồn lực, và sự phân phối của cải kém giữa các công dân của nó.

Vào tháng 12 năm 2021, chính phủ Nigeria đã thông qua ngân sách 41,80 tỷ USD (17,13 nghìn tỷ naira) cho năm 2022. Mức tăng 25% so với cùng kỳ năm này dựa trên một số giả định như mức sản lượng dầu thô là 1,86 triệu thùng mỗi ngày (mbpd), giá dầu toàn cầu trung bình là 57 USD, tỷ giá hối đoái là 410,15 naira đổi một đô la, tốc độ tăng trưởng GDP là 4,2% và tỷ lệ lạm phát 13%. Chính phủ đã phê duyệt ngân sách bổ sung 2,39 tỷ USD (2,56 nghìn tỷ naira) vào tháng 6 năm 2022 để tài trợ cho trợ cấp xăng dầu từ tháng 6 đến tháng 12 năm 2022, cùng các chi tiêu khác. Theo Cục Thống kê Quốc gia, lạm phát giảm nhẹ xuống 21,34% vào tháng 12 năm 2022, từ mức cao nhất trong 17 năm là 21,47% vào tháng 11.

Do doanh thu trì trệ, chính phủ Nigeria đã tăng các khoản vay từ thị trường vốn quốc tế để bù đắp cho cuộc khủng hoảng ngân sách do thiếu hụt doanh thu. Vào tháng 8 năm 2022, OPEC đã tăng hạn ngạch sản xuất dầu thô của Nigeria từ 1,77 triệu thùng/ngày lên 1,83 triệu thùng/ngày trong tháng 9. Tuy nhiên, Nigeria đã ghi nhận thiệt hại kinh tế đáng kể và sản lượng dầu giảm do trộm cắp dầu, cơ sở hạ tầng cũ kỹ và suy giảm đầu tư mới, Nigeria đã không thể đáp ứng hạn ngạch này cũng như việc tăng doanh thu từ dầu mỏ. Sáng kiến tăng trưởng doanh thu chiến lược của chính phủ nhằm cải thiện doanh thu lên 15% GDP vào năm 2025 đã mang lại sự tăng trưởng nhất định trong các khoản thu phi dầu mỏ. Kế hoạch thực hiện thuế tiêu thụ đặc biệt 5% đối với dịch vụ viễn thông và đồ uống vào năm 2023, một động thái sẽ làm tăng tổng thuế dịch vụ viễn thông mà người tiêu dùng phải trả lên 12,5%, có thể cải thiện doanh thu chung.

Sự kết hợp giữa doanh thu ở mức trung bình và lãi suất tăng cao trên toàn cầu đã làm suy yếu khả năng trả nợ của Nigeria. Theo Bộ Tài chính, nước này đã chi khoảng 80% doanh thu để trả nợ từ tháng 1 đến tháng 11 năm 2022. Ngân hàng Thế giới dự đoán tỷ lệ nợ trên doanh thu của Nigeria sẽ tăng lên 123% vào năm 2023 và 160% vào năm 2027.

Doanh thu sụt giảm khiến dự trữ ngoại tệ ngày càng cạn kiệt, dẫn đến việc tiếp cận ngoại hối trở thành một vấn đề nan giải đối với các doanh nghiệp. Ngân hàng Trung

ương Nigeria (CBN) chưa hài hòa nhiều tỷ giá hối đoái, gây ra thị trường không ổn định và năng động cho các doanh nghiệp quốc tế. CBN đã thực hiện những bước đầu tiên vào năm 2020 nhằm hài hòa hóa nhiều chế độ tỷ giá hối đoái này cùng với các biện pháp nhằm ổn định đồng naira. Tuy nhiên, sự kiện mất giá lớn đã xảy ra vào năm 2022 trong khi tỷ giá chính thức và tỷ giá không chính thức tiếp tục chênh lệch.

Nigeria đóng vai trò lãnh đạo quan trọng ở cả Tây Phi và lục địa châu Phi. Trụ sở của Cộng đồng kinh tế các quốc gia Tây Phi (ECOWAS) đặt tại thủ đô Abuja của Nigeria. Nigeria chiếm khoảng 70% GDP ECOWAS của 15 quốc gia và hơn một nửa dân số khu vực ECOWAS. Nigeria đôi khi phải chịu trách nhiệm chính về sự chậm trễ kéo dài hàng thập kỷ trong việc xây dựng Biểu thuế đối ngoại chung ECOWAS (CET). Năm 2019, Nigeria đã ký Hiệp định thương mại tự do lục địa châu Phi (AfCFTA) nhằm tạo ra thương mại nội châu Phi và khối kinh tế trị giá 3,4 nghìn tỷ USD trên khắp châu Phi cận Sahara. Tuy nhiên, đất nước vẫn còn một chặng đường dài để thực hiện thỏa thuận này.

Nigeria là t thị trường sinh lợi nếu các công ty có thể học cách điều hướng trong môi trường kinh doanh phức tạp và đang phát triển. Tuy nhiên, các vấn đề chính như chuyển lợi nhuận về nước đã cản trở hoạt động đầu tư trong những năm gần đây. Nhiều công ty đa quốc gia đã giải quyết được việc hoạt động trong môi trường pháp lý đầy thách thức này và kiếm được lợi nhuận đáng kể bất chấp mức thu nhập thấp và những khó khăn về hậu cần của đất nước này. Tuy vậy, việc chuyển lợi nhuận về nước do thiếu dự trữ ngoại tệ vẫn là một vấn đề lớn. Mặc dù vậy, chính phủ Nigeria vẫn tiếp tục quảng bá Nigeria như một mục tiêu cho đầu tư trực tiếp nước ngoài (FDI). Vốn nước ngoài chảy vào tất cả các lĩnh vực chính của nền kinh tế, chủ yếu từ Vương quốc Anh, Hoa Kỳ, Nam Phi và Trung Quốc.

Dầu khí

Nigeria có trữ lượng khí đốt tự nhiên lớn nhất thế giới với trữ lượng đã được chứng minh là hơn 206,5 nghìn tỷ feet khối. Tuy nhiên, nước này vẫn chưa thể huy động đáng kể lượng khí đó cho thị trường nội địa. Sự can thiệp chính trị, sự chậm trễ trong việc lập pháp và cách tiếp cận không nhất quán trong việc điều tiết giá khí đốt đã cản trở khoản đầu tư cần thiết để thu giữ và cung cấp khí đốt cho thị trường trong nước. Vào tháng 7 năm 2021, Đạo luật Công nghiệp Dầu khí (PIA) được chờ đợi từ lâu đã được ký. Mặc dù PIA có thể tạo điều kiện tăng cường đầu tư vào ngành dầu khí của

Nigeria, một số công ty dầu khí quốc tế đang trong quá trình thoái vốn tài sản trên đất liền.

Năm 2021, Nigeria là nước xuất khẩu khí tự nhiên hóa lỏng (LNG) lớn thứ sáu thế giới. Xuất khẩu khí đốt tự nhiên của nước này tăng 14% và chiếm 9,24% tổng xuất khẩu trong quý 1 năm 2022. Nước này ghi nhận sản lượng dầu trung bình hàng ngày là 1,49 triệu thùng/ngày trong quý 1 năm 2022, thấp hơn sản lượng trung bình hàng ngày của nước này là 1,72 triệu thùng/ngày trong quý 1 2021 và 1,50 triệu thùng/ngày trong quý 4 năm 2021.

Trong Quý 1 năm 2022, ngành dầu mỏ chiếm 6,63% tổng GDP, giảm từ mức 9,25% trong Quý 1 năm 2021 và 5,19% trong Quý 4 năm 2021. Trong Quý 4 năm 2020, ngành dầu khí đóng góp 5,87% vào GDP của Nigeria và chiếm khoảng 90% thu nhập của chính phủ.

Ngành dầu khí là ngành đóng góp lớn nhất vào doanh thu của chính phủ và chiếm phần lớn kim ngạch xuất khẩu của Nigeria. Tuy nhiên, quốc gia này đã không thể hưởng lợi từ việc tăng giá toàn cầu trong chiến tranh Nga-Ukraine do trộm cắp, phá hoại và mất an ninh trong chuỗi cung ứng. Là thành viên của OPEC, việc sản xuất dầu hàng ngày của Nigeria được tổ chức này quản lý. Mặc dù đóng góp cho nền kinh tế ngày càng giảm, ngành dầu khí vẫn tiếp tục chiếm một số lượng đáng kể trong các dự án có vốn trong nước. Vào tháng 5 năm 2021, Công ty TNHH Dầu khí Quốc gia Nigeria (NNPC) (hiện đã tư nhân hóa) đã trao 57 mỏ cận biên cho 161 nhà thầu thành công. Các mỏ cận biên này nằm trên đất liền, đầm lầy và địa hình nông ngoài khơi.

Việc không bảo vệ được tính tôn trọng hợp đồng, sự thiếu rõ ràng về quy định và rủi ro hoạt động tồn kém đã hạn chế đầu tư vào lĩnh vực này. Môi trường pháp lý đối với các công ty dầu khí quốc tế ở Nigeria bị ảnh hưởng nhiều bởi Đạo luật Phát triển Nội dung Công nghiệp Dầu khí Nigeria năm 2010. Theo Đạo luật, các nhà khai thác độc lập ở Nigeria được xem xét đầu tiên khi trao các dự án dầu khí ở Nigeria. Ngoài ra, các công ty đa quốc gia làm việc thông qua các công ty con ở Nigeria phải chứng minh rằng tối thiểu 50% thiết bị được sử dụng thuộc sở hữu của các công ty con ở Nigeria.

Ngành điện

Ngành điện không đáp ứng được nhu cầu hiện tại cũng như không cung cấp được nguồn điện ổn định liên tục. Nhà điều hành hệ thống điện của Nigeria tính toán 23 nhà máy phát điện của quốc gia với tổng công suất phát điện lắp đặt là 12.910 megawatt

(MW), công suất khả dụng là 7.652 MW và công suất phát điện trung bình hiện có là khoảng 4.000 MW. Điều này hoàn toàn không đủ cho dân số hơn 200 triệu người với nhu cầu điện khoảng 40.000 MW. Khoảng 20% sản lượng điện nổi trội ở Nigeria là từ các dự án thủy điện lớn. Chính phủ Nigeria có kế hoạch cải thiện khả năng tiếp cận điện từ 45% lên khoảng 90% vào năm 2030. Chính phủ đang thực hiện các sáng kiến khác nhau nhằm đạt được ít nhất 30.000 MW điện vào năm 2030, trong đó 30% từ các nguồn năng lượng tái tạo. Thông qua một loạt cải cách và sáng kiến chính sách, chính phủ tập trung vào việc nâng cao hiệu quả trong lĩnh vực này để thu hút đầu tư tư nhân, tăng sản lượng điện, giảm tổn thất truyền tải và cải thiện thu ngân sách.

Nigeria có rất nhiều nguồn năng lượng tái tạo chưa được khai thác, bao gồm thủy điện, sinh khối, gió, khí sinh học, năng lượng mặt trời và tài nguyên địa nhiệt. Chương trình hành động điện khí hóa tái tạo (REAP) đã xác định năng lượng mặt trời, gió và sinh khối là nguồn tài nguyên chính để tăng cường cung cấp năng lượng xanh.

Ủy ban Điều tiết Điện lực Nigeria (NERC) đã phát triển biểu giá đầu vào năng lượng tái tạo cho gió, mặt trời, thủy điện nhỏ và sinh khối/diesel sinh học khá hấp dẫn. Ngoài ra, chính phủ đã ban hành các mục tiêu về Năng lượng bền vững cho mọi chương trình hành động (SEforAll) nhằm đạt được mức đóng góp 20% và 19% năng lượng mặt trời (quang điện và nhiệt mặt trời) vào cơ cấu sản xuất điện của Nigeria lần lượt vào năm 2020 và 2030.

Cơ sở hạ tầng

Cơ sở hạ tầng giao thông vận tải do nhà nước sở hữu và vận hành của Nigeria là một hạn chế lớn đối với sự phát triển kinh tế. Các cảng chính là Lagos (Đảo Apapa và Tin Can), Port Harcourt và Calabar. Trong số 50.000 km đường bộ, chỉ có hơn 10.000 km được trải nhựa, nhiều nơi trong tình trạng xuống cấp. Do thiếu vốn ngân sách, Bộ Tài chính đã phát triển các phương tiện thay thế để tài trợ cho các tuyến đường và đường cao tốc chính của Nigeria. Chương trình Tín dụng Thuế Cơ sở hạ tầng Đường bộ cho phép khu vực tư nhân xây dựng hoặc cải tạo các con đường được chính phủ liên bang xác định để đổi lấy tín dụng thuế. Bộ cũng phát hành trái phiếu tài chính Hồi giáo (sukuk) đặc biệt nhằm phát triển các dự án đường bộ.

Năm (05) trong số 22 sân bay của Nigeria (Lagos, Kano, Port Harcourt, Enugu và Abuja) hiện đang tiếp nhận các chuyến bay thương mại quốc tế. Đường sắt của Nigeria

hiện có tám tuyến có tổng chiều dài hơn 2.000 dặm một chút. Những tuyến đường sắt này cần được cải tạo, hiện đại hóa và mở rộng lớn.

Trung Quốc đã nổi lên như một đối tác phát triển, thương mại và đầu tư lớn của chính phủ Nigeria, đồng thời là nhà thầu và đối tác lớn nhất của Nigeria trong các dự án cơ sở hạ tầng, với tổng khối lượng dự án ước tính hơn 77 tỷ USD. Những dự án này bao gồm một số lĩnh vực cơ sở hạ tầng - đường bộ, đường sắt, điện và xây dựng.

Vào tháng 8 năm 2022, chính phủ Nigeria đã công bố nhượng quyền xây dựng Cảng nước sâu Badagry theo quan hệ đối tác công-tư xây dựng-vận hành-chuyển giao với chi phí 2,59 tỷ USD. Năm 2020, chính phủ đã phê duyệt 87 triệu đô la (35,94 tỷ naira) để đầu tư vào tài trợ cho việc xây dựng và cải tạo các con đường lớn ở sáu bang. Ngoài ra, chính phủ Nigeria đã công bố phê duyệt sân bay quốc tế Lagos Lekki-Epe, dự kiến sẽ đón hơn 5 triệu hành khách hàng không. Dự án sẽ được thực hiện theo mô hình Đối tác Công Tư (PPP) và sẽ có diện tích 3.500 ha, với giai đoạn đầu ước tính chi phí 900 triệu USD.

Vào tháng 2 năm 2022, Chính phủ đã phê duyệt thành lập công ty cơ sở hạ tầng trị giá 2 tỷ đô la (1 nghìn tỷ naira) tên là InfraCredit để tập trung vào các khoản đầu tư cơ sở hạ tầng quan trọng. Vốn ban đầu dự kiến sẽ có nguồn gốc từ CBN, Cơ quan Đầu tư Chủ quyền Nigeria (NSIA) và Tập đoàn Tài chính Châu Phi.

Dịch vụ

Sản lượng dịch vụ của Nigeria được xếp hạng lớn thứ 63 trên toàn thế giới và lớn thứ 05 ở Châu Phi. Lĩnh vực dịch vụ tài chính của Nigeria rất quan trọng và một số ngân hàng nước ngoài đang có mặt trên thị trường như một trung tâm của Tây Phi bất chấp những khó khăn kinh tế vĩ mô đang gia tăng. Tuy nhiên, chỉ có khoảng một nửa dân số trưởng thành của Nigeria có thể tiếp cận các dịch vụ tài chính chính thức - một vấn đề phức tạp do mức độ quan liêu cao. Chính phủ Nigeria đặt mục tiêu thúc đẩy cải cách ngành bảo hiểm và lương hưu. Lĩnh vực bảo hiểm ở Nigeria có mức độ thâm nhập thấp nhưng đã phát triển trong thập kỷ qua.

Vốn cổ phần tư nhân (PE) ở Nigeria là một khía cạnh đang phát triển của lĩnh vực tài chính với hơn 20 công ty hoạt động trong nước với số vốn từ 100 triệu USD đến hơn 1 tỷ USD. Trong 5 năm qua, Nigeria đã chiếm hơn một nửa số giao dịch PE ở Tây Phi. Nigeria có một thị trường vốn năng động với hơn 161 công ty niêm yết trên sàn giao dịch và vốn hóa thị trường là 64,177 tỷ USD tính đến tháng 3 năm 2023. Vốn hóa thị

trường chiếm 68,81 tỷ USD vào tháng 5 năm 2022. Đến cuối nửa đầu năm 2022, thị trường tăng giá 12,5 USD tỷ (5,64 nghìn tỷ naira), tăng 25,3% so với 22,29 nghìn tỷ cho các hoạt động giao dịch vào tháng 1 năm 2021.

Sản phẩm tiêu dùng

Nigeria là một thị trường và trung tâm sản xuất ngày càng quan trọng đối với lĩnh vực sản phẩm tiêu dùng của Châu Phi. Nigeria hiện là nơi có tầng lớp trung lưu ước tính dưới 50 triệu người. Tuy nhiên, lạm phát gia tăng đang ảnh hưởng đến sự tăng trưởng của nhóm này. Những thách thức lớn đối với các công ty trong lĩnh vực sản phẩm tiêu dùng ở Nigeria bao gồm các chính sách bảo hộ, bảo vệ quyền sở hữu trí tuệ không đạt tiêu chuẩn và các hạn chế về ngoại hối khiến sản phẩm hoặc đầu vào nhập khẩu không có khả năng cạnh tranh về giá.

Công nghệ thông tin và truyền thông (ICT)

Theo Ủy ban Truyền thông Nigeria (NCC), Nigeria là thị trường CNTT lớn nhất Châu Phi, chiếm 82% thị trường CNTT của Châu Phi và 29% lượng sử dụng Internet ở Châu Phi. Ngân hàng Phát triển Châu Phi liệt kê Nigeria là một trong bốn trung tâm công nghệ lớn nhất châu Phi tiếp tục thu hút nhiều nguồn tài trợ fintech nhất ở lục địa này. Vào tháng 12 năm 2021, Ủy ban Truyền thông Nigeria đã hoàn tất các cuộc đấu giá phổ tần 3,5 GHz, 5G và sau đó trao giấy phép hoạt động cho các công ty MTN, MAFAB Communications. Trong vòng cấp phép thứ hai vào tháng 12 năm 2022, NCC đã trao phổ tần cho Airtel. MTN đã triển khai dịch vụ 5G vào tháng 9, trong khi MAFAB công bố kế hoạch ra mắt vào tháng 1 năm 2023.

Nông nghiệp

Ngành nông nghiệp của Nigeria sử dụng gần 70% dân số và chiếm gần 22% GDP trong quý 1 năm 2022, cao hơn một chút so với mức 21,42% trong quý 4 năm 2021. Nigeria sở hữu nhiều đất canh tác và khí hậu thuận lợi để sản xuất các loại hạt, hạt giống quả, củ. Hầu hết nông nghiệp ở Nigeria đều dựa trên cơ sở tự cung tự cấp, sử dụng lao động chân tay và tương đối ít máy móc nông nghiệp.

Nigeria tiếp tục duy trì các hạn chế nhập khẩu như thuế cao, hạn ngạch và cấm nhập khẩu. Các sản phẩm nông nghiệp nằm trong danh mục cấm của chính phủ bao gồm thịt gia cầm, thịt bò, thịt lợn và gạo.

THÁCH THỨC THỊ TRƯỜNG

Mặc dù Nigeria mang đến cho các công ty nước ngoài cơ hội xuất khẩu trong nhiều lĩnh vực, nhưng nước này có thể đặt ra một số thách thức khó khăn bao gồm chi phí kinh doanh cao, nhu cầu về cơ sở hạ tầng thiết yếu, tình trạng mất an ninh, tham nhũng, thiếu thủ tục tố tụng tư pháp hiệu quả và việc ra quyết định kinh tế không minh bạch trong mua sắm chính phủ. Thông quan hàng hóa tại cảng có thể chậm, rườm rà và mang tính quan liêu cao. Các công ty báo cáo rằng tham nhũng và tắc nghẽn vẫn là vấn đề lớn tại các cảng.

Để tiếp cận nhiều cơ hội, chẳng hạn như đấu thầu công khai và tham gia vào các lĩnh vực có yêu cầu về nội dung địa phương, các công ty muốn kinh doanh ở Nigeria có thể cần phải thành lập công ty hoặc thiết lập sự hiện diện theo yêu cầu của luật pháp địa phương. Các công ty nên tìm kiếm các đối tác địa phương có năng lực và các luật sư thương mại có kinh nghiệm.

Sự tràn vào liên tục của các nhà cung cấp và nhà sản xuất châu Á, đặc biệt là Trung Quốc vào Nigeria tạo thành một thách thức cạnh tranh lớn đối với doanh nghiệp trong nhiều lĩnh vực công nghiệp. Một số lãnh đạo doanh nghiệp địa phương bày tỏ quan ngại về chất lượng thấp của các sản phẩm này và tỷ lệ thâm nhập cao. Tuy nhiên, thị trường này rất nhạy cảm về giá, khiến hàng hóa châu Á rẻ hơn trở nên cạnh tranh hơn.

Tham nhũng

Các ưu tiên của Tổng thống Buhari bao gồm việc loại bỏ tận gốc nạn tham nhũng. Một cuộc thăm dò do NOIPolls và LEAP Africa thực hiện vào năm 2015 cho thấy 85% người Nigeria trưởng thành tin rằng tình trạng tham nhũng phổ biến ở nước này là nguyên nhân gây ra khó khăn trong kinh doanh ở Nigeria. Những lý do được đưa ra cho việc tham nhũng phổ biến ở Nigeria bao gồm thể chế chính phủ yếu kém và nghèo đói. Chính phủ Nigeria đã tìm cách giải quyết tham nhũng thông qua Ủy ban Tội phạm Kinh tế và Tài chính (EFCC), Ủy ban Thực hành Tham nhũng độc lập và các tội phạm liên quan khác (ICPC), Sáng kiến Minh bạch Công nghiệp Khai thác (EITI). Tuy nhiên, những trường hợp tiến tới kết án là rất hiếm.

Hạn chế ngoại hối

Kể từ năm 2015, Ngân hàng Trung ương Nigeria (CBN) đã áp đặt kiểm soát trao đổi đối với một số loại sản phẩm và tiếp tục can thiệp vào thị trường để giữ cho tỷ giá naira chính thức không bị mất giá. Mặc dù các bước đã được thực hiện nhằm hài hòa

tỷ giá hối đoái nhưng vẫn có nhiều tỷ giá khác nhau trên thị trường. Một trong những thách thức khó khăn nhất đối với các doanh nghiệp khi tham gia thị trường là thiếu khả năng tiếp cận ngoại hối, giảm khả năng nhập khẩu đầu vào, thiết bị cần thiết và trả nợ nước ngoài. Ngoại hối được CBN kiểm soát chặt chẽ và phải được các công ty yêu cầu. Các yêu cầu thường chỉ được đáp ứng với một phần nhỏ hoặc không có loại tiền tệ được yêu cầu, điều này buộc nhiều công ty phải tìm kiếm các nguồn thay thế và đắt tiền hơn từ thị trường song song.

Danh mục địa phương

Cả dầu khí, lĩnh vực thông tin và viễn thông (ICT) đều có những yêu cầu đáng kể về nội dung địa phương do chính phủ Nigeria áp đặt.

Theo Đạo luật Phát triển nội dung công nghiệp dầu khí Nigeria năm 2010, hàng hóa và dịch vụ của Nigeria phải được ưu tiên đối với tất cả các dự án trong lĩnh vực dầu khí quan trọng. Các yêu cầu tìm nguồn cung ứng địa phương được áp dụng theo luật áp dụng cho các vật liệu vật chất được sử dụng trong các dịch vụ xây dựng, viễn thông, tài chính và chuyên môn của ngành dầu khí. Quốc hội Nigeria hiện đang xem xét đạo luật và việc thực thi liên quan.

Năm 2013, Cơ quan Phát triển Công nghệ thông tin quốc gia (NITDA) đã ban hành Hướng dẫn Phát triển nội dung Nigeria trong lĩnh vực CNTT-TT. Các hướng dẫn này đã vấp phải sự phản đối từ các công ty công nghệ nước ngoài, họ ủng hộ việc xem xét lại hướng dẫn này. Vào tháng 11 năm 2015, NITDA đã thông báo cho các công ty CNTT-TT của nước ngoài rằng họ sẽ không yêu cầu sản xuất CNTT-TT trong nước nhưng sẽ tiếp tục yêu cầu các mục tiêu xây dựng năng lực.

Mua sắm chính phủ

Nigeria không phải là bên ký kết Hiệp định WTO về Mua sắm Chính phủ. Các công ty nước ngoài được thành lập ở Nigeria được đối xử quốc gia trong mua sắm chính phủ. Đấu thầu của chính phủ được đăng trên các tờ báo địa phương và nhật ký đấu thầu được bán tại các tờ báo địa phương.

Mặc dù tham nhũng là phổ biến ở Nigeria nhưng chính phủ bày tỏ mong muốn tiến hành các quy trình đấu thầu rộng rãi và cạnh tranh trong mua sắm của chính phủ. Các cải cách cũng đã cải thiện tính minh bạch trong hoạt động mua sắm của Công ty Dầu khí Quốc gia Nigeria (NNPC) thuộc sở hữu nhà nước. Mặc dù các công ty nước ngoài đã giành được hợp đồng trong nhiều lĩnh vực nhưng khó khăn trong việc nhận thanh

toán vẫn thường xuyên xảy ra và có thể khiến các công ty nản lòng trong việc đấu thầu. Trong nhiều trường hợp, các thỏa thuận tài chính được trợ cấp hoặc ưu đãi dường như là một yếu tố quan trọng trong việc trao hợp đồng mua sắm của chính phủ. Những thiếu sót dai dẳng về tính minh bạch tạo ra thách thức cho quá trình đấu thầu công bằng và thường dẫn đến các cáo buộc tham nhũng.

Sở hữu trí tuệ

Thực thi quyền sở hữu trí tuệ (IPR) vẫn là một vấn đề ở Nigeria. Cơ sở hạ tầng pháp lý và thể chế của Nigeria để bảo vệ quyền sở hữu trí tuệ đòi hỏi phải có sự phát triển và nguồn lực hơn nữa. Luật tồn tại để thực thi một số nhưng không phải tất cả các hành vi vi phạm quyền sở hữu trí tuệ. Vào tháng 5 năm 2021, Nigeria ban hành Đạo luật bảo vệ giống cây trồng, được thiết kế để khuyến khích phát triển các giống cây trồng mới và góp phần vào tiến bộ bền vững trong nông nghiệp, làm vườn và lâm nghiệp. Vào năm 2022, Quốc hội đang xem xét Dự luật Bản quyền cập nhật để giải quyết vấn đề vi phạm bản quyền trực tuyến, cùng nhiều vấn đề khác. Mặc dù các luật mới và được đề xuất này cho thấy một số tiến bộ nhưng sẽ cần có thời gian và nguồn lực để các luật mới này được thực thi đầy đủ.

Hành vi vi phạm luật sở hữu trí tuệ của Nigeria tiếp tục phổ biến do phần lớn là do văn hóa thực thi không đầy đủ. Điều đó xuất phát từ tham nhũng và thiếu nguồn lực giữa các cơ quan thực thi, thiếu ý chí chính trị và tập trung vào quyền sở hữu trí tuệ, biên giới lỏng lẻo, hệ thống buôn lậu cổ thủ khiến việc thực thi trở nên khó khăn và nguy hiểm. Ngoài ra, nhận thức của công chúng về luật SHTT của những người nắm giữ quyền và những người vi phạm các quyền đó còn thấp. Các ngành công nghiệp sáng tạo trong nước của Nigeria đang phát triển nhanh chóng, bao gồm cả âm nhạc Afrobeats và ngành công nghiệp điện ảnh “Nollywood”. Nền kinh tế Nigeria sẽ bị ảnh hưởng nhiều hơn bao giờ hết do các biện pháp bảo vệ quyền sở hữu trí tuệ không đầy đủ, bao gồm cả vi phạm bản quyền kỹ thuật số trực tuyến.

An ninh khu vực

Chính phủ Nigeria đang phải đối mặt với cuộc nổi dậy chết người ở Đông Bắc, cũng như nạn trộm cắp dầu, tội phạm bạo lực ở Đông Nam và phía Nam, đồng thời cố gắng cải thiện cơ sở hạ tầng cho người Nigeria. Các nhóm cực đoan Boko Haram và ISIS-Tây Phi (ISIS-WA) đã nhắm mục tiêu vào các nhà thờ, trường học, nhà thờ Hồi giáo,

cơ sở chính phủ, cơ sở giáo dục và địa điểm giải trí ở một số bang miền bắc và miền trung. Hàng trăm ngàn người Nigeria đã phải di dời vì bạo lực này.

Sau thành công của Nigeria và các nước láng giềng trong việc giành lại lãnh thổ bị Boko Haram chiếm giữ ở Đông Bắc Nigeria, nhóm khủng bố này đã tăng cường sử dụng các cuộc tấn công bất đối xứng nhưng cũng bị ISIS-WA thay thế. Điều này bao gồm các cuộc tấn công mở rộng ở Chad và Niger, cả hai đều gửi lực lượng tới Nigeria để chống lại Boko Haram. Tổng thống Buhari đã tìm cách giải quyết trực tiếp những vấn đề này với sự hỗ trợ từ cộng đồng quốc tế.

Bất cóc vẫn là mối lo ngại về an ninh trên khắp đất nước. Các phần tử tội phạm trên khắp Nigeria dần dựng các vụ bắt cóc để đòi tiền chuộc. Tội phạm hoặc chiến binh đã bắt cóc công dân nước ngoài từ các cơ sở dầu mỏ ngoài khơi và trên đất liền, các khu dân cư, sân bay và đường công cộng. Các cuộc tấn công của cướp biển ngoài khơi bờ biển Nigeria ở Vịnh Guinea vẫn còn phổ biến, nhưng các cơ quan an ninh hàng hải đã bắt đầu đạt được tiến bộ trong việc đảo ngược xu hướng này. Các băng nhóm vũ trang đã lên cả tàu thương mại và tàu tư nhân để cướp khách du lịch.

Những người đến thăm hoặc sống ở thủ đô thương mại Lagos thường báo cáo về các vụ cướp có vũ trang, hành hung, trộm cắp và tống tiền. Cướp xe, cướp chặn đường và đột nhập vào nhà xảy ra thường xuyên với nạn nhân bị hành hung hoặc bị giết. Các cơ quan thực thi pháp luật thường phản ứng với tội phạm một cách chậm chạp, và cung cấp rất ít hỗ trợ điều tra cho nạn nhân.

CƠ HỘI THỊ TRƯỜNG

Cơ hội tồn tại ở Nigeria cho các nhà xuất khẩu bao gồm các lĩnh vực chính sau:

- Hàng không vũ trụ
- Sản phẩm và thiết bị nông nghiệp
- Ô tô, xe tải, xe buýt và thiết bị
- Thiết bị xây dựng và vận chuyển đất
- Giáo dục và đào tạo
- Thiết bị phát điện và thiết bị điện
- Nhượng quyền thương hiệu
- Dịch vụ chăm sóc sức khỏe và thiết bị y tế
- Công nghệ, thiết bị thông tin và cộng đồng

- Thiết bị dầu khí
- Thiết bị an ninh và an toàn

TIẾP CẬN THỊ TRƯỜNG

Các công ty quan tâm đến việc kinh doanh ở Nigeria cần nghiên cứu thị trường sơ bộ và tìm hiểu các nguồn lực và dịch vụ khác nhau hiện có.

Để thiết lập sự hiện diện ở Nigeria, các công ty được khuyến nghị nên thuê đại lý hoặc nhà phân phối với một công ty đã đăng ký tại địa phương. Nhiều nhà sản xuất và nhà cung cấp nước ngoài chỉ định một hoặc nhiều đại lý hoặc nhà phân phối để phù hợp với quy mô địa lý và sự đa dạng sắc tộc của Nigeria. Trong môi trường pháp lý phức tạp của Nigeria, tất cả các điều khoản và điều kiện liên quan của những thỏa thuận đó phải được đàm phán cẩn thận.

LĨNH VỰC XUẤT KHẨU VÀ ĐẦU TƯ TẠI NIGERIA

Kinh doanh nông nghiệp

Để theo đuổi chương trình đa dạng hóa kinh tế, chính phủ Nigeria đã tiếp tục ưu tiên phát triển nông nghiệp trong các kế hoạch chính sách và ngân sách của mình. Mục tiêu là xây dựng một nền kinh tế kinh doanh nông nghiệp vững mạnh có khả năng đáp ứng các mục tiêu về nhu cầu lương thực trong nước, tạo doanh thu xuất khẩu và tạo việc làm. Sự tập trung ngày càng tăng của quốc gia vào lĩnh vực này đã tạo ra cơ hội trong toàn bộ chuỗi giá trị nông nghiệp, nhiều khâu cần đầu tư. Chính phủ Nigeria đã xây dựng nhiều chính sách khác nhau để thúc đẩy cơ giới hóa, dẫn đến tăng cường áp dụng thiết bị, đặc biệt là máy kéo, trong sản xuất nông nghiệp.

Chính phủ Nigeria cũng đã giới thiệu và thực hiện một số sáng kiến, trong đó nổi bật là Chương trình vay cố định (ABP) do Ngân hàng Trung ương Nigeria (CBN) quản lý để hỗ trợ các hộ nông dân về vốn và đầu vào trang trại. Theo ABP, chính quyền tiểu bang và các tổ chức thuộc khu vực tư nhân bao gồm cả các công ty chế biến thực phẩm đóng vai trò là “mỏ neo”, có thể tiếp cận nguồn vốn với lãi suất một chữ số từ CBN để cung cấp đầu vào cho nông dân.

Chương trình đã đạt được thành công ban đầu nhưng phải đối mặt với nhiều thách thức do người vay không trả được nợ. Các vấn đề an ninh nghiêm trọng ở nước này đã cản trở đáng kể khả năng làm việc trên trang trại của nông dân, ảnh hưởng đến sản xuất lương thực. Tình trạng thiếu lương thực vẫn tiếp diễn và khiến lạm phát gia tăng trầm trọng hơn.

Chính phủ áp đặt hạn chế ngoại hối đối với các nhà nhập khẩu 43 mặt hàng, bao gồm một số sản phẩm thực phẩm quan trọng. Chính phủ khuyến khích đầu tư của khu vực tư nhân vào chuỗi giá trị nông nghiệp.

Theo báo cáo của Businesswire, thị trường máy kéo và nông cụ dự kiến sẽ tăng trưởng ổn định và duy trì mức tăng 4,4% so với cùng kỳ năm trước trong giai đoạn 2019-2024. Trên thực tế, tổng nhập khẩu chưa đạt được mốc này và thực tế đã giảm kể từ năm 2019. Điều này một phần là do sự suy giảm của dịch Covid, nhưng cũng là do những khó khăn kinh tế chung của đất nước.

Vào tháng 1 năm 2019, chính phủ Nigeria đã triển khai Chương trình cấp bách xanh với sự hợp tác của Chương trình quốc tế về thực phẩm của chính phủ Brazil để hỗ trợ cơ giới hóa nông dân nhỏ. Theo quan hệ đối tác này, Brazil sẽ tài trợ cho dự án với khoản vay 1,1 tỷ USD trong thời gian 15 năm để cung cấp 10.000 máy kéo cho Nigeria. Không có chương trình lắp ráp và cung cấp máy kéo nào trong số này được thực hiện hoàn toàn do hạn chế về ngân sách. Tuy nhiên, chính quyền một số bang mua máy kéo mới để khuyến khích nông dân trong khu vực áp dụng.

Các nhà đầu tư thuộc khu vực tư nhân đang phát triển mạng lưới nông dân trồng trọt hỗ trợ bằng cơ giới hóa, công nghệ và khuyến nông. Những người này có xu hướng mua thiết bị đã qua sử dụng. Chính phủ vẫn là người mua máy móc nông nghiệp mới lớn nhất. Các nhà cung cấp nên giữ lại các nhà phân phối hoặc đại diện địa phương có khả năng phát triển thị trường và kinh nghiệm bán hàng cho khu vực công. Người mua Nigeria rất nhạy cảm về giá và có xu hướng ưa chuộng máy móc cơ bản, rẻ hơn, dễ sửa chữa và sử dụng. Tín dụng và hỗ trợ hậu mãi tốt tại địa phương là điều mà các nhà xuất khẩu có thể tận dụng để giành thị phần và tăng khả năng cạnh tranh. Máy kéo nông nghiệp được nhập khẩu dưới dạng nguyên chiếc hoặc bán nguyên chiếc để lắp ráp trong nước được miễn thuế và không có thuế giá trị gia tăng (VAT). Máy kéo đã qua sử dụng phải chịu thuế nhập khẩu 35% và thuế VAT 7,5%.

Các phân ngành hàng đầu

Theo CBN, ngành chăn nuôi gia cầm là ngành nông nghiệp lớn nhất đất nước, với quy mô thị trường khoảng 4 tỷ USD. Số lượng gà được ước tính là 165 triệu con, sản xuất khoảng 650.000 tấn trứng và 300.000 tấn thịt hàng năm. Con số này không đáp ứng được nhu cầu, thị trường hiện cần hơn 200 triệu con gà, 790.000 tấn trứng và 1.500.000 tấn thịt. Bất chấp lệnh cấm nhập khẩu gia cầm của chính phủ Nigeria,

những kẻ buôn lậu vẫn tiếp tục lợi dụng khoảng trống nguồn cung để đưa sản phẩm qua biên giới đất liền. Vì thế, cơ hội tồn tại đối với ngành sản xuất gia cầm, máy nghiền thức ăn chăn nuôi, máy ấp trứng, máy đùn, phụ gia thức ăn chăn nuôi, thuốc và vắc xin chăn nuôi cũng như thiết bị chế biến thịt gà. Trong những năm gần đây, nhu cầu về máy làm bột trứng đã tăng vọt do lượng trứng dư thừa theo chu kỳ.

Tổn thất sau thu hoạch vẫn là thách thức lâu năm đối với Nigeria. Nông dân mất hơn 50% sản phẩm do thiếu thiết bị làm lạnh và bảo quản. Các trang trại, công ty chế biến, nhà cung cấp thực phẩm và nhà cung cấp đang tìm kiếm các công nghệ bảo quản và lưu trữ có giá cả phải chăng, phù hợp với điều kiện địa phương. Ngành công nghiệp dây chuyền lạnh non trẻ mang đến những cơ hội to lớn.

Nigeria có thị trường phân bón lớn và đang phải chịu tình trạng thiếu hụt nghiêm trọng các thành phần phân bón nhập khẩu do cuộc chiến Nga - Ukraine. Chính phủ Nigeria đã áp đặt các hạn chế ngoại hối đối với phân bón vô cơ nhập khẩu để bảo vệ các nhà sản xuất địa phương. Tuy nhiên, nhu cầu về chất hữu cơ trong đất và các sản phẩm cải thiện tăng trưởng cây trồng đã tăng lên trong ba năm qua.

Những cơ hội

Ủy ban Xúc tiến đầu tư Nigeria (NIPC) phác thảo các cơ hội thương mại và đầu tư sau đây vào chuỗi giá trị nông nghiệp.

- Cơ giới hóa sản xuất cây trồng như lúa, ngô, kê, sắn, mía, cà chua, ca cao, hạt cọ, cao su
- Chế biến và bảo quản thực phẩm xuyên suốt chuỗi giá trị ngành
- Chế biến và đóng gói thịt bò
- Nước ép trái cây và trái cây đóng hộp
- Đồ uống và bánh kẹo
- Chế biến cây trồng bao gồm ca cao, hạt cọ và cao su
- Hoạt động chế biến gỗ và gỗ
- Chăn nuôi bao gồm phát triển chăn nuôi bò sữa và nuôi trồng thủy sản
- Phát triển nghề làm vườn
- Vật tư và máy móc đầu vào nông nghiệp
- Phát triển tài nguyên nước, đặc biệt là cơ sở hạ tầng thủy lợi và kiểm soát lũ lụt
- Kinh doanh và vận tải hàng hóa

- Phát triển và chế tạo công nghệ cơ giới hóa quy mô nhỏ phù hợp cho chế biến nông sản và chế biến thứ cấp nông sản
- Phát triển các công trình thủy lợi tư nhân
- Sản xuất hạt giống cải tiến và hóa chất nông nghiệp
- Sản xuất thuốc thú y, vắc xin, hóa chất, thức ăn chăn nuôi và nguyên liệu thức ăn chăn nuôi

Ngành nông nghiệp

Nigeria dựa vào 10 tỷ USD nhập khẩu để đáp ứng sự thiếu hụt trong sản xuất nông nghiệp và lương thực (chủ yếu là lúa mì, gạo, thịt gia cầm, cá, dịch vụ thực phẩm và thực phẩm hướng tới người tiêu dùng). Châu Âu, Châu Á, Hoa Kỳ, Nam Mỹ và Nam Phi là những nguồn nhập khẩu nông sản chính.

Chính phủ Nigeria đã khởi xướng các chương trình nông nghiệp như Chương trình Người vay (ABP) để đa dạng hóa nền kinh tế khỏi phụ thuộc vào dầu mỏ. Vào tháng 10 năm 2021, chính phủ tại cuộc họp thường kỳ của Hội đồng Nông nghiệp và Phát triển Nông thôn đã phê duyệt việc thực hiện chính sách nông nghiệp mới có tên “Kế hoạch Đổi mới và Công nghệ nông nghiệp quốc gia” (NATIP) vào năm 2022. Kế hoạch chi tiết 4 năm được thiết kế để giúp Nigeria chống lại đại dịch COVID- 19, phục hồi kinh tế. Chính sách này sẽ thay thế Chính sách Xúc tiến Nông nghiệp (APP) được đưa ra vào năm 2016 nhưng đã chấm dứt vào tháng 12 năm 2020.

Ngành nông nghiệp của Nigeria đã bị tổn thương bởi một số cú sốc: lũ lụt thường xuyên, sa mạc hóa đất trồng trọt và chăn thả, các cuộc nổi dậy cục đoạn và xung đột giữa những người chăn nuôi và nông dân địa phương. Chế biến thực phẩm tiếp tục gặp khó khăn do thiếu tài chính và cơ sở hạ tầng. Những thách thức này đã làm trầm trọng thêm lạm phát lương thực. Lạm phát thực phẩm đã tăng lên 23,75% vào tháng 12 năm 2022. Giá cả các mặt hàng như ngũ cốc, khoai mỡ, thịt, cá và trái cây đều tăng trên phạm vi rộng. Áp lực tăng thêm là do sự mất giá của đồng nội tệ (naira), vốn đã mất giá nhiều lần kể từ năm 2021. Ngoài ra, giá nhiên liệu cao hơn và tình trạng mất an ninh cũng góp phần làm giá thực phẩm tăng khi chi phí vận chuyển tăng.

Vào tháng 12 năm 2021, chính phủ Nigeria đã đưa ra Kế hoạch phát triển quốc gia (2021-2025). Kế hoạch này được xây dựng đặc biệt để giải quyết những thách thức phát triển hiện tại mà đất nước đang phải đối mặt - đặc biệt là giải quyết nhu cầu của nông dân. Kế hoạch đặt ra các mục tiêu và xác định các lĩnh vực ưu tiên, giải quyết các

khoảng trống về cơ sở hạ tầng, ổn định kinh tế vĩ mô, đầu tư xã hội và thích ứng với biến đổi khí hậu. Kế hoạch này ghi nhận những bài học kinh nghiệm và xây dựng trên nền tảng phát triển trong các kế hoạch trước đó (ví dụ: Tầm nhìn 2020, Kế hoạch phục hồi và tăng trưởng kinh tế, Kế hoạch bền vững kinh tế).

Kế hoạch cũng nêu rõ vai trò trung tâm của an ninh lương thực đối với sự tăng trưởng và phát triển của đất nước. Chính phủ và các bên liên quan khác nhau đã xác định tình trạng mất an ninh lương thực là một thách thức lớn - đặc biệt là tình trạng sản xuất ngũ cốc còn mong manh. An ninh lương thực là điều kiện tiên quyết để phát triển, nhưng kinh nghiệm toàn cầu khẳng định rằng chỉ cung cấp đủ lương thực thôi thì chưa đủ. Đa dạng chế độ ăn uống, chất lượng thực phẩm, giáo dục chế độ ăn uống trước khi sinh và trẻ em, tiếp cận các dịch vụ y tế, nước, vệ sinh và các biện pháp y tế công cộng khác là những nhu cầu phát triển không thể thiếu.

Ngành nông nghiệp chỉ tăng trưởng 1,3% trong quý 3 năm 2022. Sự tăng trưởng chậm lại của ngành nông nghiệp là do năng suất thấp, đầu vào khó tiếp cận hoặc đắt đỏ, thất thoát sau thu hoạch ngày càng gia tăng do hậu cần kém và mất an ninh trên toàn quốc. Tính đến năm 2022, tình hình an ninh ở khu vực Đông Bắc đất nước đang được cải thiện, số vụ bạo lực đối với nông dân giảm dần. Một mạng lưới dân quân và nông dân địa phương tiếp tục hạn chế quân nổi dậy ở rìa Hồ Chad tấn công vào các mục tiêu. Sự cải thiện về an ninh đang phục hồi hoạt động sản xuất lương thực, đặc biệt là ngũ cốc. Các thống đốc bang đang giải phóng mặt bằng cho nông dân để tăng sản xuất - đặc biệt là các hộ gia đình đang trở về cộng đồng từ các trại dành cho người di tản trong nước (IDP).

