

GIÀY DÉP HS640391 – THỊ TRƯỜNG ANH THỐNG KÊ THƯƠNG MẠI VÀ CẠNH TRANH

1. Tổng khối lượng và giá trị nhập khẩu

Năm 2010, Anh là nhà nhập khẩu lớn thứ 3 của Việt Nam các sản phẩm giày dép có đế bằng cao su, nhựa, da hoặc hỗn hợp da và mũ giày bằng da, ủng cưỡi ngựa (ngoại trừ giày dép có mũi bằng kim loại để bảo vệ, giày dép thể thao, giày dép chỉnh hình và giày dép đồ chơi) – HS.640391, đứng sau Đức nhưng trước Hà Lan.

Trong giai đoạn 2006-2010, trung bình xuất khẩu sản phẩm HS.640391 của Việt Nam sang Anh giảm 2% hàng năm về giá trị và giảm 5% về khối lượng. Năm 2010, tổng nhập khẩu các sản phẩm này của Anh từ Việt Nam đạt 3.738 tấn, trị giá 66,477 triệu USD.

2. Các đối thủ cạnh tranh chính

Năm 2010, 5 nhà cung cấp lớn nhất của Anh các loại giày dép có đế bằng cao su, nhựa, da hoặc hỗn hợp da và mũ giày bằng da, ủng cưỡi ngựa (ngoại trừ giày dép có mũi bằng kim loại để bảo vệ, giày dép thể thao, giày dép chỉnh hình và giày dép đồ chơi) gồm Trung Quốc (chiếm 14,2% tỷ trọng nhập khẩu của Anh), Ấn Độ (11,8%), Ý (11,4%), Việt Nam (10,1%), và Hà Lan (8,6%).

Việt Nam đứng vị trí thứ 4 trong năm này. Tuy nhiên, Canada là nước có tốc độ tăng trưởng xuất khẩu sang Anh ấn tượng nhất. Trong giai đoạn 2006-2010, tăng trưởng trung bình về giá trị của Canada sang Anh đạt 257%/năm, tiếp đến là Bangladesh với mức tăng trưởng 193% và Các tiểu Vương quốc Ả Rập Thống nhất 175%. Xuất khẩu nhóm hàng HS 640391 của Việt Nam sang Anh trong giai đoạn này sụt giảm 2%.

Ba nước có tốc độ tăng trưởng xuất khẩu mặt hàng này sang Anh sụt giảm nhiều nhất trong giai đoạn 2006-2010 gồm Luxembourg (-72%), Hàn Quốc (-68%) và Tunisia (-68%).

Bảng 1. Các nhà cung cấp sản phẩm HS640391 lớn nhất của Anh năm 2010

	Giá trị (triệu USD)	Số lượng (tấn)	Tăng trưởng về giá trị '06-'10 (%)
Thế giới	656,350	25.166	2
1. Trung Quốc	93,311	5.001	3
2. Ấn Độ	77,435	4.074	23
3. Ý	74,633	1.655	-3
4. Việt Nam	66,477	3.738	-2

5. Hà Lan	56,212	1.459	-7
6. Bồ Đào Nha	55,798	1.377	12
7. Brazil	38,917	1.240	-13
8. Tây Ban Nha	35,121	570	8
9. Indonesia	29,234	1.717	59

Nguồn: Trademap (2011)

Một số nhà xuất khẩu hàng đầu các sản phẩm HS640391 của các nước cung cấp chính sang Anh gồm:

- Dongguan King Kong Shoes Co., Ltd (Trung Quốc)
<http://jingangshoes.en.alibaba.com/>
- Gucci Group NV (Hà Lan,)
<http://www.guccigroup.com>

3. Khuyến nghị

Các nhà xuất khẩu nên thiết lập quan hệ kinh doanh lâu dài với khách hàng. Tránh phải cạnh tranh với Trung Quốc bằng cách tập trung sản xuất hàng chất lượng cao. Không nên chỉ tập trung vào sản xuất hàng giá rẻ. Tính kiên định và niềm tin là chìa khóa của thành công. Ngoài ra, hãy vào các trang web của các đối thủ cạnh tranh để biết thông tin và học hỏi từ họ.