Trên mặt trận quốc tế, chiến tranh Nga - Ukraine có thể đe dọa đến tình hình an ninh lương thực của Nigeria. Nigeria nhập khẩu lúa mì chất lượng thấp từ Nga và các nước Biển Đen xung quanh. Sự leo thang của cuộc khủng hoảng có thể dẫn đến giá lúa mì nhập khẩu tăng, điều này có thể sẽ có tác động cấp số nhân lên giá của các sản phẩm làm từ lúa mì (ví dụ: bánh mì, mì và bánh quy).

Nigeria là quốc gia được hưởng lợi từ Đạo luật Cơ hội và Tăng trưởng Châu Phi (AGOA) nhưng đã phải vật lộn để tận dụng tối đa các lợi ích ưu đãi thương mại. Sự yếu kém của hệ thống vệ sinh kiểm dịch (SPS) và an toàn thực phẩm của đất nước đồng nghĩa với việc xuất khẩu thực phẩm gặp khó khăn trong việc đáp ứng các tiêu chuẩn quốc tế.

Lúa mì

Sản xuất lúa mì địa phương đáp ứng một phần không đáng kể nhu cầu tiêu thụ lúa mì của Nigeria. Nhu cầu tổng thể được đáp ứng đáng kể thông qua nhập khẩu, ước tính đạt 2,1 tỷ USD vào năm 2020 và 2,5 tỷ USD vào năm 2021. Với công suất xay lúa mì của cả nước đạt hơn 8,2 triệu tấn (MMT), Nigeria là nước nhập khẩu lúa mì lớn. Bánh mì, bột báng và mì ống là những mặt hàng chủ lực ở Nigeria và nhu cầu về những sản phẩm này tiếp tục tăng. Hiện tại, thị phần trong tổng thị trường tiêu thụ lúa mì ở Nigeria bị chi phối bởi bánh mì (60%), tiếp theo là bột báng (20%) và mì ống (10%). Giá của tất cả các loại thực phẩm thiết yếu được trồng tại địa phương tăng vọt vào năm 2021, khi sức mua của người tiêu dùng suy yếu, người tiêu dùng buộc phải sử dụng các mặt hàng rẻ hơn. Quý đầu tiên của năm 2021, nhập khẩu lúa mì tăng 47%. Sự gia tăng này là do giá gạo và bột sắn vốn là thực phẩm chủ yếu của Nigeria tăng đột biến, khiến việc tiêu thụ bột báng, mì ống và mì trở nên phổ biến hơn.

Chiến tranh Nga - Ukraine đã dẫn đến giá lúa mì toàn cầu tăng cao, điều mà các giám đốc điều hành cấp cao tại một số công ty xay xát lúa mì ở Nigeria cho biết đã ảnh hưởng đến Nigeria. Nước này nhập khẩu hơn 50% nhu cầu lúa mì từ Nga và các nước Biển Đen khác. Để giảm giá bột mì trong nước và duy trì lợi nhuận, hầu hết các nhà máy bột mì ở Nigeria mua lúa mì rẻ hơn từ Nga, Latvia và Litva. Các nhà máy đang tăng cường thực hành trộn lúa mì chất lượng thấp, rẻ hơn với các giống chất lượng cao đắt tiền hơn.

Chính phủ Nigeria đang thúc đẩy quan điểm tự cung tự cấp trong bối cảnh lúa mì toàn cầu hiện nay, tuyên bố rằng nước này phải đối mặt với hai lựa chọn: đầu tư vào sản xuất trong nước hoặc tìm nguồn thay thế cho nguồn Biển Đen. Việc tăng cường sản xuất sẽ mất thời gian vì tốc độ tăng trưởng dân số và tiêu dùng vượt quá tốc độ sản xuất. Các nguồn thay thế là khả thi, nhưng nó sẽ dẫn đến chi phí cao hơn của các sản phẩm phái sinh từ lúa mì, đặc biệt là bánh mì, một loại lương thực chủ yếu quan trọng ở Nigeria.

Các tiểu ngành hàng đầu

Bột mì dùng làm bánh mì, mì, mì ống, bánh quy (bánh quy) và bột báng.

Những cơ hội

Sản xuất lúa mì địa phương không đủ đáp ứng nhu cầu trong nước và tương đối đắt đỏ. Người tiêu dùng yêu cầu các sản phẩm làm từ bột mì chất lượng cao hơn. Các nhà

nhập khẩu địa phương coi lúa mì Hoa Kỳ là sản phẩm chất lượng cao và các nhà cung cấp được coi là nhà cung cấp ổn định và đáng tin cậy.

Gạo

Nigeria là nước sản xuất gạo lớn nhất châu Phi và nằm trong top 15 nhà sản xuất gạo hàng đầu thế giới. Chính phủ Nigeria tuyên bố nước này sẽ tự túc về sản xuất lúa gạo vào năm 2018 nhưng mục tiêu vẫn chưa đạt được. Giá thóc thô cao và chi phí vận hành cao tiếp tục cản trở các nhà máy xay lúa quy mô lớn tích hợp sản xuất ở mức giá cạnh tranh. Nhập khẩu tiếp tục đáp ứng khoảng một nửa nhu cầu gạo của cả nước. Gạo đỏ (còn gọi là gạo chuyển đổi và gạo dễ nấu) chiếm phần lớn trong lượng nhập khẩu. Gạo Thái Lan và Ấn Độ (giống hạt dài) chiếm ưu thế nhập khẩu. Nigeria vẫn là một trong những thị trường tiêu thụ gạo đỏ lớn nhất thế giới - tiêu thụ gạo đỏ trị giá trung bình 4,0 tỷ USD mỗi năm. Chương trình Người vay Cố định của chính phủ Nigeria được giới thiệu vào năm 2015 đã góp phần tăng sản lượng trong nước. Tuy nhiên, chi phí sản xuất và xay xát thóc vẫn ở mức cao. Gạo là một trong những sản phẩm được Ngân hàng Trung ương Nigeria (CBN) liệt kê là không đủ điều kiện đối ngoại tệ tại cửa sổ ngoại hối của ngân hàng.

Công suất xay xát gạo của Nigeria đã tăng từ 350.000 tấn mỗi năm (mtpy) vào năm 2015 lên hơn 3 triệu tấn mỗi năm vào năm 2021. Số lượng nhà máy xay xát gạo tích hợp đã tăng từ 10 lên trên 60 nhà máy trong cùng thời kỳ. Vào năm 2022, Lagos đã hoàn thành việc xây dựng nhà máy gạo Imota trị giá hàng triệu đô la, dự kiến sẽ sản xuất 32 tấn ngũ cốc mỗi giờ và tổng công suất sản xuất 2,8 triệu bao gạo 50 kg mỗi năm. Sự khan hiếm thóc là thách thức lớn đối với các công ty xay xát gạo trên cả nước khi hầu hết các nhà máy này đều hoạt động dưới 50% công suất xay xát. Một thách thức khác đối với ngành xay xát gạo ở Nigeria là số lượng lớn các nhà máy xay xát quy mô nhỏ nằm rải rác khắp các vùng trồng lúa.

Gạo có nguồn gốc từ Thái Lan chiếm 65% tổng lượng gạo nhập khẩu, tiếp theo là Ấn Độ với 20%. Các nguồn bao gồm Brazil và Trung Quốc. Gạo nhập khẩu vào thị trường không chính thức thông qua biên giới lỏng lẻo của Nigeria. Thông thường, các chuyến hàng sẽ đến các cảng biển ở các nước láng giềng và vận chuyển đến thị trường Nigeria thông qua các tuyến đường biên giới trên đất liền.

Các tiểu ngành hàng đầu

Gạo đánh bóng và xay

Những cơ hội

Nigeria vẫn phụ thuộc vào khoảng 1,7 triệu tấn gạo đồ nhập khẩu để đáp ứng nhu cầu tiêu thụ gạo trong nước.

Sản phẩm bơ sữa

Quy mô thị trường sữa năm 2019 của Nigeria là 1,6 tỷ USD, với hơn 87% nhu cầu được đáp ứng thông qua nhập khẩu. Thị trường sữa của đất nước này có tiềm năng lớn tới 6,5 tỷ USD. Nigeria có số lượng gia súc lớn thứ 4 ở châu Phi, ước tính khoảng 20 triệu con gia súc, trong đó có 2,35 triệu con bò được sử dụng để sản xuất sữa.

Mặc dù có quy mô lớn nhưng ngành sữa Nigeria phần lớn vẫn bị phân mảnh, kém năng suất và kém hiệu quả. Các hộ gia đình chăn nuôi bò sữa nhỏ sản xuất phần lớn sữa nguyên liệu ở Nigeria, nhưng thị trường cuối cùng được kiểm soát bởi các công ty đa quốc gia lớn. Các công ty này sử dụng sữa nhập khẩu trong hơn 97% sản phẩm được tiêu thụ. Các nhà chế biến sữa trong nước dựa vào việc kết hợp và hoàn nguyên sữa bột nhập khẩu chủ yếu từ Liên minh Châu Âu. Sữa hoàn nguyên chủ yếu được đóng gói và bán dưới dạng sữa bột, sữa cô đặc, sữa đặc; được đóng gói trong lon và túi kim loại.

Sản xuất sữa và sữa chua chủ yếu từ sữa bột hoàn nguyên nhập khẩu. Sữa công thức dành cho trẻ sơ sinh, phô mai, bơ và kem hầu hết đều được nhập khẩu. Nhu cầu đối với các sản phẩm này tiếp tục tăng, với nhu cầu tiêu thụ đồ uống sữa có hương vị (chủ yếu dành cho trẻ em trong độ tuổi đi học) ngày càng tăng.

Vào tháng 2 năm 2020, Ngân hàng Trung ương Nigeria (CBN) đã triển khai chương trình bảo tồn ngoại hối, khuyến khích sản xuất sữa và các sản phẩm từ sữa trong nước. Chương trình này đã đưa ra các hạn chế ngoại hối đối với việc nhập khẩu sữa và các sản phẩm từ sữa vào trong nước. Theo chính sách này, CBN đã miễn trừ và phê duyệt sáu công ty Nigeria, cho phép họ nhập khẩu sữa và các sản phẩm từ sữa hỗ trợ chương trình hội nhập của Nigeria như một giải pháp để tăng năng suất sữa. Các công ty này là: FrieslandCampina WAMCO Nigeria, Chi Limited, TG Arla Dairy Products Limited, Promasidor Nigeria Limited, Nestle Nigeria Plc và Integrated Dairies Limited.

Ngành sữa và các ngành chăn nuôi khác bị ảnh hưởng bởi tình trạng mất an ninh. Để hạn chế xung đột tái diễn giữa người chăn nuôi và nông dân ở Nigeria, Hội đồng Kinh tế Quốc gia đã phê duyệt Kế hoạch chuyển đổi chăn nuôi quốc gia (NLTP) vào năm

2019. Chương trình này nhằm mục đích cải thiện hiệu suất và tính bền vững của ngành chăn nuôi, bao gồm sản xuất thịt và sữa, thông qua quan hệ đối tác với chính quyền các bang và khu vực tư nhân.

Công ty sữa Promasidor và chính quyền bang Ekiti đã cùng hợp tác để hồi sinh Trang trại Bò sữa Ikun ở Bang Ekiti. Trang trại đang cung cấp khoảng 600 lít sữa tươi mỗi ngày cho nhà máy Promasidor để tiếp tục chế biến thành nhiều sản phẩm khác nhau.

Các tiểu ngành hàng đầu

Sữa bột, sữa cô đặc, sữa đặc; sữa đóng gói trong lon và gói kim loại; kem, sữa sô cô la, sữa chua; sữa bột hoàn nguyên nhập khẩu; sữa bột cho trẻ sơ sinh; phô mai; bơ; sữa bột gầy; đồ uống sữa có hương vị.

Những cơ hội

Các nhà chế biến sữa ở Nigeria dựa vào việc kết hợp và hoàn nguyên sữa nhập khẩu. Thị trường sữa Nigeria đang tăng trưởng với tốc độ 5% mỗi năm do dân số ngày càng tăng, đô thị hóa ngày càng đòi hỏi nhiều sản phẩm làm từ sữa hơn. Sản xuất sữa trong nước còn kém phát triển. Trung bình, một con bò ở Nigeria sản xuất một kg sữa mỗi ngày.

Hải sản

Hải sản đông lạnh là nguồn protein động vật có giá cả phải chăng nhất của người dân Nigeria và mức tiêu thụ ngày càng tăng. Đất nước này là thị trường tiềm năng cho khoảng 2,5 triệu tấn cá trị giá 3 tỷ USD. Cá thu, cá trích và cá đù là những loài được tiêu thụ chính. Sản lượng đánh bắt và nuôi trồng thủy sản trong nước (chủ yếu là cá da trơn và cá rô phi) vẫn kém phát triển do chi phí đầu vào cao.

Các tiểu ngành hàng đầu

Cá thu Đại Tây Dương, cá thu ngra, cá trích, cá trắng xanh và cá đù.

Những cơ hội

Hải sản đông lạnh là nguồn protein động vật có giá cả phải chăng nhất ở Nigeria. Mức tiêu thụ ngày càng tăng. Sản lượng đánh bắt và nuôi trồng thủy sản trong nước kém phát triển dẫn đến sự phụ thuộc đáng kể vào nhập khẩu để đáp ứng nhu cầu địa phương.

Rượu

Thị trường tiềm năng về đồ uống có cồn của Nigeria trị giá 2 tỷ USD. Rượu vang dẫn đầu thị trường - chiếm thị phần hơn 80%. Riêng rượu vang đỏ đã chiếm hơn 73% tổng

lượng bán ra. Chế biến rượu vang tại địa phương kém phát triển. Người tiêu dùng thuộc tầng lớp trung lưu đang tăng cường tiêu thụ rượu vang, coi đây là một lựa chọn lành mạnh hơn các loại đồ uống có cồn khác. Có hiệu lực từ năm 2018, thuế 20% đối với rượu vang đã được thay thế bằng thuế tính theo mỗi 0,01 lít trong thời gian 3 năm. Chính phủ Nigeria cho biết họ muốn tăng doanh thu và giảm các mối nguy hại cho sức khỏe liên quan đến lạm dụng rượu.

Các tiểu ngành hàng đầu

Rượu vang và rượu mạnh; rượu vang (đỏ và trắng); nhãn rượu vang và rượu mạnh cao cấp.

Những cơ hội

Năng lực chế biến rượu vang địa phương vẫn còn kém phát triển, chi phí sản xuất cao. Tầng lớp trung lưu, trẻ, có học thức và năng động ở Nigeria là những nhóm nhân khẩu học chính thúc đẩy tiêu thụ rượu vang.

Lĩnh vực ô tô

Buôn lậu, nhập khẩu ô tô đã qua sử dụng và thiếu dữ liệu đáng tin cậy khiến quy mô chính xác của thị trường ô tô ở Nigeria khó định lượng. Những thách thức liên quan đến việc cấp phép và nhận dạng phương tiện càng góp phần vào khó khăn này. Theo dữ liệu mới nhất do Cục Thống kê Quốc gia (2018) cung cấp có tổng cộng 11,8 triệu xe ở Nigeria. Trong số này, 39% (4,6 triệu) thuộc sở hữu tư nhân, 56% (6,7 triệu) là xe thương mại, 1,1% (135.000) là xe chính phủ và 0,4% (5.834) thuộc sở hữu của các nhà ngoại giao.

Do sản xuất xe trong nước không đủ, Nigeria phụ thuộc nhiều vào nhập khẩu để đáp ứng nhu cầu trong nước. Việc triển khai Kế hoạch phát triển công nghiệp ô tô (NAIDP) vào năm 2014 đã thu hút sự quan tâm của các nhà sản xuất ô tô hàng đầu quốc tế và dẫn đến việc nối lại hoạt động lắp ráp ô tô quy mô nhỏ trong nước. Theo báo cáo, 28 nhà máy lắp ráp đã bắt đầu hoạt động trong số 54 giấy phép lắp ráp ô tô đã được cấp, nhưng chỉ có 6 nhà máy vẫn hoạt động và đang sản xuất với công suất rất thấp do những thách thức về ngoại hối, cơ sở hạ tầng và khoảng cách về năng lực. Do những thách thức này, một số nhà sản xuất ô tô đã chuyển đến Ghana gần đó và thành lập các nhà máy lắp ráp ở đó với kế hoạch xuất khẩu xe sang Nigeria.

Vào tháng 2 năm 2021, Hội đồng Thiết kế và phát triển ô tô quốc gia (NADDC) phối hợp với Tập đoàn Stallion đã trình làng chiếc ô tô điện đầu tiên được sản xuất trong

nước. Giám đốc NADDC nêu mục tiêu đến năm 2025, 30% ô tô du lịch trong nước sẽ chạy bằng điện. Theo luật thuế mới sẽ có hiệu lực từ ngày 1 tháng 6 năm 2023, xe nhập khẩu có động cơ từ 2000cc (2 lít) đến 3999cc (3,9 lít) sẽ phải chịu một khoản thuế bổ sung được gọi là Thuế Điều chỉnh Nhập khẩu (IAT), áp dụng mức thuế 2% giá trị xe đối với động cơ có dung tích từ 4000cc (4 lít) trở lên. Mức phí mới này nằm ngoài thuế nhập khẩu 35%.

Theo Phó Tổng thống Nigeria, nhu cầu xe hàng năm của nước này là 720.000 chiếc và sản xuất trong nước chỉ có thể cung cấp 14.000 chiếc. Vì vậy, việc nhập khẩu (chủ yếu là ô tô đã qua sử dụng) tiếp tục bù đắp cho sự thiếu hụt nguồn cung. NADDC cho biết nước này chi khoảng 8 tỷ USD mỗi năm cho xe nhập khẩu. Mặc dù ô tô và các bộ phận liên quan không nằm trong danh sách các sản phẩm không đủ điều kiện đối ngoại tệ của Ngân hàng Trung ương Nigeria (CBN), nhưng khó khăn mà các nhà lắp ráp gặp phải trong việc thu ngoại hối đã dẫn đến giá cả tăng và nhu cầu tiêu dùng giảm. Nhiều tổ chức doanh nghiệp, những người mua xe mới đã giảm hoặc hoãn việc mua xe, do đó kéo dài chu kỳ thay thế xe từ 4 lên 7 năm.

Các thương hiệu Nhật Bản thống trị thị trường xe mới và xe đã qua sử dụng, chiếm một phần ba do độ tin cậy đối với người tiêu dùng. Mỹ chiếm 60% lượng xe đã qua sử dụng, phần lớn là các thương hiệu Nhật Bản như Toyota. Hyundai và Kia đã tự khẳng định là đối thủ cạnh tranh ngày càng lớn với Toyota nhờ giá cả cạnh tranh và chất lượng được cải thiện. Ba thương hiệu châu Á này chiếm khoảng một nửa doanh số bán xe mới ở Nigeria.

Các phân ngành hàng đầu

Số lượng ô tô đã qua sử dụng ngày càng tăng ở Nigeria đang thúc đẩy nhu cầu về phụ tùng thay thế. Theo các mối quan hệ trong ngành, các nhà xuất khẩu có lợi thế cạnh tranh về các sản phẩm chăm sóc ô tô, chiếm khoảng 40% phụ tùng ô tô đã qua sử dụng được nhập khẩu vào Nigeria.

Một số dự án đường sắt nhằm kết nối các thành phố thương mại của đất nước vẫn đang được xây dựng và chưa đi vào hoạt động đầy đủ. Do đó, hàng hóa tiếp tục được phân phối chủ yếu bằng xe tải hạng nặng và hạng nhẹ thương mại. Một số lượng đáng kể phương tiện hạng nặng trên đường ở Nigeria là xe đã qua sử dụng được nhập khẩu từ Hoa Kỳ, Đức, Hà Lan và Bỉ..

Những cơ hội

Báo cáo của PwC chỉ ra rằng sự tăng trưởng của các công ty có sản phẩm và dịch vụ hỗ trợ lắp ráp ô tô sẽ nâng cao cơ hội trở thành trung tâm ô tô của Nigeria. Quá trình từ lắp ráp bán hạ tầng cơ bản (SKD) đến lắp ráp hoàn chỉnh (CKD) hoặc sản xuất phụ thuộc vào sự tăng trưởng của các ngành công nghiệp phụ trợ và cơ sở hạ tầng hỗ trợ như điện. Xây dựng năng lực cho các bộ phận như pin, dây đai, đèn và lốp xe là chìa khóa thành công của ngành ô tô Nigeria. Hiện có những khoảng trống trong việc sửa chữa, điều này sẽ trở nên rõ ràng hơn khi hoạt động sản xuất trong nước ngày càng gia tăng. Để giải quyết khoảng cách này sẽ đòi hỏi phải xây dựng năng lực, đào tạo lao động có tay nghề và cung cấp đầy đủ phụ tùng thay thế. Các cơ hội kinh doanh khác mà ngành mang lại bao gồm cung cấp thiết bị cho các nhà lắp ráp trong nước, cung cấp phụ tùng thay thế và sản xuất linh kiện trong nước. Hệ thống phân phối xe và hệ thống đưa xe ra thị trường cũng cần được cơ cấu lại.

Hàng không/Quốc phòng

Du lịch hàng không ở Nigeria đang phục hồi trở lại sau đại dịch COVID-19. Mặc dù các hãng vận tải không quay trở lại khối lượng như trước khi xảy ra COVID-19 nhưng họ đã có dấu hiệu phục hồi. Các hãng hàng không đã tăng cường kết nối trong phạm vi Nigeria, bao gồm cả các sân bay ở xa. Số hành khách qua các sân bay nội địa và quốc tế ở Nigeria năm 2021 là 15,23 triệu lượt, tăng 45,32% so với năm 2020 (10,48 triệu lượt).

Tuy nhiên, có những lo ngại rằng lĩnh vực này có thể không duy trì được mức tăng trưởng do chi phí nhiên liệu hàng không (được gọi là Jet A1) ngày càng tăng. Các vấn đề kinh tế vĩ mô khác bao gồm lạm phát ở mức 17% và sự khan hiếm ngoại tệ khiến giá vé máy bay tăng 115% trong năm 2021.

United Nigeria Airlines và Green Africa Airways bắt đầu hoạt động vào năm 2021. Bốn hãng hàng không mới dự kiến sẽ bắt đầu hoạt động trong tương lai chưa xác định (Value Jet, NG Eagle, Rano Air và Northeast Shuttle). Theo Cơ quan Hàng không Dân dụng Nigeria (NCAA), 23 hãng hàng không đang xin phép hoạt động ở Nigeria.

Từ khu vực công, chính phủ Nigeria dự kiến ra mắt một hãng hàng không quốc gia Nigeria mới, Nigeria Air sau sự sụp đổ của Nigerian Airways vào năm 2003. Nigeria Air mới đã được công bố tại Triển lãm hàng không Farnborough năm 2018. Nigeria Air đã nhận được Giấy phép Vận tải Hàng không (ATL) vào tháng 6 năm 2022 và đang xin Chứng chỉ khai thác Hàng không (AOC) trước khi bắt đầu các chuyến bay.

Vào tháng 9 năm 2022, Ethiopian Airlines nổi lên trở thành nhà đầu tư cốt lõi tại Nigeria Air với 49% cổ phần, trong khi chính phủ Nigeria giữ lại 5% cổ phần, Quỹ Chủ quyền Nigeria sẽ sở hữu 46%, dựa trên một thỏa thuận liên doanh. Nếu kế hoạch mở rộng quay trở lại mức trước Covid-19 sẽ đòi hỏi phải mua khoảng 30 máy bay.

Nigeria chịu sự điều chỉnh của các quy định thuộc Tổ chức hàng không dân dụng quốc tế (ICAO) và Hiệp hội vận tải hàng không quốc tế (IATA).

Thông qua Bộ Hàng không, Ủy ban Điều tiết và nhượng quyền cơ sở hạ tầng (ICRC), chính phủ Nigeria tập trung tài trợ cho cơ sở hạ tầng hàng không của đất nước. Chính phủ đã phê duyệt việc nhượng quyền một số sân bay quốc gia và đã mời các bên liên quan trong khu vực tư nhân tham gia đấu thầu. Chính phủ đã bắt tay vào nâng cấp theo từng giai đoạn cơ sở hạ tầng và thiết bị hàng không. Các dự án nâng cấp này được khởi xướng vào năm 2018 thông qua Cơ quan quản lý không phận Nigeria (NAMA), ưu tiên Lagos và Abuja do lưu lượng giao thông.

Ngân sách năm 2022 của chính phủ Nigeria cung cấp chi tiêu cơ sở hạ tầng quan trọng cho nhiều sân bay khác nhau, bao gồm: xây dựng tháp kiểm soát tại các sân bay lớn (Enugu, Minna, Port Harcourt, Katsina, Kebbi, Jos và Benin); nâng cấp đường băng tại sân bay Enugu; phát triển nhà ga hàng hóa tại 8 sân bay; hoàn thành Sân bay Quốc tế Bang Anambra; cung cấp băng tải; và nâng cấp hệ thống điều khiển liên lạc bằng giọng nói của tháp sân bay (VCCS) trên 13 sân bay.

NAMA đã đưa ra các điều khoản cho các dự án liên quan đến việc tối ưu hóa việc giám sát không phận và kiểm soát máy bay trên toàn quốc. Ngoài ra, việc mua sắm thiết bị và hỗ trợ điều hướng (CAT-III) đang được tiến hành tại các sân bay Kano, Katsina và Port Harcourt. Tại các sân bay Lagos và Abuja, chính phủ Nigeria có kế hoạch nâng cấp Hệ thống hạ cánh bằng thiết bị CAT-II lên Hệ thống hạ cánh bằng thiết bị CAT-III. Chính phủ Nigeria cũng công bố kế hoạch nâng cấp đội xe của tổng thống với thiết bị liên lạc hiện đại.

Các hãng hàng không ở Nigeria khai thác các dòng máy bay Boeing khác nhau (dòng 737s-700 và 800, dòng 777s-300, dòng Gulfstream 500 và 600, trực thăng Bell dân sự và quân sự). Tính đến năm 2021, hơn 60% máy bay ở Nigeria có nguồn gốc từ Hoa Kỳ và do Boeing sản xuất. Chuỗi cung ứng cho những chiếc máy bay này có thể khác nhau. Trong khi một số nhà khai thác mua trực tiếp từ nhà sản xuất (mới hoặc đã qua sử dụng), những nhà khai thác khác mua hàng cũ từ các đại lý.

Các phân ngành hàng đầu

Một phân ngành quan trọng trong ngành hàng không là cung cấp dịch vụ cho các nhà khai thác hàng không, chẳng hạn như dịch vụ đào tạo, bảo trì và dịch vụ xử lý trên mặt đất.

Dịch vụ đào tạo và bảo trì máy bay bao gồm việc cung cấp các chuyến bay mô phỏng và dịch vụ đào tạo nhân sự. Các bên liên quan trong lĩnh vực hàng không Nigeria bày tỏ sự quan tâm đến việc thu hút các công ty quốc tế cung cấp cơ sở bảo trì, sửa chữa và đại tu (MRO) trong nước, trong đó Lagos hoặc Abuja là những địa điểm khả thi nhất do lưu lượng hành khách cao.

Ngoài ra còn có nhu cầu ngày càng tăng về việc xử lý trên mặt đất tiên tiến hơn và các thiết bị sân bay khác, chẳng hạn như máy quét hàng hóa và hành khách. Theo công ty nghiên cứu thị trường Insight Partners, thị trường máy quét an ninh hành khách và hàng hóa ước tính trị giá 7,7 tỷ USD vào năm 2019.

Ngành xây dựng

Nigeria bị thâm hụt cơ sở hạ tầng lớn với tổng nguồn cung cơ sở hạ tầng trong nước lên tới 30% tổng sản phẩm quốc nội (GDP). Con số này không đạt được mức chuẩn quốc tế là 70% do Ngân hàng Thế giới đặt ra. Với dân số Nigeria tăng trưởng với tốc độ hơn 2,5% mỗi năm và dân số dự kiến là 400 triệu người vào năm 2050, cơ sở hạ tầng hiện tại ở nước này có thể sẽ bị quá tải. Một số thách thức cơ sở hạ tầng xây dựng phổ biến ở nước này bao gồm mạng lưới đường bộ không đủ kết nối các trung tâm thương mại trên cả nước và không đủ nhà ở giá rẻ.

Thị trường xây dựng của Nigeria dự kiến sẽ tăng 5,7% vào năm 2022, với mức tăng trưởng trung bình hàng năm là 3,2% từ năm 2022 đến năm 2026. Đây là sự cải thiện so với mức tăng trưởng 3,1% vào năm 2021. Quốc gia này đã chứng kiến mức tăng trưởng 7,7% vào năm 2020 do COVID-19 và sự sụt giảm nhu cầu về dầu khí - nguồn thu nhập chính của chính phủ.

Ngân hàng Thế giới ước tính rằng Nigeria sẽ cần đầu tư 3 nghìn tỷ USD vào cơ sở hạ tầng để giảm thâm hụt cơ sở hạ tầng trong nước. Chính phủ Nigeria đã bắt đầu thực hiện các bước nhằm giảm thâm hụt cơ sở hạ tầng thông qua tăng chi tiêu trong kế hoạch cơ sở hạ tầng 30 năm (Kế hoạch tổng thể cơ sở hạ tầng tích hợp quốc gia), nhằm đưa cơ sở hạ tầng của Nigeria lên mức 70% GDP vào năm 2043 .

Các dự án xây dựng ở Nigeria được thúc đẩy bởi cả chính phủ và các nhà đầu tư tư nhân. Chính phủ cung cấp cơ sở hạ tầng quan trọng như đường bộ, cầu, đường thủy, bến cảng được nạo vét và đường sắt. Các dự án này được theo đuổi thông qua nguồn tài trợ của chính phủ, quan hệ đối tác công tư (PPP), ngân hàng phát triển đa phương (MDB) và các chủ nợ song phương. Do chi phí của các dự án cơ sở hạ tầng quan trọng trong nước ngày càng tăng và kho bạc của chính phủ bị thu hẹp, chính phủ đã sử dụng PPP như một công cụ để tài trợ cho các dự án mà chính phủ không thể đảm bảo tài chính bằng nợ. Thượng viện đã phê duyệt khoản vay bên ngoài trị giá khoảng 22 tỷ USD cho các dự án cơ sở hạ tầng quan trọng trong Kế hoạch tổng thể cơ sở hạ tầng quốc gia. Lĩnh vực nhà ở dự kiến sẽ chiếm 11% trong quỹ này, lĩnh vực giao thông vận tải có thể chiếm khoảng 25%.

Theo Ngân hàng thế chấp Liên bang Nigeria (FMBN), tình trạng thâm hụt nhà ở của Nigeria hiện ở mức 28 triệu căn tính đến tháng 1 năm 2023. Ngân hàng Trung ương Nigeria (CBN) ước tính cần một khoản 46,7 tỷ USD (21 nghìn tỷ Naira) để tài trợ cho thâm hụt ngân sách và với dân số ngày càng tăng trên 200 triệu người, thâm hụt hiện tại là cực kỳ cao. Ước tính cả nước cần xây dựng tối thiểu 700.000 căn nhà mỗi năm để thu hẹp khoảng cách này. Năm 2019, Bộ Công trình và nhà ở đã dành tổng số tiền 463 triệu USD (19,8 tỷ naira) để xây dựng 2.383 đơn vị nhà ở trên 36 bang của Nigeria theo Chương trình nhà ở quốc gia. Chính phủ đã thể hiện cam kết hướng tới giảm thâm hụt nhà ở trong nước bằng cách đề xuất bổ sung 154 triệu USD (66 tỷ naira) cho lĩnh vực nhà ở trong ngân sách năm 2022. Chính quyền các bang cũng đã bắt tay vào các dự án nhằm cung cấp nhà ở giá rẻ. Chính quyền bang Borno đã bắt đầu chương trình “chủ sở hữu - người sử dụng” đối với 2.787 đơn vị nhà ở trong bang. Năm 2020, Thống đốc bang Lagos đã ủy quyền xây dựng 246 đơn vị nhà ở ở khu vực Lekki. Các sáng kiến nhà ở giá rẻ khác có thể được tìm thấy ở các bang Delta, Ebonyi, Enugu, Edo, Ekiti và Gombe, cũng như Lãnh thổ Thủ đô Liên bang (FCT).

Từ năm 2005 đến năm 2021, một số tổ chức tài chính, bao gồm cả Công ty tái cấp vốn thế chấp Nigeria, đã tăng khả năng tài trợ cho thị trường nhà ở giá rẻ thông qua việc cung cấp các khoản vay và ứng trước lên tới 3,4 tỷ USD. Nỗ lực của chính phủ Nigeria nhằm hỗ trợ ngành thế chấp bao gồm việc miễn 10% khoản thanh toán ban đầu cho các khoản thế chấp dưới 12.000 USD (5 triệu naira) do Ngân hàng Thế chấp liên bang thuộc sở hữu nhà nước cung cấp. Ngoài ra, chính phủ đã thành lập Quỹ Nhà ở gia đình

trị giá 1,57 tỷ USD để xây dựng hai triệu đơn vị nhà ở sử dụng hình thức PPP. Tuy nhiên, sáng kiến này gặp phải thách thức do đại dịch COVID.

Các nhà đầu tư tư nhân đang hoạt động tích cực trong lĩnh vực xây dựng khu dân cư và kinh doanh. Các bất động sản thương mại đang được các nhà đầu tư tư nhân xây dựng để đáp ứng nhu cầu nhà ở của những người có thu nhập cao ở các khu vực có chi phí cao trên khắp Nigeria. Giá trị tài sản ở các trung tâm đô thị như Lagos và Abuja có thể cao.

Về mặt thương mại, cảng biển nước sâu lớn nhất ở Tây Phi đang được xây dựng tại Lagos thông qua sự hợp tác giữa Tập đoàn Tolaram có trụ sở tại Singapore, chính quyền bang Lagos và Ủy ban Xúc tiến Đầu tư Quốc gia (NIPC). Dự án, được đưa vào hoạt động vào năm 2022, trị giá 1,5 tỷ USD với độ sâu 16,5 mét có khả năng neo đậu các tàu lớn trước đây không thể hoạt động ở vùng biển Tây Phi. Điều này sẽ làm tăng năng lực neo đậu ở Nigeria. Dự án này đã trở thành hình mẫu cho các bang khác ở Nigeria và một số bang đã bắt đầu lên kế hoạch cho các dự án cơ sở hạ tầng tương tự để thúc đẩy nền kinh tế địa phương của họ.

Chính phủ Nigeria đang tăng cường nỗ lực phát triển cơ sở hạ tầng và gần đây đã thành lập quỹ TNHH Cơ sở hạ tầng Nigeria trị giá 2,7 tỷ USD được hỗ trợ bởi Ngân hàng Trung ương Nigeria, Tập đoàn Tài chính Châu Phi và Cơ quan Đầu tư chủ quyền Nigeria.

Các phân ngành hàng đầu

Các tiểu ngành thiết bị xây dựng và vật liệu xây dựng tiếp tục dẫn đầu các lĩnh vực có cơ hội trong ngành xây dựng.

Các thiết bị xây dựng hạng nặng như xe ben, máy xúc, máy nạo vét, máy phát điện và máy san đều đang có nhu cầu do nhiều dự án đang diễn ra. Thiết bị được mua mới hoặc đã qua sử dụng từ nhà sản xuất hoặc đại lý. Một số công ty thiết bị đã triển khai dịch vụ cho thuê để sở hữu thiết bị của họ. Nigeria có năng lực về một số vật liệu xây dựng như bê tông, nhưng những vật liệu không có sẵn trong nước đều phải nhập khẩu. Một số loại vật liệu xây dựng không đủ điều kiện để trao đổi ngoại tệ chính thức với Ngân hàng Trung ương Nigeria.

Những cơ hội

Thương viện Nigeria đã chấp thuận yêu cầu của Tổng thống Buhari về khoản vay 22 tỷ USD cho các dự án cơ sở hạ tầng, lĩnh vực xây dựng đầu tư - đặc biệt là đường sá

và nhà ở. Việc cải tạo và xây dựng khoảng 300 dự án đường bộ trải dài hơn 13.000 km trên khắp 36 bang của liên bang được đưa vào ngân sách năm 2022.

Chính phủ Nigeria cũng có kế hoạch nhượng quyền một số dự án đường bộ theo Sáng kiến quản lý và phát triển đường cao tốc. Việc này sẽ được thực hiện thông qua Bộ Công trình và nhà ở liên bang và Ủy ban điều tiết nhượng bộ cơ sở hạ tầng (ICRC). Lý do đằng sau sáng kiến này là để đảm bảo sự tham gia của khu vực tư nhân nhằm tăng nguồn tài trợ bên ngoài.

Giáo dục và đào tạo

Dân số ngày càng tăng của Nigeria đặt ra thách thức đáng kể đối với ngành giáo dục của đất nước. Hơn một nửa trong số hơn 200 triệu dân số của Nigeria ở độ tuổi dưới 35. Nigeria đang gặp khó khăn trong việc cung cấp các dịch vụ giáo dục có chất lượng cho người dân, tốc độ tăng trưởng nhanh chóng sẽ dẫn đến thêm hàng triệu sinh viên trong những năm tới.

Với sự gia tăng dân số, thiếu hụt cơ sở hạ tầng, nguồn vốn nghèo nàn và tình trạng nghèo đói ngày càng gia tăng, số trẻ em ngoài nhà trường đang tăng lên đến mức đáng báo động. Theo Hiệp hội Đối tác giáo dục toàn cầu (GPE), khoảng 20% tổng số trẻ em thất học trên thế giới là ở Nigeria, với hơn 13 triệu trẻ em ở nước này không được đến trường. Trong số này, 69% đến từ miền Bắc đất nước, nơi các tập tục văn hóa và sự thiếu thôn về kinh tế đã hạn chế sự tham gia tích cực của trẻ em đến trường, đặc biệt là ở nữ giới. Gần 2/3 số học sinh mù chữ chức năng (các kỹ năng đọc và viết không đủ "để quản lý các công việc sinh hoạt và công việc hàng ngày đòi hỏi kỹ năng đọc vượt quá mức cơ bản"). Bang Anambra (nằm ở phía Đông Nam đất nước) có tỷ lệ trẻ em thất học thấp nhất (6%), trong khi Bauchi (ở khu vực Bắc Trung Bộ) có tỷ lệ cao nhất (55%).

Cả dịch vụ giáo dục tư nhân và công cộng đều được cung cấp trong nước ở tất cả các giai đoạn của hệ thống giáo dục Nigeria (mẫu giáo đến đại học). Quốc gia này vận hành hệ thống giáo dục 6-3-3-4 (K-12), trong đó yêu cầu học sinh phải học sáu năm ở bậc tiểu học, ba năm ở bậc trung học cơ sở/trung học cơ sở, ba năm ở bậc trung học phổ thông và tối thiểu là bốn năm ở các cơ sở giáo dục đại học như đại học, cao đẳng hoặc bách khoa. Học sinh lớp 12 được yêu cầu phải tham gia hai kỳ thi lớn để xác định việc được nhận vào các trường đại học công lập hoặc tư thục trong và ngoài Nigeria. Kỳ thi đầu tiên trong số này là Kỳ thi Chứng chỉ Trung học cao cấp Tây Phi

(WASCCE), do Hội đồng Khảo thí Tây Phi thực hiện. Thứ hai là Kỳ thi trúng tuyển đại học thống nhất (UTME) do Hội đồng tuyển sinh và trúng tuyển chung của Nigeria thực hiện. Hơn 1,6 triệu sinh viên tham dự kỳ thi WASSCE mỗi năm.

Các nguồn lực được chính phủ Nigeria phân bổ cho giáo dục không thể theo kịp nhu cầu của một quốc gia với dân số trẻ khá lớn. Các tổ chức công đã suy giảm cả về chất lượng giáo dục được cung cấp và năng lực cơ sở hạ tầng giáo dục. Một số lượng đáng kể các sinh viên đại học và cao đẳng bị từ chối tham gia hệ thống này do thiếu không gian lớp học được phân bổ. Cục Thống kê Quốc gia Nigeria (NBS) và Hội đồng Tuyển sinh và trúng tuyển chung (JAMB) đã chỉ ra rằng trong số 10 triệu người nộp đơn xin vào các trường đại học ở Nigeria, chỉ có 26% được nhận vào học.

Sự phụ thuộc vào chính phủ liên bang và tiểu bang về tài trợ đã dẫn đến tình trạng các cơ sở giáo dục ở Nigeria nghèo nàn. Sự suy giảm của các tổ chức công tạo ra cơ hội thị trường cho việc cung cấp giáo dục có chất lượng cho những người có đủ khả năng chi trả. Trong hai thập kỷ qua, số lượng các trường đại học tư thục trong nước mang lại giá trị đã gia tăng trong khi các trường công không có.

Dựa trên dữ liệu từ Ủy ban Đại học Quốc gia (NUC), số trường đại học tư ở Nigeria là 111, 49 trường đại học liên bang và 57 trường đại học tiểu bang. Các tổ chức tư nhân có thể có chi phí lên tới 6.000 đô la mỗi kỳ. Những người Nigeria có thu nhập trung bình hoặc giàu có gửi con đến các nước khác để có được nền giáo dục chất lượng, đặc biệt là Hoa Kỳ, Vương quốc Anh, Canada, Ghana, Malaysia và Ấn Độ. Theo Báo cáo của Viện giáo dục quốc tế (IIE), Nigeria có hơn 85.000 sinh viên du học.

Trong ngân sách giáo dục năm 2022, Nigeria đã phân bổ 5,4% ngân sách quốc gia cho Bộ Giáo dục Liên bang với số tiền 2,2 tỷ USD (923,79 tỷ naira). Trong số này, Bộ chi 1,5 tỷ USD (642 tỷ naira) thường niên để trang trải chi phí nhân sự và chi phí chung, 300 triệu USD (127,3 tỷ naira) được dành cho chi đầu tư. Đây là mức phân bổ thấp nhất của ngành trong 10 năm và gây trở ngại cho sự phát triển năng lực giáo dục trong nước của Nigeria.

Để phân phối các dịch vụ giáo dục trên toàn quốc, chính phủ Nigeria đã hợp tác với một nền tảng học tập kỹ thuật số có tên uLesson vào năm 2020. Nền tảng này được tạo ra bởi một công ty khởi nghiệp ở Nigeria tập trung vào các ứng dụng học tập kỹ thuật số cho sinh viên. Sản phẩm này có hơn 100.000 lượt tải xuống và nhằm mục đích giúp sinh viên Nigeria chuẩn bị cho các kỳ thi quan trọng như UTME (JAMB) và WAEC.

Lesson hợp tác với chính quyền các bang như Plateau để cung cấp giải pháp này cho trẻ em. Các công ty khác hoạt động trong lĩnh vực này đang cung cấp các dịch vụ tương tự, bao gồm Pass.ng và schoolgate.ng, đã được Bộ Giáo dục Liên bang Nigeria công nhận để lưu trữ nội dung ảo có thể truy cập trực tuyến và ngoại tuyến. Tỷ lệ thâm nhập điện thoại thông minh cao và việc sử dụng Internet băng thông rộng ngày càng tăng đang thúc đẩy việc áp dụng các giải pháp công nghệ trong lĩnh vực giáo dục Nigeria.

Các tổ chức giáo dục dựa trên công nghệ cung cấp giáo dục trực tuyến đã bắt đầu thu được lợi nhuận từ việc đầu tư vào cơ sở hạ tầng viễn thông sau khi trường học đóng cửa do đại dịch COVID-19. Đại dịch đã làm tăng khả năng hiển thị các cơ hội áp dụng công nghệ trong lĩnh vực giáo dục ở Nigeria, từ việc giảng dạy cho đến các kỳ thi.

Những cơ hội

Có một số cơ hội dành cho các tổ chức giáo dục đại học, nhà cung cấp sản phẩm giáo dục và nhà cung cấp dịch vụ giáo dục trên khắp Nigeria.

Người Nigeria ngày càng ưa chuộng giáo dục nước ngoài do hệ thống giáo dục Nigeria còn nhiều bất cập. Tuy nhiên, do chi phí giáo dục nước ngoài cao, nhiều người Nigeria không thể đi du học nước ngoài và do đó đã áp dụng hình thức học từ xa hoặc chế độ học tập kết hợp. Tuy nhiên, những phương pháp này không được ưa chuộng do chi phí tương đối cao mà không có nhiều lợi ích của giáo dục nước ngoài. Các tổ chức giáo dục đại học có thể tận dụng cơ hội này bằng cách hợp tác với các tổ chức giáo dục địa phương để cung cấp dịch vụ giáo dục.

Việc tuyển dụng các đại lý giáo dục có trụ sở tại Nigeria để giúp đỡ các sinh viên tương lai thông qua quá trình nộp đơn và nhập học là rất quan trọng. Điều này cải thiện triển vọng của sinh viên hoàn thành đơn đăng ký, được nhận vào học và thu thập các yêu cầu về tài liệu cho đơn xin thị thực của họ.

Đại dịch đã tạo cơ hội cho các công ty bán giải pháp giáo dục cho các bài giảng và bài kiểm tra trực tuyến cho các trường đại học Nigeria, đặc biệt là các tổ chức tư nhân. Các trường đại học của chính phủ liên bang và tiểu bang có thể sẽ có ít khả năng mua dịch vụ hơn trong thời gian tới do doanh thu của chính phủ giảm dần vào năm 2021.

Điện, hệ thống điện và năng lượng tái tạo

Năm 2013, chính phủ liên bang Nigeria đã tư nhân hóa 11 công ty phân phối điện (DISCO) và sáu công ty phát điện (GENCO) trong khi vẫn giữ quyền sở hữu 100%

của Công ty Truyền tải Nigeria (TCN) nhằm cải cách ngành và kích thích tăng trưởng. Những cải cách toàn diện về ngành điện đang diễn ra nhằm mục đích mở rộng công suất, tăng khả năng tiếp cận nguồn điện và nâng cấp hệ thống truyền tải.

Nigeria sản xuất phần lớn năng lượng bằng nhiệt điện và thủy điện, với công suất lắp đặt khoảng 12.522 MW. Quốc gia này là một phần của Cộng đồng kinh tế các quốc gia Tây Phi và là một phần của Nhóm quyền lực Tây Phi (WAPP), một cơ quan chuyên môn của Cộng đồng kinh tế các quốc gia Tây Phi (ECOWAS) bao gồm 14 quốc gia trong cộng đồng kinh tế khu vực. WAPP được khởi xướng nhằm thúc đẩy, phát triển cơ sở hạ tầng sản xuất và truyền tải điện cũng như điều phối trao đổi năng lượng giữa các quốc gia thành viên ECOWAS. Nigeria hiện đang cung cấp điện cho Cộng hòa Bénin, Togo và Niger.

Ngành điện Nigeria sẽ cần đầu tư đáng kể để đạt được nguồn cung cấp điện đủ. Các nhà điều hành ngành ước tính rằng nước này sẽ cần tới 100 tỷ USD đầu tư trong 20 năm tới để duy trì dịch vụ hiện tại. Ngân hàng Thế giới đang tài trợ khoản tín dụng trị giá 486 triệu USD của Hiệp hội Phát triển quốc tế cho Dự án tiếp cận truyền tải điện Nigeria (NETAP), thuộc Chương trình Mở rộng và phục hồi truyền tải (TREP). Mục tiêu của TREP là hỗ trợ khôi phục, nâng cấp các trạm biến áp và đường dây truyền tải điện của Nigeria. Điều này nhằm mục đích mở rộng mạng lưới và công suất truyền tải điện, cho phép các công ty phân phối nâng cao độ tin cậy và khả năng cung cấp điện cho người tiêu dùng. Sau khi triển khai TREP I do tài trợ, Chính phủ Nigeria hiện đang tìm nguồn tài trợ cho TREP II để tăng thêm công suất truyền tải. TCN đã huy động được hơn 1,6 tỷ USD thông qua TREP.

Các sáng kiến khác đang được triển khai bao gồm các quy định về Nhà cung cấp đồng hồ đo vào năm 2018. Quy định này nhằm mục đích huy động nguồn lực vào thị trường để tài trợ cho việc triển khai đồng hồ đo, thu hẹp khoảng cách về đồng hồ đo (hiện tại chưa đến 50% khách hàng được đo), xóa bỏ hóa đơn ước tính và các vấn đề liên quan và bắt đầu giảm bớt sự thiếu hiệu quả trong việc thu thập của DISCO. Năm 2021 chứng kiến sự hoàn thành giai đoạn đầu tiên (Giai đoạn 0) của Chương trình đo khối lượng quốc gia (NMMP). Ủy ban Điều tiết điện lực Nigeria (NERC) cho biết khoảng 980.000 khách hàng sử dụng điện đã được đo điện trên toàn quốc theo Giai đoạn 0. Cơ quan quản lý ngành điện cho biết giai đoạn thứ hai (Giai đoạn một) của sáng kiến này

sẽ bắt đầu vào quý 1 năm 2022, với khoảng 4 triệu mét dây điện được cung cấp bởi các nhà sản xuất địa phương.

Chính phủ Nigeria đã đưa ra chính sách phân phối điện “người bán sẵn sàng, người mua sẵn sàng” nhằm cho phép điện được chuyển trực tiếp từ các công ty phát điện đến người tiêu dùng sẵn sàng, bao gồm cộng đồng, cụm thương mại, khu công nghiệp, khu vực khách sạn có khả năng thanh toán đầy đủ. Ngoài ra, chính phủ còn thông báo rằng họ có kế hoạch bán khoảng 2.000 MW điện “chưa được sử dụng” từ Nigeria cho bốn quốc gia Tây Phi gồm Niger, Togo, Benin và Burkina Faso thông qua hệ thống truyền tải điện Northcore dài 875 km, 330 kv được đề xuất trị giá 570 triệu USD. Dự án Northcore được tài trợ bởi Ngân hàng Thế giới, Ngân hàng Phát triển Châu Phi và Hội đồng Phát triển Pháp.

Quy hoạch tổng thể về năng lượng tái tạo của chính phủ được triển khai vào năm 2011 nhằm mục đích tăng tỷ trọng năng lượng tái tạo lên ít nhất 13% vào năm 2015, 23% vào năm 2025 và 36% vào năm 2030. Mục tiêu năng lượng sẽ bao gồm năng lượng tái tạo và năng lượng carbon- nguồn chuyên sâu:

- Than (2.200 MW)
- Dự án điện tích hợp quốc gia Nigeria (NIPP) (1.896 MW)
- Dự án điện độc lập (IPP) (296 MW)
- Kế thừa (nhiệt điện (5600 MW), thủy điện (1300 MW) và gió (10MW))

Ngoài ra, chính phủ Nigeria cũng đang đầu tư để thúc đẩy phát điện thông qua các nhà máy thủy điện có quy mô khác nhau với tổng công suất trên 6.024 MW, bao gồm:

- Mambila (3.050 MW)
- Zungeru (700 MW)
- Gura (11.360 MW)
- Lokoja (750 MW)
- Makurdi (1.000 MW)
- Thủy điện nhỏ (84 MW)
- Luận án (40 MW)
- Kashimbila (40 MW)

Các nguồn tin trong ngành chỉ ra rằng do dân số tăng nhanh, Nigeria sẽ cần công suất phát điện bổ sung đáng kể để đáp ứng nhu cầu đến năm 2030. Họ thấy trước các cơ hội

trong sản xuất điện phân tán, lưới điện thông minh và lưu trữ năng lượng trong trung và dài hạn.

Tài trợ cho việc mở rộng quy mô và chuyển đổi năng lượng đến từ nhiều nguồn. Vào tháng 6 năm 2020, chính phủ Nigeria đã triển khai kế hoạch kích thích trị giá 5,9 tỷ USD (2,3 nghìn tỷ Naira) để giúp hỗ trợ nền kinh tế. Các tổ chức quốc tế cũng đang hỗ trợ cho ngành điện của Nigeria. Ngân hàng Phát triển Châu Phi (đã hợp tác với Nigeria trong dự án truyền tải trị giá 410 triệu USD) đã đầu tư thêm 200 triệu USD thông qua Cơ quan Điện khí hóa nông thôn (REA) để mở rộng ngành điện của Nigeria và cải thiện khả năng tiếp cận điện. Năm 2020, Ngân hàng Thế giới đã phê duyệt khoản vay bổ sung 750 triệu USD cho Hoạt động Phục hồi ngành Điện (PSRO) cho Nigeria để đạt được sự bền vững tài chính, nâng cao trách nhiệm giải trình và đảm bảo cung cấp 4.500 MW/h điện cho lưới điện vào năm 2022. Năm 2019, Ngân hàng Thế giới đã phê duyệt khoản vay 550 triệu USD cho Nigeria để phát triển lưới điện mini và hệ thống nhà ở bằng năng lượng mặt trời dựa trên dự đoán rằng phân ngành lưới điện mini của nước này sẽ nhanh chóng mở rộng. Chính phủ Nigeria đã ban hành Chương trình phục hồi ngành điện (PSRP) vào năm 2017 với sự hợp tác của Ngân hàng Thế giới, nhằm can thiệp về mặt hoạt động và tài chính để xem xét và giải quyết thâm hụt tài chính của ngành điện.

Vào tháng 6 năm 2020, chính phủ đã phê duyệt 120 triệu USD để tiếp tục xây dựng và hoàn thành đập đa năng Kashimbila ở bang Taraba, dự kiến sẽ tạo ra 40 MW và nước cho cộng đồng. Chính phủ gần đây đã ký một hợp đồng 6 năm trị giá khoảng 3,8 tỷ USD (1,15 nghìn tỷ naira) với Siemens AG của Đức cho một dự án điện khí hóa ba giai đoạn nhằm tăng công suất của Nigeria lên 25.000 MW. Vào tháng 12 năm 2021, theo Sáng kiến quyền lực của Tổng thống (PPI), chính phủ đã phê duyệt 1,9 triệu USD và 62,9 triệu euro cho giai đoạn 1 của thỏa thuận Siemens nhằm hiện đại hóa, phục hồi và mở rộng lưới điện quốc gia. Vào tháng 9 năm 2022, Nigeria bắt đầu nhận lô máy biến áp đầu tiên sau các cuộc thử nghiệm nghiệm thu tại nhà máy ở Đức và Ý. Theo Đề xuất kỹ thuật và thương mại được công bố vào tháng 5 năm 2019, giai đoạn đầu tiên của dự án sẽ bổ sung thêm 2.000 MW vào công suất lưới điện hiện có của Nigeria. Dự án nhằm mục đích giảm đáng kể tổng chi phí kỹ thuật, thương mại và thu gom đồng thời cải thiện độ ổn định và độ tin cậy của lưới điện. Phạm vi công việc của giai đoạn đầu tiên sẽ bao gồm nâng cấp tài sản truyền tải và phân phối, tự động hóa lưới

điện, cơ sở hạ tầng đo đếm quốc gia, mô phỏng hệ thống điện và đào tạo kỹ thuật chung. Tuy nhiên, do đại dịch, dự án khởi đầu chậm và có thể sẽ mất nhiều thời gian hơn dự kiến để tăng đáng kể nguồn cung cấp điện.

Các tiểu ngành hàng đầu

Hai phân ngành chính hiện đang tồn tại trong ngành điện ở Nigeria:

- Thiết bị điện
- Năng lượng tái tạo

Tiểu ngành Thiết bị Điện

Phân khúc thiết bị điện có quy mô lớn và có tiềm năng tăng trưởng cao trong tương lai. Các thiết bị điện như dây điện, máy phát điện, bộ biến tần, máy biến áp, dây dẫn, đồng hồ đo, thiết bị chuyển mạch, tụ điện, bảng phân phối và bộ điều chỉnh điện áp đều được sử dụng ở Nigeria trên quy mô lớn. Hầu hết nhu cầu về thiết bị điện ở Nigeria đều được đáp ứng bằng hàng nhập khẩu do năng lực sản xuất và trình độ chuyên môn trong nước còn thấp. Sản xuất trong nước có thể có chi phí cạnh tranh hơn nhiều so với nhập khẩu, vì vậy việc xem xét bối cảnh cạnh tranh địa phương là rất quan trọng.

Năng lượng tái tạo

Năm 2006, chính phủ Nigeria đã khởi xướng Kế hoạch tổng thể về năng lượng tái tạo (REMP) nhằm tăng nguồn cung cấp điện tái tạo (gió, mặt trời, sinh khối và thủy điện nhỏ) từ 13% tổng công suất phát điện lắp đặt năm 2015 lên 23% vào năm 2025 và 36% vào năm 2030.

Với hơn 12 tỷ USD chi tiêu mỗi năm cho điện năng với chi phí 0,35 USD/kWh (140 naira/kWh), hiện tồn tại thị trường dành cho các giải pháp điện không nối lưới, chi phí thấp cho các tòa nhà thương mại và dân cư ở Nigeria. Với việc các công ty địa phương đang nỗ lực lấp đầy khoảng trống này, nhu cầu về thiết bị như tấm pin mặt trời, thiết bị lắp đặt, thiết bị phân phối và pin đang tăng cao. Do trong nước thiếu năng lực sản xuất những thiết bị như vậy, các nhà sản xuất có cơ hội xuất khẩu thiết bị cho các công ty hoạt động trong phân khúc thị trường này.

Hiện tại, cơ cấu năng lượng trên lưới điện ở Nigeria chủ yếu là các nguồn phát điện nhiệt (80%) và thủy điện (20%). Chính phủ Nigeria sử dụng các nguồn tái tạo như sinh khối và năng lượng mặt trời để sản xuất điện cho các khu vực nông thôn và bán đô thị nằm ngoài tầm với của các công ty phân phối. Thông qua Cơ quan Điện khí hóa nông thôn, chính phủ liên bang đã tích cực triển khai các dự án điện khí hóa kể từ năm 2014,

sử dụng năng lượng mặt trời làm nguồn điện tái tạo chính. Theo báo cáo tác động của cơ quan này được công bố vào tháng 1 năm 2019, REA đã ghi nhận hơn 99.450 kết nối trong khoảng thời gian 20 tháng và thu được hơn 550 triệu USD tài trợ cho đầu tư vào khu vực nông thôn và khu vực thị trường trong nước.

Điện năng lượng mặt trời

Nigeria ước tính có tiềm năng năng lượng mặt trời khoảng 427 GW, mặc dù công suất phát điện hiện tại ước tính là 5GW. Năm 2016, Việt Nam đã ký hợp đồng mua bán điện (PPA) trị giá 2,5 tỷ USD với 14 nhà sản xuất điện độc lập (IPP) cho các nhà máy điện mặt trời trên cả nước. Sáng kiến này nhằm mục đích bổ sung thêm khoảng 1,1 GW điện vào lưới điện. Tuy nhiên, các dự án này đang bị đình trệ do một số vấn đề, bao gồm cơ cấu biểu giá và lo ngại về khả năng của cơ sở hạ tầng truyền tải hiện tại để đáp ứng nhu cầu phát điện bổ sung. Các chuyên gia trong ngành tin rằng tiềm năng tốt nhất nằm ở các dự án lưới điện siêu nhỏ, phù hợp nhất với các khu vực phía bắc Nigeria.

Với nguồn năng lượng lưới điện không đáng tin cậy, thị trường máy phát điện đang phát triển mạnh ở Nigeria. Ngày càng có nhiều công ty lắp đặt năng lượng mặt trời không nối lưới để thay thế các máy phát điện diesel đắt tiền trên khắp đất nước, cho cả ứng dụng thương mại và công nghiệp. Hơn 50 MW công suất năng lượng mặt trời đã được lắp đặt trong 5 năm qua. Ngoài ra, chính phủ Nigeria đã ban hành các mục tiêu của Chương trình nghị sự về năng lượng bền vững cho mọi hành động (SEforAll) nhằm đạt được mức đóng góp 20% và 19% năng lượng mặt trời vào cơ cấu sản xuất điện của Nigeria lần lượt vào năm 2020 và 2030.

Hiệp hội Phát triển quốc tế của Ngân hàng thế giới đã tài trợ cho Dự án điện khí hóa Nigeria (NEP) với số tiền 350 triệu USD để mang lại các giải pháp lưới điện nhỏ và ngoài lưới điện cho các khu vực chưa có điện khí hóa ở nước này. Ngân hàng Phát triển Châu Phi (AfDB) đã đóng góp 200 triệu USD cho sáng kiến này. Dự án dự kiến sẽ thúc đẩy thêm 410 triệu USD đầu tư của khu vực tư nhân và tạo ra thị trường sôi động cho các giải pháp năng lượng lưới điện nhỏ và ngoài lưới điện. Chính phủ cũng áp dụng chiến lược năng lượng mặt trời để điện khí hóa 5 triệu hộ gia đình, phục vụ khoảng 25 triệu người Nigeria trong Kế hoạch bền vững kinh tế (ESP).

NEP có năm thành phần, bao gồm:

- Lưới điện mini lai năng lượng mặt trời

- Hệ thống nhà năng lượng mặt trời độc lập
- Chương trình giáo dục năng động
- Thiết bị tiết kiệm năng lượng và thiết bị sử dụng điện hiệu quả
- Hỗ trợ kỹ thuật

Chính phủ cũng có kế hoạch xây dựng một nhà máy năng lượng mặt trời lai 2,5 Megawatt tại Học viện Quốc phòng Nigeria (NDA), Kaduna. Chính quyền mười bang đang cho phép các dự án năng lượng mặt trời sẽ cung cấp 100MW cho mỗi dự án, đóng góp 1000MW cho cấu trúc không nối lưới. Nhà điều hành hai nhà máy thủy điện lớn của Nigeria - Kainji và Jebba - đã thông báo rằng họ sẽ xây dựng một cơ sở năng lượng mặt trời có công suất 500 megawatt (MW). Cơ quan Điện khí hóa nông thôn với khoản hỗ trợ tài chính 550 triệu USD từ Ngân hàng Thế giới và Ngân hàng Phát triển Châu Phi, đang giúp mở rộng khả năng tiếp cận năng lượng thông qua sáng kiến Năng lượng mặt trời Naija. Sáng kiến này nhằm mục đích cung cấp 5 triệu kết nối mới cho 25 triệu cá nhân trong cộng đồng ngoài mạng lưới. Nhìn chung, Cơ quan Điện khí hóa nông thôn đã chuyển chiến lược từ mở rộng lưới điện sang triển khai lưới điện mặt trời mini, với kế hoạch có 10.000 lưới điện nhỏ hoạt động trên toàn quốc vào năm 2023.

Thủy điện

Nigeria ước tính có tổng tiềm năng thủy điện quy mô lớn có thể khai thác trên 14.120 MW, có khả năng sản xuất 50.832 GW điện hàng năm. Tiềm năng thủy điện nhỏ ước tính khoảng 3.500 MW, trong đó mới chỉ phát triển được 60,58 MW (khoảng 1,7%). Thị phần năng lượng thủy điện hiện nay của cả nước là khoảng 20% công suất lắp đặt. Ngân hàng Phát triển Châu Phi đã đầu tư khoảng 100 triệu USD vào việc bảo trì, sửa chữa và cơ sở hạ tầng nhà máy thủy điện. Kết quả là, năm 2017, tỷ lệ thủy điện trên lưới đã tăng lên 26% từ mức 15% vào năm 2015. Theo chương trình này, các dự án Kainji 760 MW và Jebba 578 MW đã được khôi phục.

Gió

Nigeria có tiềm năng lớn để sản xuất điện gió trên bờ. Một dự án điện gió 100 MW đang được phát triển trong khi tài nguyên gió ngoài khơi đang được đánh giá để chuẩn bị khai thác.

Sinh khối

Chính phủ Nigeria thông qua Tập đoàn Dầu khí quốc gia Nigeria (NNPC) có bộ phận năng lượng tái tạo đang khám phá các cơ hội sinh khối trong lĩnh vực này và có nhiệm

vụ mở rộng ngành nhiên liệu sinh học ô tô. NNPC dự định thực hiện các dự án theo mô hình hợp tác công tư (PPP), với NNPC là cổ đông thiểu số. Các kế hoạch bao gồm sử dụng mía và sắn làm nguyên liệu thô sinh khối chính. Tuy nhiên, việc này đã bị đình trệ do thiếu khung pháp lý phù hợp và nguồn vốn cổ phần phù hợp.

Than

Nigeria có ước tính khoảng hai tỷ tấn năng lượng than và chính phủ Nigeria tiếp tục khai thác năng lượng điện đốt than. Chính phủ có kế hoạch mở rộng sản xuất thêm khoảng 11.000 MW thông qua việc bổ sung sáu nhà máy điện đốt than và chín nhà máy điện khí vào năm 2037. Các nhà máy điện than dự kiến vào năm 2034:

- Ramos (1000MW)
- Ashaka/TPGL (500 MW)
- Nasarawa (500 MW)
- Ashaka (64 MW)

Các nhà máy than dự kiến đến năm 2037:

- Benue (1200 MW)
- Enugu (2000 MW)

HTG-Pacific Energy (một tập đoàn Trung Quốc) đã ký biên bản ghi nhớ với chính phủ Nigeria về việc thăm dò và khai thác gạch than. Theo sau MOU dự kiến sẽ là một hợp đồng mua bán điện (PPA), điều này sẽ thúc đẩy niềm tin của nhà đầu tư vào dự án nhà máy đốt than công suất 1.000 MW. Tuy nhiên, việc thiếu cơ sở hạ tầng trong cả lĩnh vực điện và khai thác mỏ, cùng với việc thiếu lao động khai thác than có tay nghề, có thể cản trở sự phát triển điện đốt than quy mô lớn ở Nigeria.

Những cơ hội

Việc tự sản xuất điện vẫn còn phổ biến, điều này làm tăng đáng kể chi phí kinh doanh. Nigeria mang đến cơ hội đáng kể cho các nhà sản xuất và nhà cung cấp máy phát điện chạy bằng diesel (20-500 KVA). Cho đến khi dịch vụ được cải thiện, các văn phòng công ty, nhà sản xuất và cá nhân phải tạo ra nguồn điện của mình và thiết bị điện chạy bằng động cơ diesel được ưu tiên hơn. Ngoài ra, có nhiều cơ hội khác nhau trong lưới điện tiện ích, bao gồm nâng cấp mạng truyền tải và phân phối (T&D), mở rộng cơ sở hạ tầng, đo đếm, thanh toán, thu tiền, ngăn ngừa trộm cắp và mất mát.

Có những cơ hội lớn cho các công ty trong lĩnh vực điện lực tại Nigeria. Tuy nhiên, các công ty Mỹ vẫn phải đối mặt với sự cạnh tranh từ các công ty Trung Quốc, châu

Âu, Ấn Độ và Hàn Quốc trong các dự án và bán thiết bị điện tại thị trường Nigeria. Dân số ngày càng tăng của đất nước và tham vọng trở thành một quốc gia công nghiệp hóa tiếp tục làm tăng nhu cầu cơ sở hạ tầng điện. Có nhiều cơ hội cho các công ty trong việc xuất khẩu thiết bị cũng như đào tạo và dịch vụ kỹ thuật.

Cơ hội với chính phủ

Theo Quy hoạch tổng thể cơ sở hạ tầng tích hợp quốc gia (NIIMP), ngành điện chiếm tỷ trọng lớn nhất trong tổng vốn đầu tư trong ba mươi năm tới ở Nigeria. Thỏa thuận trị giá 3,8 tỷ USD của Siemens là dấu hiệu cho thấy chính phủ sẽ tăng chi tiêu vào phân khúc điện. Chính phủ Nigeria cũng đang phát triển IPP để tăng năng lực sản xuất của đất nước.

Các công ty quan tâm đến lĩnh vực điện được khuyến khích khám phá các cơ hội trong các lĩnh vực sau:

- Xây dựng cơ sở hạ tầng truyền tải và phân phối, bao gồm xây dựng cơ sở hạ tầng truyền tải tới bánh xe nhằm tăng cường năng lượng do GENCO tạo ra và bán cho DISCO
- Quan hệ đối tác liên doanh để xây dựng các nhà máy điện không nối lưới (5–19 MW) để bán lại cho các ngành công nghiệp sản xuất tại các thành phố chiến lược (cải cách năng lượng của chính phủ cho phép bán điện năng được tạo ra ngoài lưới)
- Quan hệ đối tác cung cấp dịch vụ kỹ thuật cho các GENCO mới được tư nhân hóa và nâng cấp các thiết bị hiện có (tua bin, máy phát điện và hệ thống phụ trợ)
- Hệ thống năng lượng tái tạo bao gồm công nghệ năng lượng mặt trời, gió, sinh khối
- Dịch vụ kỹ thuật cho DISCO về hệ thống đo lường và thanh toán phù hợp
- Cung cấp đồng hồ trả trước cho DISCO
- Đào tạo nhân viên kỹ thuật GENCO và DISCO bảo trì thiết bị
- Bán máy phát điện công suất lớn (100 KW đến 1 MW).

Hầu hết các công ty hoạt động ở Nigeria đều cung cấp nguồn năng lượng đáng tin cậy của riêng họ, chẳng hạn như các tổ máy phát điện hạng nặng chạy bằng diesel. Thiết bị có nguồn gốc từ Hoa Kỳ và Châu Âu được ưa chuộng hơn vì độ tin cậy và khả năng sử dụng của nó.

Dịch vụ hỗ trợ:

- Đào tạo chuyên môn cho kỹ thuật viên và quản lý ngành điện
- Nhà máy lắp ráp các thiết bị điện trung gian và phụ kiện, bao gồm cả đồng hồ đo
- Tư vấn về các sáng kiến giáo dục về quy định và người tiêu dùng
- Cung cấp các dịch vụ thử nghiệm, hiệu chuẩn và hậu cần thiết bị dành riêng cho ngành điện
- Thiết bị đo sáng thông minh, cả sản xuất và dịch vụ
- Sản xuất thiết bị/phụ tùng phát điện, truyền tải và phân phối điện

Các cơ quan chủ chốt trong ngành điện Nigeria:

- Bộ Điện lực Liên bang – Xây dựng chính sách và tính nhất quán
- Ủy ban Điều tiết Điện lực Nigeria – Cấp giấy phép và quy định
- Công ty Thương mại Điện số lượng lớn Nigeria Plc. – Hợp đồng mua bán điện
- Công ty quản lý trách nhiệm pháp lý về điện lực Nigeria – Được ủy quyền tiếp quản việc quản lý và giải quyết các nghĩa vụ trong hợp đồng mua bán điện và các khoản nợ kế thừa khác.
- Cục Doanh nghiệp Công – Hỗ trợ tư nhân hóa tài sản kế thừa của Nigeria
- Công ty tổng hợp khí Nigeria – Phân bổ khí đốt cho sinh hoạt
- Công ty Truyền tải Nigeria – Quản lý lưới điện quốc gia
- Công ty Dầu khí Quốc gia Nigeria - Cơ sở hạ tầng khí đốt và giao thông vận tải
- Cục Điện khí hóa Nông thôn – Dự án từ xa và không nối lưới
- Cơ quan Dịch vụ Quản lý Điện lực Nigeria– Kiểm tra và chứng nhận chất lượng và sự phù hợp của các bộ phận điện
- Nhóm quyền lực tư vấn (Văn phòng Phó Chủ tịch nước) – Tạo điều kiện thuận lợi cho các giải pháp liên ngành
- Công ty Điện lực Liên bang Nigeria – Giám sát và giám sát dự án điện

Lĩnh vực nhượng quyền

Nhượng quyền thương mại ở Nigeria là một mô hình tốt để mở rộng kinh doanh, được cả các doanh nghiệp đa quốc gia và địa phương ở Nigeria sử dụng. Lĩnh vực nhượng quyền thương mại ở Nigeria đã phát triển. Nó hiện đang được sử dụng trên nhiều thị trường. Nước này có hai cơ quan chính giám sát hoạt động nhượng quyền thương mại

ở Nigeria, Văn phòng Quốc gia về Mua lại và Xúc tiến Công nghệ (NOTAP) và Hiệp hội Nhượng quyền Thương mại Quốc tế Nigeria.

Vào tháng 3 năm 2022, dự luật điều chỉnh lĩnh vực nhượng quyền thương mại của Nigeria đã được thông qua lần đọc thứ hai tại Thượng viện Nigeria. Dự luật được gắn thẻ “Dự luật nhượng quyền (SB 969)” thiết lập khuôn khổ cho quy định về nhượng quyền thương mại ở Nigeria và chi phối mối quan hệ giữa bên nhượng quyền và bên nhận quyền. Các điều khoản trong SB 969 thiết lập Văn phòng Tiếp thu và Xúc tiến Công nghệ Quốc gia (NOTAP) chịu trách nhiệm thực hiện dự luật. Tất cả các tài liệu tiết lộ nhượng quyền thương mại phải được đăng ký với NOTAP để được coi là hợp lệ. Nếu được ký, dự luật sẽ áp dụng cho các thỏa thuận nhượng quyền thương mại mới hoặc được gia hạn bất kể thỏa thuận đó là với nhà nhượng quyền Nigeria hay nước ngoài. Một số thành phần chính của dự luật hiện hành bao gồm các yêu cầu thỏa thuận nhượng quyền thương mại, nghĩa vụ tiết lộ của bên nhượng quyền, phí thỏa thuận trước nhượng quyền thương mại và thời gian chọn không tham gia, quyền tự do hiệp hội và các yêu cầu về nội dung địa phương.

Không có luật cụ thể nào ở Nigeria quy định việc bán nhượng quyền thương mại. Tuy nhiên, Đạo luật Xúc tiến và tiếp thu công nghệ quốc gia, Chương N62, Luật Liên bang Nigeria 2004 (Đạo luật NOTAP) quy định việc chuyển giao công nghệ nước ngoài sang Nigeria. Khuôn khổ này đã trở thành quy định thực tế cho nhượng quyền thương mại. Một thỏa thuận nhượng quyền thương mại liên quan đến việc chuyển giao công nghệ và do đó được điều chỉnh bởi quy định của Đạo luật NOTAP. Đạo luật NOTAP yêu cầu tất cả các thỏa thuận chuyển giao công nghệ giữa bên chuyển giao nước ngoài và bên nhận chuyển giao ở Nigeria phải được đăng ký với NOTAP.

Mục 4 của Đạo luật NOTAP quy định rằng những thỏa thuận như vậy phải được đăng ký nếu chúng liên quan đến:

- Sử dụng nhãn hiệu
- Sử dụng các phát minh được cấp bằng sáng chế
- Cung cấp kiến thức chuyên môn kỹ thuật dưới hình thức hỗ trợ kỹ thuật dưới bất kỳ hình thức nào
- Cung cấp bản vẽ kỹ thuật chi tiết
- Cung cấp máy móc, nhà xưởng
- Cung cấp nhân viên điều hành, hỗ trợ quản lý và đào tạo nhân sự.

Đạo luật NOTAP quy định rằng hợp đồng chuyển giao công nghệ không được vượt quá thời hạn 10 năm. Tuy nhiên, trên thực tế, NOTAP thường phê duyệt một thỏa thuận nhượng quyền thương mại trong thời hạn ba năm và khi hết hạn, nó cần được gia hạn thêm thời hạn ba năm. NOTAP cũng có quyền từ chối đăng ký thỏa thuận nhượng quyền thương mại trong đó có các điều khoản áp đặt nghĩa vụ đối với bên nhận quyền phải mua thiết bị, công cụ, bộ phận hoặc nguyên liệu thô độc quyền từ bên nhượng quyền hoặc bất kỳ người nào khác hoặc nguồn nhất định.

Dựa trên khảo sát về hoạt động nhượng quyền thương mại ở Nigeria, bốn mô hình nhượng quyền chính được sử dụng ở nước này:

- Tên thương mại
- Hình thức kinh doanh
- Nhượng quyền chính
- Nhượng quyền sản phẩm

Dù dân số đông của Nigeria được kỳ vọng sẽ đẩy nhanh tốc độ tăng trưởng nhượng quyền thương mại trong nước, một số yếu tố kinh tế có thể kìm hãm sự tăng trưởng này, chẳng hạn như tỷ lệ lạm phát ngày càng tăng ở mức 17,71% (tháng 5 năm 2022) đã làm tăng giá hàng hóa và dịch vụ và làm giảm giá trị thương mại, sức mua của người tiêu dùng.

Vào tháng 5 năm 2022, chỉ số giá tiêu dùng (CPI) ở Nigeria ở mức 447,2. Mức tăng hàng năm là 17,7%, cho thấy lạm phát đang gia tăng đều đặn. Trên thực tế, Nigeria được xếp hạng là một trong những quốc gia có tỷ lệ lạm phát cao nhất thế giới. Mất thu nhập và giảm lương của các cá nhân do hậu quả của đại dịch dẫn đến thu nhập và sức mua giảm. Sức mua thấp của đa số thể hiện ở sự nhạy cảm cao về giá của người tiêu dùng. Các nhà nhượng quyền muốn tham gia thị trường phải lưu ý đến sự nhạy cảm về giá này trong việc phát triển mô hình kinh doanh, định giá sản phẩm và phân khúc thị trường.

Chi phí kinh doanh nhượng quyền cũng ngày càng tăng, đặc biệt là những doanh nghiệp phụ thuộc vào linh kiện nhập khẩu để kinh doanh. Khoảng cách giữa tỷ giá hối đoái trên thị trường chính thức và thị trường song song đã mở rộng đáng kể trong nửa thập kỷ qua. Điều này dẫn đến chi phí nhượng quyền thương mại cao hơn và có khả năng được chuyển sang người tiêu dùng dưới dạng giá hàng hóa và dịch vụ cao hơn.

Thuế suất thuế giá trị gia tăng vẫn ở mức 7,5% và điều này tiếp tục tạo gánh nặng cho các cá nhân và doanh nghiệp.

Các nhượng quyền thương mại của nước ngoài hoạt động ở Nigeria đã điều chỉnh theo tình hình kinh tế trong nước. Ví dụ: Domino's Pizza đã tạo ra một sản phẩm rẻ hơn có giá 1,44 USD (550 naira), để thu hút khách hàng với sức mua thấp hơn. Theo Cục Thống kê Quốc gia (NBS), nền kinh tế Nigeria suy giảm 1,92% vào năm 2020 do ảnh hưởng giá dầu thấp và đại dịch COVID-19 khiến nước này rơi vào suy thoái lần thứ hai kể từ năm 2016. Ngoài những thách thức kinh tế vĩ mô này, rủi ro ngoại hối trong nước vẫn tiếp tục xảy ra khi giá trị naira giảm 100% kể từ năm 2018 so với đồng đô la. Tín dụng và lãi suất cũng ảnh hưởng đến sự phát triển của nhượng quyền thương mại ở Nigeria, vì tín dụng giúp khách hàng tăng cường hoặc tạo điều kiện thuận lợi cho việc mua hàng. Lãi suất cuối năm 2022 là 16,5%. Đây là mức tăng đáng kể từ 11,5% vào cuối năm 2021, ảnh hưởng đến chi phí tài trợ thông qua nợ.

Nhượng quyền hàng đầu ở Nigeria

Các nhà hàng phục vụ nhanh (QSR) và hoạt động kinh doanh đồ ăn nhanh là những hình thức nhượng quyền hàng đầu ở Nigeria dựa trên số lượng, chiếm khoảng 45% tổng số nhượng quyền. Một số hoạt động nhượng quyền hàng đầu bao gồm:

- Dominos (U.S.)
- Cold Stone Creamery (U.S.)
- Kentucky Fried Chicken (U.S.)
- Krispy Kreme (U.S.)
- Pizza Hut (U.S.)
- The UPS Store (U.S.)
- SPAR (Hà Lan)

Vào tháng 11 năm 2021, thương hiệu nhà hàng Hoa Kỳ Burger King đã chính thức khai trương địa điểm đầu tiên tại Nigeria.

Những thách thức trong lĩnh vực nhượng quyền thương mại

Nhượng quyền thương mại tiếp tục phải đối mặt với những thách thức về chính sách và điều kiện kinh tế kém ở nước này. Một số thách thức này bao gồm:

- Nguy cơ ngoại hối
- Cơ sở hạ tầng ở mức độ thấp

- Sức chi tiêu của người tiêu dùng giảm
- Cấm các sản phẩm sữa

Rủi ro ngoại hối: Đồng naira của Nigeria tiếp tục suy yếu so với đồng đô la, chi phí cho các doanh nghiệp cao. Các doanh nghiệp có mức rủi ro tiền tệ cao, việc mua nguyên liệu thô bằng ngoại tệ khiến chi phí tăng đáng kể trong khi doanh thu giảm hoặc không thay đổi. Doanh nghiệp cũng gặp khó khăn trong việc tiếp cận ngoại tệ.

Mức độ cơ sở hạ tầng thấp: Năm 2020, Quỹ Tiền tệ Quốc tế cho biết tỷ lệ nguồn cung cơ sở hạ tầng của Nigeria trên GDP vào khoảng 25% so với khuyến nghị của Ngân hàng Thế giới là 70%. Sự thâm hụt cơ sở hạ tầng diễn ra ở nhiều phân khúc, trong đó nổi bật nhất là điện và đường sá. Tuy nhiên, vào năm 2021, Ngân hàng Trung ương Nigeria đã thành lập Tập đoàn Cơ sở hạ tầng (InfraCorp) để thu hẹp khoảng cách về cơ sở hạ tầng. Với sự hợp tác của Tập đoàn Tài chính Châu Phi (AFC) và Cơ quan Đầu tư chủ quyền Nigeria (NSIA) khoản đầu tư ban đầu trị giá 2,1 tỷ USD (1 nghìn tỷ naira) đã được huy động. Đất nước này vẫn phải đối mặt với những thách thức về điện, ghi nhận vào năm 2021, sản lượng điện bình quân đầu người là 147kWh cho hơn 200 triệu người, tăng nhẹ so với 141kWh vào năm trước.

Sức chi tiêu của người tiêu dùng giảm sút: Vào năm 2020, SBM Intelligence đã tiến hành tìm kiếm mô hình phân bổ thu nhập và chi tiêu của 1.633 người trên khắp các thành phố lớn ở Nigeria. Kết quả nghiên cứu của công ty cho thấy 63% số người được hỏi không có thu nhập khả dụng sau khi chi tiêu cho đồ ăn. Điều này gây rủi ro cho doanh thu của các công ty nhượng quyền.

Cấm các sản phẩm sữa: Vào tháng 7 năm 2019, Ngân hàng Trung ương Nigeria (CBN) đã cấm các ngân hàng thương mại và các đại lý được ủy quyền khác chấp nhận tờ khai nhập khẩu đối với việc nhập khẩu sữa và các sản phẩm từ sữa khác. CBN lưu ý rằng 1,2-1,5 tỷ USD đã được chi hàng năm để nhập khẩu sữa, do đó, về mặt lý thuyết, quyết định này sẽ kích thích sản xuất sữa địa phương và tăng trưởng ngành sữa địa phương. Các công ty nước ngoài yêu cầu sản phẩm sữa làm nguyên liệu thô được khuyến khích nên đầu tư vào lĩnh vực sữa địa phương. Đến tháng 2 năm 2020, CBN thông báo rằng sáu công ty tham gia chương trình hội nhập để sản xuất sữa đã được miễn lệnh cấm. Những người tham gia khác trong ngành sữa hiện đang hợp tác với các công ty này để mua sữa và các sản phẩm từ sữa khác.

Những cơ hội

Dựa trên sự hiểu biết về thị trường và các cuộc trò chuyện với các bên liên quan trong ngành, các cơ hội tăng thị phần, mua lại và mở rộng phạm vi kinh doanh sẽ tồn tại đối với các thương hiệu nhượng quyền tại quốc gia này. Một số lĩnh vực có cơ hội đáng kể cho nhượng quyền thương mại ở Nigeria bao gồm thực phẩm, rạp chiếu phim, vận tải, hậu cần, chăm sóc sức khỏe y tế, dịch vụ giáo dục, thiết kế nội thất, thiết bị di động và chăm sóc sắc đẹp. Chính phủ Nigeria đang thực hiện các bước để cải thiện môi trường kinh doanh và điều này sẽ có lợi cho các thương hiệu nhượng quyền. Một số bước này bao gồm:

- Thông qua CBN, chính phủ Nigeria đang ban hành các quy định giúp cải thiện tính sẵn có và khả năng tiếp cận các cơ sở tín dụng
- Việc tạo điều kiện thuận lợi cho việc thành lập doanh nghiệp và đăng ký công dân vì mục đích kinh doanh hiện đã được số hóa và có thể được thực hiện trên trang web của Ủy ban Quan hệ Doanh nghiệp (CAC)
- Cung cấp quy trình nhãn hiệu liền mạch, với các đặc quyền nhãn hiệu kéo dài từ 7 đến 14 năm

Chăm sóc sức khỏe

Ngành chăm sóc sức khỏe của Nigeria đang phải đối mặt với những thách thức liên quan đến du lịch y tế ra nước ngoài, cơ sở hạ tầng y tế xuống cấp, phân bổ ngân sách chính phủ thấp, lương thưởng thấp và sự di cư sau đó của các nhân viên y tế có tay nghề cao. Chính phủ liên bang đã phân bổ 5% ngân sách cho y tế vào năm 2021, so với 15% được cam kết vào năm 2001.

Cơ sở hạ tầng chăm sóc sức khỏe ở Nigeria vẫn kém phát triển và thiếu cơ sở y tế hiện đại. Các chỉ số chăm sóc sức khỏe của đất nước này thuộc hàng kém ở Châu Phi. Đây là một trong những quốc gia có dân số tăng nhanh nhất trên toàn cầu với 5,5 ca sinh trên mỗi phụ nữ và tốc độ tăng dân số là 3,2% mỗi năm. Ước tính dân số sẽ đạt 400 triệu người vào năm 2050, trở thành quốc gia đông dân thứ ba thế giới. Theo số liệu của WHO, các chuyên gia y tế đang thiếu hụt, chỉ có khoảng 35.000 bác sĩ mặc dù cần tới 237.000 bác sĩ, một phần do sự di cư ồ ạt của nhân viên y tế ra nước ngoài. Theo Hiệp hội Y tế Nigeria (NMA), Nigeria mất ít nhất 2 tỷ USD mỗi năm cho du lịch y tế. Ấn Độ chiếm hơn một nửa dòng vốn này.

Để đảo ngược xu hướng này và đảm bảo khả năng tiếp cận sức khỏe cho tất cả người dân Nigeria, chính phủ Nigeria đã phê duyệt Kế hoạch phát triển sức khỏe chiến lược

quốc gia lần thứ hai (NSHDP II, 2018-2022). Cơ quan Đầu tư có chủ quyền Nigeria (NSIA) hợp tác với Bộ Y tế Liên bang (MOH) đã ký một loạt thỏa thuận nhằm hiện đại hóa và mở rộng các dịch vụ chăm sóc sức khỏe thông qua sự tham gia của khu vực tư nhân. Các thỏa thuận nhằm phát triển năng lực của các bệnh viện chuyên khoa và trung tâm chẩn đoán để cung cấp các dịch vụ chăm sóc y tế tiên tiến.

Cho đến nay, tổng cộng 10 bản ghi nhớ hợp tác đã được ký kết giữa NSIA, MOH và các cơ sở chăm sóc sức khỏe khác nhau trên khắp 6 khu vực địa chính trị của đất nước, với 6 trong số các thỏa thuận đã ở giai đoạn nâng cao. Nhiều cơ sở trong số này tập trung xung quanh các bệnh viện đã thành lập. Ngoài việc hợp tác với NSIA, Bộ Y tế cũng đặt ra các mục tiêu mới đầy tham vọng nhằm tăng khả năng tiếp cận các cơ sở y tế, với mục tiêu cụ thể là tăng số lượng trung tâm chăm sóc sức khỏe (PHC). Là một phần trong mục tiêu đảm bảo khả năng tiếp cận dịch vụ chăm sóc sức khỏe cho 100 triệu người Nigeria, MOH có kế hoạch xây dựng 10.000 PHC trên khắp đất nước với ít nhất một PHC cho mỗi phường để tạo điều kiện tiếp cận dịch vụ chăm sóc sức khỏe trên một khu vực địa lý rộng lớn. Tuy nhiên, 5 năm sau khi khởi động dự án này, vẫn còn nhiều việc phải làm do thiếu kế hoạch bền vững, kinh phí và nguồn nhân lực.

Ngoài việc cải thiện chất lượng chăm sóc và mở rộng cơ sở hạ tầng, chính phủ Nigeria cũng đang tìm cách giảm bớt các rào cản đối với bảo hiểm. Được giới thiệu vào năm 1999, Chương trình Bảo hiểm Y tế Quốc gia (NHIS) của Nigeria nhắm đến mục tiêu bao phủ toàn dân, tuy nhiên mức độ thâm nhập vẫn ở mức thấp. Chưa đến 5% dân số đăng ký tham gia NHIS và ước tính khoảng 120 triệu người Nigeria không có bảo hiểm y tế. Vào tháng 5 năm 2022, Tổng thống Muhammadu Buhari đã ký ban hành luật, dự luật Cơ quan Bảo hiểm Y tế Quốc gia năm 2022 mới được thông qua, bãi bỏ Đạo luật Chương trình Bảo hiểm Y tế Quốc gia. Luật mới sẽ đảm bảo bảo hiểm cho 83 triệu người Nigeria nghèo không đủ khả năng đóng phí bảo hiểm theo khuyến nghị của Ủy ban Lancet Nigeria. Phần lớn người dân phải tự chi trả cho việc điều trị. Theo NHIS, một trở ngại lớn đối với việc tăng tỷ lệ tham gia là tính chất không bắt buộc của bảo hiểm y tế ở Nigeria. Trong khi hầu hết nhân viên trong cơ quan dân sự liên bang hiện đã đăng ký tham gia chương trình, NHIS vẫn chưa tiếp nhận được hầu hết công dân, đặc biệt là những cá nhân làm việc trong khu vực phi chính thức rộng lớn của đất nước. Các bên liên quan trong lĩnh vực bảo hiểm y tế như NHIS và các tổ chức bảo trì sức khỏe (HMO) cũng đang kêu gọi ban hành luật bắt buộc những người sử dụng lao

động có trên 10 nhân viên phải cung cấp bảo hiểm y tế. Các HMO tư nhân đang phát triển các kế hoạch chăm sóc sức khỏe cá nhân được thiết kế đặc biệt cho các cá nhân và gia đình nhằm cung cấp khả năng tiếp cận rộng rãi hơn tới dịch vụ chăm sóc sức khỏe được cải thiện và phạm vi bảo hiểm toàn diện hơn.

Trong khi đó, tính chất cạnh tranh của thị trường bảo hiểm khiến các HMO thường xuyên giảm giá để giành thị phần, từ đó dẫn đến chất lượng dịch vụ kém hơn cho bệnh nhân. Theo NHIS, có 58 HMO đã đăng ký với NHIS, trong đó 49 (77,6%) trong số đó có mặt trên toàn quốc.

Đại dịch đã giúp nêu bật sự cần thiết phải đầu tư đáng kể vào lĩnh vực chăm sóc sức khỏe. Do đó, chính phủ Nigeria đã tiến hành xây dựng thêm các trung tâm xét nghiệm và phòng thí nghiệm cho Trung tâm Kiểm soát dịch bệnh Nigeria (NCDC). Vào năm 2020, họ đã triển khai “Chiến lược quốc gia nhằm tăng cường xét nghiệm bệnh do virus Corona ở Nigeria”. Kế hoạch này bao gồm, mở rộng mạng lưới phòng thí nghiệm NCDC hiện có, tận dụng năng lực trong các phòng thí nghiệm xét nghiệm HIV, tái sử dụng điểm xét nghiệm bệnh lao chăm sóc, máy GeneXpert để xét nghiệm COVID-19, thu hút các phòng khám và phòng thí nghiệm thuộc khu vực tư nhân, sử dụng kháng nguyên và xét nghiệm kháng thể để tìm hiểu thêm về căn bệnh này.

Theo NCDC, việc đầu tư nhanh chóng vào việc thành lập các phòng thí nghiệm nêu bật nhu cầu cấp thiết về một mô hình trung tâm được xác định rõ ràng cho các phòng thí nghiệm y tế công cộng ở Nigeria. Mục tiêu là đảm bảo rằng mọi tiểu bang trong nước đều thành lập một phòng thí nghiệm phân tử, phòng thí nghiệm này sẽ được liên kết với Phòng thí nghiệm tham chiếu quốc gia NCDC. Phòng thí nghiệm phân tử ở mỗi tiểu bang cũng sẽ đóng vai trò là trung tâm cấp tiểu bang để đảm bảo rằng mọi tiểu bang đều có cơ cấu phối hợp tốt cho các phòng thí nghiệm cụ thể về bệnh khác như HIV và bệnh lao. MOH cũng đang khôi phục các Trung tâm y tế Liên bang ở mỗi tiểu bang và xây dựng các trung tâm mới ở những nơi cần thiết. Kế hoạch cho dự án sản xuất vắc xin địa phương của Nigeria, Biovaccine vẫn chưa được thực hiện bất chấp cam kết của chính phủ dành 26,3 triệu USD (10 tỷ naira) để thành lập một công ty sản xuất vắc xin. Một số công ty chăm sóc sức khỏe tư nhân đã bày tỏ sự quan tâm đến việc thiết lập cơ sở sản xuất vắc xin trong nước. MilliporeSigma là doanh nghiệp khoa học đời sống ở Bắc Mỹ của Merck và KGaA, Darmstadt của Đức - một công ty khoa học và công nghệ hàng đầu vừa công bố mảng kinh doanh khoa học đời sống, đã ký

thỏa thuận với công ty công nghệ sinh học Innovative Biotech (IB) để thiết kế quy trình sản xuất cho cơ sở sản xuất vắc xin đầu tiên ở Nigeria

Các tiêu ngành hàng đầu

Hầu hết các phòng khám tư nhân không có đủ khả năng mua thiết bị mới và do đó phải sử dụng thiết bị đã qua sử dụng. Nhiều công ty nước ngoài đang cạnh tranh về thiết bị chẩn đoán và điều trị y tế. Chúng bao gồm chụp cộng hưởng từ (MRI), chụp cắt lớp vi tính (CT), chụp X-quang kỹ thuật số, chụp nhũ ảnh, siêu âm, xạ trị và các thiết bị tiên tiến khác. Các bộ dụng cụ xét nghiệm, đặc biệt là các bộ xét nghiệm tìm ký sinh trùng sốt rét, lạm dụng ma túy, HIV/AIDS và bệnh lao đang có nhu cầu ở Nigeria. Trung Quốc là nhà cung cấp hàng đầu các vật tư y tế ở nước ngoài như ống tiêm, kim tiêm, chỉ khâu, ghim, bao bì, ống thông, găng tay y tế, áo choàng, khẩu trang, chất kết dính và chất bịt kín để băng bó vết thương. Tất cả các thiết bị y tế và thuốc vào Nigeria trước tiên phải được đăng ký với Cơ quan Quản lý và kiểm soát thực phẩm và dược phẩm quốc gia (NAFDAC) và Tổ chức tiêu chuẩn Nigeria (SON) trước khi nhập khẩu.

Những cơ hội

Tập đoàn Dầu khí quốc gia Nigeria (NNPC) đã bắt đầu xây dựng 14 trung tâm y tế cũng như mở rộng và nâng cấp hai đơn vị chăm sóc đặc biệt (ICU) tại sáu khu vực địa chính trị của đất nước. Dự án sẽ tiêu tốn khoảng 58 triệu USD. Cơ quan Đầu tư chủ quyền Nigeria (NSIA) đang thực hiện mở rộng theo từng giai đoạn chương trình chăm sóc sức khỏe nhằm mục đích thành lập một số trung tâm chẩn đoán và phòng khám tim mạch can thiệp trên khắp Nigeria, phần lớn sẽ được đặt tại các cơ sở chăm sóc sức khỏe hiện có. Phạm vi mở rộng bao gồm 22 trung tâm chẩn đoán y tế hiện đại sẽ cung cấp các dịch vụ X quang, bệnh lý hiện đại và sáu phòng thí nghiệm trải rộng trên sáu khu vực địa chính trị của đất nước. Giai đoạn một sẽ bao gồm mười trung tâm chẩn đoán và hai phòng thí nghiệm được đặt trong các bệnh viện cấp ba. Giai đoạn hai sẽ bao gồm 12 trung tâm chẩn đoán và bốn phòng thí nghiệm được đặt tại các bệnh viện. Việc mua sắm sẽ được thực hiện dưới hình thức mua hoàn toàn hoặc hợp đồng thuê sáu năm.

Các chuyên gia y tế người Nigeria ở hải ngoại cũng đang đầu tư vào lĩnh vực chăm sóc sức khỏe của đất nước. Họ đang mở các bệnh viện chuyên khoa để chăm sóc cho các bệnh nhân mắc các vấn đề về ung thư, tim và thận.

Hầu hết các bệnh viện ở Nigeria vẫn lưu trữ hồ sơ bệnh nhân theo cách thủ công bằng phương pháp giấy truyền thống. Điều này cho thấy cơ hội thị trường tốt cho các hệ thống hồ sơ y tế điện tử (EMR) đơn giản và giá cả phải chăng. Chuyên môn y tế vẫn còn thiếu. Vì vậy, dịch vụ đào tạo, giáo dục y tế đang có nhu cầu cao ở Nigeria. Triển vọng cũng đang tồn tại trong các dịch vụ quản lý và tư vấn bệnh viện. Một số công ty mới ở Nigeria cũng xác định được cơ hội này và đang tiến vào lĩnh vực này.

Thử thách

Các thiết bị y tế và dược phẩm phải được đăng ký với NAFDAC trước khi được nhập khẩu vào Nigeria. Quá trình này có thể kéo dài và nghiêm ngặt, liên quan đến việc nộp một số tài liệu. Sản phẩm giả tràn lan và việc thực thi pháp luật còn yếu. Nigeria đang phải đối mặt với tình trạng doanh thu sụt giảm do hoạt động khai thác và trộm cắp dầu quy mô lớn, đồng thời điều này ảnh hưởng đến khả năng tài trợ của chính phủ cho các hoạt động mua sắm y tế và các dự án đòi hỏi đầu vào từ nước ngoài. Do đó, các công ty phải lập kế hoạch hỗ trợ tài chính cho các đề xuất dự án để có thể cạnh tranh.

Truyền thông và Giải trí

Ngành truyền thông và giải trí của Nigeria, “Nollywood,” có nguồn gốc từ năm 1992. Đây hiện là ngành công nghiệp điện ảnh phát triển thứ hai trên thế giới, với sản lượng hàng năm khoảng 2.500 phim. Đây là một thương hiệu được công nhận trên toàn cầu trong lĩnh vực điện ảnh, bao gồm viết kịch bản, đạo diễn, âm thanh, diễn xuất, quay phim, trang điểm và biên tập. Ngành công nghiệp này nằm ở một số trung tâm sản xuất lớn như Lagos, Onitsha, Enugu, Asaba và Abuja.

Theo nghiên cứu về Triển vọng Truyền thông và Giải trí toàn cầu của PwC giai đoạn 2022-2026, ngành truyền thông và giải trí của Nigeria là một trong những ngành sáng tạo phát triển nhanh nhất trên thế giới. Nó có tiềm năng trở thành một trong những mặt hàng xuất khẩu của đất nước, với tốc độ tăng trưởng tiêu dùng hàng năm dự kiến là 8,8% (CAGR). PwC chỉ ra rằng vào năm 2021, ngành công nghiệp điện ảnh Nigeria đã đóng góp 2,3% (660 triệu USD (239 tỷ naira)) vào GDP. Họ dự đoán rằng ngành này sẽ tăng thu nhập từ xuất khẩu lên hơn 1 tỷ USD. Điện ảnh và âm nhạc cộng lại đã đóng góp khoảng 1,8 tỷ USD (730 tỷ naira) vào GDP của đất nước vào năm 2020.

Thị trường truyền hình và video của đất nước đã tăng 7,49% lên 806 triệu USD vào năm 2020 tăng từ 732 triệu USD vào năm 2018. Ngành này dự kiến sẽ kiếm được khoảng 900 triệu USD vào năm 2023. Thị trường được thúc đẩy bởi doanh thu thuê

bao, chiếm 72,26% tổng doanh thu truyền hình/ngành video năm 2018. Quảng cáo trên truyền hình chiếm 21,31% tổng doanh thu, trong khi video truyền hình tại nhà chiếm 5,33%. Phát trực tuyến phim có đăng ký rất phổ biến ở Nigeria, thu hút những dịch vụ như Netflix, Iroko TV và Startimes. Mặc dù đăng ký Netflix đã có sẵn ở Nigeria từ lâu nhưng dịch vụ này đã ra mắt chính thức tại Nigeria vào tháng 2 năm 2020, cùng với một số nhà phân phối nội dung phim lớn ở Nigeria. Vào tháng 8 năm 2022, Amazon Prime Video đã công bố ra mắt phiên bản bản địa hóa của dịch vụ phát trực tuyến tại Nigeria. Theo báo cáo của IMF, ngành này dự kiến sẽ tạo ra doanh thu ước tính 10,8 tỷ USD vào năm 2023 và chiếm 1,4% GDP. Báo cáo chỉ ra rằng vào năm 2020, Nigeria đã vượt qua Nam Phi về số lượng thuê bao truyền hình trả tiền vì quốc gia này hiện có hơn 6,9 triệu hộ gia đình truyền hình trả tiền tính đến năm 2021. Con số này được dự đoán sẽ tăng lên tới 7,4 triệu vào năm 2023. Một nghiên cứu mới của Research and Markets , cho thấy Nigeria sẽ đóng góp khoảng 10 triệu, tương đương 21,2% số thuê bao truyền hình trả tiền của châu Phi vào năm 2025.

Lĩnh vực âm nhạc của ngành giải trí Nigeria cũng ghi nhận mức tăng trưởng đáng kể trong những năm qua. Các bên liên quan bao gồm nghệ sĩ, nhạc sĩ, nhà sản xuất, nhà quảng bá, nhà quản lý, nhà phân phối và nhà tiếp thị. Tính đến năm 2021, ngành công nghiệp âm nhạc đã tuyển dụng khoảng một triệu người và tạo ra hơn 8 tỷ USD cho nền kinh tế. Trong sáu năm qua, số lượng ngày càng tăng của các hãng sản xuất và nghệ sĩ mới đã tạo điều kiện cho một ngành công nghiệp sôi động hơn, sản xuất âm nhạc được công nhận trên toàn cầu. Trong môi trường này, các nhạc sĩ Nigeria đã phát triển rất nhiều thể loại âm nhạc. Ngành công nghiệp này đã giành được những giải thưởng danh giá với các nghệ sĩ như Wizkid và Burnaboy đoạt giải Grammy, thu hút ngày càng nhiều khoản đầu tư từ nhiều nguồn. Spotify, công ty dẫn đầu thế giới về phát nhạc trực tuyến, cũng đang chuyển sang thị trường Nigeria như kế hoạch mở rộng toàn cầu.

COVID-19 đã khiến các buổi biểu diễn và buổi hòa nhạc công cộng phải đóng cửa. Số lượng người đăng ký nghe nhạc trên Internet đã tăng lên (154,3 triệu tính đến tháng 12 năm 2020), doanh số bán bài hát kỹ thuật số và phát trực tuyến tăng. Có nhiều cơ hội để kiếm thêm doanh thu, đặc biệt là từ âm nhạc. Điều quan trọng là doanh thu của thị trường phát nhạc trực tuyến dự kiến sẽ đạt hơn 113 triệu USD vào cuối năm 2022. Thị trường này cũng sẽ có tốc độ tăng trưởng hàng năm là 12,56% từ năm 2022 đến năm 2026.

Những thách thức trong lĩnh vực truyền thông và giải trí

Nigeria đối mặt với thách thức với vi phạm bản quyền. Điều này đặt ra một số khó khăn trong việc kiếm tiền từ các dịch vụ trong ngành. Tác động của COVID-19 đòi hỏi phải có các biện pháp phong tỏa, dẫn đến nhiều doanh nghiệp truyền thông không thể trả lương và cắt giảm quy mô vì chi phí hoạt động cao. Các dịch vụ phát trực tuyến kỹ thuật số và phương tiện truyền thông xã hội đã phá vỡ rất nhiều phương tiện truyền thông truyền thống. Điều này đã làm tăng sự tinh tế của khách hàng, đòi hỏi phải có nhiều nội dung đa dạng để lựa chọn. Ngành công nghiệp phải liên tục đổi mới để giữ được sự chú ý của khách hàng.

Vi phạm bản quyền và quyền sở hữu trí tuệ (IPR) vẫn tiếp tục bất chấp nỗ lực đáng kể và tăng cường quyền sở hữu trí tuệ ở Nigeria. Không có gì lạ khi thấy sách và đĩa CD lậu được bán công khai. Vi phạm bản quyền và hàng giả tạo thành những trở ngại lớn cho việc phát triển quyền sở hữu trí tuệ ở Nigeria, đồng thời cản trở sự tăng trưởng và phát triển của ngành truyền thông và giải trí.

Trong nỗ lực cập nhật luật bản quyền của Nigeria với các thông lệ trên toàn cầu, Thượng viện Nigeria đã thông qua một dự luật vào tháng 4 năm 2022, trong đó xem việc phát sóng bất kỳ sản phẩm kỹ thuật số nào mà không có sự đồng ý của người sáng tạo là vi phạm. Hậu quả của hành vi vi phạm này dao động từ 217 USD - 4.339 USD (100.000 đến 2 triệu naira) trong trường hợp phải chịu trách nhiệm hình sự, có thể bị phạt tù lên đến một năm.

Cơ sở hạ tầng kém như nguồn điện không ổn định và đường sá kém cũng có thể đặt ra những thách thức đáng kể cho việc sản xuất phim vì nó làm tăng thời gian và chi phí để tạo nội dung cũng như đối với những người biểu diễn âm nhạc thiếu địa điểm tổ chức buổi hòa nhạc phù hợp. Các nhà quảng bá sẽ phải tính đến chi phí phát điện thay thế dẫn đến chi phí cao hơn. Môi trường pháp lý không ổn định, Ủy ban Phát thanh Truyền hình Quốc gia (NBC) có những tác động nhất định, chẳng hạn như quy định chống độc quyền phi pháp. Vào ngày 4 tháng 8 năm 2020, Bộ trưởng Bộ Thông tin và Văn hóa, Alhaji Lai Mohammed, đã ra mắt ấn bản sửa đổi thứ 6 của Bộ luật phát sóng. Bộ luật này tìm cách quản lý tính độc quyền của nội dung, thực thi việc chia sẻ nội dung và trao quyền cho NBC xác định mức giá mà nội dung được chủ sở hữu quyền bán cho người được cấp phép phụ. Điều này buộc phải cấp phép phụ cho nội dung và

quy định về giá, làm giảm sức hấp dẫn của ngành đối với những người tham gia phát triển nhờ nội dung độc quyền.

Sự mất giá đồng Naira và thuế giá trị gia tăng (VAT) gây thách thức ngành này. Đồng naira yếu và thiếu ngoại tệ khiến các nhà cung cấp dịch vụ thuê bao gặp khó khăn trong việc thực hiện nghĩa vụ nội dung nước ngoài được mua bằng đô la. Nhà điều hành đăng ký được bảo trợ như MultiChoice Nigeria (chủ sở hữu DStv và GOtv) đã tăng phí đăng ký của một số gói DStv của mình lên 13% vào tháng 9 năm 2020. Giá còn tăng thêm trung bình 17% vào tháng 4 năm 2022. Chi phí đăng ký tăng tương tự cũng tăng bởi nhà cung cấp dịch vụ lớn thứ hai của đất nước, StarTimes, đã tăng phí trung bình 22% vào tháng 8 năm 2020 và thêm 31,6% ở gói truyền thông vào năm 2021.

Các vấn đề khác cản trở ngành truyền thông và giải trí Nigeria là các vấn đề liên quan đến hợp đồng, vấn đề về lao động - việc làm, vấn đề phi bóng và vấn đề tuân thủ.

Những cơ hội

Cơ hội kinh doanh trong ngành Nollywood bao gồm các rạp chiếu phim ở những khu vực chưa được quan tâm, phân phối kỹ thuật số, đào tạo và nâng cao năng lực về quay phim, viết kịch bản, đạo diễn và thiết bị sản xuất phim.

Các doanh nhân địa phương tìm kiếm cơ hội đại diện và làm việc với các nhà cung cấp linh kiện máy tính và thiết bị ngoại vi để lắp ráp tại địa phương. Các nhà nhập khẩu và người dùng cuối ở Nigeria thích những nhà cung cấp, ngoài việc giao sản phẩm nhanh chóng, còn có thể cung cấp hỗ trợ hậu mãi kịp thời, bao gồm cả phụ tùng thay thế với giá cạnh tranh. Sự cạnh tranh ở châu Á là rất lớn, đặc biệt là về giá cả và sự sẵn có của các bộ phận thay thế.

Các cơ hội lớn cho các công ty trong lĩnh vực này bao gồm:

- Thành lập các cơ sở đào tạo liên quan đến hoạt hình, hiệu ứng hình ảnh và phát triển các kỹ năng kỹ thuật khác
- Hợp tác trên mạng xã hội với phim ngắn địa phương và những người sáng tạo nội dung khác
- Thành lập các dịch vụ tư vấn nhằm mở rộng phạm vi tiếp cận, nâng cao khả năng thâm nhập nội dung và số hóa phương tiện truyền thông
- Thành lập doanh nghiệp phân phối và cho thuê công nghệ mới hữu ích cho sản xuất của những người tham gia trong ngành

- Nền tảng phát video trực tuyến
- Sáp nhập và mua lại các công ty trong nước cần hỗ trợ tài chính và các nguồn lực khác để thúc đẩy tăng trưởng
- Hợp tác với các nhà sản xuất phim toàn cầu cho các liên hoan phim và du lịch truyền thông

Chính phủ Nigeria đã thực hiện một số bước quan trọng để phát triển ngành truyền thông và giải trí. Bao gồm:

- Thành lập Sáng kiến tài trợ công nghiệp sáng tạo: Ngân hàng Trung ương Nigeria, phối hợp với Ủy ban Ngân hàng, đã phát triển một chương trình cho vay có tên Sáng kiến tài trợ công nghiệp sáng tạo (CIFI) để tăng việc làm cho thanh niên. Sáng kiến này có bốn trụ cột: thời trang, âm nhạc, phim ảnh và công nghệ thông tin. Các doanh nghiệp sản xuất phim có thể nhận được khoản vay lên tới 83.000 USD (30 triệu naira) trong khi kinh doanh phân phối phim có thể nhận được khoản tài trợ lên tới 1,2 triệu USD (500 triệu naira). Thời gian trả nợ linh hoạt từ 3 đến 10 năm, với lãi suất một con số là 9%/năm (đã bao gồm mọi phí). Chương trình cho vay cũng đi kèm với thời hạn tạm hoãn tối thiểu là 24 tháng.
- Tỷ lệ thâm nhập Internet: Để đối phó với mức độ kết nối Internet thấp cản trở quá trình số hóa doanh nghiệp, Ủy ban Truyền thông Nigeria đã thiết lập các luật và hướng dẫn nhằm thúc đẩy tăng cường khả năng truy cập Internet. Những điều này được thúc đẩy thông qua các công ty cơ sở hạ tầng đã được cấp phép (Infracos) và các sáng kiến khác nhằm nâng cao khả năng truy cập Internet của người dân Nigeria. Bộ Truyền thông và Kinh tế kỹ thuật số Nigeria tuyên bố sẽ tăng cường nỗ lực đưa ra Quy tắc Thực hành công nghiệp internet (IICP), nêu rõ các hành vi tối thiểu được chấp nhận liên quan đến việc cung cấp và sử dụng Internet ở Nigeria.
- Triển khai cáp quang: Chính phủ Nigeria và chính quyền các bang đang nỗ lực cải thiện việc triển khai cáp quang. Điều này được kỳ vọng sẽ cải thiện khả năng kết nối, tăng cường phát trực tuyến phim kỹ thuật số và các nội dung giải trí khác trong nước.

Công nghệ truyền thông và thông tin

Lĩnh vực công nghệ thông tin và truyền thông (ICT) ở Nigeria tiếp tục đóng vai trò then chốt trong sự phục hồi của quốc gia sau thời kỳ kinh tế tạm lắng trong những năm đại dịch. Dữ liệu từ Ủy ban Truyền thông Nigeria (NCC) báo cáo rằng lĩnh vực CNTT đóng góp 9,88% vào tổng GDP danh nghĩa trong quý 4 năm 2021, thấp hơn mức 10,58% được ghi nhận trong cùng quý năm 2020. Con số này phản ánh sự thay đổi chênh lệch tỷ giá hối đoái ngày càng gia tăng khi hầu hết các tổ chức đều quay trở lại hoạt động kinh doanh thực tế.

Nigeria được coi là thị trường CNTT lớn nhất châu Phi với khoảng 82% số thuê bao viễn thông của lục địa và 29% lượng sử dụng Internet. Châu Phi cận Sahara cũng được dự đoán là khu vực phát triển nhanh nhất thế giới với tốc độ tăng trưởng kép hàng năm (CAGR) là 4,6% và số lượng thuê bao bổ sung là hơn 167 triệu trong 5 năm tới. Nigeria dự kiến sẽ chiếm hơn 55% trong số này. NCC ước tính cả nước có khoảng 85 triệu thuê bao băng thông rộng (tỷ lệ thâm nhập 44%) và 206 triệu đường dây trong phân khúc thoại (mật độ viễn thông 108%) tính đến tháng 6 năm 2022.

Vào tháng 9 năm 2021, chính phủ Nigeria đã phê duyệt 5G ở Nigeria. Đến tháng 12 năm 2021, Ủy ban Truyền thông Nigeria (NCC) đã hoàn tất đấu giá phổ tần 3,5 GHz, trao giấy phép hoạt động 5G cho MTN và MAFAB Communications. NCC đã cấp phép cho Airtel phổ tần 5G vào ngày 5 tháng 12 năm 2022.

Bốn nhà khai thác mạng di động lớn trong nước (Airtel, Globacom, MTN và 9Mobile) tiếp tục củng cố thị phần của mình. Tổng cộng, Nigeria có hơn 206 triệu thuê bao di động. Tính đến tháng 7 năm 2022, MTN thống trị thị trường GSM với hơn 79 triệu thuê bao (38,36%). Theo sát là Airtel với khoảng 58 triệu thuê bao (28,21%), Globacom có hơn 56 triệu thuê bao (27,28%) và 9Mobile với 12,6 triệu thuê bao (6,14%).

Chính phủ Nigeria công nhận CNTT-TT là yếu tố thúc đẩy phát triển các lĩnh vực quan trọng khác bao gồm giáo dục, y tế, nông nghiệp và sản xuất. Trong nỗ lực đa dạng hóa nền kinh tế từ dầu khí, chính phủ đang khuyến khích quan hệ đối tác giữa các công ty CNTT trong nước và các nhà đầu tư nước ngoài. Để thúc đẩy các mối quan hệ đối tác này và phát triển hệ sinh thái khởi nghiệp trong lĩnh vực công nghệ, chính phủ Nigeria đã hỗ trợ các trung tâm ươm tạo do chính phủ hoặc khu vực tư nhân lãnh đạo, các chương trình đổi mới dành cho thanh niên và các công viên khoa học công nghệ.

Giống như chính phủ liên bang, một số bang đã bắt đầu thực hiện các chính sách, dự án CNTT có thể giúp thu hút đầu tư vào CNTT, tạo môi trường kinh doanh thuận lợi cho khu vực của họ. Chính quyền bang Lagos tuyên bố xây dựng một khu công nghệ tự do cho phép tăng trưởng, tài trợ cho các ý tưởng đổi mới, có thể trở thành một trong những cụm công nghệ lớn ở Tây Phi. Tương tự, chính quyền bang Edo đang thúc đẩy một dự án sống-làm việc-vui chơi được kỳ vọng sẽ hỗ trợ một môi trường năng động cho sự đổi mới, tăng trưởng và phát triển về công nghệ.

Nổi bật trong số các mối quan hệ đối tác với khu vực tư nhân là sự hợp tác với các tổ chức tăng tốc địa phương như iDEA và Trung tâm đồng sáng tạo (CC-Hub) ở Lagos. Năm 2022, Microsoft ra mắt Trung tâm Phát triển Châu Phi (ADC) đầu tiên tại Lagos. Cơ sở này dự kiến sẽ tuyển dụng các tài năng kỹ thuật châu Phi đẳng cấp thế giới để phát triển các giải pháp sáng tạo trải rộng trên đám mây thông minh.

Bộ Truyền thông và Kinh tế kỹ thuật số liên bang chịu trách nhiệm chung về lĩnh vực CNTT-TT. Bộ cũng có quyền kiểm soát ba cơ quan khác nhau bao gồm NCC với tư cách là cơ quan quản lý ngành viễn thông; Ủy ban Phát thanh Truyền hình Quốc gia (NBC) quản lý ngành phát thanh truyền hình; và Cơ quan Phát triển Công nghệ Thông tin Quốc gia (NITDA) chịu trách nhiệm thực hiện chính sách kỹ thuật số.

Chính phủ Nigeria vào tháng 11 năm 2019 đã đưa ra Chính sách và Chiến lược kinh tế kỹ thuật số quốc gia (2020-2030) nhằm mục đích tái định vị nền kinh tế Nigeria hướng tới các cơ hội mà công nghệ kỹ thuật số mang lại, đa dạng hóa nền kinh tế, thoát khỏi sự phụ thuộc vào ngành dầu khí. Chương trình này dựa trên 8 trụ cột nhằm thúc đẩy nền kinh tế Nigeria:

- Quy định phát triển
- Kiến thức và kỹ năng kỹ thuật số
- Cơ sở hạ tầng vững chắc
- Hạ tầng dịch vụ
- Phát triển và xúc tiến dịch vụ số
- Hạ tầng mềm
- Xã hội số và công nghệ mới nổi
- Phát triển và áp dụng nội dung bản địa

Là những biện pháp nhằm đạt được mục tiêu, NCC đã triển khai Kế hoạch băng thông rộng quốc gia giai đoạn 2020-2025.

Kế hoạch băng thông rộng được thiết kế để cung cấp tốc độ tải xuống dữ liệu trên khắp Nigeria tối thiểu 25 Mbps ở khu vực thành thị và 10 Mbps ở khu vực nông thôn, với phạm vi phủ sóng hiệu quả dành cho ít nhất 90% dân số vào năm 2025. Là một phần của việc mở rộng băng thông rộng, chính phủ Nigeria đang tìm kiếm các đối tác cơ sở hạ tầng khu vực tư nhân để mở rộng khả năng tiếp cận. Để tăng cường thâm nhập băng thông rộng trên toàn quốc, NCC đã cấp giấy phép cho các công ty cơ sở hạ tầng viễn thông (infracos) để cung cấp cơ sở hạ tầng băng thông rộng viễn thông trên các khu vực địa chính trị khác nhau của đất nước, đặc biệt là dân cư nông thôn. Các hạ tầng bao gồm:

- Công ty cáp MainOne (khu vực Lagos)
- IHS Holding Limited (khu vực trung tâm phía bắc và Abuja)
- Zinox Technology Ltd (khu vực đông nam) BCN (khu vực tây bắc)
- Công ty TNHH Giải pháp Tích hợp Brinks (khu vực Đông Bắc)

Nigeria mong muốn trở thành một trong những nền kinh tế hàng đầu trên thế giới và nước này nhận thấy việc phát triển CNTT và truy cập băng thông rộng là những yêu cầu quan trọng để đạt được tầm nhìn này. Tuy nhiên, tham vọng này vẫn chưa thể thực hiện được vì một số rào cản đã cản trở việc mở rộng băng thông rộng và cơ hội đầu tư cho lĩnh vực này. Một số thách thức lớn đã ảnh hưởng đến lĩnh vực này bao gồm sự chậm trễ kéo dài trong việc xử lý giấy phép; nhiều loại thuế ở cấp chính quyền liên bang, tiểu bang và địa phương; nhiều cơ quan quản lý; thiệt hại đối với cơ sở hạ tầng cáp quang hiện có do trộm cắp, công trình đường bộ và các hoạt động khác; các khoản phí về quyền ưu tiên (ROW) được một số chính quyền tiểu bang thực hiện một cách không phù hợp. Điều này thường dẫn đến chi phí thuê cơ sở hạ tầng truyền tải cao. Sau những lời chỉ trích và phản đối kịch liệt của một số bên liên quan, chính phủ liên bang đã thúc đẩy các bang xem xét phí ROW như một phần nhằm thúc đẩy hoạt động kinh doanh dễ dàng hơn và thu hút nhiều đầu tư hơn. Hiện tại, nhiều tiểu bang đã bắt đầu xem xét các khoản phí cao hơn mức được liên bang phê duyệt là 0,37 USD (145 naira) trên mỗi mét tuyến tính. Một số bang đang cung cấp chi phí bằng 0 cho việc lắp đặt băng thông rộng hoặc bất kỳ cơ sở hạ tầng viễn thông nào khác để thúc đẩy triển khai cơ sở hạ tầng kỹ thuật số bên ngoài khu vực thành thị.

Sau sự tăng trưởng và tiến bộ nhanh chóng trong bối cảnh CNTT của đất nước, khả năng kết nối quốc tế của đất nước đã được cải thiện từ một hệ thống cáp ngầm quốc tế

duy nhất với tổng dung lượng 340 GB được lắp đặt vào năm 2001 lên tổng cộng năm hệ thống cáp với tổng dung lượng tổng thể trên 40 terabyte. Tuy nhiên, phần lớn trong số này vẫn chưa được sử dụng do cơ sở hạ tầng phân phối và kênh phân phối đến các khu vực có nhu cầu trong đất liền không đầy đủ. Điều này có tiềm năng rất lớn đối với Nigeria khi tăng dung lượng dữ liệu.

Tương lai có vẻ đầy hứa hẹn cho phân khúc này. Nhà điều hành mạng di động Nigeria và chủ sở hữu cáp ngầm GLO 1 đã công bố đang tiến hành triển khai tuyến cáp quang ngầm thứ hai – GLO 2. GLO2 dự kiến sẽ có dung lượng 12 terabit mỗi giây và là tuyến cáp ngầm đầu tiên ở Nigeria, đặt bên ngoài Lagos khi hoàn thành. Dự án cũng có ý định mở rộng quy mô để mở rộng hơn nữa về phía nam, bao gồm cả Cameroon, Guinea Xích đạo, Gabon và Angola. Meta công bố dự án ‘2Africa’, đặt cáp internet dưới biển kéo dài 22.990 dặm và kết nối châu Âu với khoảng 16 quốc gia ở châu Phi với 21 điểm cập bến, bao gồm cả Nigeria. Facebook lưu ý rằng tuyến cáp này sau khi hoàn thành sẽ cung cấp gần gấp ba lần tổng dung lượng mạng so với tất cả các tuyến cáp ngầm phục vụ châu Phi hiện nay, cũng như hỗ trợ tăng trưởng 4G, 5G và truy cập băng thông rộng cho hàng trăm triệu người. Vào tháng 4 năm 2022, Google đã đặt cáp ngầm Equiano ở Nigeria. Cáp Equiano của Google dự kiến sẽ có chín đơn vị phân nhánh, tạo không gian cho nhiều kết nối quốc tế hơn. Tại Nigeria, dự kiến giá bán lẻ trên Internet sẽ giảm khoảng 20%, tốc độ Internet tăng gấp 6 lần và tỷ lệ thâm nhập Internet tăng 6%.

Sự phát triển của dịch vụ điện tử và điện toán đám mây đã thúc đẩy nhu cầu về dịch vụ dữ liệu, đồng thời tạo ra nhu cầu về băng thông rộng chất lượng cao và đáng tin cậy hơn từ các nhà cung cấp dịch vụ. Thị trường phần mềm ứng dụng doanh nghiệp (EAS) hiện đang bị thống trị bởi các sản phẩm từ Châu Á và Châu Âu, với một số sản phẩm nhập khẩu từ Hoa Kỳ, nhưng phân khúc thị trường dành cho các sản phẩm chất lượng cao vẫn còn rộng rãi.

Nigeria có vệ tinh liên lạc (NigComSat-1R), được phóng vào năm 2011. Vệ tinh này dự kiến sẽ ngừng hoạt động vào khoảng năm 2025. Vào tháng 3 năm 2021, NigComSat đã công bố lời kêu gọi bày tỏ sự quan tâm (EOI) để có thêm các vệ tinh liên lạc từ các nhà sản xuất, nhà thầu, nhà cung cấp và đối tác có năng lực trong ngành vệ tinh. Các công ty sẽ đủ điều kiện sơ bộ để được xem xét thực hiện thiết kế, chế tạo, phóng, thử nghiệm trên quỹ đạo và vận hành vệ tinh tốc độ cao (HTS). Tuyên bố của

cơ quan này lưu ý rằng họ dự định tăng đội vệ tinh của mình để giải quyết nhiều nhu cầu liên lạc của đất nước trong các lĩnh vực dịch vụ phát thanh, băng thông rộng và internet bằng cách mua sắm sản xuất và phóng HTS.

Các tiêu ngành hàng đầu

Cáp quang trên không và cáp quang đến nhà (FTTH) đang nhận được sự quan tâm sau khi dung lượng băng thông ngày càng tăng hiện có ở trong nước. Các nhà cung cấp dịch vụ internet địa phương (ISP) ở Nigeria đang cung cấp các dịch vụ không dây tốc độ cao đến nhà (WTTH) được cải tiến.

Điện toán đám mây đang nhanh chóng trở thành một khía cạnh cần thiết trong hoạt động của các doanh nghiệp lớn và một số cơ quan chính phủ ở Nigeria. Có một số trung tâm dữ liệu trên khắp đất nước; Nigeria hiện có khoảng bốn trung tâm dữ liệu cấp doanh nghiệp và nhiều người thuê được phân loại là Cấp III hoặc Cấp IV. Chúng cung cấp bất kỳ hoặc tất cả các dịch vụ trung tâm dữ liệu chính:

- Phần mềm dưới dạng dịch vụ (SaaS)
- Nền tảng như một dịch vụ (PaaS)
- Cơ sở hạ tầng như một dịch vụ (IaaS)
- Sao lưu dưới dạng dịch vụ (BaaS)

Các hoạt động thương mại trong phân khúc thị trường này dự kiến sôi động khi chính phủ theo đuổi chính sách nội địa hóa dữ liệu. Cơ quan Phát triển công nghệ thông tin quốc gia (NITDA), cơ quan chịu trách nhiệm bảo vệ dữ liệu của chính phủ Nigeria, đang yêu cầu tất cả các công ty viễn thông lưu trữ tất cả dữ liệu thuê bao và người tiêu dùng ở Nigeria. Hơn nữa, họ yêu cầu tất cả các bộ, ngành và cơ quan của chính phủ liên bang lưu trữ trang web của họ cục bộ dưới tên miền đã đăng ký.gov.ng, cùng với tất cả dữ liệu có chủ quyền.

Các dịch vụ tài chính kỹ thuật số và công nghệ tài chính ở Nigeria đang được sử dụng và chấp nhận rộng rãi khi chính phủ tiếp tục vận động cho một nền kinh tế không tiền mặt. Điều này cũng được thúc đẩy bởi việc sử dụng điện thoại di động ngày càng tăng. NCC, kết hợp với Ngân hàng Trung ương Nigeria (CBN), hiện cho phép các nhà khai thác mạng di động (MNO) được cấp phép và thực hiện các dịch vụ thanh toán tiền di động. CBN đã cấp phép cho hai MNO của quốc gia (MTN Nigeria và Airtel Africa) hoạt động như ngân hàng dịch vụ thanh toán (PSB).

Với sự quan tâm ngày càng tăng đối với thương mại trực tuyến, các nhà khai thác công nghệ tài chính ở Nigeria cũng đang thu hút được sự chú ý. Vào tháng 10 năm 2020, công ty công nghệ tài chính Hoa Kỳ, Stripe, đã thông báo mua lại Paystack của Nigeria để tăng tốc thương mại trực tuyến trên khắp Châu Phi. CBN gần đây đã thông báo rằng các công ty fintech của Nigeria đã thu hút được khoản đầu tư 500 triệu USD từ năm 2015 đến năm 2020 nhờ sự cải thiện trong hệ sinh thái.

Cho đến nay, các dịch vụ tài chính kỹ thuật số ở Nigeria chủ yếu cung cấp dịch vụ tiết kiệm, cho vay và thanh toán. Thị trường chấp nhận thanh toán, đặc biệt là các dịch vụ thanh toán hóa đơn và thương mại, đang nhanh chóng bị chi phối bởi các công ty tổng hợp bên thứ ba và các tổ chức phi ngân hàng khác, bao gồm cả các nhà khai thác chuyên mạch. Những người tham gia chính trong không gian này là Cellulant, Flutterwave, Paystack, Systemspec, WebPay, Paga, etranzact, Quickteller và Payarena. Khả năng của ngành công nghệ Nigeria không ngừng phát triển. Với 5 trong số 7 kỳ lân công nghệ của lục địa, Lagos vẫn là điểm đến hàng đầu cho các khoản đầu tư vào nơi được mệnh danh là “Thung lũng Silicon của Châu Phi”. Chiếm hơn 1/3 khoản đầu tư công nghệ của lục địa vào năm 2022, các công ty khởi nghiệp fintech ở Nigeria đã huy động được hơn 1,3 tỷ USD vào năm 2022 trong số 4 tỷ USD đầu tư vào Châu Phi. Hoa Kỳ vẫn là nguồn đầu tư hàng đầu, với gần 60% tổng đầu tư fintech chảy vào Nigeria.

Di chuyển thông minh và hậu cần chặng cuối là một phần của hệ sinh thái công nghệ đã phổ biến. Sau khi ra mắt dịch vụ chia sẻ xe Uber tại Nigeria vào năm 2014, một số mô hình khác đã được giới thiệu và áp dụng, bao gồm cả dịch vụ gọi xe máy. Di chuyển thông minh là một lực lượng thị trường mang tính đột phá trong lĩnh vực công nghệ vận tải toàn cầu. Có rất nhiều triển vọng cho ngành công nghệ xe hơi ở Nigeria, đặc biệt là trong lĩnh vực hậu mãi ô tô bao gồm hệ thống định vị GPS, viễn thông, điện tử di động, hệ thống camera, kiểm soát an ninh và hệ thống theo dõi.

Những cơ hội

Có một số cơ hội đầu tư vào lĩnh vực công nghệ thông tin đa dạng của Nigeria dành cho các nhà đầu tư. Thị trường dịch vụ đám mây của Nigeria vẫn còn non trẻ vì hiện chỉ có một số ít người tham gia triển khai ở cấp doanh nghiệp. Các nhà phân tích ngành nhận thấy hoạt động hợp tác cũng như bán thiết bị và dịch vụ kỹ thuật ngày càng tăng. Ngoài ra, lĩnh vực dịch vụ tài chính kỹ thuật số và công nghệ tài chính đang

liên tục phát triển. Điều này được thúc đẩy bởi cả chính sách của chính phủ nhằm thúc đẩy nền kinh tế không tiền mặt và số lượng lớn người bản địa kỹ thuật số trong hệ sinh thái.

Ngoài ra, thị trường cáp quang và băng thông rộng của đất nước có tiềm năng rất lớn do hệ thống cáp ngầm quốc tế của Nigeria tiếp tục mở rộng. Cảnh quan hiện có tổng dung lượng tổng thể hơn 40 terabyte với các dự án khác được đề xuất sớm triển khai. Các cơ hội khác có thể được khám phá trong các phân khúc TV white space và internet vệ tinh (TVWS) vì việc triển khai cáp quang mặt đất trên toàn quốc có thể không cung cấp phạm vi phủ sóng toàn quốc cần thiết, do đó cần có các công nghệ thay thế. Các công ty công nghệ thông tin, nhà sản xuất thiết bị gốc (OEM) và nhà cung cấp dịch vụ internet (ISP) cũng có thể xem xét nhu cầu mới về cung cấp các thiết bị cần thiết (ăng-ten, bộ năng lượng mặt trời, hệ thống cáp, phạm vi liên lạc không dây đa dạng và các sản phẩm vô tuyến cho dung lượng cao, phân phối dữ liệu và giọng nói) trong không gian này.

Đạo luật Khởi nghiệp Nigeria do cả Văn phòng Tổng thống và Văn phòng Bộ trưởng Bộ Truyền thông và kinh tế kỹ thuật số khởi xướng đã được ký thành luật vào ngày 19 tháng 10 năm 2022. Đạo luật giám sát các hướng dẫn và quy định chính sách trong công nghệ Nigeria, nhằm mục đích tạo ra một môi trường thuận lợi cho các công ty khởi nghiệp ở Nigeria tung ra, mở rộng quy mô sản phẩm, thu hút vốn nước ngoài, ngăn chặn những thất bại từ các sự kiện đã xảy ra trong quá khứ như lệnh cấm tiền điện tử.

Vào năm 2020, Bang Lagos bắt đầu triển khai Thành phố thông minh, một dự án đòi hỏi phải triển khai cơ sở hạ tầng cáp quang, hệ thống giao thông thông minh và hệ thống quy trình làm việc kỹ thuật số cho chính quyền bang. Trong nỗ lực thúc đẩy hơn nữa kết quả công nghệ và số hóa công dân, bang Lagos đã ký Biên bản ghi nhớ với Microsoft vào tháng 12 năm 2022 để hợp tác phát triển công nghệ. Thỏa thuận này sẽ giúp Lagos tận dụng các cơ hội trên nền tảng đám mây Azure của Microsoft để phát triển các giải pháp công nghệ trong lĩnh vực chăm sóc sức khỏe, giáo dục và năng lượng. Ngoài ra, Lagos và Microsoft đề xuất khám phá sự hợp tác kỹ thuật trong các giải pháp Phân tích dữ liệu, học máy, trí tuệ nhân tạo và quyền riêng tư.

Thách thức

Mặc dù Nigeria vẫn là một cường quốc CNTT lớn trên lục địa, nhưng đã có báo cáo về sự chậm lại gần đây của lĩnh vực này do tỷ giá hối đoái tăng và khả năng tiếp cận ngoại hối cần thiết để nhập khẩu đầu vào bị hạn chế. Các tác động bao gồm khan hiếm ngoại hối, chênh lệch lớn giữa đồng đô la và đồng nội tệ (naira), đầu tư bị ảnh hưởng và chi phí mua sắm thiết bị tăng lên.

Đã có cuộc tranh luận đang diễn ra liên quan đến kế hoạch của chính phủ Nigeria nhằm điều chỉnh việc sử dụng mạng xã hội. Nigeria hiện xếp thứ 120 trong Chỉ số Tự do báo chí thế giới năm 2021, giảm từ vị trí 115 vào năm 2020.

Những thay đổi chính sách quan trọng và thường xuyên về quan điểm của chính phủ Nigeria đối với CNTT. Các dịch vụ gọi xe bao gồm Uber và Bolt tiếp tục phải đối mặt với mối đe dọa từ các quy định cứng rắn ở một số khu vực của đất nước. Vào năm 2020, chính quyền bang Lagos, với lý do lo ngại về an toàn và an ninh, đã áp đặt lệnh cấm đối với các nền tảng gọi xe hai bánh mới chớm nở – Gokada, Max.ng và ORide. Các công ty này bị cấm hoạt động tại các khu dân cư và thương mại trung tâm thành phố. Hầu hết các nhà khai thác bị ảnh hưởng hiện tập trung vào giao hàng và các hoạt động kinh doanh hậu cần khác.

Vào tháng 2 năm 2021, CBN đã cảnh báo tất cả các ngân hàng và công ty tài chính không tạo điều kiện cho việc sử dụng tiền điện tử và nhắc nhở họ rằng “việc kinh doanh tiền điện tử hoặc tạo điều kiện thanh toán cho các sản phẩm giao dịch tiền điện tử đều bị cấm”. Thông báo của CBN cũng yêu cầu tất cả người nhận xác định những người điều hành các sản phẩm giao dịch tiền điện tử và đảm bảo tài khoản của họ bị đóng ngay lập tức. Sau sự hỗn loạn kéo dài trong thị trường tiền điện tử, CBN đã làm rõ rằng thông báo này không cấu thành lệnh cấm hoàn toàn cũng như không nhằm mục đích ngăn cản mọi người giao dịch tiền điện tử. Thay vào đó, Ngân hàng lập luận rằng họ chỉ nhắc lại lệnh cấm đã có từ trước đối với các ngân hàng tạo điều kiện cho các giao dịch tiền điện tử được thực hiện vào năm 2017 và đó là một phần trong nỗ lực của chính phủ nhằm đưa Nigeria trở thành một xã hội không tiền mặt. Tuy nhiên, người Nigeria vẫn nằm trong số những người giao dịch tiền điện tử tích cực nhất trên thế giới. Vào tháng 6 năm 2021, chính phủ Nigeria đã áp đặt lệnh cấm sử dụng Twitter trong nước, cáo buộc trang này không cắt giảm nội dung cần thiết. Dịch vụ của Twitter đã được khôi phục vào tháng 1 năm 2022 với yêu cầu chỉ định một đại diện địa phương, đăng ký với Ủy ban các vấn đề doanh nghiệp của Nigeria với tư cách pháp nhân, tuân thủ

nghĩa vụ thuế và các yêu cầu pháp lý và quy định. Lệnh này cũng áp dụng cho các nền tảng dịch vụ máy tính tương tác khác và các trung gian internet.

Lĩnh vực hậu cần

Lĩnh vực hậu cần và chuỗi cung ứng là một trong những ngành phát triển nhanh nhất ở Nigeria, mặc dù vẫn cần phát triển ở một số lĩnh vực chính. Tính đến năm 2018, giá trị của lĩnh vực hậu cần của Nigeria ước tính là 584 triệu USD (250 tỷ naira), tăng 117 triệu USD (50 tỷ naira) so với số liệu năm 2017. Đây là theo báo cáo của ngành Chuỗi cung ứng và Hậu cần năm 2018 do Vanguard đưa tin.

Năm 2020, Nigeria được xếp hạng 131 trên 190 quốc gia về Mức độ dễ dàng kinh doanh và thứ 110 về Chỉ số Hiệu suất hậu cần. Sự tăng trưởng hiện nay trong lĩnh vực hậu cần của Nigeria là do phát triển cơ sở hạ tầng về đường sắt và đường hàng không, cải thiện mối quan hệ với các nước khác, phát triển trong lĩnh vực sản xuất và xuất khẩu cũng như sự gia tăng của các ứng dụng thương mại điện tử và hậu cần.

Những thách thức đối với lĩnh vực này bao gồm thâm hụt cơ sở hạ tầng lớn, các chính sách của chính phủ làm suy yếu hoạt động kinh doanh, mạng lưới đường bộ kém, điện không ổn định, tham nhũng cố hữu và nhiều loại thuế. Với việc các bên liên quan tại địa phương không thể đáp ứng các nghĩa vụ tài chính, chi phí sẽ chuyển sang người dùng cuối, khiến họ không có tính cạnh tranh. Các nhà khai thác thuộc sở hữu nước ngoài có khả năng tài chính để hấp thụ mức độ rủi ro kinh doanh cao hơn có thể tồn tại tốt trong những điều kiện này.

Một vấn đề khác là sự kém hiệu quả của cảng biển và dịch vụ hải quan tại tất cả các cảng nhập cảnh. Thông quan còn chậm, thủ công. Quá trình kéo dài này làm tăng đáng kể thời gian hàng hóa lưu lại cảng hoặc trên biển để kiểm tra, làm tăng chi phí vận hành.

Cơ sở hạ tầng rất quan trọng đối với bất kỳ mục tiêu phát triển chuỗi cung ứng và hậu cần nào. Tình trạng của cơ sở hạ tầng sẵn có và mức độ tích hợp ảnh hưởng trực tiếp đến khả năng tiếp cận dịch vụ hậu cần, thời gian chu trình, độ tin cậy và chi phí. Duy trì hệ sinh thái chuỗi cung ứng và hậu cần cạnh tranh đòi hỏi phải nâng cấp cơ sở hạ tầng khu vực một cách liên tục và mang tính chiến lược. Lĩnh vực này cũng đòi hỏi các tổ chức chính phủ, tài chính và kỹ năng công nghiệp có hiệu suất cao. Do đó, logistics có thể được coi là chỉ số chính của tiến bộ kinh tế được thể hiện rõ nét ở việc tạo thuận lợi cho thương mại và khả năng cạnh tranh kinh doanh. Thật không may, cơ

sở hạ tầng hậu cần của Nigeria có sự thiếu hụt đáng kể trong khu vực và quốc gia, điều này tác động tiêu cực đến khả năng cạnh tranh.

Nigeria là một nền kinh tế nhập khẩu nhiều với tiềm năng tăng trưởng đòi hỏi phải tập trung đổi mới vào phát triển cơ sở hạ tầng. Do tính chất rộng lớn của lĩnh vực hậu cần, các nhà khai thác trong và ngoài nước cần có nguồn lực phối hợp để thu hút chính phủ cải thiện mạng lưới cơ sở hạ tầng tổng thể ở Nigeria.

Để đảm bảo sự đổi mới trong chu trình phát triển cơ sở hạ tầng của chuỗi cung ứng và hậu cần, Nigeria yêu cầu chiến lược hậu cần quốc gia tập trung vào các lĩnh vực sau: ngành vận tải và phân phối, lực lượng lao động vận tải và phân phối, cơ sở hạ tầng đường bộ, tắc nghẽn đường bộ, điều kiện đường xá, khả năng tiếp cận đường cao tốc liên bang, phương tiện giao thông thuê và phí, tiếp cận đường sắt, tiếp cận cảng nước và tiếp cận hàng hóa hàng không.

Một cuộc khảo sát do Phòng Thương mại và Công nghiệp Lagos thực hiện chỉ ra rằng nền kinh tế Nigeria mất doanh thu hàng năm ước tính là 8,1 tỷ USD (3,46 nghìn tỷ naira) do cơ sở hạ tầng kém, thực hiện kém và tham nhũng tại các cảng. Trong số này, 5,8 tỷ USD (2,5 nghìn tỷ naira) là khoản lỗ thu nhập doanh nghiệp trên các lĩnh vực khác nhau của nền kinh tế. Theo báo cáo, tỷ suất lợi nhuận của các doanh nghiệp sử dụng một số cơ sở hạ tầng quan trọng của đất nước, cụ thể là cảng Apapa, đã giảm dần khi chi phí hậu cần tăng lên.

Tại Nigeria, có một số công ty tư nhân trong và ngoài nước hoạt động trong ngành logistics, bao gồm Red Star Express (đối tác của FedEx), United Parcel Service (UPS) và DHL. Cơ quan quản lý của chính phủ Nigeria, Dịch vụ Bưu chính Nigeria (NPS), điều chỉnh hoạt động của các bên liên quan đồng thời vận hành Bưu điện Nigeria (NIPOST), một dịch vụ chuyển phát nhanh cạnh tranh với các nhà khai thác chuyển phát nhanh của khu vực tư nhân. Một dự luật đang chờ xử lý sẽ đại tu lĩnh vực bưu chính và tách nhà khai thác bưu chính khỏi cơ quan quản lý bưu chính. Tuy nhiên, một số khía cạnh khác của dự luật này liên quan đến lĩnh vực bưu chính, bao gồm đánh thuế hai lần và các điều khoản cấp độc quyền.

Các hiệp định song phương và đa phương của Nigeria với nhiều quốc gia khác nhau, cùng với việc nước này tham gia vào các sáng kiến, như Cộng đồng kinh tế các quốc gia Tây Phi (ECOWAS) và Đạo luật cơ hội và tăng trưởng châu Phi (AGOA), dự kiến sẽ cải thiện thương mại và phát triển ngành nếu được thực hiện đầy đủ. Với Khu vực

thương mại tự do lục địa châu Phi (AfCFTA), Nigeria hiện có quyền tự do tiếp cận toàn bộ thị trường châu Phi, từ đó cải thiện thương mại giữa các nước láng giềng và tác động đến lĩnh vực logistics trong tương lai. Một lần nữa, việc thực hiện lại là chìa khóa để thu được những lợi ích này.

Do cuộc suy thoái kinh tế năm 2016-2017, chính phủ Nigeria đã cấm tiếp cận ngoại hối để nhập khẩu 43 sản phẩm nhằm mục đích thúc đẩy các đơn vị sản xuất và công nghiệp địa phương, cũng như hỗ trợ ngành nông nghiệp, đòi hỏi một mạng lưới hậu cần hoạt động để thúc đẩy nền kinh tế của quốc gia.

Với các khu công nghiệp vị trí gần cảng biển và sân bay, phần lớn các nhà kho đều nằm ở Lagos. Với ngành sản xuất đang phát triển và nhu cầu về logistics ngày càng tăng, một số công ty gần đây đã tham gia vào lĩnh vực này như Dangote, Vicampro Farm, BlackPace và Kiremko. 97,09% tổng kim ngạch xuất khẩu từ Nigeria được vận chuyển bằng đường thủy. Tiếp theo là vận tải hàng không (2,61%), vận tải đường bộ (0,13%) và các hình thức vận tải khác (0,17%). Thống kê tương tự cũng được ghi nhận đối với nhập khẩu hàng hóa vào Nigeria: vận tải đường thủy ở mức 88,4%, vận tải hàng không ở mức 11,17% và vận tải đường bộ ở mức 0,4%.

Trong quý 1 năm 2021, phần lớn giao dịch xuất khẩu được thực hiện thông qua cảng Apapa, với hàng hóa trị giá 6 tỷ USD (2,58 nghìn tỷ naira) hay 88,91% tổng kim ngạch xuất khẩu. Tiếp theo là Port Harcourt, ghi nhận 391 tỷ USD (7,29 tỷ naira) hay 5,75%. Sân bay quốc tế Muhammed Murtala ghi nhận 176 triệu USD (75,4 tỷ naira).

Về nhập khẩu, Cảng Apapa cũng ghi nhận giao dịch cao nhất trị giá 6,8 tỷ USD (2,92 nghìn tỷ naira), tương đương 42,73% tổng lượng nhập khẩu. Tiếp theo là Đảo Tin Can 2,8 tỷ USD (1,2 nghìn tỷ naira), tương đương 17,95%; Port Harcourt ở mức 1,6 tỷ USD (691,7 tỷ naira), tương đương 10,10%; và Sân bay Quốc tế Muhammed Murtala với 1,5 tỷ USD (625,7 tỷ naira), tương đương 9,13%.

Những cơ hội

Các công nghệ như tháp điều khiển và theo dõi GPS vẫn chưa thu hút được sự chú ý ở Nigeria, điều này tạo cơ hội cho các công ty có năng lực và kỹ năng kỹ thuật thu hẹp khoảng cách trên thị trường. Các công nghệ sắp ra mắt khác bao gồm hệ thống quản lý nhiên liệu theo thời gian thực, hệ thống quản lý kho bãi, hệ thống quản lý hàng hóa và hệ thống thông tin liên lạc như trao đổi dữ liệu điện tử (EDI) có thể được sử dụng để giảm bớt thủ tục giấy tờ và giảm thiểu thời gian thực hiện các thủ tục tuân thủ.

Nigeria gần đây đã hoàn thành việc xây dựng Cảng nước sâu Lekki trị giá 1,5 tỷ USD và đã nhận được sự chấp thuận của chính phủ liên bang để bắt đầu xây dựng Sân bay Lekki Lagos trên khu đất rộng 3.000 ha. Sân bay Lekki, được xây dựng xung quanh Khu tự do Lekki (LFZ), dự kiến sẽ hỗ trợ các nhà sản xuất và chủ doanh nghiệp khác trong khu vực vận chuyển sản phẩm ra nước ngoài. Dự án này sẽ giảm bớt giao thông tại cảng Apapa bằng cách tạo thêm các tuyến hậu cần trong bang Lagos.

Công ty Đầu tư Đặc khu kinh tế Nigeria hiện đang huy động vốn 250 triệu USD từ nhiều người cho vay khác nhau để phát triển các khu thương mại tự do ở các bang Katsina, Abia và Lagos nhằm lấp đầy khoảng trống về nhu cầu trong nền kinh tế.

Trong 10 năm qua, mua sắm trực tuyến đã trở nên phổ biến ở Nigeria và thay đổi cục diện cách mua sắm của người Nigeria. Các nhà cung cấp nền tảng và mua sắm trực tuyến đã cung cấp quyền truy cập dễ dàng và liền mạch vào tất cả các loại mặt hàng địa phương và quốc tế. Tiểu ngành mua sắm trực tuyến tạo ra doanh thu khoảng 4,88 tỷ USD vào năm 2019, với mức tăng trưởng hàng năm dự kiến là 20,5% trong giai đoạn 2019-2023, mang lại khối lượng thị trường khoảng 10,2 tỷ USD vào năm 2023. Doanh thu của thương mại điện tử Nigeria lĩnh vực này vào năm 2021 đã tăng 30% lên 6,9 tỷ USD và dự kiến sẽ đạt 8,52 tỷ USD vào năm 2023. Tỷ lệ thâm nhập của người dùng trong lĩnh vực này dự kiến sẽ đạt 52% vào năm 2025.

Xu hướng mua sắm trực tuyến năm 2019 cho thấy ngành thời trang dẫn đầu với khối lượng giao dịch là 1,76 tỷ USD và tỷ lệ thâm nhập người dùng là 52,2%. Con số này dự kiến sẽ đạt 75,2% vào năm 2023. Với việc thanh toán dễ dàng thông qua tiền di động, thẻ ghi nợ, ví điện tử và các phương thức thanh toán khác ngày càng tăng, việc tăng cường khả năng tiếp cận Internet dự kiến sẽ giúp lĩnh vực này phát triển hơn nữa và thúc đẩy hoạt động hậu cần và thị trường vận tải hàng hóa.

Doanh thu thương mại điện tử năm 2021 theo phân khúc:

- Thời trang – 35%
- Điện tử và Truyền thông – 28%
- Nội thất và Thiết bị – 17%
- Chăm sóc thực phẩm và cá nhân – 11%
- Đồ chơi, Sở thích & Đồ tự làm – 9%

Lĩnh vực dầu khí và khai thác mỏ

Trong quý 1 năm 2022, Nigeria ghi nhận sản lượng dầu trung bình hàng ngày là 1,49 triệu thùng/ngày (mbpd), chiếm 6,63% tổng GDP. Nigeria là một trong năm nhà xuất khẩu khí tự nhiên hóa lỏng (LNG) hàng đầu thế giới. Xuất khẩu khí đốt tự nhiên của nước này tăng 14% vào năm 2021, chiếm 9,24% tổng kim ngạch xuất khẩu.

Nigeria đang phải đối mặt với những thách thức kinh tế bất lợi xuất phát từ tác động của nạn trộm cắp khối lượng lớn dầu thô. Vấn đề đã tiến triển đến mức nước này không thể đáp ứng hạn ngạch tăng thêm của OPEC. Đất nước này đã không thể tận dụng giá năng lượng tăng cao sau khi Nga xâm chiếm Ukraine. Các nhà quan sát trong ngành chỉ ra rằng nước này đang mất tới 80% sản lượng dầu do trộm cắp, mặc dù các nhà phân tích khác cho rằng con số khoảng 60% là chính xác hơn. Theo Ủy ban Điều tiết dầu khí thượng nguồn Nigeria (NUPRC), trong quý đầu tiên của năm 2022, nước này đã mất khoảng 1 tỷ USD doanh thu vì nạn trộm cắp dầu thô. Trong cùng quý, nước này chứng kiến nạn trộm dầu trung bình hàng ngày tăng từ khoảng 108.000 thùng/ngày (bpd), tăng từ mức 103.000 thùng/ngày bị mất vào năm 2021. Kể từ giữa tháng 6 năm 2022, đường ống dẫn dầu Trans-Niger vận chuyển 180.000 thùng/ngày trên khắp Nigeria đã bị trục trặc, đã không thể vận chuyển dầu thô do nạn trộm cắp, tuy nhiên báo cáo vào tháng 4 năm 2023 cho rằng sau một năm TNP đóng cửa, có 460 đường ống trái phép đã được gắn vào.

Vào tháng 12 năm 2021, chính phủ Nigeria đã thông qua ngân sách trị giá 41,8 tỷ đô la (17,13 nghìn tỷ naira) cho năm 2022. Ngân sách này tăng 25% so với trước đó, dựa trên mức sản xuất dầu thô là 1,86 triệu thùng mỗi ngày, giá dầu trung bình toàn cầu là 57 USD tỷ giá hối đoái 410,15 naira đổi 1 USD, tốc độ tăng trưởng GDP là 4,2% và tỷ lệ lạm phát 13%. Quốc gia này đã chi khoảng 108% doanh thu để trả nợ trong nửa đầu năm 2022. Do điều này và các biến số kinh tế vĩ mô ngày càng tồi tệ khác, chính phủ đã điều chỉnh giảm dự báo tăng trưởng kinh tế từ 4,2% xuống 3,55% vào tháng 7 năm 2022. Chính phủ đã phê duyệt kế hoạch ngân sách bổ sung 2,39 tỷ USD (2,557 nghìn tỷ naira) vào tháng 6 năm 2022 để duy trì chi tiêu của chính phủ, bao gồm cả trợ cấp xăng dầu từ tháng 6 đến tháng 12 năm 2022.

Vào tháng 11 năm 2021, nước này đã vượt quá chỉ thị của OPEC, tăng sản lượng lên khoảng 2,55 triệu thùng/ngày. Nhưng đến tháng 7 năm 2022, con số này giảm xuống trong khoảng từ 1,08 triệu thùng/ngày đến 1,233 triệu thùng/ngày. OPEC đã nâng hạn

ngạch sản xuất dầu thô của Nigeria từ 1,77 triệu thùng/ngày (bpd) lên 1,83 triệu thùng/ngày vào tháng 9 năm 2022.

Nigeria vẫn là một trong những nhà sản xuất dầu quan trọng của châu Phi, sản xuất dầu thô có hàm lượng lưu huỳnh thấp, giá trị cao. Mặc dù quốc gia này hiện đang phải vật lộn để đối phó với tình trạng doanh thu trì trệ, các vấn đề về thanh khoản và khả năng chuyển đổi, sự gián đoạn chuỗi cung ứng và tác động của COVID-19, nhưng quốc gia này đang áp dụng các biện pháp để vượt qua suy thoái kinh tế và khám phá nhiều nguồn doanh thu thay thế khác nhau, đặc biệt là thông qua cơ sở hạ tầng và thương mại hóa khí đốt tự nhiên. phát triển.

Sau hơn 10 năm trì hoãn, Quốc hội Nigeria vào tháng 7 năm 2021 cuối cùng đã thông qua Đạo luật Công nghiệp dầu khí (PIA), nhằm tìm cách cải tổ các quy định và cơ cấu tài chính quản lý ngành dầu khí của Nigeria. Các nhà quan sát trong ngành hy vọng rằng việc thông qua PIA sẽ giải quyết một số vấn đề nhất định liên quan đến các thỏa thuận chia sẻ sản xuất (PSC), tạo điều kiện thuận lợi cho một số dự án. Như kêu gọi trong PIA, Tập đoàn Dầu khí quốc gia Nigeria (NNPC) đã chuyển sang hoạt động với tên gọi NNPC Limited. Theo các cải cách quy định là những thay đổi về thể chế đã chuyển đổi các cơ quan quản lý thượng nguồn và hạ nguồn trước đây thành Ủy ban điều tiết dầu mỏ thượng nguồn (NUPRC) và Cơ quan quản lý dầu khí hạ nguồn Nigeria (NMDPRA).

PIA đã bãi bỏ một số luật bao gồm:

- Đạo luật tái chế khí liên quan
- Đạo luật lọc dầu hydrocarbon
- Đạo luật Motor Spirit
- Đạo luật về Tập đoàn Dầu khí quốc gia Nigeria (NNPC) (Dự án)
- Đạo luật NNPC (trong đó NNPC không còn tồn tại theo mục 54(3) của Đạo luật)
- Đạo luật quy định (thành lập) giá sản phẩm dầu mỏ
- Đạo luật Quỹ Bình đẳng dầu khí
- Đạo luật thuế lợi nhuận dầu mỏ (PPTA)
- Đạo luật hợp đồng chia sẻ sản xuất lưu vực sâu ngoài khơi và nội địa

Vào năm 2019, Tổng thống Buhari đã đồng ý với Đạo luật Hợp đồng chia sẻ sản xuất lưu vực nội địa và ngoài khơi sâu (Sửa đổi), trong đó yêu cầu điều chỉnh doanh thu mà

chính phủ Nigeria nhận được từ các PSC bất cứ khi nào giá dầu thô vượt quá 20 USD/thùng theo giá thực tế. Luật sửa đổi tiếp tục quy định việc thay thế chế độ tiền bản quyền dựa trên sản xuất và giá cả hiện tại, đồng thời ủy quyền cho Bộ trưởng Bộ Tài nguyên Dầu mỏ yêu cầu NNPC kêu gọi xem xét lại PSC cứ 8 năm một lần. Luật mới đã giảm bớt cam kết đầu tư vào lĩnh vực dầu khí của Nigeria từ các công ty dầu mỏ lớn. Một số đơn vị có thể đạt được quyết định đầu tư cuối cùng (FID), bao gồm Prewei của Total, Zabazaba-Etan của Eni, Nsiko của Chevron, Bosi và Uge của ExxonMobil. Các nhà quan sát trong ngành nhìn thấy những cơ hội lớn trong các hợp đồng dịch vụ cho các dự án nước sâu đang triển khai, dự kiến sẽ cung cấp dịch vụ phụ trợ đáng kể cho các hệ thống khoan và sản xuất.

Mặc dù ngành này chứng kiến nhiều dự án bị chậm trễ trong thời kỳ đại dịch, nhưng một số dự án đang bắt đầu dần dần hoạt động trở lại. Chúng bao gồm Dự án khí đốt Assa North/Ohaji South (ANOH) của Shell, một trong những dự án phát triển khí ngưng tụ mỏ xanh lớn nhất ở Nigeria. Seplat Energy, một trong những đối tác của dự án, dự định khởi động lại phần dự án bị đình trệ vào giữa năm 2022 và dự kiến sẽ đạt được lượng khí đầu tiên vào nửa đầu năm 2023 sau các dự án đường ống của bên thứ ba. Dự án đã đảm bảo nguồn tài chính cần thiết để hoàn thành việc xây dựng nhà máy khí đốt được đề xuất, nơi sẽ xử lý khí ướt từ mỏ khí ngưng tụ và khí ngưng tụ trên bờ Assa North-Ohaji South. Vào tháng 5 năm 2021, chính phủ Nigeria, thông qua NNPC, đã ký một PSC mới với các đối tác trong Dự án Dầu mỏ Aparo Tây Nam Bonga trị giá 16 tỷ USD do Shell dẫn đầu, dự án này đã gửi lời mời đấu thầu vào năm 2019. PSC mới sẽ hoạt động trong 20 năm. Một số công ty dầu khí quốc tế đã tiếp tục thoái vốn, bán tài sản trên đất liền và vùng nước nông cho các nhà khai thác ở Nigeria, tạo cơ hội nâng cao năng lực và sự tham gia của người bản địa. Công ty ExxonMobil đang trong quá trình bán tài sản tại vùng nước nông với giá trị 1,6 tỷ USD.

Chính phủ Nigeria đang tiếp tục ưu tiên phát triển cơ sở hạ tầng dựa trên khí đốt trong nước, tiến tới Chương trình thương mại hóa ngọn lửa khí đốt Nigeria (NGFCP). Dữ liệu mới nhất từ dự án cho thấy 203 công ty đã vượt qua tuyên bố về giai đoạn đủ điều kiện (giai đoạn 2 của quy trình đấu thầu). Chính phủ Nigeria đã xác định rằng sự hợp tác với các bên liên quan khác sẽ tạo cơ hội chuyển đổi khí đốt thành amoniac để sử dụng làm phân bón hoặc xuất khẩu. Dự án cũng sẽ giảm đáng kể lượng khí thải carbon. Điều này mang lại cơ hội cho nhà đầu tư về cơ sở hạ tầng khí đốt, thiết bị và

dịch vụ phát triển. Vào tháng 6 năm 2021, chính phủ Nigeria đã cùng với Nigerian LNG Limited tham dự buổi lễ đánh dấu khởi công xây dựng Tàu số 7 trị giá 10 tỷ USD. Dự án dự kiến sẽ sản xuất 8-30 triệu tấn mỗi năm (mpta) khí tự nhiên hóa lỏng. Vào tháng 3 năm 2020, dự án đã đạt FID và trao giải thiết kế kỹ thuật front-end (FEED). Các hợp đồng kỹ thuật, mua sắm và xây dựng (EPC) đã được ký kết với Hiệp hội liên doanh SCD, bao gồm các chi nhánh của Saipem, Chiyoda, và Daewoo. EPC kích hoạt việc bắt đầu giai đoạn chi tiết, thiết kế và xây dựng của dự án. Điều này tạo cơ hội cho:

- Phát triển hạ tầng khí đốt
- Công nghệ khí
- Nạo vét
- Chế tạo và mua sắm tàu chở khí tự nhiên hóa lỏng (LNG), bể chứa, đường ống truyền tải, thiết bị khí và thiết bị đầu cuối
- Cung cấp các dịch vụ kỹ thuật và xây dựng phụ trợ.

Vào tháng 7 năm 2021, chính phủ Nigeria tuyên bố họ đang tìm kiếm nguồn tài trợ hơn 1 tỷ USD để tiếp tục đường ống dẫn khí đốt Ajaokuta-Kaduna-Kano (AKK) trị giá 2,8 tỷ USD dài 614 km. Dự án được khánh thành vào tháng 7 năm 2020 với tư cách là một trong những cơ sở hạ tầng truyền tải khí đốt nội địa lớn nhất quốc gia để cung cấp khí đốt cho châu Âu thông qua Đường ống khí đốt xuyên Sahara (TSGP) và Đường ống khí đốt Nigeria Maroc được đề xuất. Các nguồn tin chỉ ra rằng chính phủ đang đàm phán với các nhà cho vay Trung Quốc để trang trải 1,8 tỷ USD chi phí dự án sau sự chậm trễ trong việc giải ngân số vốn đã cam kết trước đó. Hợp đồng EPC cho đường ống được ký kết vào tháng 4 năm 2018.

Vào tháng 5 năm 2021, NNPC đã trao 57 mỏ cận biên cho 161 nhà thầu thành công sau quá trình đấu thầu bắt đầu vào tháng 5 năm 2020. Các mỏ cận biên này nằm trên đất liền, đầm lầy và địa hình nông ngoài khơi. Các mỏ cận biên là các mỏ dầu mà các công ty dầu mỏ quốc tế đã bỏ hoang vì tiềm năng thương mại hạn chế, nhưng lại tạo cơ hội cho các công ty trong nước tích lũy kinh nghiệm thăm dò dầu khí. Với những giải thưởng này, các nhà thầu thành công, các đối tác kỹ thuật và tài chính của họ có thể cùng nhau phát triển các mỏ. Cần lưu ý rằng các nhà đầu tư quốc tế có thể tham gia trực tiếp và gián tiếp thông qua các dịch vụ hoặc hợp đồng hỗ trợ kỹ thuật từ các nhà cung cấp công nghệ hoặc nguồn vốn từ các quỹ hoặc nhà đầu tư cổ phần tư nhân. Các

mỏ cận biên ở Nigeria có tuổi thọ kinh tế trung bình từ 8 đến 15 năm và có thể sản xuất từ 4.000 thùng dầu mỗi ngày đến 30.000 boepd mỗi mỏ. Khoảng chín mỏ cận biên hiện đang được sản xuất.

Trong thập kỷ tới, Nigeria hy vọng sẽ tăng trữ lượng thông qua tối ưu hóa mỏ, cũng như khuyến khích đầu tư phát triển các mỏ cận biên, vùng nước sâu ngoài khơi và khai thác trữ lượng nhựa đường. Chính phủ Nigeria tiếp tục ưu tiên đầu tư vào khí đốt tự nhiên và các ngành công nghiệp dựa trên khí đốt, như đã nêu trong Kế hoạch tổng thể về khí đốt. Kế hoạch này là một chương trình phát triển cơ sở hạ tầng khí đốt toàn diện nhằm mục tiêu đầu tư mới vào hệ thống xử lý và đường ống khí đốt, các dự án chuyển đổi khí đốt thành điện, cơ sở hóa dầu và chính sách NGFCP. Quá trình cải cách và tư nhân hóa ngành điện của chính phủ cũng cần đầu tư vào nguồn cung cấp khí đốt mới cho các nhà sản xuất điện độc lập (IPP) và tân trang lại các tài sản phát điện thuộc sở hữu nhà nước trước đây. Một số dự án thương mại hóa khí đốt bao gồm nhà máy phân bón Notore Chemical Industries hiện tại, nhà máy hóa dầu của Indorama Eleme, nhà máy lọc hóa dầu và dầu Dangote trị giá 10 tỷ USD được đề xuất, đã bị chậm trễ trong việc đưa vào hoạt động. Dự án tích hợp của Dangote dự kiến có tổng chi phí lên tới 15 tỷ USD, trong đó 10 tỷ USD đầu tư vào nhà máy lọc dầu, 2,5 tỷ USD vào nhà máy phân bón và 2,5 tỷ USD vào cơ sở hạ tầng đường ống dưới nước để kết nối đồng bằng Niger của Nigeria với các thị trường Tây Phi khác. Dự án sẽ tạo ra 2,5 tỷ feet khối khí đốt tiêu chuẩn mỗi ngày. Cơ hội đầu tư bao gồm các dịch vụ tài chính, đường ống dẫn khí, nhà máy nghiền đường ống, bãi chế tạo, phát triển khí thượng nguồn, nhà máy khí tự nhiên hóa lỏng (LNG) và khí dầu mỏ hóa lỏng (LPG), cơ sở xử lý khí và các ngành sản xuất dựa trên khí đốt. Tất cả các dự án sắp tới này đều mang lại cơ hội cho các công ty nước ngoài bán thiết bị và dịch vụ.

Ngành dầu khí của Nigeria vẫn là cơ hội đầu tư sinh lợi và khả thi, vì các nhà quan sát tin rằng ngành dầu khí sẽ tiếp tục mang đến cơ hội tiếp thị các thiết bị và công nghệ vốn thiết yếu cho cả hoạt động khai thác và sản xuất. Bất chấp môi trường đầy thách thức, các nhà xuất khẩu có thể tiếp tục tìm thấy cơ hội trong lĩnh vực thiết bị khoan, công nghệ khí đốt cũng như lĩnh vực cung ứng và dịch vụ. Chính phủ Nigeria đã thể hiện sự ưu tiên đối với các nhà đầu tư nước ngoài sẵn sàng đầu tư vào ngành dầu khí của Nigeria. Mặc dù các công ty Mỹ tiếp tục duy trì mức độ thống trị về thị phần máy móc mỏ dầu cao cấp, các nhà cung cấp châu Âu và châu Á cũng đang tăng thị phần

chủ yếu nhờ các mô hình tài chính hấp dẫn mà họ đưa ra. Các công ty này tiếp tục xâm nhập vào các lĩnh vực khác nhau của ngành công nghiệp thượng nguồn do mô hình kinh doanh (cung cấp thiết bị vốn ngắn hạn và quỹ dự án với điều kiện trả nợ thuận lợi) đang thu hút các bên liên quan ở Nigeria.

Về thách thức, các biện pháp kiểm soát ngoại hối của Ngân hàng Trung ương Nigeria và các quy định về nội dung địa phương của Nigeria đặt ra những rào cản đáng kể đối với sự tham gia và nhập khẩu của nước ngoài trong lĩnh vực dầu khí. Đạo luật Nội dung của Nigeria áp đặt các giới hạn về quản lý nước ngoài và nội dung của ngành dầu khí, đồng thời quy định sự tham gia cụ thể của người bản địa vào các dự án kỹ thuật, hàn và chế tạo. Những điều này tạo ra những rào cản đáng kể đối với sự tham gia và nhập khẩu của nước ngoài trong lĩnh vực này. Mặc dù đây là một rào cản gia nhập đáng kể nhưng đây là rào cản mà các công ty quốc tế có thể quản lý thành công nếu có chiến lược đúng đắn.

Ngoài ra, các công ty nước ngoài muốn hoạt động trong ngành dầu khí của Nigeria cũng phải đăng ký với các cơ quan quản lý là Ủy ban Điều tiết Dầu khí Thượng nguồn Nigeria (NUPRC) và/hoặc Cơ quan Quản lý Dầu khí Hạ nguồn Nigeria (NMDPRA), nếu phù hợp. Chính phủ Nigeria cũng đang thực hiện các bước để cải thiện tính minh bạch trong quy trình mua sắm thông qua cổng thông tin của Sàn giao dịch xăng dầu Nigeria (NipeX). Vào tháng 2 năm 2021, chính phủ đã công bố kế hoạch cải tổ sàn giao dịch để đảm bảo tính minh bạch trong quản lý hàng tồn kho.

Các tiểu ngành hàng đầu

Trong lĩnh vực dầu mỏ ở Nigeria, các phân ngành thượng nguồn và hạ nguồn là những ngành sinh lợi nhiều nhất với các hoạt động dự kiến trong tương lai khi công suất nhà máy lọc dầu được tăng lên, và các dự án bổ sung đi vào hoạt động.

Phân khúc thượng nguồn hiện chiếm tỷ trọng cao nhất trong doanh thu, chi tiêu vốn và đầu tư. Do tính chất thâm dụng vốn, tiểu ngành này bị chi phối bởi các công ty đa quốc gia lớn, các nhà đầu tư địa phương giàu có và các công ty lớn của Nigeria. Tiểu ngành này mang lại nhiều cơ hội hơn cho việc bán thiết bị, hợp đồng dịch vụ và thỏa thuận mua sắm. Tiểu ngành hạ nguồn hầu hết được kiểm soát bởi các nhà đầu tư trong nước, họ thành lập các công ty hậu cần để vận chuyển nhiên liệu nhập khẩu, cũng như các trạm dịch vụ hoặc trạm xăng nơi bán xăng, dầu hỏa và dầu diesel cho người tiêu dùng cuối cùng.

Máy móc dầu khí có tiềm năng trở thành nguồn cơ hội đầu tư cho các doanh nghiệp nước ngoài tại Nigeria. Các nhà quan sát kinh doanh tin rằng lĩnh vực dầu khí mang lại cơ hội tiếp thị các thiết bị và công nghệ vốn thiết yếu cho cả hoạt động khai thác và sản xuất.

Ngành dầu khí Nigeria được hợp nhất với phần lớn thị phần do năm công ty lớn nắm giữ: NNPC, Chevron Corporation, Total Energies SE, Shell Plc., và ExxonMobil Corporation. Công ty này hiện đang đàm phán bán toàn bộ vốn cổ phần của Mobil Production Nigeria Unlimited (MPNU) cho Seplat Energy Limited với mức phí ước tính là 1,3 tỷ USD.

Những cơ hội

Trong phân ngành thượng nguồn của ngành dầu khí Nigeria, có một số cơ hội, bao gồm:

- Cung cấp công nghệ khí hóa lỏng cho các nhà thầu được phê duyệt của NGFCP
- Hợp đồng dịch vụ kỹ thuật với các nhà sản xuất khí hiện có
- Cơ hội đấu thầu và sở hữu các mỏ dầu cận biên vừa được chính phủ đấu giá
- Cơ hội tiếp cận các dịch vụ phụ trợ từ dự án Train 7 của Nigerian LNG (NLNG) Limited
- Cung cấp ống thép cho các dự án xây dựng đường ống dẫn khí đang triển khai trong nước

Các cơ hội bổ sung để cung cấp dịch vụ cho khu vực hạ nguồn còn có từ việc cung cấp dịch vụ bảo hiểm cho các chuyến hàng dầu, cung cấp xe tải, cung cấp thiết bị trạm dịch vụ, thiết bị lưu trữ, dịch vụ tư vấn và dịch vụ pháp lý.

Trong cả phân khúc thượng nguồn và hạ nguồn, có rất nhiều cơ hội trong lĩnh vực thăm dò và sản xuất, khoan và sản xuất thiết bị, dịch vụ hỗ trợ, tiếp thị, xây dựng, dịch vụ kỹ thuật và tư vấn, vận chuyển và lưu trữ dầu thô, bảo hiểm, dịch vụ pháp lý, bảo trì cơ sở vật chất và quản lý môi trường. Các hoạt động thương mại hóa của NNPC mang đến cơ hội đầu tư vào đường ống và kho chứa vốn rất quan trọng đối với lĩnh vực hạ nguồn.

Các cơ hội bổ sung tồn tại trong việc chế tạo đường ống và lĩnh vực dịch vụ nước. Nhu cầu trung bình ước tính của Nigeria về ống thép dao động từ 1 đến 1,2 triệu tấn mỗi năm và mang đến cơ hội hợp tác cho các dịch vụ chế tạo và nghiền ống. Việc chính phủ Nigeria ưu tiên phát triển ngành khí đốt trong nước để hỗ trợ sản xuất điện và

công nghiệp hóa dựa trên khí đốt mang lại cơ hội lớn cho các nhà sản xuất, nhà cung cấp thiết bị nhà máy xử lý và loại bỏ khí mô-đun, LNG, khí tự nhiên nén (CNG), khí propan hóa lỏng (LPG).), và thiết bị nhà máy sản xuất metanol và phân bón. Các công ty có công nghệ tiên tiến có khả năng mở rộng và kinh nghiệm dịch vụ liên quan trong ngành sẽ có đủ điều kiện để đáp ứng yêu cầu này.

Cơ hội trong khai thác

Nigeria mang đến những cơ hội đầu tư tuyệt vời khác cho các công ty Hoa Kỳ tham gia vào ngành công nghiệp khai thác bao gồm khai thác khoáng sản rắn. Cơ hội đặc biệt tồn tại trong việc bán thiết bị, máy móc khai thác mỏ cũng như công nghệ và dịch vụ liên quan. Ngành khoáng sản rắn ở Nigeria cũng tạo cơ hội cho các công ty xuất khẩu sang thị trường Nigeria. Bộ Phát triển khoáng sản rắn (MMSD) đang tích cực làm việc để thu hút đầu tư trong nước và quốc tế vào lĩnh vực khai thác mỏ của Nigeria. Hiện tại, các khoản đầu tư đang vào lĩnh vực khai thác và chế biến vàng, baryte, thiếc, chì và kẽm. Các mỏ lithium cũng đã được tìm thấy ở phía Bắc đất nước và có dấu hiệu cho thấy cơ hội này sẽ được các công ty khai thác địa phương khai thác. Hoạt động khai thác ngày càng tăng của các nhà đầu tư trong và ngoài nước mang lại cho các công ty cơ hội bán các thiết bị khai thác như máy xúc, máy nạo vét, máy khoan và xe tải cho các công ty hoạt động trong lĩnh vực này.

Với nỗ lực đa dạng hóa nguồn thu và khai thác các lĩnh vực phi dầu mỏ, chính phủ Nigeria đã tiến hành những cải cách đáng kể về thể chế và pháp lý để giải quyết tiềm năng chưa được sử dụng đúng mức của tài nguyên khoáng sản rắn và làm cho lĩnh vực này trở nên hấp dẫn hơn để đầu tư. Bộ Phát triển Mỏ và Thép đã nhận được khoản vay 150 triệu USD của Ngân hàng Thế giới để tăng cường các dự án khai thác mỏ và phát triển cơ sở hạ tầng, đồng thời cũng đã rút vốn từ Quỹ can thiệp tài nguyên thiên nhiên trị giá 73 triệu USD (30 tỷ naira) của chính phủ Nigeria để khám phá các mỏ mới, khoáng sản và tăng cường khuôn khổ pháp lý. Nigeria đã chứng minh được trữ lượng than ước tính hơn 2 tỷ tấn và năng lượng điện đốt than đang được chính phủ khai thác như một nguồn năng lượng bổ sung. HTG-Pacific Energy (một tập đoàn Trung Quốc) đã ký Biên bản ghi nhớ với chính phủ Nigeria về việc thăm dò và khai thác gạch than. Sau MOU dự kiến sẽ có một hợp đồng mua bán điện (PPA) nâng cao niềm tin của các nhà đầu tư vào dự án nhà máy nhiệt điện than công suất 1.000 MW được đề xuất. Một số bang ở Nigeria, đặc biệt là bang Ondo, nơi có trữ lượng nhựa đường lớn thứ hai

trong cả nước, đang tìm kiếm các nhà đầu tư nước ngoài và đối tác kỹ thuật để khai thác và phát triển. Chính phủ Nigeria tuyên bố sẽ bán đấu giá các khối bitum ở 4 bang giàu có Ondo, Ogun, Lagos và Edo vào quý 3 năm 2021, tuy nhiên ngày này đã được dời sang năm 2022 và đang chờ xử lý. Tuy nhiên, bất chấp những nỗ lực này, sản lượng khai thác ở Nigeria tính đến tháng 9 năm 2021 đã giảm 10,6% so với năm trước. Cũng đã có những lời kêu gọi chính phủ liên bang hủy bỏ đề xuất cấm hoạt động khai thác mỏ trong nước.

An ninh

Trong những năm qua, Nigeria đã tăng các chỉ số khủng bố toàn cầu. Trong Chỉ số Hòa bình Toàn cầu năm 2022 do Viện Kinh tế & Hòa bình đưa ra, Nigeria xếp thứ 143 trong số 163 quốc gia và vùng lãnh thổ độc lập theo mức độ hòa bình.

Tính đến năm 2021, chỉ số khủng bố ở Nigeria ở mức 8,23. Chỉ số đo lường tác động trực tiếp và gián tiếp của khủng bố theo thang điểm từ 0 (không có tác động) đến 10 (tác động cao nhất). Nigeria được cho là một trong những quốc gia có mức độ đe dọa khủng bố cao nhất thế giới. Tổng số người chết vì khủng bố ở Nigeria đã giảm xuống còn 448 vào năm 2021, mức thấp nhất kể từ năm 2011.

Một số nhóm chiến binh đang hoạt động trong nước, dẫn đến các cuộc tấn công vào các mục tiêu dân sự và quân sự. Khu vực phía Bắc đã phải hứng chịu làn sóng nổi dậy, trước đây là của Boko Haram (BH), và gần đây là mạnh mẽ hơn từ Nhà nước Hồi giáo tỉnh Tây Phi (ISWAP). Các quốc gia nằm trong hành lang Đông Nam-Nam có sự hiện diện của các nhóm cảnh vệ và dân quân trong nước. Xung đột cộng đồng cũng ngày càng gia tăng ở các khu vực như Kaduna (miền bắc Nigeria). Theo SBM Intelligence, các vụ bắt cóc ở nước này ngày càng gia tăng. Từ tháng 6 năm 2011 đến cuối tháng 3 năm 2020, ít nhất 18 triệu USD đã chi trả cho những kẻ bắt cóc làm tiền chuộc.

Từ năm 2015 đến năm 2019, tỷ lệ thất nghiệp ở Nigeria đã tăng gấp đôi lên khoảng 23,5% tổng dân số trưởng thành. Tỷ lệ thất nghiệp tăng từ 27% vào tháng 6 năm 2020 lên 33% vào tháng 12 năm 2020. Nhóm Hội nghị Thượng đỉnh Kinh tế Nigeria dự đoán tỷ lệ thất nghiệp là 37% vào năm 2023.

Những năm gần đây là một thách thức đối với người dân Nigeria về vấn đề an ninh khi đất nước này phải chống lại một số hình thức tội phạm và khủng bố - trên tất cả 36 bang. Tỷ lệ thất nghiệp cao là nguyên nhân chính gây ra tình trạng bất an. Với tình trạng mất an ninh, chính phủ Nigeria đã thực hiện các bước để giảm thiểu vấn đề này.

Họ đã sở hữu 12 máy bay Super Tucano A-29 cho Lực lượng Không quân Nigeria trong cuộc chiến chống quân nổi dậy. Những chiếc máy bay này được mua từ Mỹ với giá 500 triệu USD. Chính phủ Nigeria cũng đã yêu cầu mua mười hai (12) Máy bay trực thăng tấn công AH-1Z. Cùng với các thiết bị liên quan, thương vụ bán trực thăng quân sự cho nước ngoài (FMS) được báo cáo có giá 997 triệu USD. Việc mua sắm sẽ trang bị tốt hơn cho Nigeria để đóng góp vào các mục tiêu an ninh chung, thúc đẩy sự ổn định trong khu vực và xây dựng khả năng tương tác với các đối tác phương Tây khác.

Dưới đây là các hạng mục chi tiêu vốn trên các nhánh khác nhau của cơ sở hạ tầng an ninh của đất nước.

Quân đội

- Mua xe hạng A - 6 triệu USD (2,45 tỷ naira)
- Mua vũ khí cho hoạt động - 7,3 triệu USD (3,02 tỷ naira)
- Mua đạn dược cho các hoạt động - 6,3 triệu USD (2,60 tỷ naira)
- Mua xe “B” – 2,9 triệu USD (1,22 tỷ naira)
- Trang thiết bị hoạt động - 2,8 triệu USD (1,16 tỷ naira)
- Chi phí chung - 4,8 triệu USD (1,76 tỷ naira)

Hải quân

- Mua sắm tàu đổ bộ khảo sát thủy điện dài 32 mét – 8,6 triệu USD (3,53 tỷ naira)
- Mua sắm xe tăng cho tàu đổ bộ – 15 triệu USD (6,15 tỷ naira)
- Mua sắm Máy bay trực thăng 3xAW109 - 15,3 triệu USD (6,39 tỷ naira)
- Mua sắm 4 tàu tuần tra ven bờ 17M - 367.000 USD (151 triệu naira)
- Mua sắm vũ khí, đạn dược, vải và thiết bị - 1,95 triệu USD (800 triệu naira)

Không quân

- Mua 1 X JF -17 Thunder Aircraft và thiết bị hỗ trợ – 9,8 triệu USD (4,04 tỷ naira)
- Mua sắm POD nhằm mục tiêu cho Máy bay sấm sét JF-17 - 9,1 triệu USD (3,76 tỷ naira)
- Mua sắm nhiều loại máy bay, vũ khí và đạn dược - 1,5 triệu USD (650 triệu naira)

- Mua sắm nhiều loại phụ tùng máy bay - 1,37 triệu USD (566 triệu naira)

28,8 tỷ USD (12 nghìn tỷ naira) đã được chi cho an ninh trong bảy năm qua (2016-2022). Trong ngân sách năm 2021, mức phân bổ của toàn bộ lĩnh vực an ninh là 4,8 tỷ USD (1,97 nghìn tỷ naira), tăng 14% so với mức 4,3 tỷ USD (1,78 nghìn tỷ naira) được phân bổ vào năm 2020. Trong ngân sách năm 2022, mức phân bổ của toàn bộ lĩnh vực an ninh là 5,7 tỷ USD (2,41 nghìn tỷ naira) chiếm 15% tổng dự toán ngân sách.

Các cá nhân và tổ chức tư nhân là những bên liên quan quan trọng trong thị trường an ninh và an toàn ở Nigeria. Ngày càng có nhiều gia đình và văn phòng được trang bị camera giám sát và camera mạch kín (CCTV). Nhu cầu về hệ thống công tự động cũng đang gia tăng ở các khu vực cao cấp ở Nigeria, cũng như thiết bị theo dõi ô tô và hệ thống thông minh như chuông cửa.

An ninh mạng là một phân khúc đang phát triển ở thị trường Nigeria, đặc biệt tập trung vào các tổ chức tài chính và các công ty liên quan khác. Các tổ chức xử lý dữ liệu lớn là mục tiêu tiềm năng của tội phạm mạng.

Các tiểu ngành hàng đầu

Các phân ngành hàng đầu trong lĩnh vực an ninh và an toàn bao gồm thiết bị an ninh và đào tạo an ninh.

Các công ty cung cấp các sản phẩm bảo mật cao cấp được các bên liên quan trong khu vực công và tư nhân ở Nigeria mua. Các thiết bị như máy bay phản lực quân sự, máy bay không người lái, thiết bị phát hiện chất nổ, hệ thống giám sát, máy quét cơ thể, máy ảnh cơ thể và máy ảnh bí mật.

Bán thiết bị giám sát cho chính quyền các bang và các tổ chức tư nhân là cơ hội bổ sung cho các công ty xuất khẩu- bao gồm cả thiết bị giám sát trên không để giám sát ranh giới tiểu bang và rừng.

Việc đào tạo về an ninh và an toàn cho các quan chức chính phủ, các công ty an ninh tư nhân và các tổ chức mang lại cơ hội cho các công ty xuất khẩu. Các công ty xuất khẩu có thể đấu thầu trực tiếp hoặc thông qua đấu thầu công khai. Các đề nghị đấu thầu được cung cấp cho công chúng thông qua các cơ quan tương ứng hoặc thông qua Cục Mua sắm Công (BPP).

RÀO CẢN THƯƠNG MẠI

Nigeria sử dụng kết hợp thuế quan và hạn ngạch cho mục đích kép là tạo doanh thu và bảo vệ các ngành công nghiệp địa phương khỏi hàng nhập khẩu có tính cạnh tranh cao. Thuế quan được xác định theo Biểu thuế đối ngoại chung (CET) ECOWAS 2015 – 2019. Thuế quan có 5 mức: 0% đối với hàng hóa vốn và thuốc thiết yếu, 5% đối với nguyên liệu thô, 10% đối với hàng hóa trung gian, 20% đối với hàng hóa thành phẩm và 35% đối với hàng nhập khẩu vào các ngành chiến lược. Tuy nhiên, tỷ lệ thực tế có xu hướng cao hơn do chính phủ Nigeria có thể áp dụng các khoản phí bổ sung (ví dụ: thuế, tiêu thụ đặc biệt và VAT) đối với hàng nhập khẩu. Tuy nhiên, tổng tỷ lệ của từng hạng mục không vượt quá 70%. Ngày càng có nhiều khiếu nại từ các công ty xuất khẩu, bao gồm cả lĩnh vực chăm sóc sức khỏe và thực phẩm chế biến, về phí đăng ký cao và thời gian xử lý rất dài với Cơ quan Quản lý và Kiểm soát Thực phẩm và Dược phẩm Quốc gia (NAFDAC). Những vấn đề này được coi là Rào cản Kỹ thuật trong Thương mại (TBT).

Trong nỗ lực bảo vệ các ngành công nghiệp địa phương và phát triển một số lĩnh vực chiến lược, đặc biệt là nông nghiệp, chính phủ Nigeria đã tiếp tục hạn chế hoặc ban hành lệnh cấm đối với một số mặt hàng nhập khẩu.

Hầu hết hàng hóa đến Nigeria, đặc biệt là thực phẩm, thuốc và mỹ phẩm, đều yêu cầu kiểm tra hoặc chứng nhận từ cơ quan chức năng hoặc nhà thầu bên thứ ba được chỉ định. Do chính phủ thiếu năng lực thực hiện việc thanh tra, kiểm tra và đánh giá nên việc thông quan hàng nhập khẩu thường bị trì hoãn gây thiệt hại cho nhà nhập khẩu.

Luật nội dung địa phương được áp dụng trên các lĩnh vực của nền kinh tế Nigeria. Ban đầu được đưa ra nhằm đảm bảo sự tham gia của địa phương vào lao động và xuyên suốt chuỗi giá trị của ngành dầu khí, các yêu cầu về hàm lượng địa phương đã dần bắt đầu lan rộng sang các lĩnh vực khác như công nghệ thông tin và truyền thông (ICT) và quảng cáo. Mục 78 của Đạo luật các vấn đề doanh nghiệp và liên minh quy định rằng một công ty nước ngoài có ý định tiến hành kinh doanh ở Nigeria có nghĩa vụ phải thành lập một thực thể riêng biệt trong nước trước khi tham gia vào bất kỳ hoạt động kinh doanh nào như vậy. Một công ty nước ngoài không được tham gia vào bất kỳ hoạt động kinh doanh nào hoặc có địa điểm kinh doanh hoặc địa chỉ dịch vụ nếu công ty đó không đăng kí kinh doanh ở Nigeria.

Chính phủ Nigeria có một số chính sách thay thế nhập khẩu nhằm tăng cường sản xuất trong nước thông qua trợ cấp, thuế quan, hạn ngạch và các rào cản thương mại khác. Trong số các biện pháp này có một chỉ thị quy định ưu tiên dành cho các nhà sản xuất, nhà thầu và nhà cung cấp dịch vụ trong nước trong tất cả hoạt động mua sắm của chính phủ. Chỉ thị này, được ban hành thông qua Sắc lệnh hành pháp vào tháng 5 năm 2017, cũng nêu rõ rằng ít nhất 40% chi tiêu để mua sắm các mặt hàng sau sẽ dành cho hàng hóa sản xuất trong nước:

- Đồng phục và giày dép
- Thực phẩm và đồ uống
- Đồ nội thất và phụ kiện
- Văn phòng phẩm
- Xe cơ giới
- Dược phẩm
- Vật liệu xây dựng
- Công nghệ thông tin

Vào tháng 12 năm 2019, Thượng viện Nigeria đã thông qua sửa đổi Đạo luật Mua sắm công năm 2007, trong đó buộc các bộ, ngành và cơ quan phải ưu tiên hàng hóa và dịch vụ địa phương. Việc sửa đổi đang chờ Hạ viện thông qua cũng như sự chấp thuận của Tổng thống trước khi ban hành. Sửa đổi này có thể sẽ được thông qua do sự chú trọng của quốc gia vào hàm lượng địa phương và hỗ trợ cho các ngành công nghiệp địa phương.

Hoạt động tại cảng của Nigeria tiếp tục gây trở ngại lớn cho thương mại. Các nhà nhập khẩu báo cáo việc áp dụng thất thường các quy định hải quan, thủ tục thông quan kéo dài, chi phí bốc dỡ hàng cao và tham nhũng. Do thiếu chỗ tại các cảng Lagos, các tàu phải xếp hàng nhiều ngày, thậm chí trong một số trường hợp là hàng tuần hoặc hàng tháng trước khi có thể cập bến và dỡ hàng. Do sự chậm trễ vì tắc nghẽn và tình trạng đường vào cảng kém, hoạt động tại các cảng ở Nigeria thuộc hàng đắt đỏ nhất thế giới. Tuy nhiên, đã có những cải thiện chậm nhưng ổn định trong quá trình vận chuyển hàng hóa. Chính quyền Cảng Nigeria (NPA), thông qua các thỏa thuận hợp tác công tư, đã tiến hành cải tạo các bến cảng ở Lagos và Port Harcourt, đào sâu các kênh nước, nâng cấp các cơ sở sử dụng chung và loại bỏ xác tàu đắm khỏi các kênh nước.

Vào tháng 4 năm 2022, chính phủ Nigeria đã mở lại thêm 4 biên giới trên đất liền. Bốn khu vực khác mở cửa vào tháng 12 năm 2020. Chính phủ đã đóng cửa biên giới đất liền với Benin và Niger vào năm 2019 để hạn chế buôn lậu và gia tăng nhập khẩu bất hợp pháp ma túy, vũ khí nhỏ và các sản phẩm nông nghiệp. Chính phủ tuyên bố rằng việc đóng cửa biên giới là do chính phủ của cả Benin và Niger không tuân thủ các nguyên lý của ECOWAS CET.

THUẾ NHẬP KHẨU

Nigeria bắt đầu thực hiện Biểu thuế quan bên ngoài chung (CET) của Cộng đồng kinh tế các quốc gia Tây Phi (ECOWAS) vào ngày 1 tháng 1 năm 2015. ECOWAS CET tìm cách tự do hóa thương mại theo hướng dẫn của WTO bằng cách hài hòa hóa thuế quan trong các quốc gia ECOWAS và củng cố thị trường chung. Nigeria là một trong mười quốc gia thành viên ECOWAS đã áp dụng CET cho đến nay.

Việc triển khai là một động thái hướng tới việc tuân thủ CET khu vực của ECOWAS. Để phù hợp với việc Tổ chức Hải quan thế giới xem xét danh pháp trong 5 năm, Dịch vụ Hải quan Nigeria (NCS) vào tháng 4 năm 2022 đã chuyển sang biểu thuế ECOWAS CET mới. Các bên ECOWAS dự kiến sẽ áp dụng các mức thuế được xem xét dựa trên những cân nhắc trong khu vực và chính sách kinh tế quốc gia. Nigeria đã áp dụng tất cả các dòng thuế với một số điều chỉnh từ CET.

Nigeria duy trì một số khoản thuế và thuế bổ sung đối với hàng nhập khẩu chọn lọc làm tăng đáng kể mức thuế suất thực tế. Ví dụ: Nigeria có mức thuế thực tế (thuế quan, thuế tiêu thụ đặc biệt và thuế giá trị gia tăng (VAT) nếu có) từ 50% trở lên đối với hơn 80 dòng thuế. Chúng bao gồm khoảng 35 dòng thuế có mức thuế thực tế vượt quá giới hạn 70% do ECOWAS đặt ra. Hầu hết các mặt hàng này là hàng hóa xa xỉ như du thuyền, thuyền máy và các phương tiện giải trí khác (75%). Ngoài ra còn có rượu (75% đến 95%) và các sản phẩm thuốc lá (95%). Ngoài ra, Nigeria áp dụng mức thuế hiệu dụng cao đối với hàng nhập khẩu vào các lĩnh vực chiến lược để tăng khả năng cạnh tranh của các ngành công nghiệp địa phương. Trong nông nghiệp, lúa mì (85%), đường (75%), gạo (70%) và bột cà chua (50%) có mức thuế bổ sung cao nhất. Trong lĩnh vực khai khoáng, muối (70%) và xi măng (55%).

Như được cho phép trong Phụ lục II của phiên bản CET 2022-2026 và phù hợp với Đạo luật Tài chính và Chính sách Ô tô Quốc gia, NCS giữ nguyên mức thuế 20% đối với các phương tiện đã qua sử dụng như đã được ECOWAS thông báo tới Hội đồng Ô

tô Quốc gia (NAC).) với mức thuế 15%. Xe mới cũng sẽ phải nộp thuế 20% cùng mức thuế NAC là 20% theo chỉ đạo của Bộ Tài chính vào tháng 4/2022.

Vào tháng 10 năm 2013, chính phủ Nigeria đã công bố Kế hoạch phát triển ngành công nghiệp ô tô Nigeria (NAIDP), nhằm tìm cách mở rộng sản xuất xe trong nước. NAIDP đã áp dụng mức thuế 35% đối với ô tô nhập khẩu, bên cạnh mức thuế 35% đã được áp dụng, nâng tổng mức thuế thực tế lên 70%. NAIDP cho phép các công ty sản xuất hoặc lắp ráp ô tô ở Nigeria được nhập khẩu một chiếc xe cho mỗi chiếc được sản xuất tại Nigeria.

THỦ TỤC NHẬP KHẨU

Nigeria đã hủy bỏ chính sách kiểm tra trước khi giao hàng để chuyển sang chính sách kiểm tra điểm đến đối với hàng nhập khẩu. Theo chính sách này, tất cả hàng nhập khẩu đều được kiểm tra khi đến Nigeria. Điều này làm tăng đáng kể thời gian thông quan. Chính phủ Nigeria đã chi hàng triệu đô la để mua máy quét, nhưng những máy quét này hiếm khi được sử dụng trong thực tế và thường trong tình trạng hư hỏng.

Tham nhũng và kém hiệu quả trong hoạt động hải quan vẫn là những thách thức lớn. Cơ quan Hải quan Nigeria (NCS) là cơ quan tạo doanh thu của chính phủ, đóng góp khoảng 12,1 triệu USD (5 tỷ naira) cho kho bạc chính phủ hàng năm.

Trung tâm Thương mại Nigeria đóng vai trò là cổng thông tin cho các nhà giao dịch. Người dùng có thể phân loại hàng hóa của mình dựa trên mã Biểu thuế quan hài hòa (HTS) hiện hành, ước tính phí vận chuyển, thuế áp dụng và tìm thông tin về quy trình thanh toán bù trừ.

Để được thông quan hàng hóa nhập khẩu vào Nigeria, thương nhân thường phải xuất trình vận đơn, hóa đơn thương mại, phiếu xuất cảnh, tờ khai nhập cảnh Mẫu 'M' đã điền đầy đủ, danh sách đóng gói, tờ khai hàng hóa riêng lẻ và giấy chứng nhận sản phẩm. Cho đến gần đây, nhà nhập khẩu cũng được yêu cầu nộp giá trị và xuất xứ chứng chỉ kết hợp (CCVO). Tuy nhiên, để phù hợp với các thủ tục thương mại quốc tế và khuyến nghị từ các bên liên quan, Ngân hàng Trung ương Nigeria (CBN) đã xem xét các nguyên tắc giao dịch thương mại và thay thế CCVO bằng giấy chứng nhận xuất xứ đơn giản hơn vào tháng 4 năm 2017. Bản sửa đổi cũng quy định thời gian xử lý tối đa là 48 giờ kể từ khi nhận được hồ sơ.

Cổng thông tin một cửa của Nigeria là dự án tạo thuận lợi thương mại của 12 cơ quan chính phủ Nigeria tham gia vào quá trình thông quan. Cổng thông tin một cửa cho

phép thương nhân truy cập trực tuyến các quy định hải quan, nộp hồ sơ hải quan điện tử, theo dõi trạng thái giao dịch trực tuyến và gửi thanh toán điện tử. Cổng thông tin một cửa có thể được truy cập tại: <https://nigerianports.gov.ng/>. Cơ quan quản lý cảng Nigeria (NPA) cũng đang phát triển Nền tảng một cửa như một phần của các dự án đang được triển khai. Mục tiêu là điều phối tất cả các hoạt động liên quan đến cảng và thông quan hàng hóa để hoạt động liền mạch và không cần giấy tờ.

NCS sử dụng hệ thống Báo cáo đánh giá trước khi hàng đến (PAAR) cho phép nhà nhập khẩu nộp chứng từ nhập khẩu trực tuyến để đánh giá và thông quan trước khi hàng hóa đến. Điều này thay thế Hệ thống Báo cáo đánh giá rủi ro vào năm 2013 với mục tiêu tạo thuận lợi cho thương mại và thu ngân sách. NCS cũng đang làm việc với Tổ chức Hải quan thế giới để cấp tư cách Nhà điều hành kinh tế được ủy quyền cho các nhà nhập khẩu và đại lý thanh toán bù trừ đã duy trì mức độ tuân thủ thương mại thỏa đáng. Tương tự như vậy, NCS duy trì cơ chế theo dõi nhanh, qua đó các nhà nhập khẩu được chọn có thể chuyển hàng trực tiếp đến kho của họ, nơi thực hiện các thủ tục hải quan như kiểm tra và thanh toán. Điều này cho phép nhà nhập khẩu bỏ qua các quy trình kiểm tra cảng tẻ nhạt và giảm chi phí liên quan đến việc lưu kho và lưu bãi tại cảng. Các nhà nhập khẩu được chọn làm đối tượng hưởng lợi của chương trình Fast Track là những người luôn thể hiện tính chính trực trong tài liệu, giao dịch với NCS và đáp ứng các tiêu chí như đã kinh doanh tối thiểu ba năm. Tháng 2/2022, NCS tổ chức ra mắt chính thức Fast Track 2.0, một quy trình được nâng cấp hoàn toàn tự động và số hóa nhằm đẩy nhanh tốc độ thông quan hàng hóa tại cảng và biên giới. Để đẩy nhanh và tạo điều kiện thuận lợi cho các hoạt động hải quan, Fast Track 2.0 sẽ chứng kiến sự ra đời của nhiều máy quét container hơn số máy quét hiện đang được sử dụng trong nước.

YÊU CẦU VỀ NHÃN DÁN

Người gửi hàng phải đảm bảo rằng số Báo cáo thuế nhập khẩu (IDR) luôn được trích dẫn trên bản kê khai vận chuyển cho tất cả các lô hàng nhập khẩu vào nước này trước khi các bản kê khai đó được nộp cho Cơ quan Hải quan Nigeria. Báo cáo thuế nhập khẩu là khoản thuế đánh vào hàng nhập khẩu và một số mặt hàng xuất khẩu do cơ quan hải quan của một quốc gia thu. Đối với hàng hóa hàng không, hãng hàng không phải đảm bảo ghi số IDR của hàng hóa liên quan trên vận đơn hàng không.

Chính phủ Nigeria yêu cầu các sản phẩm nhập vào nước này phải hiển thị thông tin bao gồm tên sản phẩm, nước xuất xứ, thông số kỹ thuật, ngày sản xuất, số lô và tiêu chuẩn mà chúng được sản xuất (ví dụ: BS, DIN, ISO/IEC, NIS). Đối với các mặt hàng như mỹ phẩm, thực phẩm và đồ uống, sản phẩm phải có ngày hết hạn hoặc thời hạn sử dụng cũng như (các) hoạt chất, nếu có. Tất cả các mặt hàng nhập vào quốc gia này phải được dán nhãn riêng theo thuật ngữ số liệu. Các sản phẩm có dấu kép hoặc nhiều dấu sẽ bị tịch thu hoặc từ chối nhập cảnh.

TẠM NHẬP

Cục Hải quan và Thuế tiêu thụ đặc biệt cấp tình trạng nhập khẩu tạm thời và miễn thuế đối với việc nhập khẩu máy móc và thiết bị đủ điều kiện cho các dự án được chính phủ phê duyệt và sẽ được tái xuất khẩu trong thời hạn sáu tháng. Máy móc đủ điều kiện bao gồm:

- Phi cơ;
- Tàu/tàu/thuyền;
- Sà lan/phao/tàu kéo xuất khẩu dầu hoặc các dự án đã được phê duyệt;
- Máy nạo vét cho các dự án xói mòn đất hoặc hoạt động khoan dầu;
- Giàn khoan dầu và phụ tùng;
- Siêu cần cẩu dùng cho xây dựng hóa dầu/thăm dò dầu khí và các dự án liên quan

Với yêu cầu nhập cảnh tạm thời, Cơ quan Hải quan Nigeria (NCS) có thể cung cấp ưu đãi nhập khẩu tạm thời. Những ưu đãi như vậy thường được cấp cho các giàn khoan dầu, tàu, sà lan và các thiết bị đặc biệt khác có giá trị cao (thường khoảng 100.000 USD), với điều kiện là những thiết bị đó không có sẵn để mua/thuê ở Nigeria và sau đó sẽ được xuất khẩu.

Tạm nhập khẩu không áp dụng cho các mặt hàng tiêu hao và hầu hết các loại xe. Đối với các mặt hàng khác, nhà nhập khẩu cần được làm rõ trước từ Trụ sở Hải quan ở Abuja.

Phải có giấy phép tạm nhập khẩu từ NCS trước khi vận chuyển. Hàng hóa nhập khẩu theo hình thức tạm nhập được miễn cả mẫu M và thủ tục kiểm tra trước khi gửi hàng.

Hồ sơ xin tạm nhập khẩu cần có:

- Hóa đơn chiếu lệ từ chủ sở hữu gửi cho nhà nhập khẩu Nigeria, nêu rõ chi phí và cước vận chuyển của (các) mặt hàng sẽ được nhập khẩu

- Hợp đồng thuê giữa chủ sở hữu thiết bị và nhà nhập khẩu Nigeria, nêu rõ thiết bị, thời hạn thuê, giá thuê và các điều kiện thuê khác
- Tài liệu quảng cáo và/hoặc sổ tay kỹ thuật mô tả (các) mặt hàng sẽ được nhập khẩu
- Bản sao giấy chứng nhận đăng ký (chỉ dành cho tàu và giàn khoan)
- Bản sao chứng chỉ đo lường (chỉ dành cho tàu và giàn khoan)
- Giấy phép hoạt động ở vùng biển Nigeria từ Bộ Giao thông Vận tải Liên bang
- Bản sao hợp đồng đầy đủ giữa đơn vị nhập khẩu và nhà thầu chính, trong đó ghi rõ thời hạn của hợp đồng và cung cấp thông tin về mục đích sử dụng thiết bị tạm nhập. Hợp đồng phải thiết lập được sự liên kết giữa người ký và GON
- Bản sao Giấy chứng nhận thông quan thuế của nhà nhập khẩu trong 3 năm
- Bản sao Giấy chứng nhận thành lập của nhà nhập khẩu
- Thư của nhà nhập khẩu gửi đến công ty Concessionary Logistics Limited thay mặt họ nộp đơn xin tạm nhập và nêu rõ lý do tạm nhập

Đơn xin tạm nhập khẩu

Khi nhận được các tài liệu nêu trên, nhà cung cấp dịch vụ vận chuyển hàng hóa sẽ gửi đơn lên Tổng kiểm soát NCS ở Abuja. Số tiền bảo lãnh tối thiểu do trụ sở NCS ấn định và được ghi rõ trong thư chấp thuận tạm nhập khẩu chính thức. Sau khi nộp giấy phép tạm nhập khẩu cho Kiểm soát viên khu vực hải quan tại cảng nhập cảnh, hàng hóa sẽ được kiểm tra thực tế và số tiền bảo lãnh sẽ được ấn định làm vật bảo đảm.

Quá trình nộp đơn xin và được chấp thuận tạm nhập khẩu mất tối thiểu bốn tuần. Do đó, nên cân nhắc thời điểm này để có đủ thời gian nộp đơn, phê duyệt, vận chuyển, kiểm tra và thông quan.

Trái phiếu đảm bảo

Thông thường số tiền bảo đảm hoặc “tiền phạt trái phiếu” tương ứng với thuế hải quan, phụ phí và VAT phải nộp khi nhập khẩu thông thường, cộng thêm khoảng 25%. Hình phạt có thể được đánh giá khác nhau tùy theo quyết định của Kiểm soát viên khu vực hải quan. Trước khi hải quan giải phóng hàng, việc bảo đảm thuế hải quan phải được cung cấp thông qua trái phiếu do một trong các ngân hàng được chỉ định thu thuế hải quan phát hành. NCS không chấp nhận trái phiếu bảo hiểm và tiền gửi bằng tiền mặt.

Thời hạn tạm nhập

Việc tạm nhập khẩu được chấp thuận trong thời gian đầu là một năm và có thể được gia hạn hai lần trong sáu tháng. Tổng thời gian tạm nhập khẩu tối đa là hai năm và các gia hạn vượt quá thời gian đó chỉ được NCS cấp tùy theo từng trường hợp trong thời gian thêm ba hoặc sáu tháng.

Hồ sơ yêu cầu gia hạn tạm nhập:

1. Bản sao thỏa thuận (phụ lục) được ký giữa nhà thầu và nhà thầu phụ trong đó nêu rõ hợp đồng vẫn đang được thực hiện và nêu rõ thời hạn của hợp đồng. Xin lưu ý rằng sự thay đổi của hợp đồng/thỏa thuận dịch vụ không được chấp nhận.
2. Sao chép mẫu đơn bán hàng 33
3. Bản sao phê duyệt tạm nhập khẩu ban đầu
4. Bản sao giấy chứng nhận đăng ký (chỉ dành cho tàu và giàn khoan)
5. Công văn gửi Hải quan xin gia hạn tạm nhập
6. Thư từ bảo hiểm, ngân hàng xác nhận tính hợp lệ của trái phiếu và bản sao trái phiếu đính kèm

Xuất khẩu

Sau khi hoàn thành hợp đồng, hàng hóa tạm nhập trước đây phải được tái xuất.

Một hóa đơn nhập khẩu cần có cùng với các tài liệu xuất khẩu khác. Những tài liệu này cũng sẽ được yêu cầu để hủy bỏ trái phiếu nhập khẩu tạm thời.

Thay đổi tạm nhập sang nhập khẩu để sử dụng trong nước

Trong trường hợp hàng hóa nhập khẩu tạm thời sẽ ở lại Nigeria vĩnh viễn thì cần phải có sự chấp thuận của Trụ sở Hải quan ở Abuja. Sự chấp thuận này phải được thực hiện trước khi chuyển đổi hàng hóa sang nhập khẩu vĩnh viễn.

Thuế, phụ phí và VAT áp dụng tại thời điểm nhập khẩu sẽ được thanh toán tại thời điểm đó. Thủ tục này cũng áp dụng đối với các mặt hàng thuộc diện tạm nhập khẩu đã bị loại bỏ.

Hủy bỏ trái phiếu tạm nhập

Để hủy bỏ khoản cam kết nhập khẩu tạm thời, NCS sẽ yêu cầu bằng chứng cho thấy hàng hóa đã được xuất khẩu hoặc đã được thông quan để sử dụng trong nước. Nếu NCS hài lòng với các bằng chứng tài liệu, trái phiếu sẽ bị hủy bằng thư từ hải quan gửi ngân hàng phát hành trái phiếu, kèm theo bản sao cho đại lý thanh toán bù trừ.

Nhà nhập khẩu được Hải quan đứng tên tạm nhập sẽ luôn chịu trách nhiệm về việc hợp thức hóa hoặc tái xuất hoàn toàn thiết bị.

Xin lưu ý rằng việc nhập khẩu tạm thời không thể chuyển nhượng được.

HẠN CHẾ NHẬP KHẨU

Danh sách nhập khẩu bị cấm hoặc hạn chế của Nigeria như sau:

- Gia cầm sống hoặc chết, kể cả gia cầm đông lạnh
- Thịt lợn
- Thịt bò
- Trứng chim, không bao gồm trứng ấp
- Dầu và chất béo thực vật tinh chế (bao gồm sốt mayonnaise), nhưng không bao gồm dầu hạt lanh, dầu thầu dầu và dầu ô liu đã tinh chế. Dầu thực vật thô **KHÔNG** bị cấm nhập khẩu.
- Đường mía hoặc củ cải đường và sucrose tinh khiết về mặt hóa học, ở dạng rắn có bổ sung thêm hương liệu hoặc chất màu trong gói bán lẻ
- Bơ cacao, bột và bánh ngọt
- Spaghetti/mì
- Nước trái cây đóng gói bán lẻ
- Nước, kể cả nước khoáng và nước có ga đã pha thêm đường, chất tạo ngọt hoặc hương liệu; Băng tuyết; đồ uống không cồn khác; bia và bia đen (đóng chai, đóng hộp hoặc đóng gói cách khác) nhưng không bao gồm đồ uống tăng lực hoặc tốt cho sức khỏe
- Xi măng đóng bao
- Viên nén và xi-rô Paracetamol
- Viên nén và xi-rô Cotrimoxazole
- Viên nén và xi-rô Metronidazole
- Viên nén và xi-rô chloroquine
- Chất tạo máu; viên nén sắt sulfat và sắt gluconate, viên axit folic, viên phức hợp vitamin B (trừ dạng bào chế đã được cải biến)
- Viên nén, viên nang và xi-rô vitamin tổng hợp (trừ công thức đặc biệt)
- Viên nén Aspirin (trừ dạng bào chế đã được sửa đổi và aspirin hòa tan)
- Viên nén và hỗn dịch magie trisilicate
- Viên nén và xi-rô Piperazine
- Viên nén và xi-rô Levamisole

- Kem clotrimazole
- Thuốc mỡ – penicillin/gentamycin
- Viên nén và xi-rô pyrantel pamoate
- Dịch truyền tĩnh mạch (dextrose, nước muối sinh lý, v.v.)
- Chất thải dược phẩm
- Phân khoáng hoặc phân hóa học có chứa hai hoặc ba nguyên tố phân bón là nitơ, lân và kali (NPK 15-15-15), trừ phân hữu cơ
- Chỉ có xà phòng và chất tẩy rửa trong gói bán lẻ
- Cuộn dây đuôi muỗi
- Lớp hơi và lớp hơi đã qua sử dụng nhưng không bao gồm lớp xe tải đã qua sử dụng để lớp có kích thước từ 11,00 x 20 trở lên
- Giấy và bì gói sòng, và hộp các tông, hộp và hộp làm từ giấy và bì gói sòng, giấy vệ sinh, giấy lau mặt hoặc giấy lau mặt, trừ tã trẻ em và miếng lót không tự chủ dùng cho người lớn
- Thẻ và voucher nạp tiền điện thoại
- Thảm và các loại vật liệu trải sàn bằng vải dệt khác
- Tất cả các loại giày dép, túi xách, vali trừ cuộc an toàn dùng trong công nghiệp dầu mỏ, giày thể thao, giày vải, tất cả các loại phôi và phụ tùng nguyên bộ (CKD)
- Chai thủy tinh rỗng có dung tích trên 150ml (0,15 lít) dùng để đóng gói đồ uống của các nhà máy bia và các công ty nước giải khát khác
- Máy nén đã qua sử dụng và tủ lạnh/tủ đông đã qua sử dụng
- Xe cơ giới đã qua sử dụng trên mười lăm (15) năm kể từ năm sản xuất
- Bút bi và các bộ phận bao gồm ruột bút (không bao gồm đầu bút)
- Bột cà chua hoặc bột cô đặc đã đóng gói để bán lẻ

Ngoài ra, Cơ quan Hải quan Nigeria (NCS) đã liệt kê các mặt hàng sau đây “tuyệt đối bị cấm” nhập khẩu vào Nigeria:

- Súng hơi
- Giấy in ảnh đường hàng không
- Tất cả các tài liệu hoặc vật phẩm giả mạo/vi phạm bản quyền bao gồm cả để hoặc đồng xu giả của bất kỳ quốc gia nào

- Hạt bao gồm celluloid dễ cháy hoặc các chất tương tự khác.
- Hóa đơn trông
- Phiếu giảm giá cho các nhóm bóng đá nước ngoài hoặc các hình thức cá cược khác
- Cowries (tiền vỏ ốc)
- Trà kiết hoặc trà trộn lẫn với các chất khác. Theo mục đích của mục này, trà kiết có nghĩa là bất kỳ loại trà nào đã bị mất đi chất lượng, tác dụng hoặc chất lượng phù hợp do ngâm, pha, sắc hoặc các cách khác.
- Các thiết bị liên quan đến việc nạp lại hộp mực
- Các bản in, tranh vẽ, sách, thiệp, bản in không đúng đắn hoặc tục tũ hoặc bất kỳ vật phẩm không đúng đắn hoặc tục tũ nào
- Manila (tiền kim loại)
- Diêm làm bằng phốt pho trắng
- Các tài liệu thuộc bất kỳ mô tả nào có thiết kế, nếu xét đến mục đích sử dụng theo quan điểm của tổng thống có khả năng tạo ra sự vi phạm hòa bình hoặc xúc phạm quan điểm tôn giáo của bất kỳ tầng lớp người nào trong nước.
- Thịt, rau hoặc các thực phẩm khác được nhân viên y tế tuyên bố là không thích hợp cho con người
- Hàng hóa mảnh và tất cả các loại hàng dệt khác bao gồm quần áo, đồ kim khí các loại, đồ sành sứ, đồ sành sứ hoặc đất nung có dòng chữ (dù bằng ký tự La Mã hay Ả Rập) từ Kinh Koran hoặc từ các truyền thống và bình luận về Kinh Koran
- Súng lục ngụy trang dưới mọi hình thức
- Quần áo cũ
- Đồng xu hợp kim bạc hoặc kim loại không được đấu thầu hợp pháp ở Nigeria
- Chất thải công nghiệp hạt nhân và chất thải độc hại khác
- Các loại rượu mạnh có hàm lượng cồn nguyên chất trên 48,5% tính theo thể tích ngoại trừ các loại rượu bị biến tính, thuốc và rượu thơm, và các loại rượu khác. Khác với:
 - Rượu đắng, rượu mùi và hỗn hợp được Tổng kiểm soát chấp nhận như vậy theo quyết định riêng và không được coi là rượu mạnh có hại theo

nghĩa của bất kỳ đạo luật hoặc luật nào liên quan đến rượu hoặc cấp phép rượu

- Brandy, tức là Rượu chưng cất từ nho, làm từ nước nho lên men và không làm từ nguyên liệu nào khác và được bảo quản trong thùng gỗ trong thời gian ba năm
- Thuốc và rượu thuốc được Tổng kiểm soát chấp nhận theo quyết định riêng
- Gin, tức là Spirit - được sản xuất bằng cách chưng cất từ hỗn hợp các loại hạt ngũ cốc được đường hóa với mùi vị của mạch nha và hương vị khác bằng cách chưng cất với quả bách xù, các thành phần thực vật khác, thuộc một nhãn hiệu đã được công nhận là nhãn hiệu được phê duyệt theo thông báo ở Công báo, trong các hộp đựng có dán nhãn tên và địa chỉ của chủ sở hữu nhãn hiệu. Hoặc
- Được sản xuất bằng cách chưng cất ít nhất ba lần trong nồi vẫn từ hỗn hợp nghiền hoặc lúa mạch, lúa mạch đen và ngô được đường hóa bằng cách khử mùi mạch nha và sau đó được tinh chế bằng cách chưng cất lại trong nồi sau khi thêm quả bách xù và các nguyên liệu thực vật khác
- Rượu đã methyl hóa hoặc biến tính, tức là, rượu đã khoáng hóa Methyl được pha trộn như sau: cứ 90 phần theo thể tích của rượu thì 9,5 phần theo thể tích naphtha gỗ và 1/2 của 1 phần theo thể tích pyridin thô và cứ 455 lít rượu hỗn hợp 1,7 lít naphtha khoáng hoặc dầu mỏ và không ít hơn 0,7 gam bột thuốc nhuộm anilin (Methyl tím) tính theo trọng lượng và tương ứng với bất kỳ số lượng nào dưới 455 lít và rượu Methyl hóa công nghiệp được nhập khẩu theo giấy phép của Tổng cục Kiểm soát, hỗn hợp như sau: cứ chín mươi lăm phần theo thể tích rượu mạnh, năm phần theo thể tích naphtha gỗ và một nửa thể tích của hỗn hợp;
- Rượu mạnh bị biến tính cho một mục đích cụ thể theo cách mà Tổng kiểm soát trong bất kỳ trường hợp đặc biệt nào có thể cho phép
- Rượu thơm
- Rum, tức là Spirit - Được chưng cất trực tiếp từ các sản phẩm mía ở các nước trồng mía và được bảo quản trong thùng gỗ trong thời gian ba năm

-
- Vũ khí thuộc bất kỳ mô tả nào mà theo quan điểm của Tổng kiểm soát là được thiết kế để xả bất kỳ chất lỏng, khí độc hại hoặc chất tương tự nào khác và bất kỳ loại đạn nào có chứa hoặc theo ý kiến của Tổng kiểm soát hoặc được điều chỉnh để chứa bất kỳ chất lỏng độc hại nào, khí hoặc các chất tương tự khác

Ngoài các hạn chế nhập khẩu của NCS, năm 2015, Ngân hàng Trung ương Nigeria (CBN) đã hạn chế quyền tiếp cận ngoại hối chính thức đối với các nhà nhập khẩu một số mặt hàng. Vì thế, các nhà nhập khẩu các mặt hàng được liệt kê dưới đây lấy nguồn ngoại hối từ thị trường song song nơi giá ngoại hối cao hơn đáng kể so với tỷ giá chính thức. Vào tháng 5 năm 2017, CBN đã dỡ bỏ hạn chế đối với các nhà nhập khẩu có giao dịch tích lũy từ 20.000 USD trở xuống mỗi quý.

Các mặt hàng không đủ điều kiện đổi ngoại tệ tại Cửa sổ chính thức của CBN như sau:

- Gạo
- Xi măng
- Bơ thực vật
- Hạt cọ/sản phẩm dầu cọ/dầu thực vật
- Thịt và các sản phẩm thịt chế biến
- Rau và các sản phẩm rau chế biến
- Gia cầm – gà, trứng, gà tây
- Máy bay/máy bay riêng
- hương Ấn Độ
- Cá đóng hộp sốt (geisha)/cá mòi
- Tấm thép cán nguội
- Tấm thép mạ kẽm
- Tấm lợp
- Xe cút kít
- Chảo đầu
- Hộp và hộp đựng bằng kim loại
- Đồ tráng men
- Trống thép
- Ống thép
- Thanh dây (biến dạng và không biến dạng)

-
- Thanh sắt và thanh cốt thép
 - Lưới thép
 - Đinh thép
 - An ninh và dây dao cạo
 - Ván dăm và tấm gỗ
 - Tấm và tấm sợi gỗ
 - Ván và tấm ván ép
 - Cửa gỗ
 - Nội thất
 - Tăm xĩa răng
 - Thủy tinh và đồ thủy tinh
 - Dụng cụ nhà bếp
 - Bộ đồ ăn
 - Gạch - thủy tinh và gốm
 - Tài liệu
 - Vải dệt thoi
 - Quần áo
 - Sản phẩm nhựa và cao su, hạt polypropylene, giấy bóng kính
 - Xà phòng và mỹ phẩm
 - Cà chua/bột cà chua
 - Mua trái phiếu châu Âu/trái phiếu ngoại tệ/cổ phiếu
 - Phân bón
 - Sữa
 - Bắp
 - Đường

Năm 2020, chính phủ Nigeria đã bổ sung sữa và các loại sản phẩm từ sữa khác vào danh sách ban đầu gồm 41 mặt hàng không được đối ngoại hối để nhập khẩu. Đảo ngược một phần lệnh cấm tương tự, chính phủ đã hạn chế nhập khẩu sữa và các sản phẩm từ sữa đối với sáu công ty sữa được cho là đang thúc đẩy hội nhập. Các công ty được phê duyệt là:

- Friesland Campina WAMCO Nigeria Limited

- Công ty TNHH Chi
- Công ty TNHH Sản phẩm sữa TG Arla
- Công ty TNHH Promasidor Nigeria
- Công ty Nestlé Nigeria
- Công Ty TNHH Sữa Tích Hợp

Chính phủ Nigeria đã khuyến cáo rằng đến năm 2022 sẽ có lệnh cấm hoàn toàn việc nhập khẩu sữa, mặc dù kế hoạch dường như chưa được thực hiện.

Vào tháng 7 năm 2021, chính phủ đã hạn chế nhập khẩu đường đối với ba công ty được phê duyệt, tạo thành những công ty duy nhất được phép nhập khẩu đường thông qua các nguồn ngoại hối chính thức: BUA Sugar Refinery Limited, Dangote Sugar Refinery Plc và Golden Sugar Company.

THỦ TỤC HẢI QUAN

Thuế hải quan và thuế tiêu thụ đặc biệt của Cơ quan Hải quan Nigeria dựa trên Danh pháp của Hội đồng Hợp tác Hải quan (CCCN). Thuế có thể cụ thể hoặc theo giá trị, tùy thuộc vào mặt hàng và được thanh toán bằng đồng naira Nigeria khi nhập cảnh. Thuế nhập khẩu không ưu đãi và được áp dụng như nhau đối với tất cả các nước ngoài Cộng đồng kinh tế các quốc gia Tây Phi (ECOWAS). Một công ty bảo hiểm địa phương phải bảo hiểm tất cả hàng hóa nhập khẩu. Thuế đặc biệt có thể được áp dụng đối với hàng hóa nhập khẩu nếu chính phủ cảm thấy hàng hóa đó đang bị bán phá giá hoặc trợ cấp không công bằng, do đó đe dọa các ngành công nghiệp trong nước có tiềm năng.

Các khoản thuế trước đây đã nộp đối với hàng hóa bị bỏ rơi, tái xuất khẩu, hư hỏng hoặc bị tiêu hủy có thể được hoàn lại. Tuy nhiên, yêu cầu bồi thường phải được thực hiện trước khi hàng hóa rời khỏi nơi lưu giữ hải quan. Giấy chứng nhận tiêu hủy phải được nhân viên hải quan cấp để được hoàn lại tiền thuế đã nộp cho hàng hóa bị tiêu hủy. Sau khi xuất trình giấy chứng nhận hải quan chứng nhận hàng hóa đã cập bến ở một quốc gia khác, thuế đã nộp đối với hàng hóa đó ở Nigeria sẽ được hoàn lại.

Trụ sở Dịch vụ Hải quan Nigeria được đặt tại:

3 – 7 Abidjan Street, Wuse Zone 3,

P.M.B. 26, Zone 3, Abuja – FCT

Tel: +234 (0) 9 4621597, +234 (0) 9 4621598, +234 (0) 9 4621599

Fax: +234 (0) 9 5234694

Có thể liên hệ với Trung tâm Thương mại Nigeria tại:

Tel: +234 (0) 8100112600

TIÊU CHUẨN THƯƠNG MẠI

Nigeria vận hành một hệ thống tiêu chuẩn do chính phủ điều hành từ trên xuống. Hai cơ quan chính phủ chính quy định các tiêu chuẩn sản phẩm. Đầu tiên, Tổ chức Tiêu chuẩn Nigeria (SON) - cơ quan tiêu chuẩn hóa đỉnh cao ở Nigeria. Thứ hai, Cơ quan Quản lý và Kiểm soát thực phẩm và dược phẩm quốc gia (NAFDAC), kiểm soát việc sản xuất, buôn bán thực phẩm, thuốc, mỹ phẩm, hóa chất, chất tẩy rửa, thiết bị y tế và nước đóng gói. Các tiêu chuẩn do SON và NAFDAC đặt ra là bắt buộc và phải được đáp ứng trước khi bất kỳ sản phẩm nào có thể được đăng ký hoặc chứng nhận. Các chương trình tiêu chuẩn hóa tại SON do Tổng cục Tiêu chuẩn quản lý với sự hỗ trợ của các nhóm kỹ thuật. Ở cấp quốc gia, Ban Giám đốc điều phối hoạt động của các chuyên gia và các bên quan tâm khác được gọi là Ủy ban Kỹ thuật quốc gia để phát triển Tiêu chuẩn công nghiệp Nigeria (NIS). Ở cấp độ quốc tế, ban giám đốc tham gia vào các ủy ban kỹ thuật của ISO, IEC, AFSEC, CODEX cũng như trong việc hài hòa hóa các tiêu chuẩn trong ECOWAS và Châu Phi.

Tiêu chuẩn

Về lý thuyết, Nigeria chấp nhận các tiêu chuẩn do các tổ chức khác xây dựng và không thiên vị tiêu chuẩn của các đối tác thương mại. SON chủ yếu áp dụng các tiêu chuẩn ISO, Mỹ, Châu Âu, Châu Phi và ECOWAS.

Mục tiêu đã nêu của SON là:

- Chuẩn bị các tiêu chuẩn liên quan đến sản phẩm, phép đo, vật liệu và quy trình cùng những tiêu chuẩn khác và quảng bá chúng ở cấp quốc gia, khu vực và quốc tế;
- Chứng nhận sản phẩm công nghiệp;
- Cung cấp năng lực sản xuất hàng hóa có chất lượng tại địa phương;
- Cải thiện độ chính xác của phép đo;
- Phổ biến thông tin liên quan đến tiêu chuẩn

NAFDAC được trao quyền “quản lý và kiểm soát việc nhập khẩu, xuất khẩu, sản xuất, quảng cáo, phân phối, bán và sử dụng thực phẩm, thuốc, mỹ phẩm, thiết bị y tế, nước đóng chai và hóa chất” hoặc các sản phẩm được quản lý bằng cách tiến hành kiểm tra

để đảm bảo tuân thủ các tiêu chuẩn thông số kỹ thuật được xác định trước bởi Hội đồng NAFDAC. NAFDAC cũng được trao quyền kiểm tra các sản phẩm và địa điểm sản xuất được quản lý nhập khẩu, cũng như cấp chứng nhận cho các sản phẩm được quản lý để xuất khẩu.

Hai chương trình chính của SON để xác định sự phù hợp với tiêu chuẩn là:

- Chương trình đánh giá sự phù hợp bắt buộc (MANCAP): đây là chương trình bắt buộc nhằm đảm bảo rằng tất cả các sản phẩm được sản xuất trong nước đều tuân thủ Tiêu chuẩn Công nghiệp Nigeria (NIS) có liên quan trước khi bán hoặc xuất khẩu
- Chương trình đánh giá sự phù hợp của SON (SONCAP): SONCAP kiểm tra hàng hóa trước khi giao hàng để đảm bảo rằng hàng nhập khẩu vào Nigeria tuân thủ NIS hiện hành hoặc các tiêu chuẩn tương đương được phê duyệt

Ban Giám đốc Dịch vụ phòng thí nghiệm của NAFDAC chịu trách nhiệm phân tích chất lượng và việc tuân thủ các yêu cầu của tất cả các sản phẩm theo quy định bao gồm cả hàng nhập khẩu và xuất khẩu. Tổng cục cũng giám sát các sản phẩm trên thị trường sau khi đăng ký để đảm bảo duy trì các tiêu chuẩn, điều tra các khiếu nại về chất lượng của công chúng và đóng vai trò là phòng thí nghiệm tham khảo cho các cơ quan chính phủ khác như NCS và Cơ quan Thực thi luật ma túy quốc gia (NDLEA).

Chứng nhận sản phẩm

Việc chứng nhận sản phẩm của SON được thực hiện thông qua các chương trình sau:

- Chương trình chứng nhận sản phẩm tự nguyện (Dấu hiệu chất lượng NIS) - được thiết kế để khen thưởng các sản phẩm luôn tuân thủ các yêu cầu
- Chứng nhận loại sản phẩm xuất khẩu – các sản phẩm trong một lô hàng cụ thể được kiểm tra sự phù hợp với các tiêu chuẩn hiện hành

Ban Giám đốc về Đăng ký và Quy định của NAFDAC chịu trách nhiệm chứng nhận các sản phẩm sau khi được Ban Giám đốc Dịch vụ phòng thí nghiệm thử nghiệm, cũng như các hoạt động đánh giá sự phù hợp khác. Tổng cục cũng đảm nhận việc điều tra các khiếu nại của công chúng, giám sát sau đăng ký và đóng vai trò là điều phối viên về Thực hành sản xuất hàng hóa nước ngoài (GMP) ở Nigeria.

Thử nghiệm, kiểm tra và chứng nhận

Đánh giá sự phù hợp của SON tập trung vào đánh giá bên thứ ba về sản phẩm và quy trình. Tuy nhiên, SON có chuyên môn trong việc đánh giá sự phù hợp của sản phẩm

trong một số lĩnh vực, bao gồm thử nghiệm hóa học, vô cơ và dệt may với chứng nhận ISO/IEC 17025 cho phòng thí nghiệm hóa học của mình. Việc thử nghiệm các sản phẩm quốc tế thường được giao cho các phòng thí nghiệm thử nghiệm quốc tế.

NAFDAC đã công nhận các chuyên gia tư vấn có kiến thức cần thiết về luật và quy định liên quan đến quy định về thực phẩm và thuốc ở Nigeria và trên toàn thế giới. Những nhà tư vấn này hỗ trợ các công ty đáp ứng các yêu cầu pháp lý đối với hoạt động sản xuất, bán hàng và xuất khẩu tại địa phương. Danh sách đầy đủ các nhà tư vấn có sẵn trên trang web NAFDAC.

Công bố quy chuẩn kỹ thuật

Các tiêu chuẩn SON được nêu trong Tiêu chuẩn Công nghiệp Nigeria (NIS) “cung cấp các quy tắc, hướng dẫn hoặc đặc điểm cho sản phẩm và dịch vụ cũng như các quy trình hoặc phương pháp sản xuất liên quan để đạt được mức độ trật tự tối ưu cho việc sử dụng phổ biến và lặp đi lặp lại trong từng bối cảnh”. NIS được xem xét bởi một số nhóm kỹ thuật được liệt kê dưới đây dưới sự lãnh đạo của Giám đốc Phòng Tiêu chuẩn của SON và được Hội đồng Tiêu chuẩn của SON phê duyệt.

Nhóm kỹ thuật:

- Điện/điện tử
- Thực phẩm/codex
- Công nghệ hóa học
- Dân sự/xây dựng
- Tiêu chuẩn dịch vụ
- Cơ khí/đo lường
- Dệt may/da
- Tiêu chuẩn quốc tế

Nền tảng ePing SPS&TBT (<https://epingalert.org/>), hay “ePing”, cung cấp quyền truy cập và các thông báo do các Thành viên WTO đưa ra theo Hiệp định về các biện pháp vệ sinh và kiểm dịch thực vật (SPS) và Rào cản kỹ thuật trong thương mại (TBT), được phân phối bởi WTO từ ngày 16/01/1995 đến nay. ePing được cung cấp miễn phí cho tất cả các bên liên quan và không yêu cầu đăng ký trừ khi người dùng muốn nhận thông báo qua email tùy chỉnh. Sử dụng hệ thống để duyệt các thông báo về các quy định sản phẩm cập nhật và dự thảo trước đây cũng như mới; các tiêu chuẩn, quy định về an toàn thực phẩm và sức khỏe động thực vật; tìm thông tin về các mối quan ngại

thương mại được thảo luận trong các Ủy ban SPS và TBT của WTO; xác định thông tin về các Điểm hỏi đáp SPS/TBT và cơ quan thông báo; theo dõi, xem xét các thông báo hiện tại và trước đây liên quan đến các biện pháp quản lý đối với sản phẩm, bao bì, ghi nhãn, an toàn thực phẩm và các biện pháp sức khỏe động thực vật tại các thị trường quan tâm.

Theo nghĩa vụ theo Hiệp định TBT, mỗi Thành viên WTO vận hành một Điểm hỏi đáp TBT (và SPS) quốc gia. Điểm hỏi đáp TBT quốc gia được phép tiếp nhận các ý kiến nhận xét và thông tin liên lạc chính thức từ các Điểm hỏi đáp TBT quốc gia khác, KHÔNG thuộc WTO hoặc Ban Thư ký WTO.

NAFDAC duy trì một bản tóm tắt các quy định và hướng dẫn trên trang web. Chúng bao gồm các quy định chính về mỹ phẩm, thực phẩm, thuốc, hóa chất, sản phẩm thảo dược và sữa bột cho trẻ sơ sinh.

Điều quan trọng cần lưu ý là ngay cả trong trường hợp các quy định của SON và NAFDAC được ghi chép kỹ lưỡng và rõ ràng, cách tốt nhất là hỏi về bất kỳ thay đổi nào đối với các quy định và tiếp cận từng vấn đề trong từng trường hợp cụ thể.

Thông tin liên lạc

Thông tin liên hệ của Trụ sở chính của SON như sau:

52, Lome Crescent,

Wuse Zone 7, Abuja

Nigeria.

E-mail: info@son.gov.ng, customerfeedback.collaboration@son.gov.ng

Phone: +234(0)8002255766, +234(0)7056990099

Bản tư vấn: +23470322800925, +2348159570003

Website: <https://son.gov.ng/>

Thông tin liên hệ của Trụ sở Công ty NAFDAC như sau:

Plot 2032, Olusegun Obasanjo Way

Wuse Zone 7, Abuja

E-mail: nafdac@nafdac.gov.ng

Phone: 09-6718008, 09-5240996

Website: <https://www.nafdac.gov.ng/>

HIỆP ĐỊNH THƯƠNG MẠI

Hiệp định thương mại khu vực

Nigeria là thành viên của một số tổ chức quốc tế, bao gồm Liên Hợp Quốc, Quỹ Tiền tệ Quốc tế, Ngân hàng Thế giới và Tổ chức Thương mại Thế giới. Nigeria cũng là quan sát viên của Tổ chức các quốc gia châu Mỹ.

Nigeria là thành viên của Tổ chức Thương mại thế giới (WTO) từ ngày 1 tháng 1 năm 1995, là thành viên của Hiệp định chung về Thuế quan và Thương mại (GATT) từ ngày 18 tháng 11 năm 1960. Nigeria đã phê chuẩn Hiệp định Tạo thuận lợi thương mại của WTO vào ngày 20 tháng 1 năm 2017, Hiệp định WTO sửa đổi về các khía cạnh liên quan đến thương mại của quyền sở hữu trí tuệ 1994 (TRIPS) vào ngày 16 tháng 1 năm 2017. Các cuộc đối thoại nhằm giảm bớt rào cản thương mại ở Nigeria đang diễn ra.

Hiệp định thương mại song phương

Nigeria có các hiệp định đầu tư song phương với 31 quốc gia, trong đó có 15 quốc gia đang có hiệu lực. Nước này cũng có hiệp định tránh đánh thuế hai lần với 13 quốc gia và là bên ký kết 21 văn kiện liên quan đến đầu tư.

YÊU CẦU CẤP PHÉP VỚI DỊCH VỤ CHUYÊN BIỆT

Các chuyên gia y tế

Các ngành y tế và nha khoa ở Nigeria được điều chỉnh bởi Đạo luật hành nghề y tế và nha khoa Cap 221 (nay là Cap M8), Luật Liên bang Nigeria năm 1990, chính phủ đã thành lập Hội đồng Y tế và Nha khoa Nigeria với tư cách là cơ quan quản lý y tế của đất nước.

Sinh viên tốt nghiệp y khoa nước ngoài phải tham gia và vượt qua Kỳ thi đánh giá MDCN để đủ điều kiện hành nghề tại Nigeria. Sinh viên tốt nghiệp y khoa nước ngoài phải đưa ra bằng chứng từ cơ quan quản lý y tế của quốc gia nơi họ được đào tạo rằng họ đủ điều kiện để đăng ký và có thể hành nghề ở những quốc gia đó nếu muốn.

Chuyên gia kỹ thuật

Hội đồng Quy định kỹ thuật ở Nigeria (COREN) cung cấp cho các kỹ sư giấy phép hành nghề ở Nigeria. Yêu cầu trước đây của COREN bắt buộc phải đăng ký với Hiệp hội Kỹ sư Nigeria (NSE) như một điều kiện tiên quyết để có được giấy phép COREN. Tuy nhiên, điều kiện tiên quyết này đã bị loại bỏ khỏi các quy định mới mặc dù trên thực tế, đơn đăng ký COREN mà không có sự chứng thực của NSE có thể bị từ chối.

Kiến trúc sư

Hội đồng đăng ký kiến trúc sư Nigeria (ARCON) quy định việc hành nghề kiến trúc ở Nigeria. Kiến trúc sư nước ngoài làm việc tại Nigeria phải có kiến trúc sư người Nigeria làm cố vấn chính.

Luật sư

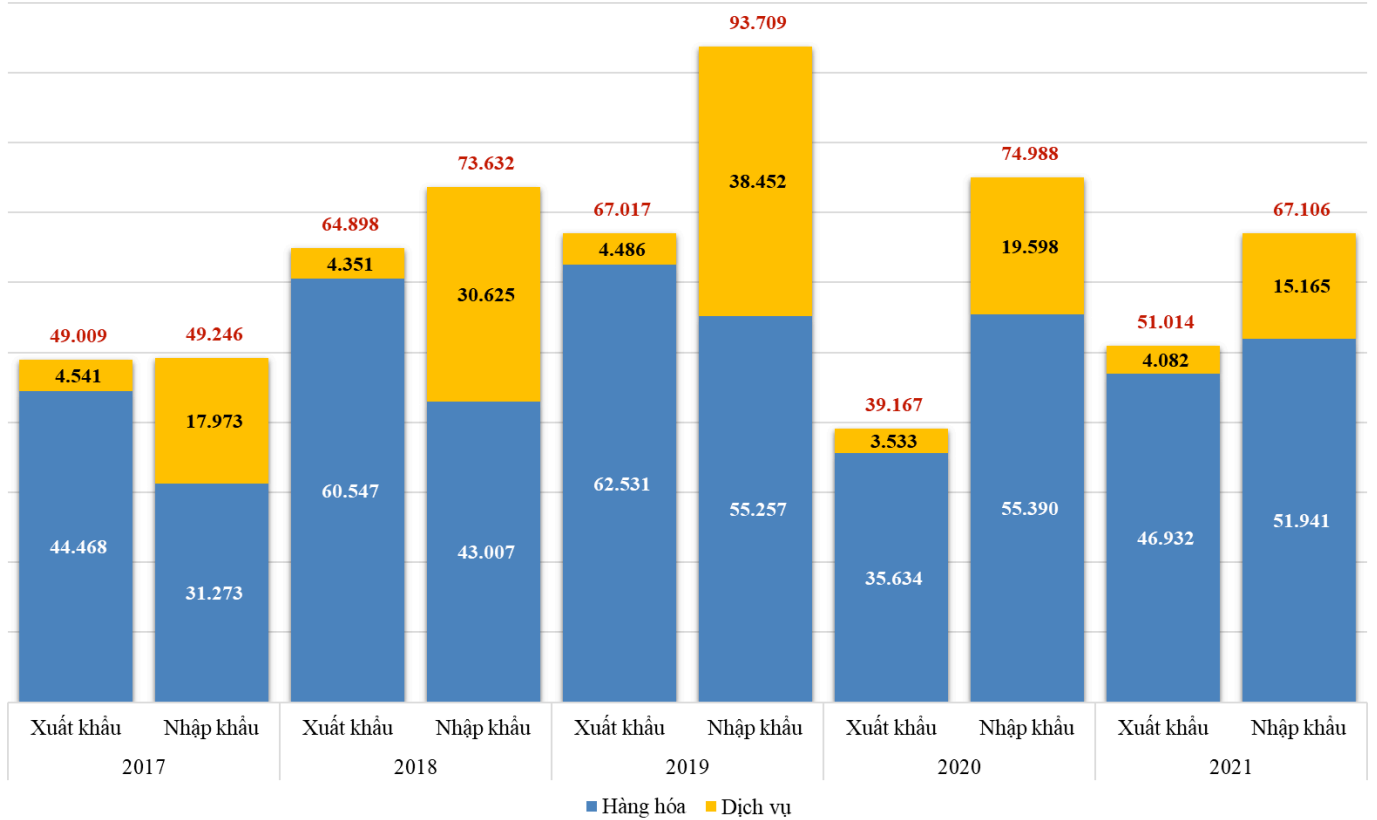
Hội đồng Giáo dục pháp luật là cơ quan giám sát chịu trách nhiệm công nhận, kiểm soát và quản lý giáo dục pháp luật ở Nigeria. Hội đồng Giáo dục pháp luật điều hành Trường Luật Nigeria. Các luật sư nước ngoài có trình độ muốn đủ điều kiện hành nghề luật ở Nigeria phải hoàn thành khóa học Luật sư Phần 1 sáu tháng và khóa học Luật sư Phần 2 một năm tại Trường Luật Nigeria để lấy bằng Cử nhân Luật. Luật pháp ở Nigeria giới hạn khả năng đủ điều kiện để được tái cấp chứng chỉ đối với những người có bằng cấp từ các khu vực pháp lý.

Kế toán viên và kiểm toán viên

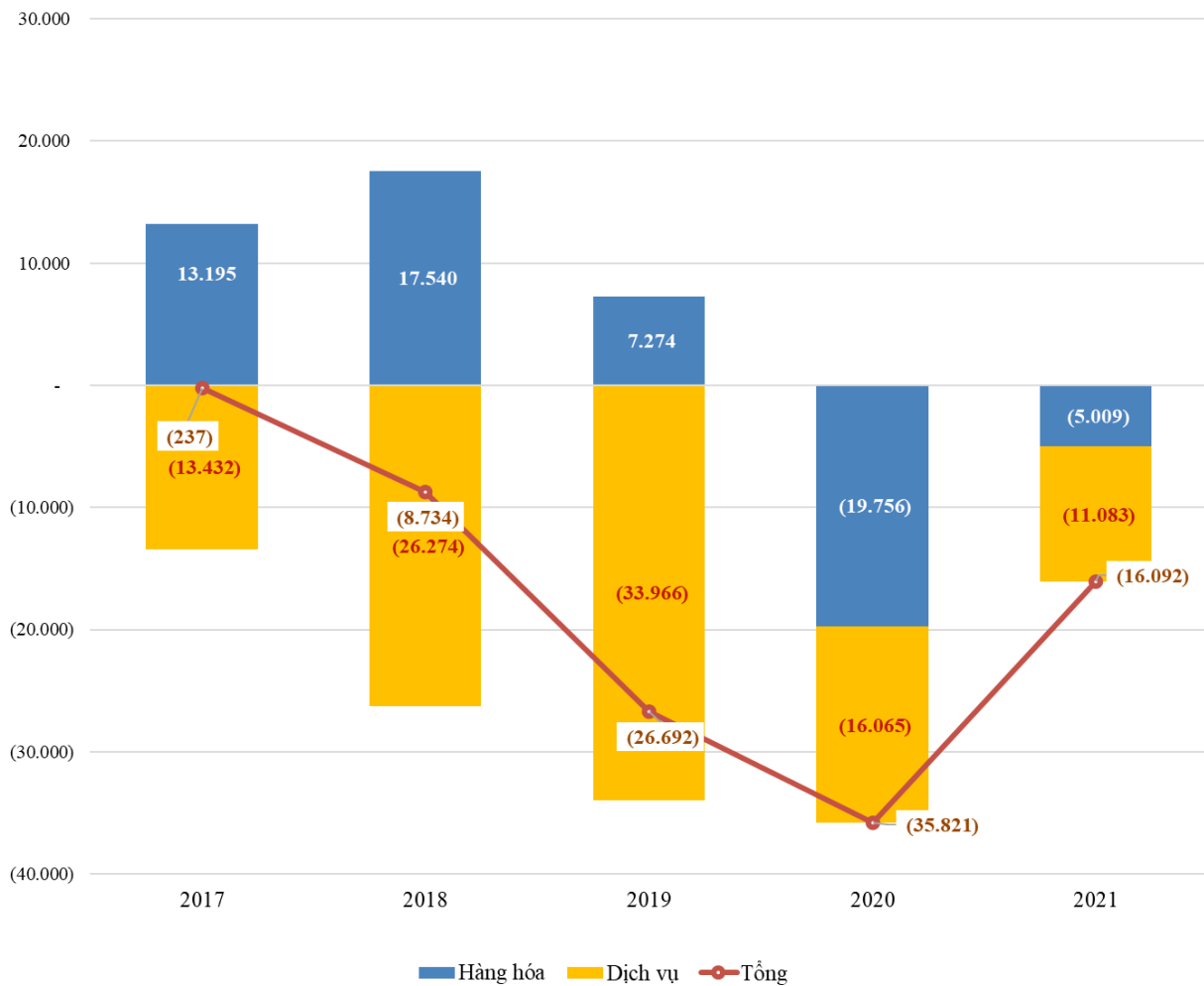
Có ba cơ quan kế toán chuyên nghiệp của Nigeria được pháp luật công nhận, đó là: Viện Kế toán công chứng Nigeria (ICAN), Hiệp hội Kế toán quốc gia Nigeria (ANAN) và Viện Quản lý công chứng Nigeria (CIMA).

XUẤT NHẬP KHẨU

Kim ngạch xuất nhập khẩu hàng hóa, dịch vụ của Nigeria giai đoạn 2017 - 2021
(Nguồn: WTO; ĐVT: triệu USD)

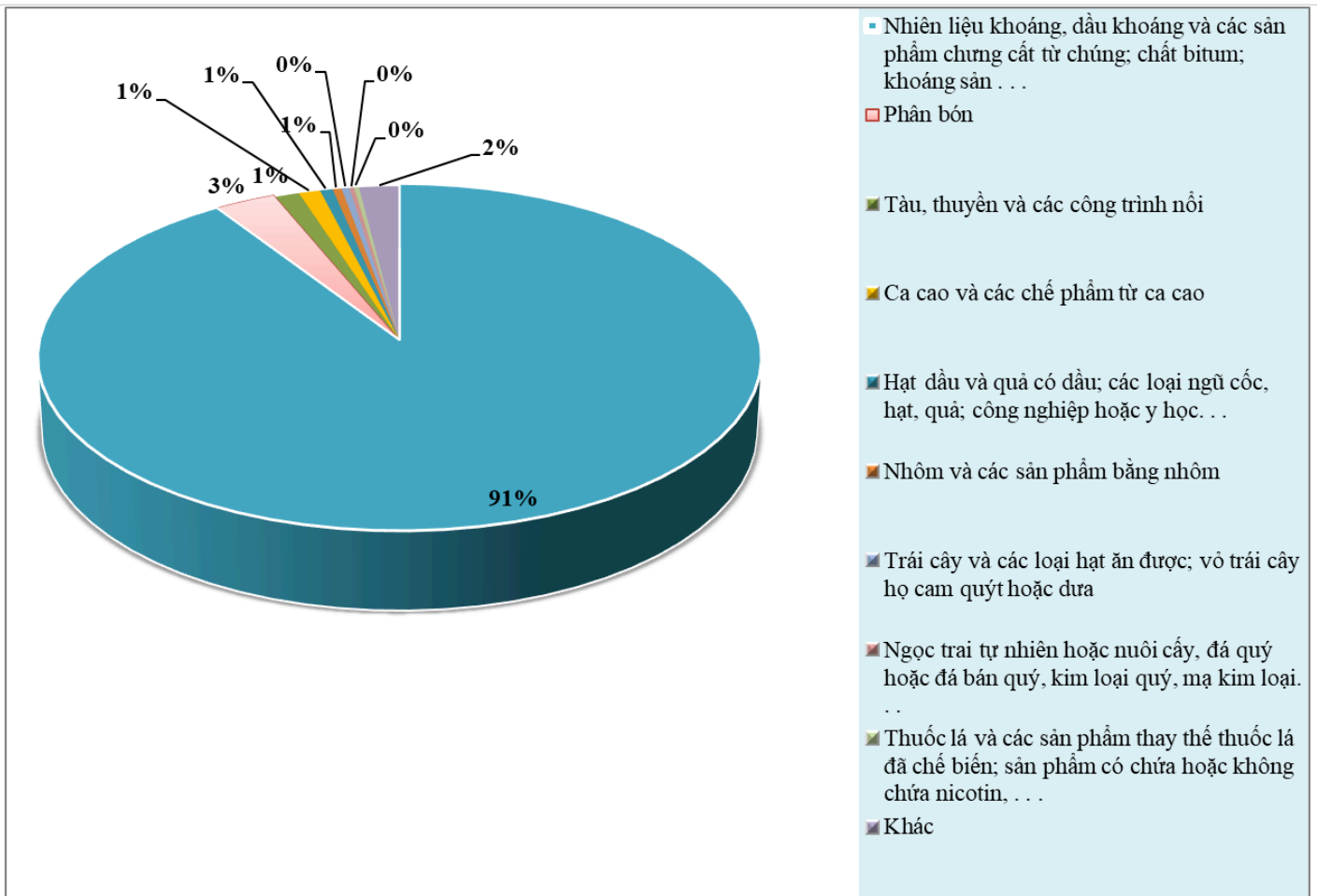


Cán cân thương mại của Nigeria giai đoạn 2017 - 2021 (Nguồn: WTO; ĐVT: triệu USD)

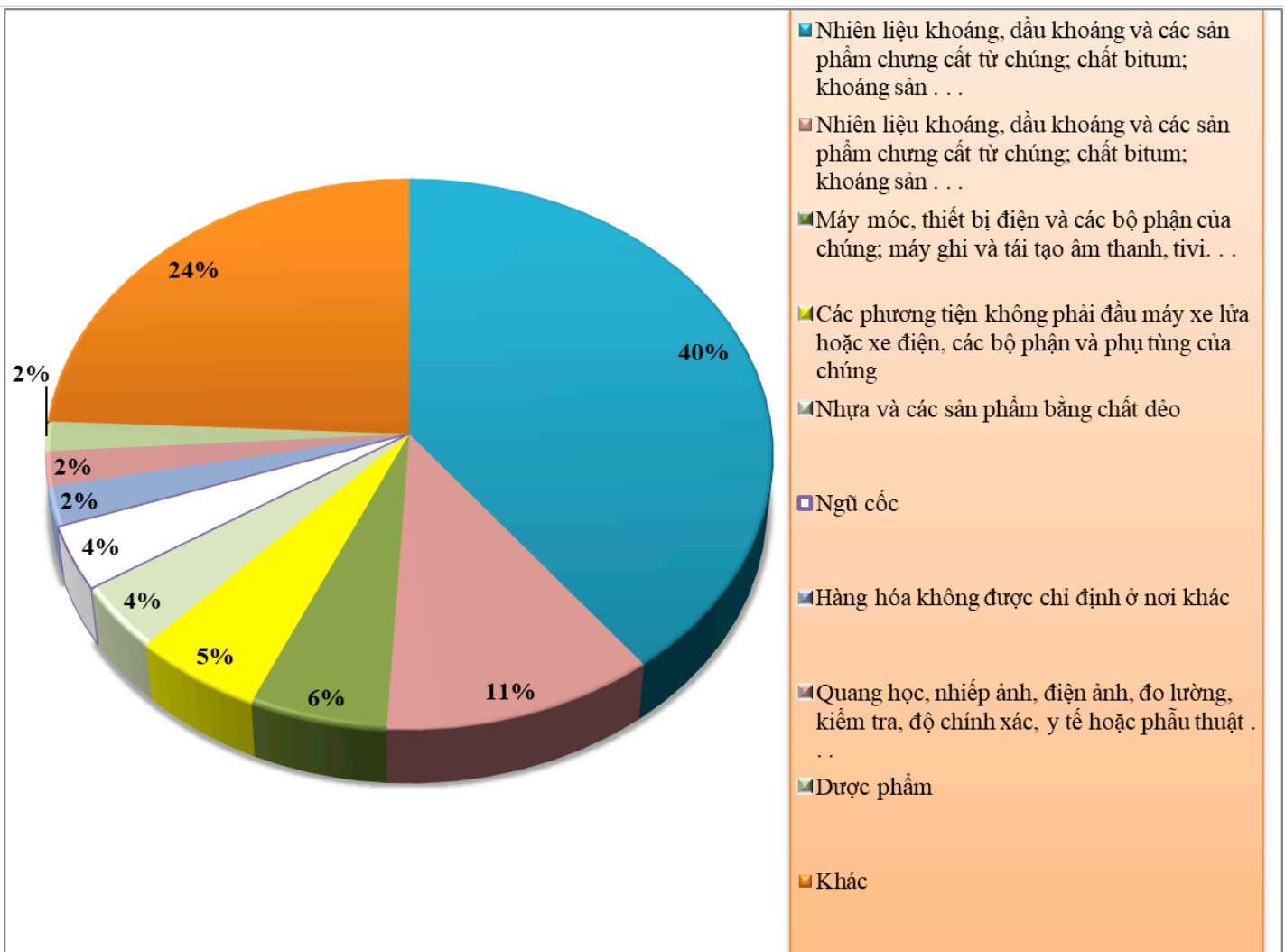


Những mặt hàng xuất khẩu chủ yếu của Nigeria năm 2022 (Nguồn: Trade Map, ĐVT: %)

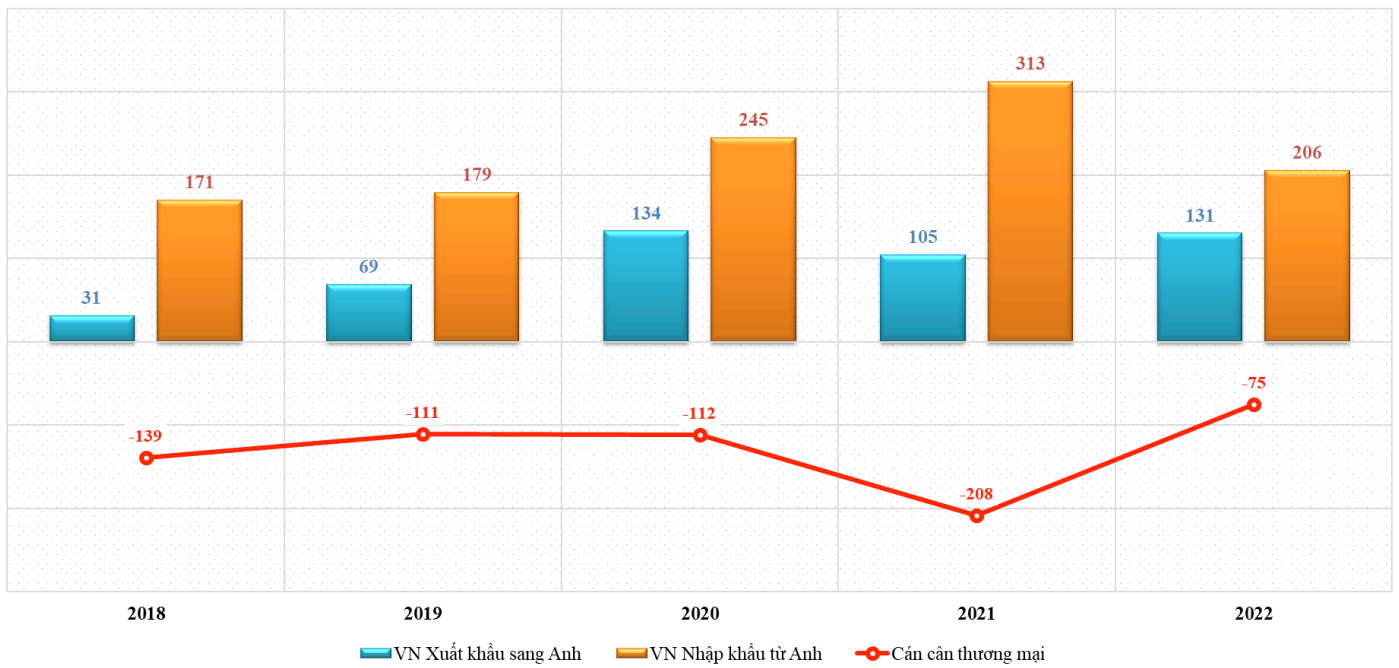
Những mặt hàng nhập khẩu chủ yếu của Nigeria năm 2022 (Nguồn: Trade Map, ĐVT: %)



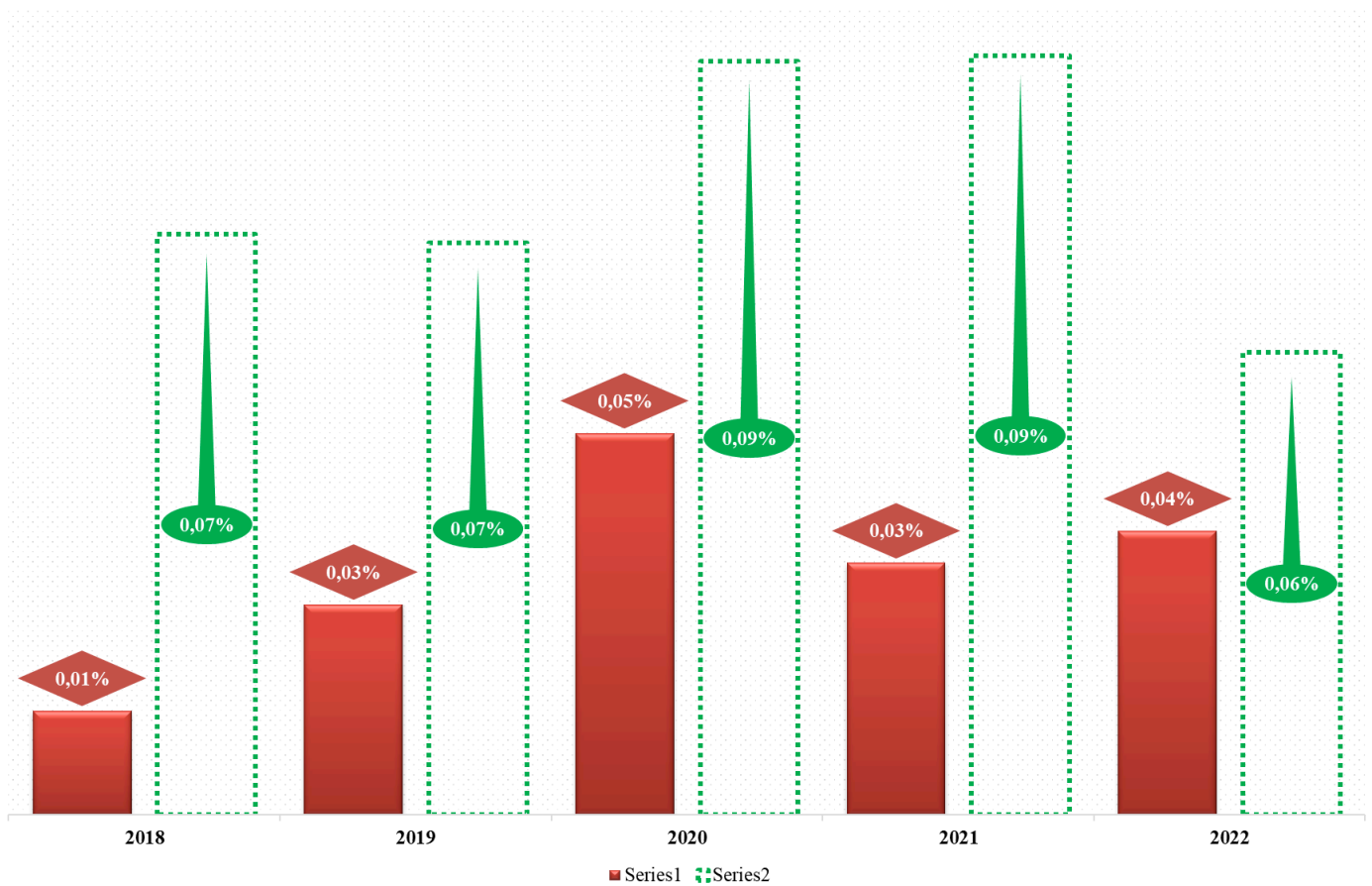
Những mặt hàng nhập khẩu chủ yếu của Nigeria năm 2022 (Nguồn: Trade Map, ĐVT: %)



Kim ngạch xuất khẩu, nhập khẩu và cán cân thương mại Việt Nam - Nigeria giai đoạn 2018 - 2022 (Nguồn: Trademap, ĐVT: ngàn USD)



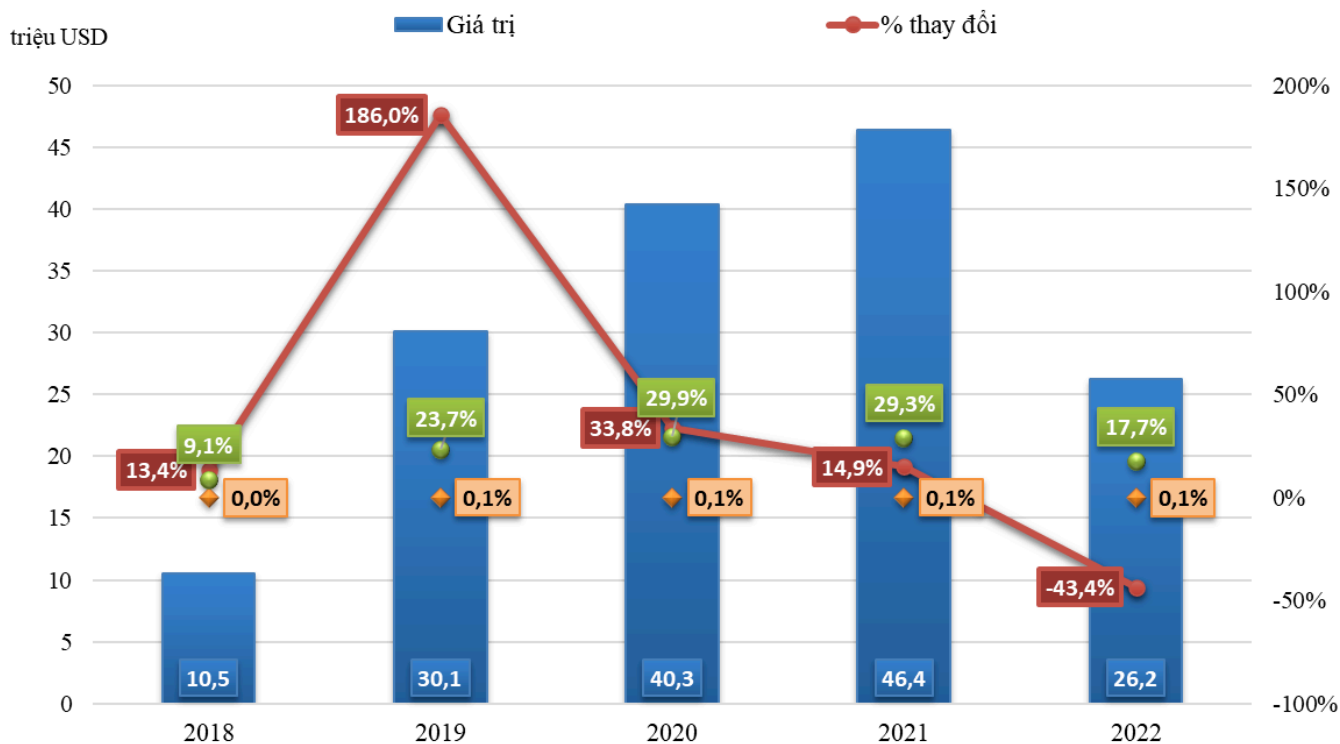
Tỉ trọng kim ngạch xuất nhập khẩu với Nigeria so với tổng giá trị xuất nhập khẩu của Việt Nam giai đoạn 2018 - 2022 (Nguồn: Tổng Cục Hải quan)



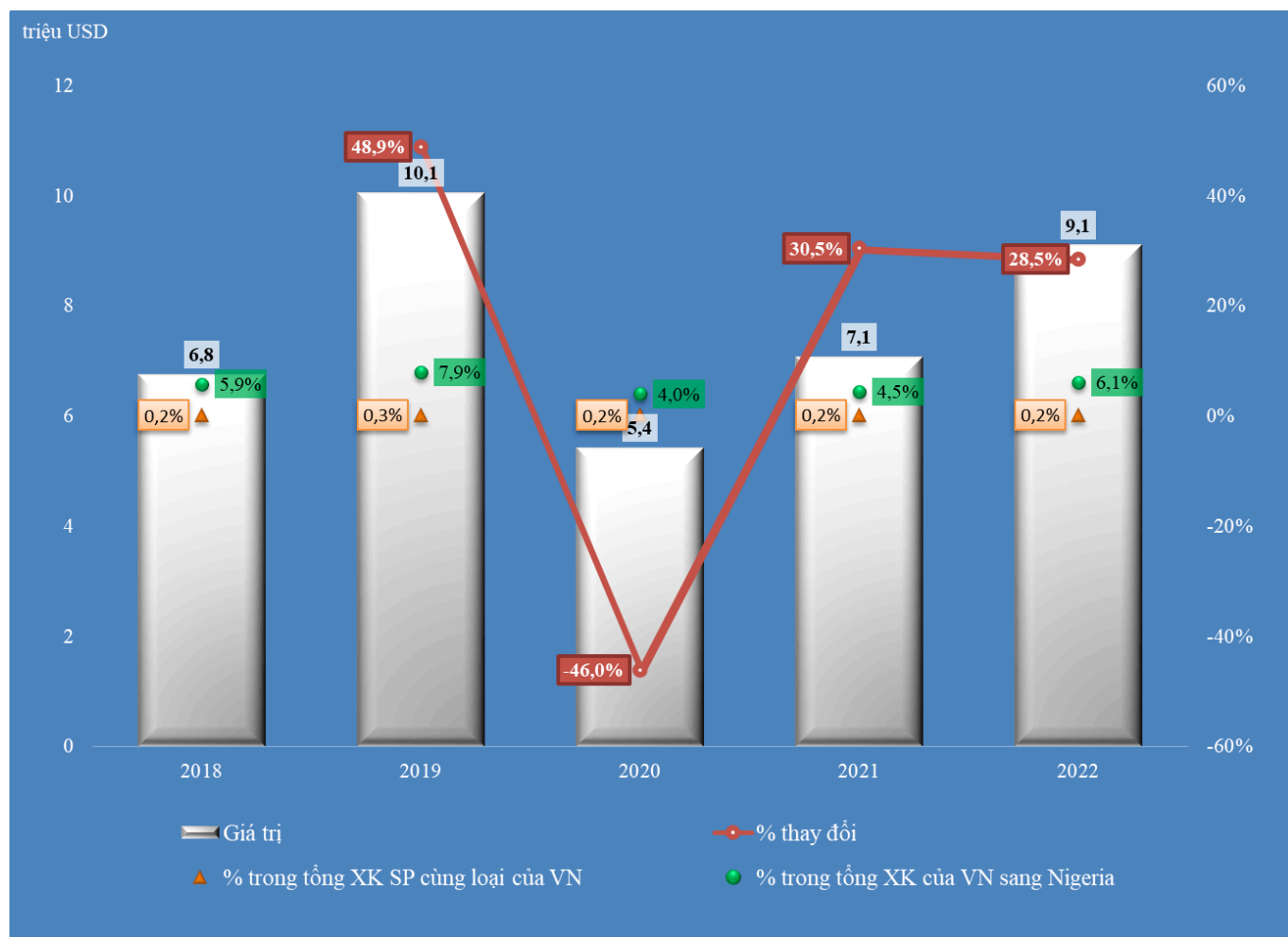
Việt Nam xuất khẩu sang Nigeria

ĐVT: triệu USD	2017	2018	2019	2020	2021	2022
NIGERIA	63,8	115,5	127,1	135,0	158,0	148,1
Hàng dệt, may	9,3	10,5	30,1	40,3	46,4	26,2
Túi xách, ví, vali, mũ, ô, dù	#N/A	6,8	10,1	5,4	7,1	9,1
Điện thoại các loại và linh kiện	#N/A	11,5	12,0	10,1	13,9	8,2
Chất dẻo nguyên liệu	#N/A	2,4	2,0	4,1	13,1	7,2
Phương tiện vận tải và phụ tùng	12,5	20,3	14,6	2,1	1,0	1,6
Máy vi tính, sản phẩm điện tử và linh kiện	#N/A	1,9	1,3	0,9	0,5	0,9
Hàng hóa khác	#N/A	62,0	56,9	72,0	76,2	94,7

Hàng dệt, may



Túi xách, ví, vali, mũ, ô, dù



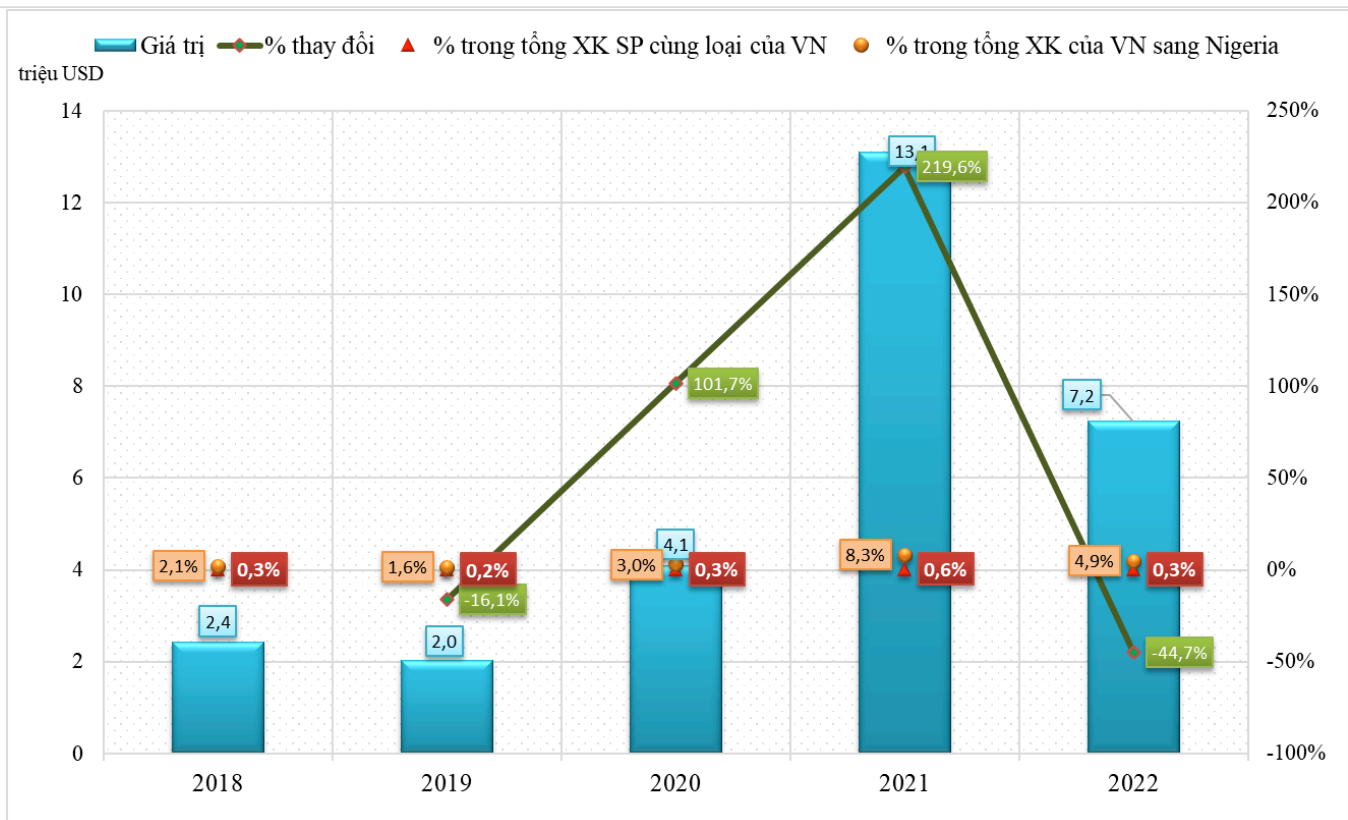
Điện thoại các loại và linh kiện

triệu USD

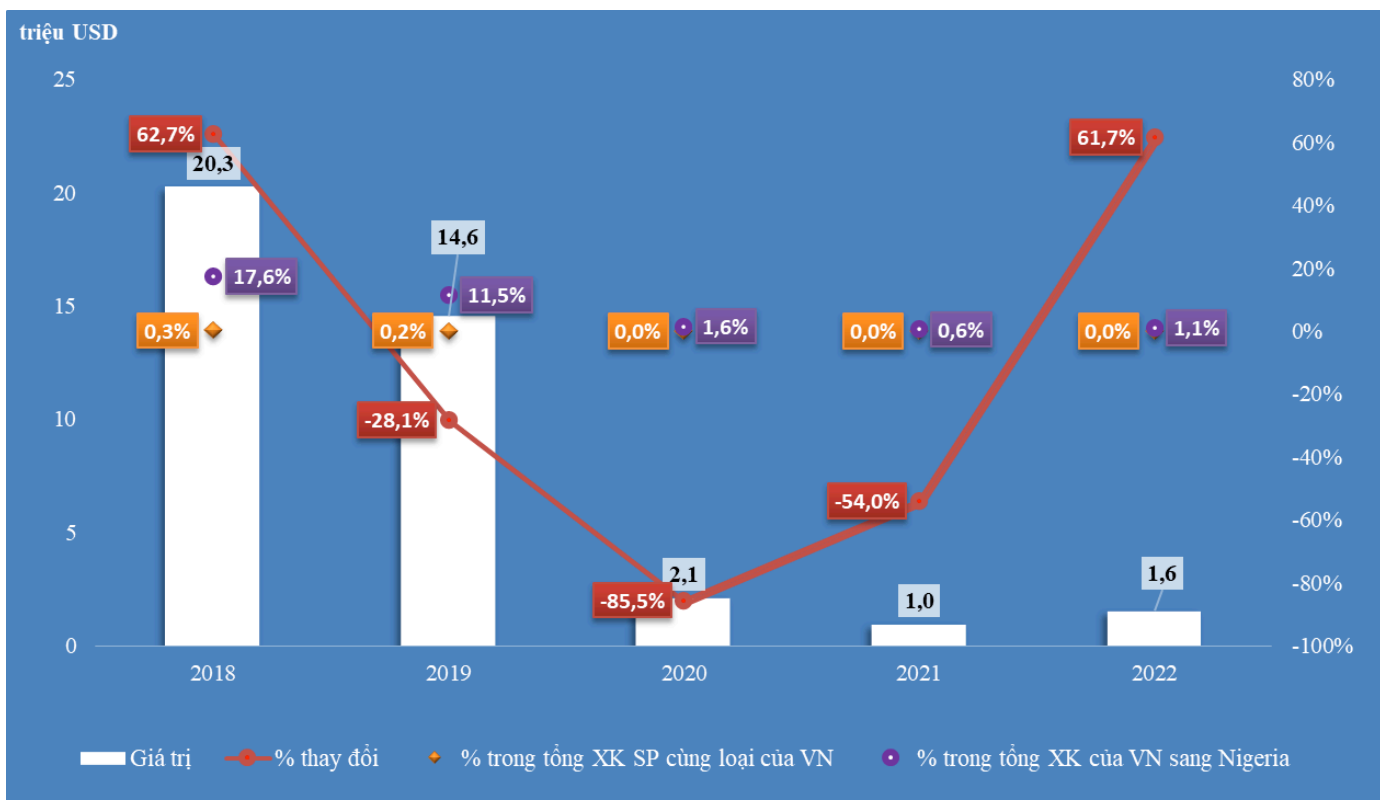


— Giá trị — % thay đổi ● % trong tổng XK SP cùng loại của VN ◆ % trong tổng XK của VN sang Nigeria

Chất dẻo nguyên liệu



Phương tiện vận tải và phụ tùng



Việt Nam nhập khẩu từ Nigeria

ĐVT: triệu USD	2018	2019	2020	2021	2022
NIGERIA	389,6	388,2	366,0	439,7	310,0
Hạt điều	238,1	197,9	162,4	276,8	153,9
Khí đốt hóa lỏng	49,2	116,6	#N/A	#N/A	39,2
Hàng hóa khác	85,4	73,5	203,6	162,9	116,9

IV. ĐẦU TƯ

Nền kinh tế Nigeria – nền kinh tế lớn nhất châu Phi – đã trải qua suy thoái vào năm 2020, phần lớn là do đại dịch COVID-19 và giá dầu toàn cầu sụt giảm. Nền kinh tế đã thoát khỏi suy thoái trong quý 4, nhưng tổng sản phẩm quốc nội giảm 1,9% vào năm 2020. IMF dự báo tốc độ tăng trưởng từ thấp đến trung bình sẽ quay trở lại vào năm 2021 và 2022, điều này đã được chứng minh là đúng. Chính quyền của Tổng thống Muhammadu Buhari đã ưu tiên đa dạng hóa nền kinh tế Nigeria ngoài dầu khí, với các mục tiêu đã nêu là xây dựng một ngành sản xuất cạnh tranh, mở rộng sản lượng nông nghiệp và tận dụng các lợi thế về công nghệ và đổi mới của Nigeria. Với dân số lớn nhất ở châu Phi, Nigeria là thị trường tiêu dùng hấp dẫn đối với các nhà đầu tư và thương nhân, cung cấp nguồn tài nguyên thiên nhiên dồi dào và nguồn lao động chi phí thấp.

Chính phủ đã tuyên bố ý định thực hiện các cải cách nhằm giúp cải thiện môi trường kinh doanh, bao gồm tạo điều kiện khởi nghiệp kinh doanh nhanh hơn bằng cách cho phép dán tem điện tử vào các tài liệu đăng ký và giúp việc xin giấy phép xây dựng, đăng ký tài sản, vay tín dụng và nộp thuế trở nên dễ dàng hơn. Những cải cách được thực hiện kể từ năm 2017 đã giúp cải thiện thứ hạng của Nigeria trên bảng xếp hạng Kinh doanh hàng năm của Ngân hàng Thế giới lên 131 trên 190. Tuy nhiên, dòng vốn đầu tư trực tiếp nước ngoài (FDI) vẫn trì trệ, với tổng vốn FDI mới đạt 1 tỷ USD vào năm 2020 do vẫn còn một số thách thức dai dẳng.

Tham nhũng là trở ngại nghiêm trọng đối với tăng trưởng kinh tế của Nigeria và thường được các nhà đầu tư trong và ngoài nước coi là rào cản đáng kể đối với hoạt động kinh doanh. Nigeria xếp hạng 149 trên 175 quốc gia về Chỉ số Nhận thức tham nhũng năm 2020 của Tổ chức Minh bạch Quốc tế. Các doanh nghiệp cho biết tham nhũng của quan chức hải quan và cảng thường dẫn đến sự chậm trễ kéo dài trong quá trình thông quan cảng và các vấn đề khác khi nhập khẩu hàng hóa.

Cơ chế thương mại của Nigeria mang tính bảo hộ trong các lĩnh vực then chốt. Thuế quan cao, khả năng ngoại hối hạn chế và lệnh cấm đối với nhiều mặt hàng nhập khẩu khác nhằm mục đích thúc đẩy tăng trưởng khu vực sản xuất và nông nghiệp trong nước. Suy thoái kinh tế năm 2020 gây áp lực lên dự trữ ngoại hối của Nigeria. Các doanh nghiệp trong và ngoài nước thường coi việc thiếu khả năng tiếp cận ngoại tệ là một trở ngại đáng kể cho hoạt động kinh doanh.

Ngành điện kém phát triển của Nigeria là một nút thắt đối với sự phát triển kinh tế trên diện rộng và buộc hầu hết các doanh nghiệp phải tự tạo ra một phần đáng kể điện năng. Ngân hàng Thế giới hiện xếp hạng Nigeria thứ 169 trên 190 quốc gia về mức độ dễ dàng có được điện cho hoạt động kinh doanh. Cải cách ngành điện của Nigeria đang diễn ra, nhưng niềm tin của nhà đầu tư tiếp tục bị suy yếu do sự không chắc chắn về thuế quan và quy định.

An ninh vẫn là mối lo ngại đối với các nhà đầu tư ở Nigeria do tội phạm bạo lực, bắt cóc đòi tiền chuộc và khủng bố ở một số vùng của đất nước. Các cuộc nổi dậy của Boko Haram và Nhà nước Hồi giáo ở Tây Phi (ISIS-WA) đang diễn ra đã bao gồm các cuộc tấn công nhằm vào các mục tiêu dân sự và quân sự ở phía đông bắc đất nước. Nigeria đã chứng kiến sự gia tăng các vụ bắt cóc đòi tiền chuộc và các cuộc tấn công vào các ngôi làng của các băng nhóm có vũ trang ở một số vùng trên đất nước. Các cuộc tấn công quân sự vào cơ sở hạ tầng dầu khí ở khu vực đồng bằng Niger đã làm giảm sản lượng dầu, nhưng chương trình ân xá được khôi phục, chính phủ liên bang tham gia nhiều hơn vào khu vực đồng bằng, giúp ổn định tần suất và số lượng các cuộc tấn công vào đường ống và cho phép khôi phục sản xuất dầu khí.

V. VĂN HÓA KINH DOANH

Bước đầu tiên đối với bất kỳ công ty nào khi tham gia vào một thị trường mới đều liên quan đến việc hiểu biết về các chuẩn mực và văn hóa kinh doanh của thị trường đó. Việc làm quen với cách thức hoạt động của thị trường nước ngoài là rất quan trọng đối

với việc phát triển, duy trì các mối quan hệ chuyên nghiệp cần thiết để đảm bảo sự thành công của công ty bạn.

Ở một đất nước rộng lớn và đa dạng về văn hóa như Nigeria, việc tìm ra cách xử lý các tình huống kinh doanh khác nhau có thể là một nhiệm vụ khó khăn. Nigeria là một thị trường lớn và nếu muốn nắm bắt những cơ hội tại thị trường này, bạn phải hiểu văn hóa kinh doanh của Nigeria.

Mặc dù phong cách kinh doanh khác nhau ở mỗi cá nhân, nhưng hiểu được văn hóa kinh doanh tổng thể ở Nigeria sẽ giúp bạn thích nghi với môi trường mới nhanh hơn và nhanh chóng đảm bảo vị trí cho công ty của bạn trên thị trường.

Thái độ kiên cường

Bạn có thể tự hỏi: “Nếu việc điều hành một doanh nghiệp ở Nigeria quá khó khăn thì làm thế nào để các doanh nghiệp tiếp tục hoạt động?” Câu trả lời có thể là nhờ thái độ kiên cường của các chủ doanh nghiệp Nigeria. Các chủ doanh nghiệp và doanh nhân ở đất nước này đã dành nhiều năm để giải quyết nhiều thách thức khi điều hành công việc kinh doanh ở Nigeria, họ đã học được cách thích nghi và giải quyết những rào cản tiềm ẩn.

Trên thực tế, những gì bạn có thể coi là “rào cản” không gì khác hơn là một “cú cản tốc độ” đối với một chủ doanh nghiệp thành đạt ở Nigeria. Bạn chắc chắn sẽ nhận thấy thái độ kiên cường này của các chủ doanh nghiệp thành công ở Nigeria và bạn nên cân nhắc việc hợp tác với các doanh nghiệp địa phương này nếu cần để giúp thành lập và phát triển doanh nghiệp của mình tại thị trường Nigeria.

Mục tiêu ngắn hạn

Một điều mà nhiều nhà quản lý nước ngoài nhận thấy ở Nigeria khi họ bắt đầu kinh doanh ở đây là tinh thần kinh doanh lan tỏa khắp đất nước. Sự nhiệt tình đối với thương mại ở Nigeria giúp nuôi dưỡng một nền văn hóa kinh doanh độc đáo không giống bất kỳ quốc gia nào trên thế giới. Nếu bạn từng ghé thăm Nigeria và Lagos nói riêng, bạn sẽ nhận thấy tinh thần nhộn nhịp của đất nước này ngay khi bước xuống máy bay.

Gần như tất cả mọi người ở Nigeria đều thuộc loại doanh nghiệp nào đó, từ chủ doanh nghiệp 70 tuổi đã điều hành công việc kinh doanh thành công trong hơn ba mươi năm, cho đến người bán hàng rong đầy triển vọng bán đồ ăn ven đường. Bạn sẽ nhận thấy

rằng điều hành một doanh nghiệp gần như là một huy hiệu danh dự đối với rất nhiều người Nigeria, những người luôn tìm kiếm những cơ hội mới.

Tuy nhiên, mỗi điểm mạnh đều có một điểm yếu đồng thời. Điều đó có nghĩa là, tinh thần kinh doanh vốn đã giúp một số doanh nghiệp Nigeria mở rộng quy mô, có thể dễ dàng biến thành chủ nghĩa cơ hội. Nguyên nhân chính của sự thay đổi này là do con người không ngừng tìm kiếm những cơ hội mới, điều này khiến họ bị kéo theo nhiều hướng cùng một lúc.

Thái độ cơ hội này dẫn đến việc các chủ doanh nghiệp theo đuổi các mục tiêu ngắn hạn, coi thường nhu cầu xây dựng các mối quan hệ lâu dài sẽ giúp đảm bảo sự tồn tại lâu dài cho doanh nghiệp. Là người mới tham gia, việc dành thời gian với các đối tác kinh doanh tiềm năng trước khi ký kết thỏa thuận sẽ cho phép bạn xem liệu mục tiêu của họ có phù hợp với kế hoạch dài hạn của bạn hay không. Điều này sẽ giúp bạn tách biệt những người theo chủ nghĩa cơ hội ngắn hạn với những người khởi nghiệp lâu dài.

Tôn trọng thứ bậc

Văn hóa kinh doanh của Nigeria có tính chất phân cấp. Mọi người thường chiều theo những người lớn tuổi hơn họ hoặc những người giữ chức vụ cao hơn họ. Vì sự tôn trọng là một phần quan trọng trong văn hóa Nigeria nên việc nhận thức được độ tuổi và vị trí chính thức của người bạn hiện đang làm việc cùng hoặc muốn làm việc cùng là điều cần thiết.

Nếu bạn không tôn trọng khía cạnh này của văn hóa kinh doanh Nigeria, bạn có nguy cơ phá hoại các mối quan hệ kinh doanh hiện tại hoặc tiềm năng, vì các chuyên gia sẽ không muốn tiếp tục tham gia vào các cuộc thảo luận kinh doanh nếu họ cảm thấy như thể họ bị thiếu tôn trọng. Theo nguyên tắc chung, bạn phải tôn trọng mọi người mà bạn gặp từ thư ký đến giám đốc điều hành.

Doanh nghiệp định hướng gia đình

Khoảng 75-85% doanh nghiệp ở Châu Phi là doanh nghiệp do gia đình sở hữu và điều hành hoặc doanh nghiệp do một doanh nhân duy nhất điều hành. Bạn sẽ tìm thấy văn hóa kinh doanh tương tự ở Nigeria, đặc biệt là giữa các công ty có uy tín. Có rất nhiều doanh nghiệp có nhiều thành viên gia đình đảm nhiệm vai trò quản lý và nhân viên.

Nhiều doanh nghiệp thuộc sở hữu gia đình có quỹ đạo tăng trưởng cụ thể và các kế hoạch dài hạn bao gồm việc giao nhiệm vụ quản lý trong tương lai cho các thành viên khác trong gia đình. Hiểu được động lực thúc đẩy các doanh nghiệp do gia đình điều

hành và duy trì nhận thức về một số động lực nhất định của gia đình sẽ cho phép bạn nhanh chóng làm quen với khả năng xảy ra bất kỳ quan hệ xung đột nào với tổ chức của mình.

Phong cách giao tiếp

Hầu hết các chủ doanh nghiệp ở Nigeria đều thông thạo tiếng Anh, điều đó có nghĩa là hầu hết giao tiếp của bạn sẽ diễn ra bằng tiếng Anh. Tuy nhiên, phong cách giao tiếp sẽ khác nhau giữa các cá nhân, điều đó có nghĩa là để điều hành một doanh nghiệp ở Nigeria, bạn sẽ phải chú ý và thay đổi phong cách giao tiếp của mình để phù hợp với từng chuyên gia kinh doanh mà bạn kết nối.

Nói chung, hoạt động kinh doanh ở Nigeria dựa trên mối quan hệ và gặp mặt trực tiếp là điều bình thường. Bạn cũng nên dành nhiều thời gian để tìm hiểu đối tác kinh doanh mới của mình khi bạn cố gắng hiểu các ưu tiên kinh doanh chung của mình.

Hơn nữa, người Nigeria thích trò chuyện qua điện thoại hơn là bằng tin nhắn văn bản hoặc e-mail. Do đó, bạn nên chọn nói chuyện qua điện thoại nếu không thể gặp mặt trực tiếp, vì điều này sẽ giúp bạn giao tiếp hiệu quả hơn và hoàn thành được nhiều mục tiêu kinh doanh hơn. Như đã nói, đừng mong đợi phản hồi nhanh chóng và rõ ràng đối với các câu hỏi qua e-mail từ các chuyên gia kinh doanh ở Nigeria.

Vấn đề tham nhũng

Một trong những thách thức lớn hơn mà những người mới tham gia vào thị trường Nigeria phải đối mặt là tìm kiếm những người và doanh nghiệp đáng tin cậy để hợp tác. Thực tế này đứng đầu danh sách mối lo ngại đối với các nhà quản lý của các công ty đa quốc gia đang giám sát hoạt động công ty của họ ở Nigeria vì quốc gia này từ lâu đã nổi tiếng là một quốc gia tham nhũng.

Mặc dù, có một số sự thật đằng sau những tuyên bố trước đây do các vụ lừa đảo nổi tiếng trên Internet do người Nigeria gây ra, cũng như tin tức về việc người Nigeria tham gia vào các hoạt động đáng ngờ ở các quốc gia khác, vẫn có một lượng lớn các chuyên gia đáng tin cậy và có uy tín tiến hành kinh doanh theo cách đáp ứng hoặc vượt qua các tiêu chuẩn toàn cầu. Công việc của bạn với tư cách là người mới tham gia sẽ là sàng lọc kỹ lưỡng và kiểm tra các đối tác kinh doanh phù hợp với các nguyên tắc đạo đức của tổ chức bạn.

Bài ngoại và văn hóa kinh doanh Nigeria

Người Nigeria nhìn chung nồng nhiệt và cởi mở trong việc gặp gỡ và kinh doanh với người nước ngoài, mặc dù môi trường kinh doanh có thể cạnh tranh và đầy thách thức. Bài ngoại là nỗi sợ hãi và thái độ thù địch thể hiện đối với bất kỳ ai được coi là người lạ, dựa trên những cân nhắc có ý nghĩa cá nhân. Nigeria được tạo thành từ hơn 250 dân tộc. Lịch sử cho thấy nhiều ví dụ về cạnh tranh sắc tộc. Cạnh tranh giành tài nguyên là động lực lớn dẫn đến xung đột giữa nhiều nhóm. Điều này được thúc đẩy bởi một số yếu tố, bao gồm bất ổn kinh tế, bất ổn chính trị, căng thẳng tôn giáo và sắc tộc. Trong những năm gần đây, đã có nhiều báo cáo về các cuộc tấn công bài ngoại nhằm vào người nước ngoài sống ở Nigeria, đặc biệt là những người đến từ các nước châu Phi khác. Tương tự như vậy, người Nigeria đã là nạn nhân của các cuộc tấn công bài ngoại từ người dân ở các quốc gia khác, bao gồm cả Nam Phi.

Tình trạng bất an đang gia tăng trên khắp Nigeria. Bắt cóc, tội phạm bạo lực và bạo lực giữa các cộng đồng xảy ra trên khắp các vùng của Nigeria. Mối đe dọa tiềm ẩn về bạo lực và bất ổn cũng có thể gây tổn hại đến danh tiếng của một quốc gia, khiến quốc gia này trở nên kém hấp dẫn hơn đối với các nhà đầu tư và khách du lịch nước ngoài. Văn hóa kinh doanh của Nigeria rất phức tạp và đa dạng, đồng thời nó có tiềm năng thúc đẩy tăng trưởng và phát triển kinh tế của đất nước.

Họp kinh doanh ở Nigeria

Một phần quan trọng trong văn hóa kinh doanh ở Nigeria là nghi thức trong cuộc họp. Đây là một khía cạnh thiết yếu, điều quan trọng là phải hiểu các chuẩn mực và kỳ vọng văn hóa khi tiến hành các cuộc họp kinh doanh. Ở Nigeria, sự đúng giờ được đánh giá cao, việc đến đúng giờ trong các cuộc họp là điều cần thiết. Việc trao đổi những câu nói vui vẻ và nói chuyện xã giao trước khi bắt tay vào công việc cũng là điều bình thường. Ăn mặc phù hợp và chuyên nghiệp cũng rất quan trọng vì nó thể hiện sự tôn trọng đối với cuộc họp và những cá nhân tham dự.

Nếu bạn cam kết kinh doanh ở Nigeria, bạn phải biết rằng bạn đang bước vào một môi trường đòi hỏi bạn phải thường xuyên chú ý và đàm phán lại liên tục. Khả năng thích ứng và tính linh hoạt của bạn chính là chìa khóa.

Bạn nên ăn mặc lịch sự cho bất kỳ cuộc họp nào ở Nigeria. Trang phục sẽ báo hiệu mức độ nghiêm túc và tầm quan trọng của bạn. Ngày càng có nhiều khu vực khác nhau ở Nigeria và các doanh nghiệp có quy định về trang phục khác nhau, vì vậy bạn nên

kiểm tra điều này cụ thể khi đến thăm doanh nghiệp. Nếu không chắc chắn, thì nên ăn mặc trang trọng.

Trang phục trang trọng bao gồm cả nam và nữ nên mặc vest tối màu, kiểu công sở và nam nên đeo cà vạt. Đàn ông nên mặc vest và đeo cà vạt tối màu còn phụ nữ nên mặc vest tối màu, theo phong cách công sở. Nigeria là một quốc gia có nhiệt độ nóng, vì vậy hãy đảm bảo quần áo nhẹ nhưng không để lộ quá nhiều da thịt vì điều này được coi là điều cấm kỵ trong hầu hết các cơ sở kinh doanh.

Trong cuộc họp, điều cần thiết là phải lắng nghe cẩn thận và tránh ngắt lời người khác khi họ đang nói. Người ta cũng thường gọi các cá nhân bằng chức danh của họ, chẳng hạn như “Dr.” hoặc “Sếp” như một dấu hiệu của sự tôn trọng. Cuối cùng, theo thông lệ, hãy trao đổi danh thiếp vào cuối cuộc họp và gửi email hoặc lời cảm ơn để bày tỏ sự đánh giá cao về cơ hội gặp mặt.

1. Sự đồng tình với mọi người được coi là biểu hiện của sự tôn trọng. Người Nigeria đôi khi nói “có” với một yêu cầu vì sự tôn trọng của họ dành cho bạn không cho phép họ nói “không”.
2. Các cuộc họp không phải lúc nào cũng riêng tư – cuộc họp của bạn có thể bị gián đoạn bởi các cuộc điện thoại hoặc chuyểu thăm từ bạn bè và gia đình.
3. Trong một số trường hợp (bạn có thể kiểm tra trước) một số người Nigeria mong đợi bạn để lại một ít thức ăn trên đĩa của mình - đây là tín hiệu cho thấy bạn đã ăn đủ. Nếu bạn dọn sạch đĩa của mình, bạn đang ra hiệu rằng bạn muốn ăn thêm.
4. Người Nigeria đôi khi có thể đứng gần nhau khi nói chuyện.
5. Người Nigeria mong muốn mặc cả và thỏa hiệp

Những điều cấm kỵ trong văn hóa kinh doanh Nigeria

Nigeria là một quốc gia có nền văn hóa đa dạng với lịch sử và truyền thống phong phú. Giống như nhiều nền văn hóa khác trên thế giới, có những điều cấm kỵ nhất định đã ăn sâu vào xã hội Nigeria. Những điều cấm kỵ này được cho là thiêng liêng và được thực hiện rất nghiêm túc. Dưới đây là một số điều cấm kỵ văn hóa nổi bật nhất của Nigeria:

1. Không tôn trọng người lớn tuổi: Trong văn hóa Nigeria, người lớn tuổi rất được tôn trọng và được coi là kho lưu trữ trí tuệ và kiến thức. Việc không tôn trọng người lớn tuổi được coi là điều cấm kỵ và thường bị trừng phạt nghiêm khắc.

2. Ăn một số loại thực phẩm: Một số loại thực phẩm được coi là điều cấm kỵ trong văn hóa Nigeria. Ví dụ, một số nền văn hóa ở Nigeria tin rằng ăn thịt chó hoặc thịt mèo là điều cấm kỵ và là dấu hiệu của sự xui xẻo.
3. Trộm cắp: Trộm cắp được coi là điều cấm kỵ trong văn hóa Nigeria. Một số người Nigeria tin rằng bất cứ ai trộm cắp sẽ bị nguyên rủa và phải chịu một chuỗi bất hạnh.
4. Đồng tính luyến ái: Đồng tính luyến ái được nhiều người coi là điều cấm kỵ trong văn hóa Nigeria. Đây được coi là đi ngược lại trật tự tự nhiên và thường bị trừng phạt nghiêm khắc.
5. Chỉ bằng chân: Trong văn hóa Nigeria, việc chỉ bằng chân được coi là thiếu tôn trọng. Người ta tin rằng việc dùng chân để chỉ vào ai đó hoặc vật gì đó là dấu hiệu của sự thiếu tôn trọng và thường bị phản đối.
6. Phá vỡ các chuẩn mực văn hóa: Phá vỡ các chuẩn mực và truyền thống văn hóa cũng được coi là điều cấm kỵ trong văn hóa Nigeria. Điều này bao gồm những điều như không tôn trọng những người cai trị theo truyền thống, coi thường các tập quán văn hóa và không tuân thủ các chuẩn mực xã hội.

Tóm lại, những điều cấm kỵ về văn hóa Nigeria đã ăn sâu vào lịch sử và truyền thống phong phú của đất nước. Đây một cách thức duy trì trật tự xã hội và được cho là thiêng liêng. Bất chấp sự hiện đại hóa và ảnh hưởng của phương Tây, những điều cấm kỵ này vẫn được tôn trọng và tuân thủ rộng rãi ở Nigeria ngày nay.

Thực tập ở Nigeria

Thực tập ngày càng trở nên quan trọng ở Nigeria khi ngày càng nhiều công ty và tổ chức nhận ra giá trị của việc đào tạo tại chỗ và cơ hội xác định nhân viên tiềm năng mới. Ở Nigeria có xu hướng ngày càng tăng đối với việc sinh viên tham gia thực tập, sắp xếp sinh viên để có được trải nghiệm thực tế và phát triển các kỹ năng thực tế có thể áp dụng trong sự nghiệp tương lai của họ và là cách tuyệt vời để sinh viên thu hẹp khoảng cách giữa kiến thức lý thuyết, thực tế, kinh nghiệm.

Ở Nigeria, nhiều trường đại học và cao đẳng đã nhận ra tầm quan trọng của việc thực tập, sắp xếp việc làm cho sinh viên và đặt ra yêu cầu sinh viên phải hoàn thành chương trình thực tập trước khi tốt nghiệp. Đây là một sự phát triển tích cực vì đảm bảo rằng sinh viên được chuẩn bị đầy đủ cho lực lượng lao động, có kinh nghiệm thực tế có thể mang lại cho lợi thế cạnh tranh khi tìm kiếm việc làm.

Thực tập và bố trí sinh viên cũng là một phần quan trọng trong văn hóa kinh doanh của Nigeria vì chúng mang lại lợi ích cho người sử dụng lao động bằng cách cung cấp cho họ nguồn nhân viên tiềm năng đã chứng tỏ được khả năng làm việc trong môi trường chuyên nghiệp. Ngoài ra, nhà tuyển dụng có thể sử dụng các chương trình này để xác định những cá nhân tài năng có thể được đào tạo và phát triển trong tổ chức của họ.

Một trong những thách thức lớn là thiếu cơ hội dành cho sinh viên, đặc biệt là sinh viên ở khu vực nông thôn hoặc gia đình có thu nhập thấp. Ngoài ra, cần có các chương trình có cấu trúc chặt chẽ hơn để cung cấp cho sinh viên sự hiểu biết rõ ràng về những gì mong đợi ở họ trong quá trình xếp và cách họ sẽ được đánh giá.

Tóm lại, Nigeria có rất nhiều điều thú vị khi nói đến kỹ năng và cơ sở hạ tầng. Lực lượng lao động lành nghề và cơ sở hạ tầng được cải thiện của đất nước là rất quan trọng cho sự phát triển và tăng trưởng kinh tế. Với việc tiếp tục đầu tư vào các lĩnh vực này, Nigeria có thể tiếp tục dẫn đầu trong khu vực và hơn thế nữa.

VI. THỦ TỤC XIN VISA NIGERIA

1. Thị thực Nigeria là gì?

Thị thực Nigeria là giấy phép được xác nhận để đi du lịch đến Nigeria và/hoặc ở lại Nigeria trong một khoảng thời gian nhất định.

Visa Nigeria là thị thực được dán trên trang hộ chiếu của người nộp đơn. Đây không phải là giấy phép nhập cảnh vào Nigeria nhưng được sử dụng để xuất trình tại Trạm kiểm soát xuất nhập cảnh để được chấp thuận nhập cảnh vào lãnh thổ Nigeria.

2. Đối tượng miễn thị thực Nigeria

Hầu hết công dân nước ngoài muốn nhập cảnh Nigeria đều cần xin thị thực phù hợp trừ một số trường hợp sau sẽ được miễn thị thực:

- Người có Giấy thông hành chính thức (hoặc Giấy thông hành) từ các Tổ chức quốc tế như Liên hợp quốc, AU, Ủy ban ECOWAS và AfDB có thể đến thăm mà không cần thị thực trong tối đa 90 ngày

- Tất cả hộ chiếu hợp lệ từ các quốc gia sau có thể được phép nhập cảnh vào Nigeria trong tối đa 90 ngày mà không cần xin visa

- Benin Republic
- Burkina Faso
- Cape Verde

-
- Ivory Coast
 - Gambia
 - Ghana
 - Guinea
 - Guinea Bissau
 - Liberia
 - Mali
 - Niger Republic
 - Senegal
 - Sierra Leone
 - Togo

- Hộ chiếu công vụ và ngoại giao từ các quốc gia sau có thể được phép nhập cảnh trong tối đa 90 ngày mà không cần xin visa

- Kenya
- Mauritius
- Namibia
- Rwanda
- South Africa
- Sudan
- Tanzania
- Brazil
- Cuba
- Venezuela
- Turkey
- China
- Singapore

3. Các loại visa Nigeria

► Phân theo mục đích nhập cảnh

SVV – Thị thực ngắn hạn (24 loại)

Đây là loại thị thực phù hợp cho những người nộp đơn muốn vào Nigeria với mục đích cần ít hơn 90 ngày.

Các loại thị thực ngắn hạn phổ biến:

Loại thị thực	Số lần nhập cảnh	Thời hạn/ Thời gian lưu trú	Hình thức xin visa
F3C – Quá cảnh	1 lần	7 ngày	e-Visa Đại sứ quán Trung tâm tiếp nhận hồ sơ xin thị thực
F4A – Công tác	1 lần	90 ngày	e-Visa Đại sứ quán Trung tâm tiếp nhận hồ sơ xin thị thực
F4B – Công tác	Nhiều lần	90 ngày lưu trú cho mỗi lần nhập cảnh	e-Visa Đại sứ quán
F5A – Visa du lịch	1 lần	90 ngày	e-Visa Đại sứ quán Visa on arrival (Một số quốc tịch)
F6A – Visa thăm thân	1 lần	90 ngày	e-Visa Đại sứ quán
F6B – Visa thăm thân	Nhiều lần	90 ngày lưu trú cho mỗi lần nhập cảnh	e-Visa Đại sứ quán
F7A – Visa nhà báo	1 lần	90 ngày	e-Visa Đại sứ quán
F7B – Thị thực Giáo sĩ	1 lần	90 ngày	Đại sứ quán
F7C – Visa Du lịch Y tế	1 lần	90 ngày	e-Visa Đại sứ quán

F7D – Visa Du lịch Tôn giáo	1 lần	90 ngày	e-VisaĐại sứ quán
F7E – Visa thể thao	1 lần	90 ngày	e-VisaĐại sứ quán
F7F – Visa giải trí	1 lần	90 ngày	e-VisaĐại sứ quán
F7G – Visa Du học	1 lần	90 ngày	e-VisaĐại sứ quán

TRV – Thị thực tạm trú (36 loại)

TRV là loại thị thực tạm thời có thời hạn từ 6 tháng đến 2 năm phù hợp cho những người nộp đơn muốn vào Nigeria với thời gian lưu trú dài hơn 90 ngày. Sinh viên, công nhân, doanh nhân và những người tham gia vào các dự án trung hạn kéo dài hơn 90 ngày có thể đủ điều kiện xin Visa tạm trú.

Visa TRV bao gồm các loại thị thực phổ biến:

- R11 – Thị thực Giấy phép Lao động Tạm thời
- R1A – Thị thực ngoại giao được công nhận
- R1B – Vợ/chồng của Thị thực Ngoại giao được Công nhận
- R1C – Người phụ thuộc vị thành niên của Thị thực ngoại giao được công nhận,...

PRV – Thị thực thường trú (15 loại)

Visa thường trú có thời hạn từ hai (2) năm đến thị thực vô thời hạn phù hợp với những người nộp đơn muốn vào Nigeria với mục đích định cư.

Một số loại visa PRV phổ biến:

- N1A – Vợ/chồng của Visa công dân Nigeria
- N2A – Người Nigeria khi sinh đã từ bỏ Thị thực Quốc tịch Nigeria
- N2B – Vợ hoặc chồng của người Nigeria khi sinh đã từ bỏ Thị thực Quốc tịch Nigeria,...

► Phân theo hình thức xin visa

e-Visa

Nhằm giảm bớt quy trình đăng ký cho người nước ngoài thuộc nhóm Thị thực bắt buộc, Nigeria đã cho ra mắt hình thức e-visa (thị thực điện tử) được áp dụng cho một

số quốc gia nhất định. Thị thực điện tử chỉ cấp cho các mục đích ngắn hạn với thời gian lưu trú tối đa là 90 ngày.

Quy trình xin e-visa cho bạn tham khảo:

1. Truy cập <https://portal.immigration.gov.ng/passport/epassport> và bắt đầu khai Đơn xin thị thực điện tử trực tuyến.
2. Điền vào biểu mẫu và tải lên tất cả các Tài liệu cần thiết .
3. Hoàn thành Thanh toán trực tuyến theo đó .
4. In phiếu thanh toán/biên nhận .
5. Xác minh rằng bạn đã nhận được Xác nhận Email .
6. Đợi phê duyệt ứng dụng của bạn (Thông thường mất khoảng 16 đến 48 giờ)
7. Nếu được phê duyệt, bạn sẽ nhận được eTAL qua email .
8. In ra eTAL và đi đến Nigeria (Chỉ nhập cảnh bằng eVisa tại các cảng nhập cảnh là Sân bay Abuja và Lagos)

Hiện Việt Nam không nằm trong danh sách những quốc gia được phép làm e-visa Nigeria.

Visa on arrival

Thị thực khi đến (VoA) áp dụng cho người mang hộ chiếu từ các Quốc gia thuộc Liên minh Châu Phi và áp dụng cho một số quốc tịch.

Quy trình xin visa on arrival tham khảo:

1. Đến Cảng nhập cảnh được ủy quyền của Nigeria (sân bay quốc tế Abuja và Lagos)
2. Đến quầy lễ tân để được hướng dẫn (Viên chức sẽ hỏi bạn một số câu hỏi và cung cấp cho bạn một mẫu đơn, hãy điền vào đó)
3. Thực hiện thanh toán trực tuyến phù hợp (Tương ứng với số tham chiếu trên biểu mẫu)
4. In ra Phiếu chi/Biên nhận .
5. Tiến hành sinh trắc học và cấp thị thực .

Hiện Việt Nam không nằm trong danh sách những quốc gia được phép làm visa on arrival Nigeria.

Visa tại Đại sứ quán/ Lãnh sự quán/ Cao ủy

Xin visa tại Đại sứ quán áp dụng cho các trường hợp xin visa ngắn hạn (không nằm trong danh sách làm visa on arrival và e-visa), visa tạm trú và cả visa thường trú.

Hiện Nigeria đã có Đại sứ quán tại Hà Nội vì vậy bạn có thể chuẩn bị đầy đủ hồ sơ và xin xét duyệt visa Nigeria tại đây.

Ngoài ra còn có hình thức xin visa Nigeria qua Trung tâm thị thực được ủy quyền tuy nhiên công dân Việt Nam cũng không thể thực hiện theo phương pháp này.

Nơi nộp hồ sơ xin visa Nigeria

Hiện tại Cơ quan đại diện ngoại giao Nigeria chỉ có duy nhất Đại sứ quán tại Hà Nội có quyền hạn cấp phát, gia hạn visa cho công dân Việt Nam và người nước ngoài ở Việt Nam. Vì vậy bạn cần đến đây để nộp hồ sơ, đóng lệ phí, hoàn tất các yêu cầu trực tiếp với Đại sứ quán để được xét duyệt hồ sơ xin visa nhập cảnh Nigeria.

Địa chỉ Đại sứ quán Nigeria: Biệt thự số 44/1 phố Vạn Bảo, Khu Ngoại Giao, Hà Nội

Giờ làm việc: từ thứ Hai đến thứ Sáu

Sáng: 9:00 am – 11:59 am

Chiều: 2:00 pm – 4:30 pm

Phone: +84-24-37263610 | +84-24-37263611

Hotline: +84-24-37263615

Email: nigembvn@yahoo.com | contact-us@nigeriaembassy.org.vn

Với các bạn ở xa có thể nộp hồ sơ qua bưu điện tới Đại sứ quán. Lưu ý cần gửi thêm 1 phong bì ghi rõ họ tên, địa chỉ người nhận để sứ quán gửi trả lại hộ chiếu và hồ sơ cho bạn sau khi có kết quả.

Lệ phí xin visa Nigeria

Bạn có thể tham khảo bảng lệ phí xin visa Nigeria được cập nhật mới nhất:

Loại visa	Visa ngắn hạn			Visa tạm trú	
	Nhập cảnh 1 lần	Nhập cảnh Nhiều lần	Lao động tạm thời (nhập cảnh 1 lần)	Lao động tạm thời (Nhập cảnh nhiều lần)	Lao động
Lệ	\$105 ~	\$155 ~	\$68 ~ 1.617.000 VND	\$1000 ~	\$155 ~

phí	2.496.000 VND	3.685.000 VND		23.780.000 VND	3.685.000 VND
------------	------------------	------------------	--	-------------------	------------------

Lưu ý:

- Lệ phí sẽ được thanh toán khi bạn nộp hồ sơ tại Đại sứ quán qua hình thức tiền mặt hoặc chuyển khoản
- Lệ phí sẽ thay đổi theo tỷ giá dollar hiện tại
- Lệ phí xin visa không được hoàn lại trong mọi trường hợp kể cả trượt visa

Thời gian xử lý hồ sơ xin visa Nigeria

Thông thường, phải mất từ 2 đến 15 ngày làm việc để xử lý thị thực Nigeria, tùy thuộc vào loại thị thực, địa điểm xử lý thị thực và mức độ nhạy cảm của mục đích xin thị thực. Ví dụ: Visa Công tác / Nhà đầu tư mất nhiều thời gian xử lý hơn so với Visa Du lịch.

Hồ sơ xin visa Nigeria trọn bộ

Hồ sơ xin visa du lịch / Thăm thân

- Hộ chiếu còn hạn ít nhất 6 tháng với ít nhất 2 trang trống
- Đặt vé máy bay khứ hồi đi Nigeria
- Bảng chứng về đủ tiền
- Địa chỉ của Chủ nhà ở Nigeria hoặc Bảng chứng đặt phòng khách sạn
- Bản in của Đơn xin Thị thực Trực tuyến đã điền đầy đủ từ
- Bản in của Phiếu xác nhận thanh toán trực tuyến
- Hai (2) Ảnh hộ chiếu cỡ (,5×4,5cm) được chụp không quá 3 tháng, có màu, nền trắng, khuôn mặt chiếm 80% bức ảnh, đầu phải ở vị trí trung tâm, không được đeo kính mắt hay bất kỳ loại kính nào, không được đội mũ trong trường hợp lý do tôn giáo.
- Bổ sung với visa du lịch:
- Bảng chứng đặt phòng khách sạn
- Bổ sung với visa thăm thân:
- Địa chỉ có thể xác minh của Máy chủ ở Nigeria
- Thư mời từ Chủ nhà chấp nhận Trách nhiệm Nhập cư

-
- Bản sao Trang dữ liệu hộ chiếu Nigeria hoặc Giấy phép cư trú của Chủ nhà ở Nigeria

Hồ sơ xin visa công tác

- Hộ chiếu còn hạn ít nhất 6 tháng với ít nhất 2 trang trống
- Đặt vé máy bay khứ hồi đến Nigeria
- Bằng chứng về đủ tiền
- Bằng chứng đặt phòng khách sạn
- Tiêu đề thư và Thư mời có đóng dấu/Ký tên từ công ty... chấp nhận Trách nhiệm Di trú (nếu được công ty mời)
- Giấy chứng nhận thành lập (Nếu được mời bởi một công ty)
- Bản in của Đơn xin Thị thực Trực tuyến đã điền đầy đủ từ
- Bản in của Phiếu xác nhận thanh toán trực tuyến
- Hai (2) Ảnh hộ chiếu cỡ (,5×4,5cm) được chụp không quá 3 tháng, có màu, nền trắng, khuôn mặt chiếm 80% bức ảnh, đầu phải ở vị trí trung tâm, không được đeo kính mắt hay bất kỳ loại kính nào, không được đội mũ trong trừ trường hợp lý do tôn giáo.

Lưu ý:

- Toàn bộ hồ sơ xin visa công tác Nigeria bằng tiếng Việt cần dịch sang tiếng Anh và công chứng
- Các thông tin điền trong tờ khai xin visa phải trùng khớp với thông tin trên những giấy tờ khác trong hồ sơ

Quy trình thủ tục xin visa Nigeria

Bước 1: Xác định loại thị thực phù hợp – Đảm bảo rằng loại thị thực này phù hợp với mục đích của bạn ở Nigeria.

Bước 2: Thu thập các tài liệu yêu cầu – Chuẩn bị tất cả các yêu cầu cần thiết cho thị thực bạn xin

Bước 3: Tải mẫu đơn xin visa Nigeria tại đây, điền đầy đủ thông tin và ký tên

Bước 4: Dán 2 ảnh cỡ Hộ chiếu (3x4cm) phông nền trắng, không che đầu, không che mặt

Bước 5: Nộp hồ sơ và biểu mẫu đã điền đầy đủ kèm theo tại Đại sứ quán Nigeria

Bước 6: Thanh toán lệ phí xin visa, nếu bạn chọn chuyển phát nhanh hồ sơ qua bưu điện bạn cần thanh toán cả phí chuyển phát

Bước 7: Phỏng vấn xin thị thực – Có thể có một cuộc phỏng vấn theo lịch trình tùy thuộc vào loại thị thực và/hoặc nếu đây là lần đầu tiên bạn nộp đơn

Bước 8: Nhận lại hộ chiếu cùng visa

VII. THÔNG TIN LIÊN LẠC

Bộ Thông tin và Truyền thông

Web: <http://www.copyright.gov.ng/>

Address: Federal Secretariat Complex, Phase 1, Annex II, Ground Floor, Shehu Shagari Way, Maitama, P.M.B. 406 Garki, Abuja-FCT, Nigeria

Telephone: (234) 70 9881 2628; (234) 855 958 357

E-mail: info@copyright.gov.ng

Văn phòng Thư ký chính phủ

Address: Shehu Shagari Complex, Three Arms Zone, Abuja.

Phone: 09055227151

Email: info@osgf.gov.ng

Dịch vụ Hải quan

Address: Abidjan Street, Wuse, P.M.B. 26, Zone 3, Abuja – FCT, Nigeria

Telephone: +23495234694

Website: <http://www.customs.gov.ng/>

Đại Sứ Quán Nigeria tại Hà Nội, Việt Nam

Địa chỉ: Villa 44/1 phố Vạn Bảo, Khu Ngoại Giao Vạn Phúc, Hà Nội

Điện thoại: +84-24-37263610 / 11

Fax: +84-24-37263615

Email: contact-us@nigeriaembassy.com.vn